

Besuch bei Dr. med. dent. Thomas Rosner in seiner Praxis

«Mit Planmeca kann ich mich voll und ganz auf meine Arbeit als Zahnarzt konzentrieren.»

Dr. Thomas Rosner bietet in seiner Zahnarztpraxis in Tomils, einem kleinen Dorf im Bündnerland, allgemeine Zahnmedizin an. Er und sein Team unterstützen unter anderem die Swiss Mountain Clinic für biologische Medizin regelmässig bei anspruchsvollen Fällen, bei denen die Klinik tiefer gehende Diagnose- und Behandlungsdaten zur Mundgesundheit des Patienten benötigt. Auf der Suche nach dafür geeigneten Geräten hat sich Dr. Rosner für Planmeca entschieden.

Wir wollten wissen, was ihn dazu gebracht hat, dabei den Produkten des finnischen Herstellers zu vertrauen. «Als unser altes Röntgengerät das Ende seiner Lebensdauer erreichte, begann ich, DVT-Geräte zu recherchieren», erläutert Dr. Rosner. «Harry Schütz, der Produktmanager für Planmeca bei KALADENT, zeigte mir die dazugehörige Software Planmeca Romexis®, die mich wirklich sehr beeindruckt hat. Romexis ist aus meiner Sicht die einzige Softwareplattform auf dem Markt, in der man alle Bilder auf einer einfach zu bedienenden Oberfläche speichern und danach suchen kann.»

«Als ich meine obligatorische Schweizer DVT-Zertifizierung erwarb, sprach ich am Kurs natürlich auch mit meinen Kollegen und hatte die Möglichkeit, Bilder zu vergleichen, die mit verschiedenen 3D-Geräten aufgenommen wurden. Ich war von der unglaublichen Bildqualität des ProMax® 3D von Planmeca äusserst beeindruckt. Auch die Funktionen Ultra Low Dose™ und CALM™ für die Korrektur von Patientenbewegungen haben mir sehr gut gefallen», resümiert Dr. Rosner. «Oft ist es unmöglich, Patientenbewegungen zu vermeiden. CALM kann diese Bewegungen korrigieren und verhindert, dass die Aufnahmen dadurch unscharf werden. Zudem



war bei Patienten mit schwerem Trauma eine Aufnahme oft nur dank CALM überhaupt erst möglich.»

Dr. Rosner sieht noch weitere Vorteile: Er ist überzeugt, dass seine Patienten den Aufnahmeprozess aufgrund der bequemeren Patientenpositionierung beim neuen Gerät als angenehmer empfinden. Auch die logische Face-to-Face-Positionierung, die feinste Anpassungen ermöglicht, überzeugt die Zahnärzte in seiner Praxis.

Ende Oktober 2019 wurde ein OP der Praxis um die Behandlungseinheit Planmeca Compact™ i5 erweitert. Dr. Rosner hat sich unter anderem wegen des ansprechenden Designs für die Compact i5 entschieden.

Die meisten Dentaleinheiten erscheinen ihm recht voluminös und schwer, die Planmeca Compact i5 dagegen wirkt sehr leicht, schlank und modern.

«Ich war auch sehr beeindruckt von den ausbalancierten Instrumentenarmen und der grossen Bewegungsfreiheit. Wenn man ein Instrument zur Behandlung zieht, spürt man fast keinerlei Belastung auf Handgelenk und Fingern. Gerade bei langen Eingriffen ist ein bedeutender Unterschied merkbar und ich gehe viel frischer an den nächsten Patienten», sagt Dr. Rosner zufrieden.

Er schätzt auch die Möglichkeit, die Instrumentenkonsole direkt über

dem Patienten positionieren zu können, sodass z.B. seine Dentalhygienikerinnen problemlos rechts- und auch linkshändig arbeiten können. «So erreichen sie mit den Instrumenten viel einfacher alle Quadranten im Patientenmund», bestätigt er.

«Das All-in-one-Konzept ist der Schlüssel zum Erfolg.»

