Quellen

Die Zukunft der **Zahnarztpraxis ist digital**

Eine eigene Praxis – das ist das Ziel vieler Zahnmedizinerinnen und Zahnmediziner*. Und die Perspektiven sind gut: Die Anzahl der Zahnarztpraxen, die einen Nachfolger für eine Übernahme suchen, ist in den letzten Jahren gestiegen und wird in Zukunft weiter steigen. Denn ein Drittel aller selbstständigen Zahnärzte ist 60 Jahre oder älter. Die Praxisübernahme bringt eine Reihe an Aufgaben mit sich, die den Zahnarzt als Unternehmer fordert. Hier kann die Digitalisierung von Abläufen eine wichtige Unterstützung sein – sie spart Zeit, Kosten und Ressourcen.

Autorin: Sabine Möhring

Starten Sie mit einem digitalen Terminmanagement

Setzen Sie von Anfang an auf eine schlanke Verwaltung Ihrer Praxisabläufe! Mit einem digitalen Termin- und Patientenmanagement, zum Beispiel von Doctolib, verringern Sie telefonische Terminanfragen und damit administrativen Aufwand – denn bis zu jeder fünfte Termin wird online gebucht.[1] Die Zeitersparnis können Sie wiederum für die Behandlung von Patienten nutzen.

Vor der Praxiseröffnung online sichtbar sein

Richten Sie schon vor der Eröffnung Ihrer Praxis online ein Praxisprofil bei Doctolib ein, und machen Sie Termine buchbar. Ihre Patienten werden so frühzeitig auf Ihre Praxis aufmerksam – und Sie können mit einem vollen Terminkalender an ihrem ersten Arbeitstag starten. Besonders attraktiv für Patienten: Der 24/7-Terminbuchungs-Service von Doctolib. Denn mehr als die Hälfte aller Termine werden außerhalb der Öffnungszeiten gebucht.[2]

Steigern Sie von Anfang an Ihre Profitabilität

Eine gute Online-Sichtbarkeit verbessert Ihre Profitabilität: Mit einem Doctolib-Praxisprofil können Sie online eine hohe Reichweite erzielen und bis zu neun Neupatienten im Monat gewinnen.[1] Ein weiteres Plus: Jeder zweite Neupatient bucht einen Folgetermin.[1] Über das Terminmanagement-System von Doctolib werden Patienten automatisch an ihre Termine erinnert. Eine digitale Warteliste informiert Patienten über eher freigewordene Termine. So reduzieren Sie Terminausfälle um bis zu 58 Prozent, was ein wichtiger Faktor für Ihre Rentabilität ist.[3]

Mehr Erfolg durch gute Stimmung im Praxisteam

Entlasten Sie Ihr Praxisteam, indem Sie Praxisabläufe mit modernen digitalen Tools effizienter gestalten. So können Sie Ihre Patienten zum Beispiel automatisch per SMS über Terminänderungen, -verzögerungen und benötigte Dokumente informieren. Über die Arbeitsentlastung freut sich Ihr Praxisteam – und gute Stimmung fördert den Erfolg Ihrer Praxis!

Der optimale Start für Ihre Zahnarztpraxis

Es hat also viele Vorteile, sich mit Doctolib-Tools von Anfang an digital aufzustellen.

Für Sie im Überblick:

- *Sichtbarkeit im Internet vom ersten Tag an*
- *strukturierte Praxisabläufe*
- *24/7-Terminbuchung für Ihre Patienten*
- *einfach zu bedienen und schnell integriert*
- *strukturierte Praxisabläufe*
- *effiziente und profitable Praxis von Anfang an*
- *als App verfügbar für Ärzte und Patienten*
- *keine langfristige Vertragsbindung*

Unser Tipp:

Praxisgründung und Profitabilität sind eng verbunden. Unser Tipp: Der kostenlose Praxisratgeber für Zahnärzte informiert im Detail zu den grundlegenden Faktoren zur Erhöhung der Praxiswirtschaftlichkeit. Hier herunterladen: **doctolib.info/profitabilitaet-dental**

Lassen Sie sich kostenlos und unverbindlich von Doctolib beraten. Vereinbaren Sie jetzt einen Beratungstermin unter +49 30 22027167 oder über **doctolib.info/dental**

KONTAKT

Doctolib GmbH
Tel.: +49 89 20702884
www.info.doctolib.de

[Infos zum Unternehmen]

** Alle weiteren Nennungen im Text verwenden für eine bessere Lesefreundlichkeit die männliche Form, schließen aber immer auch die weibliche Bezeichnung mit ein.*

ANZEIGE

Autoklav E 10
Die Lösung für sichere Sterilisation im Praxisalltag
Euronda | Pro System®
www.euronda.de

Kennenlernen und 14 Tage aktiv testen!