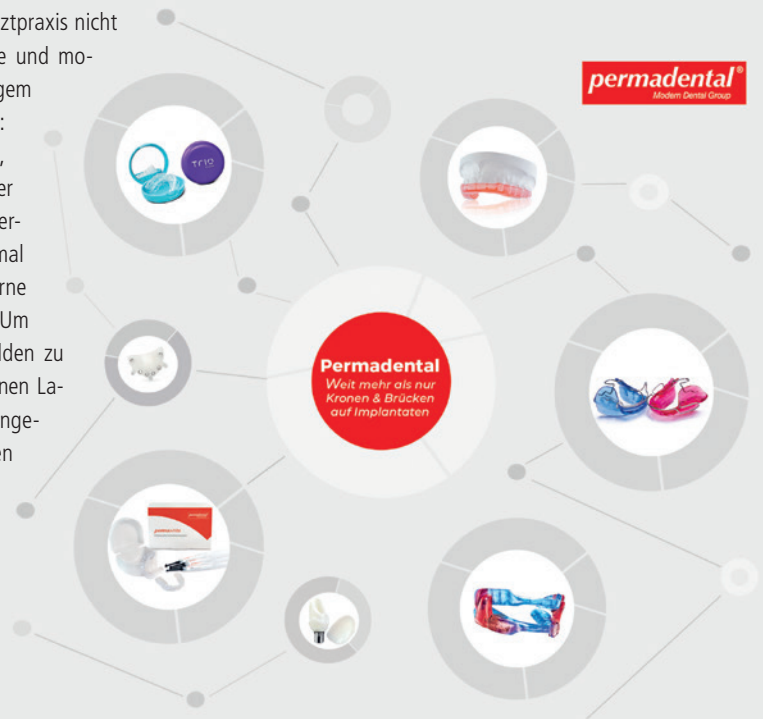


Kostenfreie Info-Packages

## Wichtige Therapiethemen im Überblick

Patienten erwarten heute von ihrer implantierenden Zahnarztpraxis nicht mehr nur implantologisch versorgte Kiefer, gesunde Zähne und modernen Zahnersatz, sondern möchten mitunter mit geringem Aufwand ihre hohen ästhetischen Ansprüche erfüllt wissen: Ein möglichst perfektes Instagram-Lächeln! Wunderschöne, jugendlich wirkende Zähne in einer besonders hellen, aber dennoch natürlichen Farbe, und ganz selbstverständlich werden alle Funktionen wie Lachen, Kauen und Küssen optimal erfüllt. Mit dieser Erwartungshaltung sieht sich eine moderne zukunftsorientierte Zahnarztpraxis häufig konfrontiert. Um all diese Patientenwünsche und vieles mehr wirklich abbilden zu können, bietet sich die Zusammenarbeit mit einem erfahrenen Laborpartner an. Seit vielen Jahren hat PERMADENTAL sein Angebot um innovative dentale Lösungen zu besonders smarten Preisen erweitert und hat nun für interessierte implantologisch tätige Praxen kostenfreie Info-Packages zusammengestellt. Fünf wichtige Therapie-Themen, außerhalb von zahntechnisch versorgten Implantaten, informativ und spannend für das moderne Praxisteam aufbereitet, können kostenfrei und unverbindlich (Tel. 0800 737000737, e.lemmer@permadental.de) angefordert werden.



Quelle: PERMADENTAL GmbH

Auszeichnung der Straumann Group

## Erster „3Shape Official TRIOS Partner“ in Deutschland



Die Straumann Group Deutschland erfüllt die hohen Standards von 3Shape bezüglich Systemwissen, Kundenbetreuung, Schulung sowie Support: ein klares Bekenntnis zu Qualität.

Die Ernennung zum 3Shape Official Partner spiegelt das Versprechen wider, eine hervorragende Kundenerfahrung zu erleben.

Außendienst, technische Experten und Support-Mitarbeiter von Straumann haben das 3Shape Trainingsprogramm erfolgreich absolviert. So können sich die Kunden sicher sein, dass sie verlässliche Hilfe und Unterstützung auf ihrer digitalen Reise erhalten. Die geschulten Experten helfen, die richtigen, bedarfsgerechten Lösungen zu finden, das System vor Ort zu installieren und in den optimierten Workflow sicher einzubinden. Die qualifizierten Support-Mitarbeiter unterstützen jederzeit bei Fragen.

Als offizieller Partner arbeitet Straumann eng mit 3Shape zusammen und stellt sicher, dass Kunden die bestmöglichen Produkte mit der bestmöglichen, langfristigen Kundenbetreuung erhalten.

