

Ab 22. März: Interdentale 2021 im neuen Format

Im Oktober sollte die Interdentale, das Symposium für Studenten in den klinischen Semestern, Assistenzzahnärzte und Praxisgründer, eigentlich wieder live und erstmals in Berlin ein abwechslungsreiches Programm für junge Zahnmediziner bieten. Aufgrund der aktuellen Corona-Situation wird das Symposium stattdessen nun in einem ganz neuen Format präsentiert: als Veranstaltungsserie mit mehreren Einzelevents. Zunächst online, und im Laufe des Jahres – soweit möglich – auch mit verschiedenen Live-Events. Das Programm der Einzelevents ist wieder breit gefächert und liefert wertvollen Input für die nächsten beruflichen Schritte. Die Themen reichen von der digitalen Zahnarztpraxis über betriebswirtschaftliche Aspekte bis zu Fragestellungen aus Bereichen wie Kommunikation und Persönlichkeit. Los geht es am 22. März: Im Online-Event „The Infiltration Experience“ führt Dr. Susanne Effenberger durch ihren beeindruckenden Behandlungsfilm. Die kürzlich von ihr selbst vorgenommene Fluorose-Behandlung einer Patientin kommentiert und diskutiert sie zusammen mit Priv.-Doz. Dr. Michael Wicht live – wissenschaftliche Hintergründe inklusive. Am 23. März kann man die Infiltration Experience noch einmal auf Englisch erleben. An der Seite von Dr. Susanne Effenberger kommentiert dann Prof. Dr. Falk Schwendicke. Für die Teilnahme gibt es zwei Fortbildungspunkte. Für Fragen oder Anregungen zur Interdentale steht Julia Kunert (DMG) gern per Mail zur Verfügung: clinicalresearch@dmg-dental.com



Interdentale 2021



Weitere Infos und die Möglichkeit zur Anmeldung gibt es auf: www.interdentale.de

DMG • Tel.: 0800 3644262 (kostenfrei) • www.dmg-dental.com

Abrechnungsseminare
für Zahnärzte, Praxisgründer, ZFAs
und Zahnmedizinstudenten

Alle Infos zu den Abrechnungsseminaren

Nächster Termin:

Abrechnung Basiswissen
Samstag, 17.4.2021
Hotel Leonardo **Hamburg**
Elbbrücken

Nächster Termin:

Abrechnung für Fortgeschrittene
Samstag, 18.9.2021
Novotel **München City**
Arnulfpark

Abrechnungsseminare für Starter und Fortgeschrittene

Ein Thema, zwei Seminare, sieben Termine in sieben Städten stehen auf dem aktuellen campus-Programm von PERMADENTAL, in dessen Fokus die Abrechnung steht: das Basiswissen zur BEMA-Abrechnung und GOZ-Infos im ersten Seminarblock und im zweiten die Abrechnung privater Zusatzleistungen ohne Honorarverluste bei GKV-Patienten. Referentin der Seminare ist die Praxismanagerin und Abrechnungsexpertin Sabine Sassenberg-Steels. Sie versteht es, auch anhand von schwierigen Fällen, Basiskenntnisse mit neuem Wissen anzureichern und sofort umsetzbare Tipps für den Praxisalltag zu geben. Die erfahrene Praxismanagerin kennt die Probleme bei der Abrechnung und Abgrenzung von BEMA- und GOZ-Leistungen und sie weiß, wie groß der Fortbildungsbedarf ist, wenn es darum geht, Honorarverluste z. B. bei privaten Vereinbarungen mit GKV-Patienten zu vermeiden. Die in den letzten Jahren bereits mit großem Erfolg durchgeführten Seminare „Basiswissen Abrechnung“ haben gezeigt, dass Interesse und Bedarf auch an weiterfüh-

renden Abrechnungsseminaren besteht. Insgesamt sieben bundesweit ausgewählte Veranstaltungsorte mit großzügigen, Corona-konformen Räumlichkeiten ermöglichen die Teilnahme ohne lange Anreise. Ein weiterer Vorteil neben den insgesamt zehn Fortbildungspunkten für beide Seminare sind die informativen Handouts, die bei einer jeden Veranstaltung überreicht werden.

Alle Termine und weitere Informationen stehen unter www.permadental.de/abrechnung-2021 bereit oder können per Mail an: e.lammer@permadental.de erfragt werden.

PERMADENTAL GmbH
www.permadental.de

ZWP Designpreis 2021: Machen Sie mit im Jubiläumsjahr!

