

Individuell, kompetent und nah

Dentsply Sirona bringt Showroom direkt zu Ihnen.



«Alles gleich, nur eben anders.» Unter diesem Motto startet Dentsply Sirona ab Mitte Mai 2021 eine ganzjährige Tour durch die Schweiz. Gleich bleibt, dass Zahnärzte, Praxisteams und Studierende die Möglichkeit haben, sich von den Produktexperten von Dentsply Sirona informieren und individuell zu den hochwertigen digitalen Praxisworkflows beraten zu lassen. Anders ist, dass neben dem Dentsply Sirona Showroom in Baden-Dättwil nun die mobile Showroom-Variante auf dem Weg zu den Kunden ist. Sie ist ausgestattet mit Equipment wie Behandlungseinheiten, 3D-Röntgengeräten und den neuesten Technologien im CAD/CAM-Bereich für die digitale, zahnärztliche Praxis.

Neu: der mobile Showroom

Die COVID-19-Pandemie hat viele Selbstverständlichkeiten in der zahnärztlichen Profession zu etwas Aussergewöhnlichem gemacht. Dazu gehört zum Beispiel die Fortbildung im wissenschaftlichen und im Produktbereich. Während die klinische Weiterbildung online gut funktioniert, sieht das bei technischem Equipment oder neuen digitalen Workflows schon etwas anders aus. Aktuell finden weder Messen noch Kongresse mit Ausstellungen statt, Showrooms haben geschlossen.

Für Dentsply Sirona war das Anlass, sich ein Konzept zu überlegen, das die Zahnärzte an dieser Stelle abholt: Der neue mobile Showroom, der ab dem 17. Mai im Tessin seine Tour durch die Regionen der Schweiz starten wird, bringt die Ausstellung und vor allem die kompetente Beratung durch Produktexperten direkt zu den Zahnärzten. Der mobile Showroom in Form eines Anhänger-Expo-Cubes ist mit hochmodernem Equipment für die zahnärztliche Praxis ausgestattet: Dazu gehören die Behandlungseinheit Teneo inklusive Im-

plantat- und Endo-Funktion, der Intraoralscanner Primescan und das komplette CEREC-System sowie mit dem Axeos auch ein extraorales Röntgengerät. Sie sind im Cube so angeordnet, dass sie in nahtlosen Workflows erlebt werden können. Besucher erfahren auf diese Weise hautnah, wie schnell und präzise eine digitale Abformung möglich ist, mit welcher Bildqualität gearbeitet werden kann und wie sehr sich auch die Behandlungseinheit durch ihre Schnittstellen in den Praxisworkflow integrieren lässt! So wird sofort erkennbar, welche Erleichterungen und welchen Mehrwert moderne Technologien in der Praxis bieten.

Termine buchen

Geplant ist, dass der mobile Showroom jeden Monat eine neue Region ansteuert. Um den Hygieneregeln des Bundesamts für Gesundheit (BAG) zu entsprechen und höchstmögliche Sicherheit für alle Beteiligten zu bieten, werden für die fixierten Standorte Termine vergeben, die über die Website www.dentsplysirona.com/mobiler-showroom gebucht werden können. Zusätzlich haben Zahnärzte die Möglichkeit, die mobile Ausstellung in der jeweiligen Region auch direkt zu sich an die Praxis kommen zu lassen. Die Anmeldung dafür erfolgt ganz unkompliziert per E-Mail über info.ch@dentsplysirona.com oder telefonisch über +41 56 483 30 40. Der Vorteil: Der mobile Showroom gehört für eine bestimmte Zeit dem Praxisteam ganz allein. Ohne Reisestress und ohne Publikum können sich dann Behandler und Assistenz über das Equipment-Portfolio informieren. Das Dentsply Sirona Team steht den Besuchern in dieser Zeit exklusiv zu Verfügung und kann individuell beraten. Auch der Schweizer Dentalhandel ist in das Konzept eingebunden: Der Cube kann vom Handel auch für Präsentationen und Beratungsangebote genutzt werden.



Markus Anselm, Senior Sales & Marketing Manager bei Dentsply Sirona.

