

# today 21 22

39<sup>th</sup> International Dental Show • Cologne • 22-25 September 2021



## COVID-19

Die neue Realität nach der Pandemie.  
*The new normal after the pandemic.*

» 5



## Planmeca

Firma plant große Übernahme Ende 2021.  
*Company plans major acquisition at the end of 2021.*

» 7



## Industry

Die neuesten Produktinformationen aus der Dentalbranche.  
*The latest product information from the dental sector.*

» 8

**„Das große Plus des hybriden Events ist die digitale Reichweite über den Messezeitraum hinaus“**  
**“The big plus of the hybrid event is the digital reach well beyond the trade fair period”**

Ein Interview mit Koelnmesse Geschäftsführer Oliver Frese.

*An interview with Koelnmesse Chief Operating Officer Oliver Frese.*

■ Verluste in Millionenhöhe, Absagen von Veranstaltungen und eine komplett neue Strategie – dies sind nur einige Hürden, von denen Oliver Frese berichtet. Er ist Geschäftsführer der Koelnmesse, welche traditionsgemäß für die Organisation und Durchführung der diesjährigen Internationalen Dental-Schau verantwortlich ist. Wie die Veranstaltenden es trotz Coronakrise geschafft haben die Weltleitmesse für die dentale Community, welche als Plattform für Innovationen und Markttrends nachhaltigen Erfolg sichert, auf die Beine zu stellen, erklärte Frese im Interview mit Dental Tribune International.

» 2

■ *Losses in the millions, cancellations of events and a completely new strategy—these are just a few of the hurdles and achievements Oliver Frese reports on. He is the COO of Koelnmesse, which is traditionally responsible for the organisation and implementation of IDS. In an interview with Dental Tribune International, Frese explained how the organisers have managed to get the world’s leading trade fair for the dental community off the ground despite the COVID-19 crisis and to ensure its sustainable success as a platform for innovations and market trends.*

» 2



• Oliver Frese ist der Geschäftsführer der Koelnmesse. • *Oliver Frese is the Chief Operating Officer of Koelnmesse. (Image: Koelnmesse)*

## People of today



• Heikki Kyöstilä, Planmeca founder and President of Planmeca.

„Diese Partnerschaft wird uns zu einem sehr starken Player im Dentalbereich machen“, kommentierte Kyöstilä die jüngste Vereinbarung zwischen Envista und Planmeca zum Erwerb des Behandlungseinheiten- und Instrumentengeschäfts von KaVo.

*“This partnership will make us a very strong player in the dental field,” Kyöstilä commented on the recent agreement between Envista and Planmeca to acquire the KaVo treatment unit and instrument business.*

AD

**Align Technology verpflichtet sich noch stärker der ganzheitlichen Zahnheilkunde**  
**Align Technology reinforces commitment to comprehensive dentistry**

Firma präsentiert digitales Portfolio auf der IDS. *Company showcases digital portfolio at IDS.*



• Markus Sebastian, senior vice President and managing director for the Europe, Middle East and Africa (EMEA) region at Align Technology. (Image: Align Technology)

■ Auf der IDS 2021 präsentiert Align Technology die gesamte Bandbreite seines Portfolios, einschließlich der neuesten Innovationen und digitalen Lösungen. Der Stand des Unternehmens bietet persönlichen und virtuellen Besuchern ein interaktives, hybrides Erlebnis, das neue digitale End-to-End-Workflows für die digitale Kieferorthopädie und Restaurative Zahnheilkunde zeigt.

Zahnärzte aus der ganzen Welt werden mit Align Technology als dem Unternehmen vertraut sein, das das transparente Aligner-System Invisalign, die Intraoralscanner iTero und die CAD/CAM-Software exocad für digitale Kieferorthopädie und Restaurative Zahnheilkunde entwickelt, herstellt und vertreibt.

» 4

■ *At IDS 2021, Align Technology will be showcasing the Align Digital Platform, including the most recent innovations and its digital solutions. The company’s exhibition space will provide in-person and virtual visitors with an interactive, hybrid experience that showcases new end-to-end digital workflows for digital orthodontics and restorative dentistry.*

*Dental practitioners from around the world will be familiar with Align Technology as the company that designs, manufactures and sells the Invisalign clear aligner system, iTero intra-oral scanners and exocad CAD/CAM software for digital orthodontics and restorative dentistry.*

» 4

exocad

MUST SEE IN  
COLOGNE.  
AT IDS!

IDS 2021  
SEPT. 22 - 25, 2021  
BOOTH A-020  
HALL 3.2

Experience new products, reconnect with partners and imagine the CADabilities with exocad.

Looking forward to seeing you at our newer, bigger and better booth!

exocad.com

## «1 – Interview

**Herr Frese, das Messegeschäft in Deutschland und weltweit hat 2020 erhebliche Verluste erfahren. Welche Perspektive gibt es für die Branche in diesem und im nächsten Jahr?**

Für uns als Messeveranstalter waren und sind die vergangenen anderthalb Jahre ohne Frage die bisher schwierigsten in unserer über 90-jährigen Unternehmenshistorie. Viele Veranstaltungen mussten aussetzen bzw. in die kommenden Jahre verschoben werden. Die finanziellen Einbußen liegen im dreistelligen Millionenbereich. Und dennoch: Krisen haben auch immer positive Seiten. Wir haben die Wochen und Monate intensiv genutzt, um das

len Messteilnehmenden, die eben nicht anreisen können, so die Möglichkeit eröffnen, attraktive Messestände und Produkte zu entdecken und über innovative Kanäle mit ihren Ansprechpartnern in Kontakt zu treten. Das Konzept kommt gut bei Ausstellern und Besuchern an, wie auch die aktuellen Ticketanmeldungen für die IDSconnect belegen.

**Hybrid bedeutet auch doppelten Aufwand und erhöhte Kosten für Hygienekonzepte für Veranstalter und Aussteller. Ist es daher nicht möglich, dass sich Aussteller langfristig auf kleinere Events konzentrieren und/oder komplett in den digitalen Raum abwandern?**

Nein, ganz im Gegenteil! Wir merken deutlich, dass unsere Kun-

Zukunft persönlich erfolgen, man will das Produkt nicht nur digital sehen, sondern erleben. Und auch das partnerschaftliche Geschäftsverhältnis basiert auf Vertrauen und Respekt, das man nicht durch digitale Meetings aufbaut. Das persönliche Gespräch hat für uns und unsere Arbeit weiterhin oberste Priorität. Denn nur im Gespräch erfahre ich doch, was meine Kunden bewegt und treibt. Das gilt auch für die Dentalbranche.