Sie haben eine durchdacht schöne Praxis, in der Sie, Ihre Mitarbeiter und Patienten sich wohlfühlen und gerne zur Arbeit und Behandlung kommen? Dann zeigen Sie es uns und machen Sie mit beim diesjährigen ZWP Designpreis!

Emotion: Design braucht Gefühle

Vom spannenden Farbeinsatz über wirkungsvolle Lichteffekte, detailverliebte Form- und Raumgestaltungen bis hin zu einer eigenwilligen Materialapplikation – alles zusammen ergibt eine ganz persönliche und oftmals faszinierende Design-story, die, vom Praxisinhaber initiiert, Mitarbeiter und Patienten gleichermaßen abholen und ansprechen möchte. Denn fernab von Selbstzweck und Elfenbeinturm verfolgt das Interior Design ein ganz handfestes Ziel: Es will Emotionen auslösen, Wertschätzung vermitteln und Vertrauen und Verbundenheit schaffen. Welche Register dafür gezogen werden, macht die Individualität und Einzigartigkeit einer jeden Praxis aus.

Erzählen Sie uns Ihre Story!

Was steckt hinter der Designstory Ihrer Praxis? Was hat Sie inspiriert und mit welchem Ergebnis? Der ZWP Designpreis 2021 möchte es wissen! Die Teilnahme ist ganz einfach: Füllen Sie die Bewerbungsunterlagen unter www.designpreis.org aus und senden uns diese, vorzugsweise einfach per E-Mail an zwp-redaktion@oemus-media.de, bis zum 1. Juli 2021 zu. Die erforderlichen Unterlagen umfassen das vollständig ausgefüllte Bewerbungsformular, einen Praxisgrundriss und professionell angefertigte, aussagekräftige Bilder.

Mitmachen im Jubiläumsjahr!

Das Konfetti steht bereit: 2021 feiert der ZWP Designpreis einen runden Geburtstag! Seit 2002 und damit seit zwei Jahrzehnten prämiert der Preis die „Schönste Zahnarztpraxis Deutschlands“ und hat dabei immer wieder aktuelle Gestaltungselemente und Trends hautnah abgebildet. Grund genug für einen gebührenden Rückblick, der in der *ZWP spezial*-Ausgabe zum Designpreis präsentiert werden wird!

OEMUS MEDIA AG

Tel.: +49 341 48474-120

www.designpreis.org

2021

ZWP DESIGNPREIS 2021

Deutschlands
schönste
Zahnarztpraxis.

WWW.DESIGNPREIS.ORG

© Michael – stock.adobe.com

WWW.DESIGNPREIS.ORG

ANZEIGE

Liebold / Raff / Wissing B E M A + G O Z

DER Kommentar

ABRECHNUNG? ABER SICHER!

Liebold/Raff/Wissing

**DER Kommentar zu BEMA und GOZ:
Kompetenz setzt den Maßstab**

- sicher
- bewährt
- anerkannt

Jetzt kostenlos testen unter: www.bema-goz.de



Virtueller Kongress zeigt digitale Zukunft der Prothetik

Die Digitalisierung bietet Zahnärzten große Chancen, besonders in der Prothetik. Dort lösen sich die klassischen Grenzen zwischen Behandlern und Zahntechnikern teilweise auf. Immer häufiger werden Patienten mit einfachen Restaurationen schnell und direkt in der Praxis versorgt. So greifen bislang getrennte Arbeitsfelder ineinander.

Lukrative Wege der Kooperation und neue technische Möglichkeiten zeigt Amann Girschbach vom 20. bis 24. April 2021 in einem virtuellen Kongress mit Expo, der AG.Live CON, in dem renommierte Zahnärzte und Zahn-techniker mit führenden Köpfen der Forschung zusammenkommen. Das österreichische Unternehmen präsentiert dort zudem die neue, wegweisende Kooperationsplattform AG.Live. Sie zeigt, wie Amann Girschbach ausgereifte Systemlösungen für den Praxisalltag von morgen kreiert: Auf der Plattform können sich Behandler und Labore sehr einfach miteinander verbinden. Sie bietet ein Infrastruktur- und Patientenfallmanagement in einer bisher nicht realisierbaren Durchgängigkeit und Effizienz. Behandlern wird damit in enger Zusammenarbeit mit Laboren beispielsweise ein einfacher modularer Einstieg in die Direktversorgung ermöglicht.