«Dentsply Sirona – für Sie unterwegs!» – Hintergründe und Ziele

Markus Anselm, Senior Sales & Marketing Manager bei Dentsply Sirona, erklärt die Hintergründe und Ziele dieses aussergewöhnlichen Konzepts:

Herr Anselm, wie sind Sie auf die Idee gekommen, den Showroom in Teilen in eine mobile Lösung zu verlagern?

Die Pandemie hat die Möglichkeiten, mit unseren Kunden ins Gespräch zu kommen, stark eingeschränkt. Einerseits finden aktuell keine Messen oder Kongresse statt, auch unser Showroom in

Tour-Daten

- Mai 2021: Region Lugano
- Juni 2021: Region Basel
- Juli 2021: Region Chur
- August 2021: Region Montreux/Genf
- September 2021: Region Luzern
- Oktober 2021: Region St. Gallen
- November 2021: Region Bern
- Dezember 2021: Region Zürich


Baden-Dättwil ist derzeit geschlossen. Andererseits haben unsere Kunden ihr Reiseverhalten verständlicherweise verändert. Um also unsere Produkte und Lösungen zeigen und vor allem dazu beraten zu können, haben wir uns überlegt, uns auf den Weg zu unseren Kunden zu begeben. Dementsprechend lautet auch unser Motto «Dentsply Sirona – für Sie unterwegs!» Wir möchten mit unseren Kunden ins Gespräch kommen, hören, was sie bewegt und was sie benötigen. Denn nur mit diesem Wissen können wir massgeschneiderte Lösungsvorschläge entwickeln.

Wie gelingt es Ihnen, in Ihrem mobilen Showroom neben den Produkten selbst auch die Workflows zu zeigen?

Die einzelnen Produktlösungen sind im Cube so angeordnet, dass wir tatsächlich den Workflow für ausgewählte Behandlungen zeigen können. Wir haben beispielsweise das CEREC-System an Bord, können mit der Primescan abformen, eine Restauration designen und auch mit der neuen CEREC Primemill ausschleifen. Zudem haben wir auch eine Teneo Behandlungseinheit und ein Grossröntgengerät dabei, somit können wir den gesamten Praxisworkflow zeigen.

Es ist unser Ziel, dass unsere Kunden die Produkte nicht nur sehen, sondern berühren und auch ausprobieren können. Investitionsgüterentscheidungen treffen Sie nicht, ohne die Handhabung einmal selbst erlebt zu haben. Unsere beiden Produktspezialisten an Bord stehen dabei mit Rat und Tat zur Seite.

Weshalb sollte kein Zahnarzt versäumen, Ihren mobilen Showroom aufzusuchen?

Der entscheidende Vorteil ist aus meiner Sicht, dass Zahnärzte ohne besonderen Aufwand eine sehr kompetente und individuelle Beratung erhalten. Die Ausstellungsfläche ist gross genug, ohne dabei unübersichtlich zu werden, sodass das Beraterteam den Kunden und Interessenten uneingeschränkt zur Verfügung steht. Zahnärzte, übrigens auch Studierende der Zahnmedizin, erhalten im Cube die Chance, etwas Neues kennenzulernen und direkt im Workflow live zu erleben. Als besonders angenehm dürfte sicher auch die entspannte Atmosphäre fern von allem Messetrubel empfunden werden. Wir möchten, dass der Besuch unseres mobilen Showrooms zu einem rundum positiven Erlebnis für unsere Kunden wird. 

Dentsply Sirona (Schweiz) AG

Tel.: +41 56 483 30 40
www.dentsplysirona.com

Infos zum Unternehmen



ONLINE-ANMELDUNG/
KONGRESSPROGRAMM



www.giornate-veronesi.info

4./5. Juni 2021 | Verona/Valpolicella (Italien)

Giornate Veronesi

Implantologie & Allgemeine Zahnheilkunde

© rh2010 - stock.adobe.com



Wissenschaftliche Leitung: Prof. Dr. Mauro Marincola/Rom (IT)

Faxantwort an **+49 341 48474-290**

Bitte senden Sie mir das Programm zu den GIORNATE VERONESI zu.

Titel, Name, Vorname

E-Mail-Adresse (Für die digitale Zusendung des Programms.)

Stempel