**Welche Entwicklung sehen Sie für große Messen mit viel internationalem Publikum voraus?**

Ein hundertprozentiges Zurück in alte Bahnen und Denkmuster wird es nicht geben, das wäre auch nicht sinnvoll. Die Veranstaltungen

Veränderungen aufgrund der aktuellen Rahmenbedingungen wahrnimmt. Wir benötigen de facto mehr Fläche, um alle aktuell erforderlichen Maßnahmen und behördlichen Vorgaben zum Schutz von Ausstellern und Besuchern sicherzustellen. Über das laufende Jahr hinaus ist nicht die Größe der Halle ausschlaggebend, sondern ihre Flexibilität für die hybride Zukunft des Messegeschehens.

**Was sind Ihrer Meinung nach die größten Herausforderungen für die Messebranche in den nächsten Jahren und wie kann man diese meistern?**

Die größte Herausforderung ist sicherlich die Verknüpfung der physischen Messe mit digitalen Leistun-

poned to the coming years. The financial losses are in the range of hundreds of millions of euros. And yet, crises always have positive sides. We used the weeks and months intensively to rethink the trade fair as a marketing instrument, to develop new tools and forms of communication, and to accelerate processes that we had already initiated. Here, I am referring in particular to the area of digitalisation.

**This year, for the first time in its long history, IDS will be held as a hybrid event—on-site and online. What are your expectations of this format and how has it been received so far?**

The COVID-19 crisis has accelerated the digital transformation of the



•Mit dem B-SAFE4business-Konzept zeigt die Koelnmesse, wie Messen in Zeiten von Corona funktionieren. •With the B-SAFE4business concept, Koelnmesse shows how trade fairs work in times of Corona. (Image: © Koelnmesse/IDS Cologne)

Marketing-Instrument Messe neu zu denken, neue Tools und Kommunikationsformen zu entwickeln und Prozesse, die wir bereits angestoßen hatten, noch einmal zu beschleunigen. Hier spreche ich besonders das Thema Digitalisierung an.

**Die IDS wird in diesem Jahr das erste Mal in ihrer Geschichte als hybride Veranstaltung – vor Ort und online – stattfinden. Was sind Ihre Erwartungen an das Format und wie wurde es bisher angenommen?**

Die Coronakrise hat die digitale Transformation der Messewirtschaft, die sich bereits vorher deutlich abzeichnete, beschleunigt. In der Zukunft werden wir uns hybrid zwischen den beiden Welten bewegen. Dabei wird der Schwerpunkt eines interdisziplinären Wissensaustauschs und Informationstransfers auf digitaler Ebene liegen. Das persönliche Erlebnis und der Austausch von Mensch zu Mensch, also das Business, bleibt das große Plus der Messe vor Ort.

Diese Strategie haben wir auch auf die IDS 2021 ausgerollt und wol-

den zurück in die Messehallen wollen! Das haptische Erlebnis und das persönliche Gespräch sind in der Business-Welt durch digitale Features nicht zu ersetzen. Selbst bei sehr digital affinen Veranstaltungen, wie wir sie ja auch in unserem Koelnmesse-Portfolio haben, ist der Tenor eindeutig: Digital funktioniert sehr gut, aber wir wollen in erster Linie eine Messeplattform, wo wir uns persönlich begegnen.

**Die Teilnahme an Messen war in der Dentalbranche traditionell eines der wichtigsten Marketinginstrumente, worauf teilweise das größte Budget entfiel. Wird sich das zugunsten digitaler Marketingstrategien ändern und was bedeutet das für die Messegesellschaften?**

Daran wird sich nach unserer Einschätzung auch in Zukunft nicht viel ändern. Die Digitalisierung unterstützt mit ihren Möglichkeiten den beruflichen Alltag, sie erleichtert Prozesse, eröffnet neue Geschäftsmodelle und sorgt für effizienteres Wirtschaften. Aber Geschäftsabschlüsse werden auch in

werden auf der Angebotsseite die frühere Größe und Stärke auch quantitativ wieder erreichen können, aber die Art der Präsentation und die Messestände werden sich verändern, damit das physische Erlebnis in der Halle und die digitale Kommunikation gleichermaßen gewährleistet sind. Auch die Nachfrageseite wird zahlenmäßig hoffentlich im Zuge der Überwindung der Pandemie mittelfristig wieder anziehen. Die internationale Reichweite wird aber viel höher sein als zuvor, wenn die digitalen Angebote ziehen. Für unsere Kunden wird die Basis für ihr Geschäft größer.

**Aktuell sind rund 830 Aussteller für die IDS 2021 gemeldet. Benötigt man dann noch große Messehallen?**

Die IDS 2021 wird sich Coronabedingt sicherlich von früheren IDS-Messen unterscheiden, aber wir arbeiten hart daran, dass der Unterschied für unsere Teilnehmenden so gut wie nicht spürbar wird. Auf der anderen Seite ist es auch im Sinne unserer Kunden, dass man gewisse

gen, denn das erwarten unsere Kunden heute. Wir haben uns in den vergangenen Monaten noch stärker als zuvor der Entwicklung hybrider und digitaler Messeerlebnisse bis hin zur ganzjährigen Online-Präsenz unserer Messemarken gewidmet. Denn das große Plus des hybriden Events ist die digitale Reichweite deutlich über den Messezeitraum hinaus. Diese zusätzlichen Potenziale für Aussteller und Besucher müssen wir klar herausarbeiten und kontinuierlich ausbauen. Dann wird es für alle eine klassische Win-win-Konstellation. ◀◀

**«1 – interview**
**Mr Frese, the trade fair business in Germany and worldwide has experienced considerable losses in 2020. What are the prospects for the industry this year and next?**

For us as a trade fair organiser, the past one and a half years have been, and still are, without question the most difficult so far in our more than 90-year company history. Many events had to be cancelled or post-

trade fair industry, which was already clearly on the horizon beforehand. In the future, we will move in a hybrid way between the two worlds. The focus of an interdisciplinary knowledge exchange and information transfer will be on the digital level. The business communication involving personal experience and person-to-person exchange will remain the great plus of the fair on-site.

