Online Seminare mit der ZA: „Das haben Sie davon!“

Aus vermeintlichen Schwächen neue Stärken machen: Das hat sich DIE ZA zum Ziel gesetzt. Unter dem Motto „Das haben Sie davon!“ wirbt das Unternehmen für ihre Online-Seminare, denn: Analoge Wissensvermittlung war gestern, Online-Workshops sind auf dem Vormarsch. DIE ZA weiß um die Herausforderungen der Zahnärztinnen und Zahnärzte im Praxisalltag und wo Unterstützung gefordert ist. Die digitalen Schulungen bieten eine Fülle an Inhalten zu betriebswirtschaftlichen und fachbezogenen Themen, das Angebot reicht von Persönlichkeitsentwicklung über Abrechnungstipps bis hin zu Kommunikation. Erfahrene Referenten leiten die Schulungen und arbeiten dabei mit Beispielen aus dem Berufsalltag. Besonders wichtig ist den Teilnehmerinnen und Teilnehmern seit jeher die Qualität der Workshops – ist die Anwendung der Inhalte im Praxisalltag für sie doch essenziell. Eine aktive Teilnahme per Kamera und Mikrofon ist ausdrücklich erlaubt. Die räumliche Flexibilität erweist sich als praktisch, da Interessierte ganz einfach von zu Hause aus teilnehmen können.

Das haben Sie davon:

- Ein besseres Verständnis für digitale Prozesse im Praxismanagement.
- Gezielte Tipps, wie Sie Ihre Abrechnung optimieren können.
- Möglichkeiten, wie Sie Ihr Team effizient führen und Konflikte lösen.
- u. v. m.

Also: Im Seminarkalender stöbern, für Schulungen anmelden und direkt über die Website buchen. Weitere Informationen auf **www.die-za.de** oder auf den Social-Media-Plattformen.

DIE ZA
Tel.: 0800 9292582
www.die-za.de

Infos zum Unternehmen

Online-Shopping: Beim Materialeinkauf ordentlich sparen

Schnell, einfach und bequem – das ist das Prinzip von NETdental. Der Onlinehändler für zahnärztliches Verbrauchsmaterial ist die erste (Internet-)Adresse für alle Praxisteams, die sich unkompliziert, schnell und günstig für den täglichen Bedarf eindecken wollen. Beim Materialeinkauf ordentlich sparen können Zahnarztpraxen in der Instrumentenwoche ab dem 26. April 2021.

Der Slogan von NETdental bringt es auf den Punkt: „So einfach ist das!“ Der Internetshop bietet die wichtigsten Verbrauchsartikel für Zahnärzte, Kliniken und Dentallabore und ist deshalb besonders übersichtlich. Perfekte Voraussetzungen für eine schnelle Bestellung.

Dank individueller Favoritenlisten und persönlicher Bestellhistorien lassen sich Artikel blitzschnell finden und Kundinnen und Kunden sparen eine Menge Zeit. Darüber hinaus wartet der NETdental Onlineshop mit weiteren nützlichen Funktionen auf: Man kann den Bezahlstatus seiner Bestellungen einsehen, Rechnungskopien ausdrucken oder sich Rechnungen bequem per E-Mail zukommen lassen.

Das gesamte NETdental Angebot von über 70.000 Artikeln bietet täglich verlässlich günstig kalkulierte Nettoverkaufspreise und macht auch die sonst oft übliche komplizierte Rabattrechnerei zum lohnenden Kinderspiel. Abgerundet wird das NETdental Sortiment durch die verschiedenen Herstelleraktionen: Über alle Produktgruppen hinweg finden Kunden zertifizierte, zuverlässige Produktqualität zu besonders attraktiven Preisen. ***Absolute Sparpreise*** erwarten Kundinnen und Kunden bei der NETdental Instrumentenwoche vom 26. April bis 2. Mai 2021 auf **www.netdental.de**. Neben einem 10 Euro-Gutschein* erhalten Praxisteams Instrumente namhafter Hersteller zum absoluten Sparpreis. Das macht NETdental aus: Einfache Bestellung, kompetente Beratung, attraktive Preise und ein zuverlässiger 24-Stunden-Lieferservice. So einfach ist das.