Quelle: Straumann GmbH



# FESTTAGS-ANGEBOTE AUS BREMEN

23.11. 24.11. 25.11. 26.11. 27.11.  
30.11. 01.12. 02.12. 08.12. 09.12. 14.12. 15.12. 22.12. 28.12.

e-Shop  
BEGO Implant Systems  
www.bego.com  
Festtags-Angebote täglich wechselnd  
Versandkostenfreie Normalzustellung  
Flexible Bestellmöglichkeit  
rund um die Uhr

BEGO IMPLANT SYSTEMS



Rabattaktion

## Festtags-Angebote 2020 aus Bremen

Auch in diesem Jahr ist es wieder so weit: Für alle treuen Kunden und Neukunden von BEGO Implant Systems werden schon die Tage vor dem Weihnachtsfest, vom 23. November bis 18. Dezember, zu echten Festtagen.

Die Geschenke kommen vor dem Fest: Jeder Tag bietet neue Chancen, bewährte und beliebte Produkte zu besonders günstigen Konditionen zu bestellen. Eine Übersicht der Angebote finden Interessierte unter [bit.ly/festtage2020](https://bit.ly/festtage2020)

Bestellungen können online oder telefonisch unter +49 421 2028-246 aufgegeben werden. Der Rabattcode lautet „FEST2020“. Der genannte Preisvorteil wird sofort gewährt – und da es sich um die Vorweihnachtszeit handelt, finden alle Besteller noch zusätzlich eine kleine Überraschung in jedem Paket.

Quelle: BEGO Implant Systems



Dentsply Sirona World 2020

## Virtuell und zukunftsweisend

Vom 14. bis 20. November 2020 fand die Dentsply Sirona World statt – aufgrund der COVID-19-Pandemie virtuell. Die Veranstaltung bot den Teilnehmern die Gelegenheit, in 70 Vorträge aus zwölf dentalen Disziplinen einzutauchen. Ein Schwerpunkt lag in diesem Jahr auch auf der Implantologie mit einer Vielzahl von Vorträgen, die nahezu jeden Aspekt der Spezialdisziplin abdeckten. So zeigte Dr. Doug Smail in seiner Session zum Azento-Workflow den gesamten Prozess von der Zahnextraktion über die Sofortimplantation hin zum provisorischen Zahnersatz in weniger als einer Stunde. Dr. Farhad Boltchi sprach dagegen über digitale Strategien bei der Versorgung hoffnungsloser Zähne in der ästhetischen Zone

und präsentierte einen klinischen Fall, bei dem CEREC-Technologie in Kombination mit dem Astra Tech Implantatsystem zur Behandlung einer Frontzahnücke zum Einsatz kam. Boltchi argumentierte, dass durch die Verwendung von Bindegewebs-transplantaten zum Zeitpunkt der Sofortimplantation postoperative Rezessionen minimiert und Gewebe gewonnen werden können. In einer weiteren Session führte Dr. Dan Butterman eine geführte Implantation durch und stellte dabei

CEREC Guide 3 der Azento-Workflowlösung gegenüber. Diejenigen, die nicht an der diesjährigen virtuellen Großveranstaltung teilnehmen konnten, dürfen sich auf den 23. September 2021 freuen – dann startet das Ultimate Dental Meeting erneut in Las Vegas, USA. Weitere Informationen finden Sie unter [www.dentsplysirona.com/en-us/ds-world.html](https://www.dentsplysirona.com/en-us/ds-world.html)

Quelle: Dentsply Sirona Deutschland GmbH



Anhand von klinischen Fallbeispielen präsentierte Dr. Doug Smail den Azento-Workflow für eine zeiteffiziente Sofortversorgung mit Implantaten.





Neues Produktions- und Kundencenter

## Thommen Medical: „Wir bauen für die Zukunft!“

Am 6. November 2020 wurde vom CEO Livio Marzo der Grundstein für das Produktions- und Kundencenter von Thommen Medical gelegt. „Mit dem Neubau in Grenchen verfolgen wir zwei grundlegende Ziele. Im modern konzipierten Ausbildungszentrum werden wir unseren Kunden neben virtuellen Schulungen den direkten Kontakt mit Meinungsbildnern und Experten ermöglichen. Die Erweiterung des Produktionszentrums führt zu einer weiteren Steigerung der Effizienz unserer Herstellung und hält die Qualität unserer Produkte und Leistungen auf hohem Niveau“, erklärt Livio Marzo.