We have rolled out this strategy to IDS 2021 and want to give trade fair participants who cannot travel to the fair the opportunity to discover attractive exhibition booths and products and to get in touch with their contacts via innovative channels. The concept has been well received by exhibitors and visitors, as evidenced by the current ticket registrations for IDSconnect.

Hybrid also means double the effort and increased costs for hygiene programmes for organisers and exhibitors. Isn't it possible, therefore, that exhibitors will concentrate on

3Shape TRIOS

Better for them.  
Better for you.

**Better patient care today and tomorrow.**

There's really no better way to counsel patients than by showing them their unique dentition. 3Shape TRIOS® helps add weight to your recommendations. Which, in turn, improves case acceptance. We think you'll find your patients are happier, too.<sup>1</sup> And your practice more successful. What could be better than that?

**Explore more at [3Shape.com](https://www.3shape.com)**



1. 80% of studies (4 of 5) show patients choose digital impressions over conventional. 88% of studies (7 of 8) show clinicians choose digital impressions over conventional (Chandran et al. 2019).

**3shape** 

## « 1 – Align Technology

Alle Teilnehmer der IDS 2021 – einschließlich Zahnärzte, Zahntechniker und Industriepartner – können sich über die neuesten Innovationen von Align informieren, einschließlich des Invisalign Go Plus-Systems, der neuesten Ergänzung des allgemeinen Zahnarztportfolios für leichte bis komplexere Fälle. Die Teilnehmer können auch sehen, wie digitale Arbeitsabläufe durch die digitale Align-Plattform für das Invisalign-System, iTero-Intraoralscanner und eine Reihe proprietärer digitaler Tools ermöglicht werden, die virtuelle Lösungen für die Kontinuität der Versorgung bestehender Patienten umfassen. Darüber hinaus präsentiert Align seine digitalen End-to-End-Workflows, einschließlich des orthorestaurativen Workflows und Softwarelösungen von exocad für die Restorative Zahnheilkunde.

Im Vorfeld der Messe sagte Markus Sebastian, Senior Vice President und Managing Director des Unternehmens für die Region Europa, Naher Osten und Afrika (EMEA): „Wir sind bestrebt, langfristige, agile Lösungen anzubieten, die Zahnmedizinern helfen, das Invisalign-System und die iTero-Scanner zu verwenden, um vorhersehbare und effiziente Behandlungsergebnisse zu erzielen und positive Erfahrungen für die Patienten zu schaffen.“

Er fügte hinzu: „Die IDS ist eine wichtige Veranstaltung, um sich mit Invisalign-Ärzten und anderen Praktikern zu treffen, um die neuesten Innovationen zu präsentieren, die Teil unserer integrierten digitalen Align-Plattform sind. In diesem Jahr freuen wir uns auf die Gelegenheit, unser En-

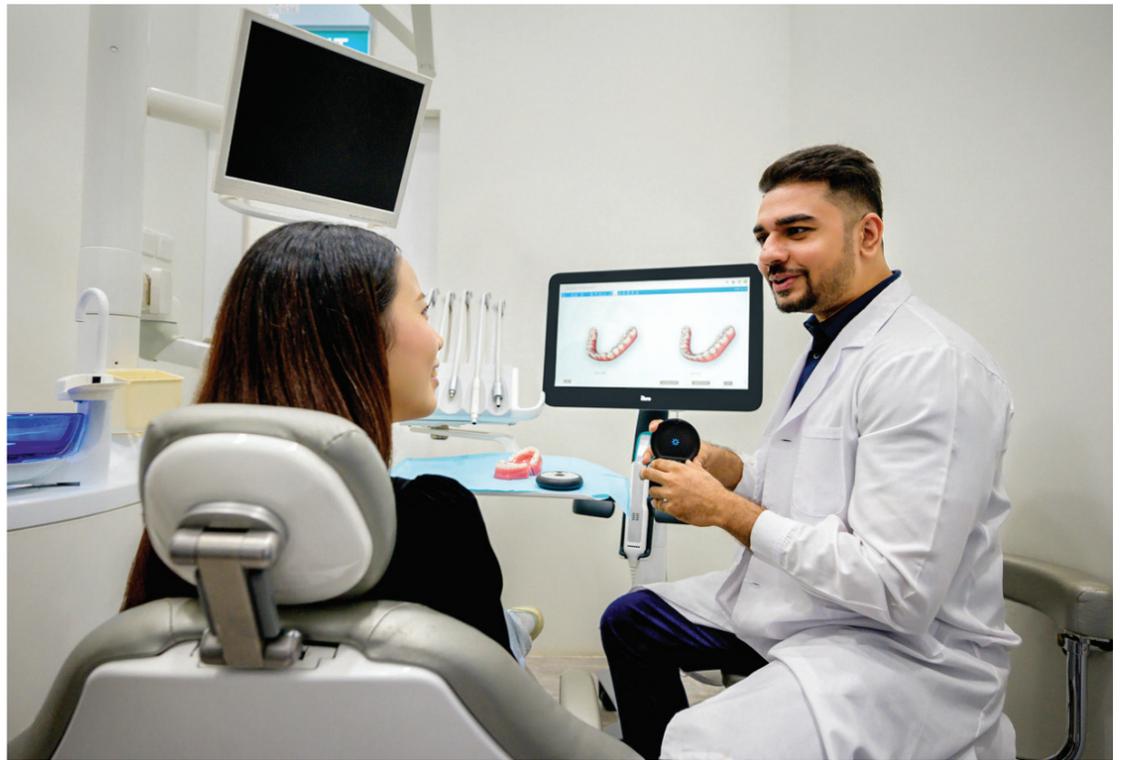
gagement für die Dentalbranche persönlich oder virtuell auf der IDS zu vernetzen und zu demonstrieren.“