Infos zum Unternehmen

www.netdental.de

* Gutscheincode 10 Euro inkl. MwSt. einlösbar ab einem Nettoeinkaufswert von 200 Euro. Der Gutscheincode ist nicht mit anderen Gutscheincodes kombinierbar und nur einmal je Account einlösbar. Geben Sie den Code im Warenkorb unter www.netdental.de ein und die 10 Euro werden automatisch abgezogen. Der Gutscheincode ist vom 26.4. bis 2.5.2021 für Sie gültig. Bitte beachten Sie unsere Kennzeichnung am Produkt im Onlineshop.

Aktion wird in 2021 fortgesetzt: Test the Best by W&H

Das beste Kaufkriterium ist eine überzeugende Anwendung im Praxisalltag. Aus diesem Grund besteht bei W&H auch in diesem Jahr die Möglichkeit, eine Vielzahl der Produkte zwei Wochen lang kostenfrei in der eigenen Praxis zu testen. Geht es um eine mögliche Neuanschaffung, ist es eine gleichermaßen authentische wie nutzerfreundliche Variante, das Produkt vorab in den eigenen Praxisräumen ausgiebig testen zu können. W&H ermöglicht Interessierten seit 2018 genau das für fast alle seiner Groß- und Kleinprodukte – und zwar kostenfrei, unverbindlich und auf kurzem Wege.

Lieblingsprodukt kostenfrei zwei Wochen lang testen

Grundsätzlich ist zwischen einfach zu erklärenden Produkten und komplexen Produkten zu unterscheiden. Interessierte können mit W&H telefonisch, per E-Mail, per Fax, über das Depot oder den Außendienst in Kontakt treten – W&H meldet sich kurzfristig zurück, um alle Details zu besprechen. Handelt es sich um ein einfach zu erklärendes Produkt, wie zum Beispiel ein Hand- oder Winkelstück, dann wird dies per Post zugestellt. In der Praxis kann das Produkt zwei Wochen kostenfrei getestet werden, dann erfolgt die Rücksendung an W&H. Bei komplexen Produkten – also einweisungspflichtigen Produkten wie dem Implantmed – wird ein Termin mit der Praxis und dem Außendienst vereinbart, sodass das Produkt gemeinsam vor Ort in Betrieb genommen wird und alle Funktionen erklärt werden.

Einfache Abwicklung im Vor- und Nachfeld

Gut zu wissen: Das Testgeräte-Kontingent ist so groß, dass eine Praxis bei Testwunsch in der Regel innerhalb von ein bis zwei Wochen mit dem Produkt bestückt werden kann. Bei allen Testgeräten handelt es sich immer um die jeweils neueste technische Version. Jedes Produkt kann nach Beendigung der Testwochen zum Sonderpreis erworben werden, die Praxis erhält dann ein Neuprodukt zum Austausch.

W&H ist bekannt für seine innovativen sowie hochqualitativen Produkte „made in Austria“ und lädt alle Praxen herzlich ein, sich davon zu überzeugen.

W&H Deutschland GmbH
Tel.: +49 8682 8967-0
www.wh.com

ANZEIGE

Infos zum Unternehmen

Mieten statt kaufen – das Original

Im Unternehmen Zahnarztpraxis liquide und flexibel bleiben trotz schwieriger Zeiten? Getreu dem Unternehmenscredo, die tägliche Arbeit praktizierender Ärzte zu vereinfachen, erleichtert Bien-Air Dental den Behandleralltag: Seit 2015 bietet das Mietkonzept der Schweizer Innovationsschmiede alle unternehmenseigenen Produkte zu günstigen Raten ab 14,96 Euro/Monat – egal, ob es sich um die leistungsstarken Winkelstücke, Turbinen oder Chirurgiemotoren handelt.