Amann Girschbach GmbH

Tel.: +49 7231 957-100 • www.amanngirschbach.com

■ Weitere Informationen und Registrierung zum virtuellen Kongress mit Expo unter: show.aglivecon.digital

Abrechnungswissen pur: Wie Sie mit DAISY auf Erfolgskurs bleiben



Was erwartet Zahnärzt*innen abrechnungstechnisch in 2021? Diese spannende Frage findet ihre Antwort beim diesjährigen DAISY Frühjahrs-Seminar. Für die Tour, die am 24. März in Heidelberg startet, hat DAISY ein neues Wissenspaket geschnürt, das sich sehen lassen kann. Dieses Mal stehen nicht nur über 60 Veranstaltungsorte auf der Tour-Karte – es können auch Live- und Streaming-Webinare gebucht werden. Selbstverständlich immer dabei: die bereits legendäre DAISY-Dokumentationsmappe!

Zu Beginn werden „Neuigkeiten aus der Gesetzgebung und Politik“ vorgestellt, denn trotz Pandemie haben die Akteure im Gesundheitswesen viele wichtige Neuerungen auf den Weg gebracht. Im Anschluss dreht sich alles um die Sicherung des wirtschaftlichen Erfolgs einer Zahnarztpraxis, angefangen mit dem Zahnersatz-Check (Schwerpunkt: lückenlose Dokumentation). Spannend wird es auch beim Innovations-Check (neue Untersuchungs- und Behandlungsmethoden aufwandsgerecht kalkulieren), beim Kostenträger-Check (was passiert, wenn für einen Patienten weder GKV noch PKV „zuständig“ sind?), KONS-/Chirurgie-Check (warum z. B. nicht jede Injektion eine Anästhesie darstellt?) und last, but not least, beim Aligner-Check (genaue Analyse aller Berechnungsmöglichkeiten im Rahmen einer Erwachsenen-Behandlung).

Regelmäßige Fortbildungen auf dem Gebiet der Abrechnung sind einfach unerlässlich, denn nur die ständige Aktualisierung des Abrechnungswissens garantiert die Erzielung leistungsgerechter Honorare – und beeinflusst somit maßgeblich den wirtschaftlichen Erfolg einer Zahnarztpraxis.

DAISY Akademie + Verlag GmbH

Tel.: +49 6221 40670 • www.daisy.de

Erster nicht maximierter PZR-Zahnzusatztarif auf dem Markt



Der Patient einer Zahnarztpraxis hat morgen einen Termin zur professionellen Zahnreinigung und geht heute dank der ihm zur Verfügung gestellten Information auf www.pzr-direkt.de und schließt dort für neun Euro monatlich online den Tarif ab. Die Behandlung am darauffolgenden Tag kann bereits eingereicht werden und wird zu hundert Prozent erstattet. Sollte die Praxis dem Patienten ein Zahlungsziel von zwei Wochen einräumen und sollte er nach dem Erhalt der Rechnung diese über die App einreichen, hat er binnen drei Tagen das Geld und muss nicht einmal die Rechnung vorfinanzieren. Diese Unkompliziertheit ist dank des Verzichts auf Wartezeit und Gesundheitsprüfung möglich. Selbst der sonst so

unangenehme Schriftverkehr zwischen Praxis und Versicherung entfällt, ganz gleich, ob der Behandlungsbeginn vor Vertragsabschluss erfolgte oder nicht. Die Zahnreinigung kann zweimal im Jahr bis zu den Höchstsätzen der GOZ abgerechnet werden. Sollte die medizinische Notwendigkeit gegeben sein, wird auch viermal (oder häufiger) im Jahr zu hundert Prozent geleistet. Alle weiteren Informationen zu Tarif und Service unter www.pzr-direkt.de/praxis online oder per Ausfüllen der Rückseite des Beilegers in dieser Ausgabe der ZWP 3/21. Selbstverständlich steht Patienten auch eine telefonische Hotline zur Verfügung, die alle Fragen klärt. Dank der Kooperation der Privadent GmbH und Ralf Müller (Fachberater ZahnÄrzte) ist dieser exzellente Service für Praxen möglich.

Quelle: Ralf Müller

- ◀ Ralf Müller ist Ärzte- und Zahnärzterberater aus Gera und begleitet seit 1991 niedergelassene Zahnärzte. Seit 2019 bündelt Ralf Müller seine vielfältigen Beratungskompetenzen in der Ärzte und Zahnärzte GmbH. ➔ Weitere Informationen auf: www.aerzte-zahnaerzte-berater.de

ANZEIGE

SIE WOLLEN EINEN
STARKEN PARTNER
AN IHRER SEITE?

Dr. Amadeus Franke,
Zahnarzt



goDentis DKV
Ihr Partner für Zahngesundheit
und Kieferorthopädie

Sprechen Sie uns an! godentis.de/jetztinformieren