Das Unternehmen legt Wert auf eine enge Kommunikation und Zusammenarbeit mit seinen Kunden. „Wir streben nach Möglichkeiten, uns zu engagieren und besser zu verstehen, wie wir Ärzte und ihre Mitarbeiter durch robuste digitale klinische Schulungs- und Supportprogramme unterstützen können“, kommentierte Lee Taylor, Vice President of Marketing für EMEA bei Align. „Unser Ziel ist es, Invisalign-Praxen dazu zu inspirieren, alle ihnen zur Verfügung stehenden digitalen Tools zu nutzen und so reibungslos wie möglich von analogen zu digitalen Workflows überzugehen“, sagte er. ◀◀

## « 1 – Align Technology

*This year, Align and exocad booths will represent Align's biggest IDS exhibition space to date—an illustration of Align's continued commitment to dental professionals. Located in sector A030/CO31 in Hall 3.2, the exhibition space can be visited by those attending IDS in Cologne and by those attending virtually from around the world. Those who cannot make it in person will be welcomed virtually and offered tailor-made digital experiences.*

*All IDS 2021 attendees—including dentists, laboratory practitioners and industry partners—will be able to learn about Align's latest innovations, including the Invisalign Go Plus system, the latest addition to the general dentist's portfolio for mild to more complex cases. Attendees can also see how digital workflows are enabled by*



◀ Align Technology entwickelt, produziert und vertreibt das transparente Aligner-System Invisalign.  
◀ Align Technology designs, manufactures, and sells the Invisalign clear aligner system. (Image: © Align Technology)

the Align Digital Platform for the Invisalign system, iTero intra-oral scanners and a suite of proprietary digital tools that includes virtual solutions for continuity of care with existing patients. In addition, Align will showcase its end-to-end digital workflows, including the ortho-restorative workflow and software solutions from exocad for restorative dentistry.

In the lead-up to the show, Markus Sebastian, the company's senior vice president and managing director for the Europe, Middle East and Africa (EMEA) region, commented: "We are committed to providing long-term, ag-

ile solutions to help dental practitioners use the Invisalign system and iTero scanners to achieve predictable and efficient treatment outcomes and create positive experiences for patients."

He added: "IDS is a key event to meet with Invisalign doctors and other practitioners to showcase the latest innovations that are part of our integrated Align Digital Platform. This year, we look forward to the opportunity to connect and demonstrate our commitment to the dental community, whether in person or virtually, at IDS."

The company values close communication and collaboration with its customers. "We strive for opportunities to engage and better understand how we can support doctors and their staff by delivering robust digital clinical education and support programmes," commented Lee Taylor, Align's vice president of marketing for EMEA. "Our goal is to inspire Invisalign practices to leverage all the digital tools available to them and transition from analogue to digital workflows as smoothly as possible," he said. ◀◀

AD

**REGISTER FOR FREE**  
DT Study Club – e-learning platform

## Dentistry's largest online education community

webinars / live operations / online CE events / CE credits

[www.dtstudyclub.com](http://www.dtstudyclub.com)   [@DTStudyClub](https://www.facebook.com/DTStudyClub)

ADA CERP® Continuing Education  
Recognized Provider  
DT Study Club is an ADA CERP Recognized Provider.  
ADA CERP is a service of the American Dental Association to assist dental professionals in identifying quality providers of continuing dental education. ADA CERP does not approve or endorse individual courses or instructors, nor does it imply acceptance of credit hours by boards of dentistry. This continuing education activity has been planned and prepared in accordance with the standards of the ADA Continuing Education Recognition Program (ADA CERP) through joint efforts between Tribune Group and Dental Tribune Int. GmbH.

## « 4 – interview

### smaller events in the long term and/or migrate completely to the digital space?

No, quite the opposite! It has been clear that our customers want to return to the exhibition halls! Sensory experience and personal conversation cannot be replaced by digital features in the business world. Even at very digital-savvy events, like the ones we have in our Koelnmesse portfolio, the underlying feeling is clear: digital works very well, but first and foremost we want a trade fair platform where we can meet in person.

### Participation in trade fairs has traditionally been one of the most important marketing tools in the dental industry, sometimes accounting for the largest budget. Will this change in favour of digital marketing strategies and what does this mean for trade fair companies?

In our opinion, this will not change much in the future. Since it presents new possibilities, digitalisation supports everyday professional life, facilitates processes, opens new business models and ensures more efficient business. But business transactions will still continue to take place in person in the future; people don't just want to see the product digitally—they want to experience it. And the business relationship

based on partnership is also based on trust and respect, which you don't build up through digital meetings. The personal conversation continues to have top priority for us and our work. After all, it is only in conversation that I find out what moves and drives my customers. This also applies to the dental industry.

### What developments do you foresee for large trade fairs with a large international audience?

There will not be a one hundred per cent return to old ways and patterns of thinking—that would not make sense either. On the supply side, the events will be able to regain their former size and strength in quantitative terms, but the type of presentation and the exhibition booths will change so that the physical experience in the hall and digital communication are equally guaranteed. The demand side will also hopefully pick up in numbers in the medium term as the pandemic is overcome. However, the international reach will be much more extensive than before when the digital offerings take hold. For our customers, the basis for their business will be larger.

### Currently, around 830 exhibitors are registered for IDS 2021. Will there still be a need for large exhibition halls?

IDS 2021 will certainly be different from previous IDS fairs owing to

COVID-19, and on the one hand, we are working hard to ensure that the difference will be almost imperceptible for our participants. On the other hand, it is also in the interests of our customers to notice certain changes owing to the current framework conditions. In reality, we need more space in order to ensure all currently required measures and official regulations for the protection of exhibitors and visitors. Beyond the current year, it is not the size of the hall that will be decisive but rather its flexibility for the hybrid future of the trade fair business.

### In your opinion, what will be the greatest challenges for the trade fair industry in the coming years and how can they be overcome?

The greatest challenge is certainly that of linking the physical trade fair with digital services, because that is what our customers expect today. In recent months, we have devoted ourselves even more than before to the development of hybrid and digital trade fair experiences, up to and including the year-round online presence of our trade fair brands. Because the big plus of the hybrid event is the digital reach well beyond the trade fair period. We must clearly work on this additional potential for exhibitors and visitors and continually expand it. Then it will be a classic win-win situation for everyone. ◀◀

# Was wird nach der Pandemie die neue Normalität in der Chirurgie sein?

## After the pandemic, what will be the new normal in surgery?

Ein redaktioneller Beitrag von Dr. Mauro Labanca, Italien.