Für die Kunden bedeutet das „Nutzen statt besitzen" maximale Flexibilität, 24 Monate gleichbleibende Kosten sowie „State of the Art"-Behandlungen mit der neuesten Produktgeneration. Dazu zählt unter anderem der Chirurgiemotor Chiropro PLUS, dessen gesamte Steuerung mithilfe eines einzigen abnehmbaren und sterilisierbaren Drehknopfs funktioniert – wie gemacht für Zahnärzte sowie Kieferchirurgen und damit alle Implantologie-, Parodontologie- und Oralchirurgieeingriffe.

Wer sich jetzt für den Chirurgiemotor NEW Chiropro aus dem Hause Bien-Air Dental entscheidet, erhält diesen inklusive dem Winkelstück CA 20:1 L mit LED-Licht zu einer monatlichen Miete ab 124,58 Euro zzgl. MwSt. Winkelstücke für alle Bereiche der Zahnmedizin gibt es bereits ab 14,96 Euro zzgl. MwSt. Miete monatlich.

Von großem Vorteil sind gleichbleibende Kosten mittels konstanter monatlicher Raten über zwei Jahre verteilt. Zudem gehören unvorhergesehene Reparaturkosten der Vergangenheit an: Im Falle von beschädigten Produkten werden die Geräte innerhalb von 24 Stunden abgeholt und die Reparatur so schnell wie möglich erledigt. Sollte ein Problem auftreten, erhalten Kunden in der Zwischenzeit kostenfrei ein Ersatzprodukt.

Einen unverbindlichen Praxistest bietet im Vorfeld das „Try for free"-Programm, welches alle Produkte aus dem umfangreichen Unternehmensportfolio zum kostenlosen Probedurchgang im eigenen Praxisworkflow anbietet. Nach Auswahl des Wunschprodukts wird dieses innerhalb von drei Tagen in die Praxis versandt. Dann haben interessierte Zahnmediziner eine ganze Woche Zeit, das Produkt auf Herz und Nieren zu testen. Mehr Kontrolle über die Praxisfinanzen geht nicht.