Dr. Rosner betrachtet das All-in-one-Konzept als einen der Hauptvorteile der Planmeca-Lösungen: «Mit Planmeca erhält man alles, was man braucht, aus einer Hand, und man muss sich nicht mühsam nach unterschiedlichen geeigneten Lösungen umsehen. Alle Geräte sind leicht zu bedienen, da sie sich naht-

los und sehr einfach in das All-in-one System integrieren lassen und sozusagen zusammenarbeiten.»

Dr. Rosner ist sehr glücklich, dass er sich für Planmeca entschieden hat, und schätzt sehr, wie das Unternehmen neue Ideen, welche auch er als Benutzer einbringen kann, umsetzt. Seiner Ansicht nach ist Planmeca wirklich daran interessiert, neue Lösungen für die bestmögliche zahnmedizinische Versorgung anzubieten, anstatt nur Produkte zu verkaufen. Auch mit dem Planmeca-Vertriebspartner in der Schweiz ist er sehr zufrieden. «Der Support und die Unterstützung funktionieren auch bei mir im entlegenen Bündnerland einwandfrei und vor allem schnellstmöglich», resümiert er begeistert. [DT](#)

Dr. Rosner betrachtet das All-in-one-Konzept als einen der Hauptvorteile: «Mit Planmeca erhält man alles, was man braucht, aus einer Hand.»

den hat, und schätzt sehr, wie das Unternehmen neue Ideen, welche auch er als Benutzer einbringen kann, umsetzt. Seiner Ansicht nach ist Planmeca wirklich daran interessiert, neue Lösungen für die bestmögliche zahnmedizinische Versorgung anzubieten, anstatt nur Produkte zu verkaufen. Auch mit dem Planmeca-Vertriebspartner in der Schweiz ist er sehr zufrieden. «Der Support und die Unterstützung funktionieren auch bei mir im entlegenen Bündnerland einwandfrei und vor allem schnellstmöglich», resümiert er begeistert. [DT](#)

KALADENT AG
Tel.: +41 844 35 35 35
www.kaladent.ch

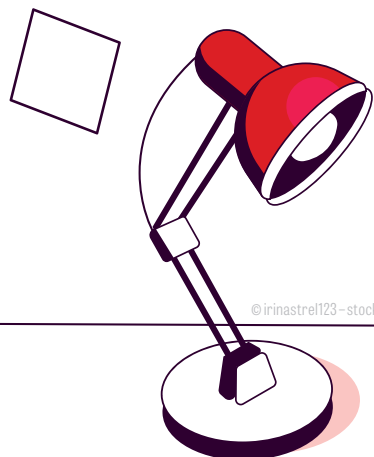
ANZEIGE

6.500 Mitglieder können sich nicht irren.

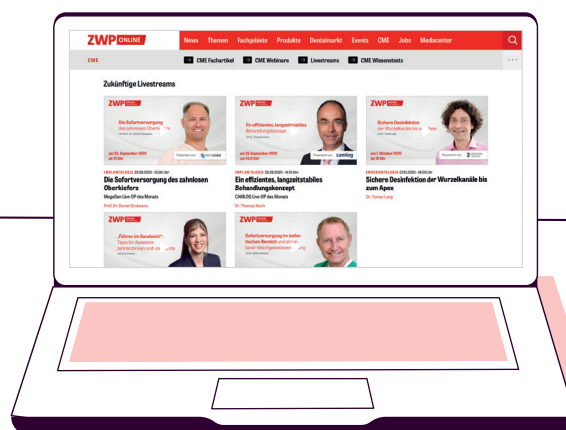
Werden auch Sie Teil der ZWP online CME-Community.

ZWP ONLINE
CME-COMMUNITY

www.zwp-online.info/cme-fortbildung



© irinastrell23 - stock.adobe.com



- Fachbeiträge
- Live-OPs
- Live-Tutorials
- Web-Tutorials
- Web-Interviews

OEMUS MEDIA AG

Holbeinstraße 29 · 04229 Leipzig · Deutschland
Tel.: +49 341 48474-0 · info@oemus-media.de