*An editorial by Dr Mauro Labanca, Italy.*

■ In den vielen Jahren, in denen ich als Berater in der ganzen Welt tätig war, habe ich nicht nur viele schöne Praxen gesehen, sondern oft auch welche, die trotz des Wissens und der Qualifikationen der innehabenden Personen scheinbar im neunzehnten Jahrhundert stehen geblieben sind. Zu oft habe ich im Kollegium beobachtet, dass immer noch wie vor 50 Jahren gearbeitet wird, als würden sie nicht wissen, dass sich unsere Berufe ständig sehr radikal verändern und dass wir es uns nicht erlauben können, uns auf dem aktuellen Stand der Dinge auszuruhen.

Zunahme an den zu behandelnden Personen in einigen Praxen könnte daher rühren, dass viele andere nicht in der Lage waren ihren Arbeitsstil zu aktualisieren. Aufgrund dessen mussten Praxen schließen und viele Patientinnen und Patienten standen plötzlich ohne zahnmedizinische Versorgung da.

Andererseits wurden wir unmittelbar nach den COVID-19-Lockdowns Zeuge von teils sehr lustigen Situationen. Einige Kolleginnen und Kollegen, die sich mehr um ihre persönliche Beförderung und Selbstvermarktung sorgten, kehrten wie

größer sind die Risiken, die wir eingehen, wenn wir einige Schritte weglassen, ohne zu wissen, wie wichtig die Schritte sind, die wir vergessen haben zu befolgen.

Meine persönliche Schlussfolgerung ist, dass die "neue Normalität" einfach darin besteht, das richtig zu machen, was schon immer richtig gemacht werden sollte. Die bestehenden chirurgischen Standards waren bereits mehr als ausreichend und müssen nicht aktualisiert werden; es muss sich einfach strengstens an sie gehalten werden.

*often some offices that have apparently remained in the nineteenth century, in spite of the owner's knowledge and qualifications. Too often have I seen colleagues working as they did 50 years ago, not realising that professions like ours change radically very quickly and do not allow us to sit and wait, simply working as we always have done!*

*Lecturing everywhere on sterility management, suturing techniques and preventing avoidable infections, and always to very crowded rooms, I realised how often basic concepts are totally unknown or neglected. I saw professionals performing surgery using normal tables, non-sterile gloves, and normal chair handpieces instead of handpieces driven by dedicated surgical motors. Perhaps more attention is dedicated nowadays to new surgical techniques and new materials than to the management of surgical treatments with careful focus on sterility and biological concepts. This way of working, incomprehensible in the past, becomes unthinkable today. Whoever was unable to catch the wave in the past is now fated to give up.*

*I had many talks with colleagues all around the world after lockdown. The general feeling is that, on the one hand, after an initial period of patients' disorientation, those dentists who were very professional started to go back to work as before or even undertook more work than before. The increase of patients in some offices could have come from the many practices who had not been able to update their style of working and closed, leaving many patients without their old-style dentist.*

*On the other hand, immediately after the lockdown, we witnessed, in some cases, some very funny situations. Some colleagues, more concerned about personal promotion and self-marketing, returned to work dressed and equipped like astronauts. I saw some of them more protected than my colleagues who were working with COVID-19 patients in intensive care wards.*

*It was clearly useless, even more so because working in such conditions is not affordable on an ongoing basis. Additionally, as with any protocol, the more steps we have to follow, the more risks we face when we discard some steps, not knowing the importance of the steps we forgot to follow.*

*My personal conclusion is that the "new normal" is simply doing properly what should have always been done properly before. The pre-existing surgical standards were more than sufficient, and they do not need any update; they simply need to be followed and strictly applied always.*

*Several studies have already shown that dentists are not at an increased risk of infection compared with the average citizen, so we only have to remember to work as doctors and not as carpenters! ◀*



Bei meinen Vorträgen über Sterilitätsmanagement, Nahttechniken und Prävention vermeidbarer Infektionen, die ich immer in überfüllten Räumen hielt, wurde mir klar, wie grundlegende Konzepte oft völlig unbekannt sind oder grob vernachlässigt werden. Ich sah, wie Fachleute Operationen mit normalen Tischen, nicht sterilen Handschuhen und normalen Stuhlhandstücken anstelle von Handstücken, die von speziellen chirurgischen Motoren angetrieben werden, durchführten. Scheinbar wird heutzutage mehr Wert auf neue chirurgische Techniken und Materialien gelegt als auf das Management chirurgischer Behandlungen unter sorgfältiger Beachtung von Sterilität und biologischen Konzepten. Diese Arbeitsweise, die damals nicht nachvollziehbar war, ist heute undenkbar. Wer in der Vergangenheit nicht in der Lage war auf den fahrenden Zug aufzuspringen, wird heute mit den Konsequenzen leben müssen.

Ich habe nach den COVID-19-Lockdowns viele Gespräche mit Kolleginnen und Kollegen aus der ganzen Welt geführt. Der allgemeine Eindruck ist einerseits, dass die, die sehr professionell arbeiteten, nach einer anfänglichen Phase der Patienten-desorientierung ihre Arbeit wieder aufnehmen oder sogar mehr Arbeit als vorher erledigen konnten. Die

Weltraumreisende gekleidet an ihren Arbeitsplatz zurück. Ich sah einige von ihnen besser geschützt als Mitglieder aus der Kollegschaft, die im direkten Kontakt mit COVID-19-Erkrankten auf der Intensivstation arbeiteten.

Diese Maßnahmen waren offensichtlich nutzlos, zumal die Arbeit mit so viel Schutzkleidung auf Dauer nicht bezahlbar ist. Außerdem gilt wie bei jedem Protokoll: Je mehr Schritte wir befolgen müssen, desto

Mehrere Studien haben bereits gezeigt, dass zahnmedizinisches Fachpersonal im Vergleich zum Durchschnittsbürger kein erhöhtes Infektionsrisiko hat. Alles, was wir also tun müssen, ist daran zu denken, dass wir auch als solches und nicht als Zimmereifachkräfte arbeiten! ◀

■ *During many years of consulting around the world, I have seen not only many beautiful practices but also quite*



◀ Dr. Mauro Labanca. ▶ Dr. Mauro Labanca.