Autorin: Kerstin Oesterreich

Bien-Air Deutschland GmbH • Tel.: +49 761 45574-0 • www.bienair.com

© Andrey Popov – stock.adobe.com

Modern Dental Connect: Online-Fortbildung europaweit

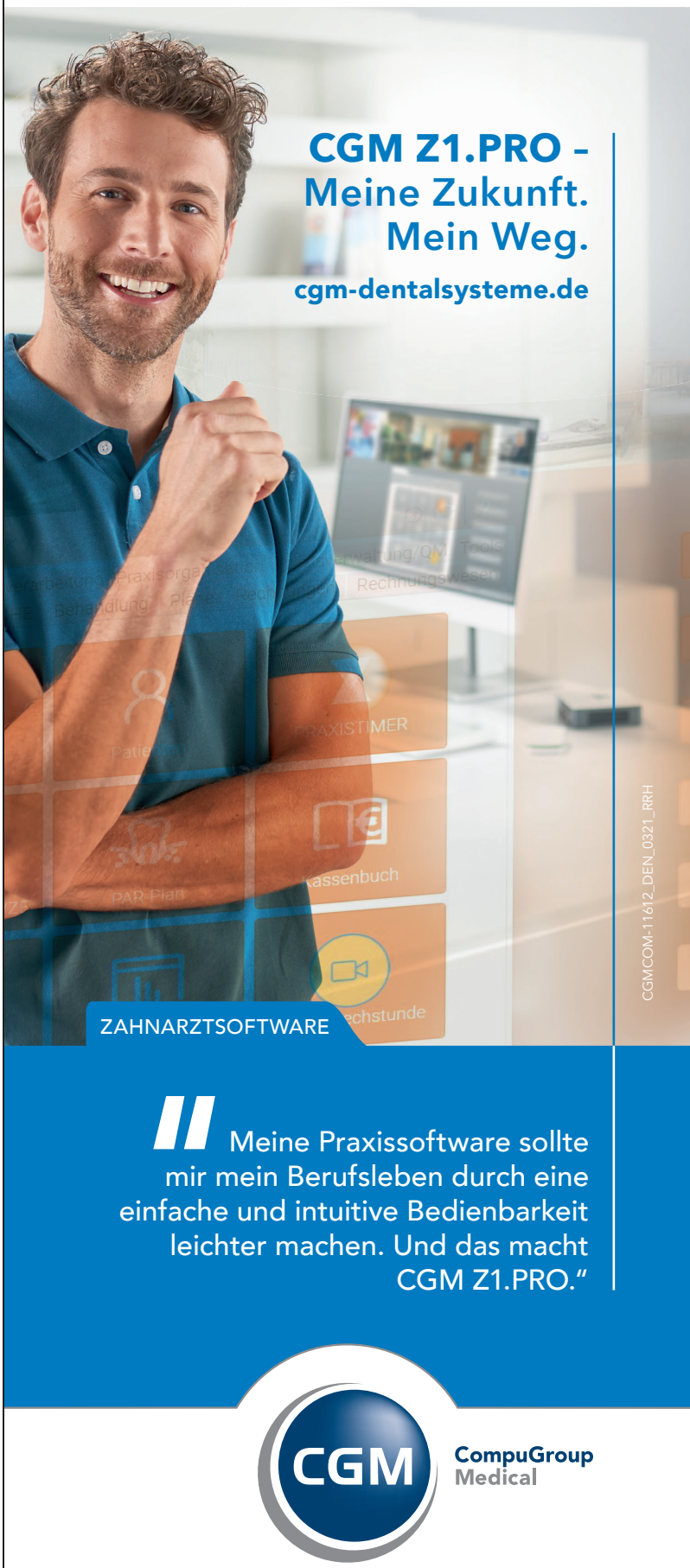
Seit dem 31. März ermöglicht Modern Dental Connect (MDC), die neue europäische Fortbildungsplattform für Zahnärzt*innen und Mitarbeiter*innen, Interessenten nicht nur die Teilnahme an europaweit vernetzten Webinaren, die nach Sprache, Zielgruppe und Themenkomplexen wählbar sind. Die neue Dental-Plattform bietet zudem zukünftig vielfältige Angebote für fachlichen Austausch und Netzwerken im europäischen Raum. Veranstalter der Webinare oder Events von MDC ist jeweils eine europäische Niederlassung der Modern Dental Group, wie PERMADENTAL, Elysee Dental, Labocast oder Modern Dental Europe. Aber auch Webinare von kooperierenden Implantatfirmen und anderen Partnern des Dentalmarktes werden einem breiten Publikum in Europa mit nur wenigen Klicks zur Verfügung gestellt. Die Plattform startet von Beginn an viersprachig – Englisch, Französisch, Deutsch und Niederländisch. Während in 2021 voraussichtlich noch digitale Fortbildungsangebote überwiegen, werden nach Beendigung der Reiseeinschränkungen auch wieder Präsenzveranstaltungen organisiert.

Modern Dental Connect ist auf **moderndentalconnect.de** (oder moderndentalconnect.eu) erreichbar. Die Registrierung ist mit nur wenigen Klicks denkbar einfach und, wie auch die Nutzung der gesamten Fortbildungsplattform, unverbindlich und generell kostenfrei. Lediglich durch die Teilnahme an besonders gekennzeichneten Events könnten Kosten entstehen. Hierauf wird immer explizit hingewiesen.

PERMADENTAL GmbH • www.permadental.de

ANZEIGE

CGM Z1
Dentalinformationssystem



„Meine Praxissoftware sollte mir mein Berufsleben durch eine einfache und intuitive Bedienbarkeit leichter machen. Und das macht CGM Z1.PRO."

CGM CompuGroup Medical