Die Thommen Medical war in den letzten zwei Jahren sehr erfolgreich und plante bereits vor der COVID-19-Pandemie den Neubau neben dem aktuellen Standort in Grenchen. Mit dem Produktions- und Kundencenter werden nicht nur ausgegliederte Geschäftsfelder integriert, sondern auch für Kunden, Partner und Mitarbeiter mo-

dernste Ausbildungsmöglichkeiten geschaffen. Das neue Gebäude mit seinen 2.700 Quadratmetern Bruttogeschossfläche ermöglicht die Automatisierung in der Produktion und die Optimierung der Prozesse. Ökologisch gesehen ist der Neubau ein Vorzeigewerk, sei es mit der großen Photovoltaikanlage auf dem Dach oder der mit Luftwärmepumpe optimierten Gebäudetechnik. Realisiert wird das Gebäude von einer Immobiliengesellschaft, welche die Räumlichkeiten an die Thommen Medical vermietet. Längerfristig ist geplant, über 20 neue Arbeitsplätze zu schaffen, um Thommen Medical weiterhin als starken und fokussierten Partner und Experten für die orale Implantologie zu festigen.

Die Eröffnung des Gebäudes ist für das vierte Quartal 2021 vorgesehen, genau rechtzeitig zum 20-jährigen Jubiläum der Firma.

Quelle: Thommen Medical Deutschland GmbH

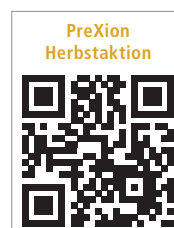
Vorteilspakete und Online-Demos

## Herbstaktion PreXion DVT

PreXion, der japanische Spezialist für DVT-Technologien, bietet eine attraktive Herbstaktion. Der Aktionspreis für das PreXion3D EXPLORER DVT beinhaltet das Komplettsystem inklusive Installation, Schulung, fünf Jahren Garantie, PC und PreXion Viewer Software. Zusätzlich gibt es ein attraktives Vorteilspaket mit der vorinstallierten SICAT Suite für einen um 66 Prozent reduzierten Subskriptionspreis. Der PreXion3D EXPLORER bietet ein großes Volumen von 5x5cm bis 15x16cm ohne Stitching bei 360°-Rotation. Der Fokuspunkt von 0,3mm sowie eine Voxelgröße von nur 74µm liefert überragende Bildqualität. Ein weiteres Highlight ist eine integrierte optionale FRS-Funktion ohne Auslegerarm. Neu hinzugekommen sind mittwochs 14 Uhr 30-minütige Online-Demos. Die Anmeldung erfolgt über [info@prexion-eu.de](mailto:info@prexion-eu.de). Des Weiteren besucht PreXion Inter-

essierte gerne in der Praxis oder lädt sie zu einer persönlichen Demo in Referenzpraxen oder im Showroom ein. Termine können online unter [www.prexion.eu](http://www.prexion.eu), per Mail sowie telefonisch unter +49 6142 4078558 vereinbart werden.

Quelle: PreXion (Europe) GmbH





**Biomaterialien –  
ein umfassendes Portfolio,  
das alle Bedürfnisse erfüllt.**

Sprechen Sie  
mit uns über ein  
Konsignationslager:  
07044 9445-479

Oder kontaktieren Sie uns online:  
[www.camlog.de/kontakt](http://www.camlog.de/kontakt)

Nutzen Sie die Synergien eines innovativen Produktportfolios für die Hart- und Weichgeweberegeneration mit der implantologischen Kompetenz und Kundennähe von BioHorizons und Camlog.

- Xenogene Knochenersatzmaterialien MinerOss<sup>®</sup> X (bovin) und MinerOss<sup>®</sup> XP (porcin)
- Resorbierbare Kollagenmembranen Mem-Lok<sup>®</sup> RCM (bovin) und Mem-Lok<sup>®</sup> Pliable (porcin)
- Hämostyptika BioPlug und BioStrip (bovin)

[www.camlog.de/biomaterialien](http://www.camlog.de/biomaterialien)

MinerOss<sup>®</sup> X, MinerOss<sup>®</sup> X Collagen, MinerOss<sup>®</sup> XP, Mem-Lok<sup>®</sup> RCM und Mem-Lok<sup>®</sup> Pliable werden von Collagen Matrix, Inc. hergestellt. BioPlug und BioStrip werden von NovaBone Products, LLC hergestellt. BioHorizons<sup>®</sup>, MinerOss<sup>®</sup> und Mem-Lok<sup>®</sup> sind eingetragene Marken von BioHorizons. ©BioHorizons. Alle Rechte vorbehalten. Nicht alle Produkte sind in allen Ländern erhältlich.