### Über den Autor

1986 erwarb Mauro Labanca seinen Dokortitel in Medizin an der Universität Mailand, wo er sich auch in Zahnmedizin und allgemeiner Chirurgie qualifizierte. Seit 1992 praktiziert er Oralchirurgie und Implantologie in seiner privaten Zahnarztpraxis im Stadtzentrum von Mailand, Italien. Er ist ein internationaler Redner und Meinungsführer für viele führende Dentalunternehmen.

Er ist Regent der italienischen Sektion des International College of Dentists (ICD) und Registrar des European Board und International Councilor, Leiter des Kurses „Anatomische Chirurgie mit Kadaverlabor“ am Institut für Anatomie der Universität Wien, Österreich, und am Institut für Anatomie der Universität Brescia, Italien, seit 2001. Außerdem arbeitet er als beratender Professor für Anatomie an der medizinischen Fakultät der Universität Brescia.

### About the author

*In 1986 Mauro Labanca earned his Medical Doctor degree from the University of Milan, where he also qualified in dentistry and general surgery. He has practiced oral surgery and implantology since 1992 in his private dental office located in the city center of Milan, Italy. He is an international speaker and key opinion leader for many leading dental companies.*

*He is the regent of the International College of Dentists (ICD) Italian section and registrar of the European Board and International Councilor, director of the course of "Anatomical surgery with cadaver lab" at the Institute of Anatomy at the University of Vienna, Austria and Institute of Anatomy at the University of Brescia, Italy since 2001. Also he works as a consultant professor of anatomy in the department of medicine at the University of Brescia.*

# „Unser Stand wird der Treffpunkt für die exocad-Community sein“ “Our booth will be the meeting point for the exocad community”

Ein Interview mit Novica Savic, CCO bei exocad.

An interview with exocad chief commercial officer Novica Savic.

■ Im Interview mit Dental Tribune International im Vorfeld der IDS 2021 erklärt Novica Savic, CCO bei exocad, warum das Bekenntnis des Unternehmens zur IDS unverändert bleibt und was Besucher erwarten können.

## Warum hat sich exocad dazu entschieden, sich zur IDS 2021 mit einem größeren Stand zu präsentieren?

Nach der IDS 2019 hatte exocad bereits entschieden, dass wir eine größere Standfläche brauchen. Vor zwei Jahren bildeten sich große Mensentrauben um die Softwarepräsentationen, weil so viele Anwender, Technologie- und Vertriebspartner unseren Stand besuchten. Damit die Besucher nun einen besseren Blick auf die Vorführungen haben und die Hygienebestimmungen eingehalten werden können, haben wir den Stand um über 50 Prozent vergrößert.

Unser Bekenntnis zur IDS als wichtigste Leitmesse unserer Branche ist ungebrochen. Ich betrachte die Messe als Innovationsmotor; viele Unternehmen richten ihre Entwicklungs- und Innovationszyklen auf die IDS aus, was ihre Funktion als Weltleitmesse unserer Branche unterstreicht.

## Wie passt exocad das Standkonzept an die aktuelle Situation an?

Entsprechend unserer Philosophie einer offenen Softwareplattform präsentiert sich exocad weiter offen auf dem Messestand. Geplant sind 12 verschiedene Software-Demo-Stationen mit viel Abstand zueinander. Die Besucher können sich weiterhin frei auf dem Stand bewegen, um sich über unsere Produkte zu informieren und mit unse-



•Novica Savic ist seit 30 Jahren in der Dentalbranche tätig und kam im November 2017 zu exocad. •Novica Savic has been working in the dental industry for 30 years and joined exocad in November 2017. (© exocad)

ren Softwarespezialisten ins Gespräch zu kommen. Gerade dieser persönliche Austausch macht ja den Reiz der Messe aus.

Aufgrund der Pandemie erhält der Stand jedoch eine gläserne, transparente Balustrade an den Gangseiten. Sofern notwendig, werden wir den Besucherstrom auf dem Stand messen und Abstandsänderungen vornehmen. Transparente Schutzwände, Desinfektionsmöglichkeiten und die Beachtung der AHA-Regeln werden unseren Mitarbeitern und Besuchern ein sicheres Standerlebnis ermöglichen.

## Was erwartet die IDS-Besucher am exocad-Stand?

Unser Stand wird der Treffpunkt für die exocad-Community sein. Denn die IDS ist eine der wenigen Gelegenheiten für Anwender, in direkten, persönlichen Austausch mit unseren Software-Spezialisten und -Ent-

wicklern zu kommen, die sich schon auf den Kontakt zum Endkunden freuen. Ein direktes Feedback von den Anwendern motiviert und inspiriert sie, die Produkte noch weiter zu verbessern.

Exocad hat jetzt drei Kernprodukte: DentalCAD, ChairsideCAD für die Single-visit-Dentistry und exoplan für die Implantatplanung. Neue Features für einzelne Softwareprodukte sind geplant und auch einige Überraschungen, die wir natürlich jetzt noch nicht preisgeben können.

## Was erwarten Sie persönlich von der IDS 2021?

Ich denke, dass sich viele Zahn-techniker und Zahnärzte auf einen IDS-Besuch in Köln freuen, um Kollegen und ihre Ansprechpartner bei den Unternehmen wieder persönlich zu sehen. Ich rechne mit einer tollen Veranstaltung und guten Stimmung.

Natürlich wird die IDS 2021 anders als bisher, aber eines bleibt: Wir werden definitiv viele neue Produkte in Köln sehen.

**Um mehr über exocad zu erfahren, besuchen Sie den Stand des Unternehmens in Halle 3.2, Stand A020 oder exocad.com. ◀**

■ In contrast to other companies who opted for a reduced representation at IDS 2021, exocad opted for a significantly larger presence than ever before. In this interview, Novica Savic, chief commercial officer at exocad, explains why the company's commitment to IDS remains unchanged and what visitors can expect.

## Why did exocad decide to make its biggest IDS appearance yet at this year's event?

After IDS 2019, exocad had already decided that we needed a larger booth space. Two years ago, large crowds

formed around the software demonstrations because so many users, technology and sales partners visited our booth. To ensure that visitors now have a better view of the demonstrations and that hygiene regulations can be complied with, we have enlarged the booth by over 50%.

Our commitment to IDS as the most important leading trade fair of our industry is unwavering. I see the trade fair as a driver for innovation; many companies are aligning their development and innovation cycles with IDS, which underlines its function as the world's leading trade fair of our industry.

## How is exocad adapting the booth concept to the current situation?

Exocad will still have a very open presence at the trade fair booth, in line with our philosophy of an open software platform. We will have a total of 12 different software demo stations with plenty of space between them. Visitors will still be able to move freely around the booth to find out about our products and talk to our software specialists. After all, it is precisely this personal exchange that makes the trade fair so appealing.

Owing to the pandemic, however, the booth will have a transparent glass railing at the aisles. If necessary, we will measure the flow of visitors to the booth and adapt the respective distancing measures. Transparent protective walls, disinfection facilities, mandatory face masks and distancing will provide a safe experience at the booth for both our employees and visitors.

## What can IDS visitors expect at the exocad booth?

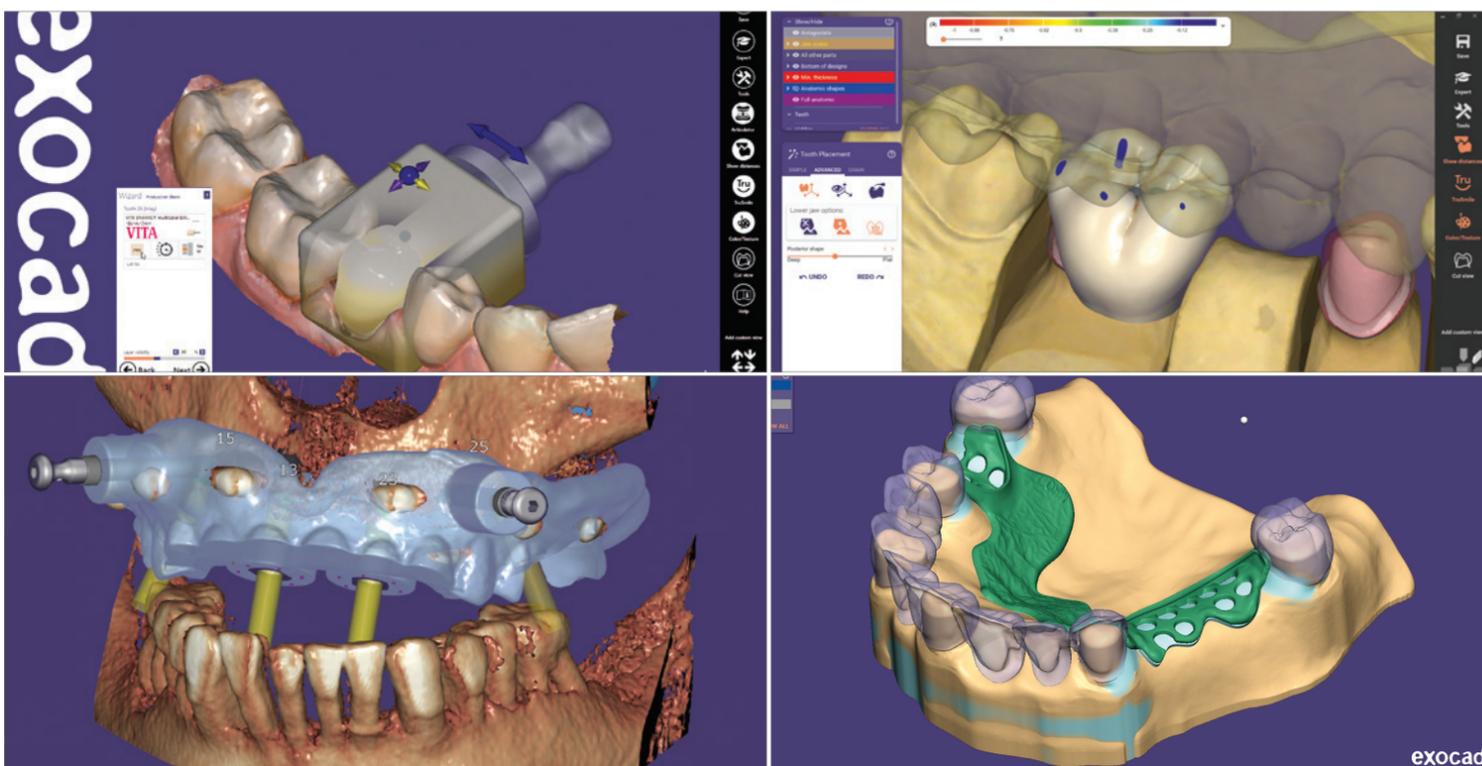
Our booth will be the meeting point for the exocad community. After all, IDS provides one of the few opportunities for users to engage in direct, personal exchange with our software specialists and developers, who are also looking forward to engaging with customers. Getting direct feedback from users motivates and inspires them to improve and enhance our products even further.

Exocad has three core products: DentalCAD, ChairsideCAD for single-visit dentistry and exoplan for implant planning. New features for individual software products are planned, as well as some surprises, which we can't reveal just yet.

## What do you personally expect from IDS 2021?

I think that many dental technicians and dentists are looking forward to attending IDS in order to see colleagues and their contacts at companies in person again. I expect an amazing event and a great atmosphere. Of course, IDS will be different this year than before, but one thing remains: we will definitely see many new products in Cologne.

To learn more about exocad, visit the company's Booth A020 in Hall 3.2 or exocad.com. ◀



## Planmeca übernimmt KaVo Behandlungseinheiten und Instrumentengeschäft von Envista *Planmeca to acquire Envista's KaVo treatment unit and instrument business*

■ Kürzlich wurde bekannt gegeben, dass Planmeca, einer der größten privaten Hersteller im Dentalbereich, eine verbindliche Vereinbarung zur Übernahme der KaVo Behandlungseinheiten und des Instrumentengeschäfts von Envista für bis zu 455 Millionen US-Dollar (383 Millionen Euro) getroffen hat, einschließlich einer möglichen Earn-out-Zahlung von bis zu 30 Millionen US-Dollar. Der Abschluss der Transaktion wird für Ende dieses Jahres erwartet.

Das zu veräußernde Geschäft ist Teil des Segments Geräte und Verbrauchsmaterialien von Envista und erzielte in den Geschäftsjahren 2019 und 2020 jeweils einen Umsatz von rund 357 Millionen US-Dollar und 317 Millionen US-Dollar. Das Imaging-Geschäft von Envista, welches derzeit für ausgewählte Produkte auch die Marke KaVo verwendet, wird als Teil des Segments Geräte und Verbrauchsmaterialien bei Envista verbleiben.

Planmeca wird einen Anteil von 51 Prozent des KaVo Unternehmenszweiges erwerben, während die restlichen 49 Prozent von Heikki Kyöstiä,

Gründer und Präsident von Planmeca, als Privatperson gekauft werden.

Nach Angaben von Planmeca wird die Übernahme die Position von Planmeca und KaVo als führende Anbieter innovativer Dentallösungen stärken und den Jahresumsatz der Planmeca Gruppe auf mehr als 1,1 Milliarden Euro (1,3 Milliarden US-Dollar) erhöhen.

„Envista konzentriert sich auf seine strategischen Prioritäten, um ein stärker auf Verbrauchsmaterialien und digitale Arbeitsabläufe ausgerichtetes Portfolio aufzubauen und zu optimieren. Dieser Verkauf wird Envista besser positionieren, um organisch und anorganisch zu investieren und unser Produktangebot in diesen Bereichen zu erweitern“, sagte Envistas CEO, Amir Aghdaei, in einer Pressemitteilung des Unternehmens. Kyöstiä kommentierte die Übernahme in einer Pressemitteilung von Planmeca: „Diese Partnerschaft wird uns zu einem sehr starken Akteur im Dentalbereich machen. Ich glaube, dass unsere Unternehmen hervorragend zusammenpassen - wir teilen die gleichen Standards und Leiden-



•Durch die Übernahme steigt der Jahresumsatz von Planmeca auf mehr als 1,1 Milliarden Euro.  
•The acquisition will increase Planmeca's annual revenue to more than €1.1 billion.

schaften für modernste Spitzentechnologie, Qualität und Innovation und das Bestreben, unseren Kunden einen kompletten digitalen Workflow anzubieten. Beide Unternehmen teilen auch ähnliche Unternehmenskulturen. Die Fürsorge für unsere Mitarbeiter

und die Fokussierung auf unsere Kunden waren schon immer wichtige Werte für uns beide.“ ◀◀

■ It was announced recently that Planmeca, one of the largest privately owned manufacturers in the dental field, has entered into a binding agreement to acquire the KaVo treatment unit and instrument business from Envista for up to US\$455 million (€383 million), including a potential earn-out payment of up to US\$30 million. The transaction is expected to close at the end of this year.

The business to be sold is part of Envista's equipment and consumables segment, and the business's revenue was approximately US\$357 million and US\$317 million in the fiscal years 2019 and 2020, respectively. Envista's imaging business, which currently also uses the KaVo brand for select products, will remain with Envista as part of the equipment and consumables segment.

Planmeca will acquire a 51% stake of the KaVo treatment unit and instrument business, and the remaining 49% will be bought by Planmeca founder and President Heikki Kyöstiä as a private individual.

According to Planmeca, the acquisition will strengthen Planmeca's and KaVo's positions as leading providers of innovative dental solutions and increase Planmeca Group's annual revenue to more than €1.1 billion (US\$1.3 billion).

“Envista is focused on its strategic priorities to build and optimise a more consumables and digitally enabled workflow-oriented portfolio. This sale will better position Envista to invest organically and inorganically and expand our product offerings within these areas,” said Envista's CEO, Amir Aghdaei, in a company press release.

Kyöstiä commented in a Planmeca press release: “This partnership will make us a very strong player in the dental field. I believe our companies are a great match—we share the same standards and passion for high technology, quality and innovation, and for offering a complete digital workflow for our customers. We also share similar company cultures with a strong family business heritage. Caring for our employees and focusing on our customers have always been important values for us both.” ◀◀

AD

## LEADING DIGITAL WORKFLOW – IN ONE SOFTWARE



Planmeca provides all the tools for a complete digital workflow. Do it all – from acquiring patient data to treatment planning, 3D printing dental applications and milling restorations.

All workflow steps in one software  
– Planmeca Romexis®.

Visit us at IDS  
Hall 11.2  
Stand K-010

www.planmeca.com



Planmeca Oy Asentajankatu 6, 00880 Helsinki, Finland. Tel. +358 20 7795 500, sales@planmeca.com

PLANMECA



YEARS OF  
LEADING  
THE WAY

## VIRTUELLE PLATTFORM AG.LIVE SCHAFFT FREIRÄUME, EFFIZIENTERE PROZESSE UND MEHR KUNDENNÄHE VIRTUAL PLATFORM AG.LIVE OFFERS FREEDOM, MORE EFFICIENT PROCESSES AND GREATER CUSTOMER PROXIMITY

■ Bei Amann Girrbach dreht sich alles darum, Labore in der Organisation digitaler dentaler Workflows zu unterstützen. Mit der digitalen Plattform AG.Live erreicht dieses Vorhaben eine neue Dimension. AG.Live hilft Zahn Technikern, alle digitalen Tätigkeiten lokal zu verwalten und mit einem immer größer werdenden globalen Netzwerk digital arbeitender Dentalfachleute zu vernetzen.

Im Zentrum der Plattform, die das bisherige C3-Kundenportal ablöst, steht das Patientenfall-Management – hier wird der Patientenfall digital angelegt, verwaltet und bearbeitet. Patientenfälle können mit Partnerlaboren zur Weiterbearbeitung geteilt und in absehbarer Zukunft zwischen Zahnarzt und Labor ausgetauscht werden. Doch nicht nur Labore und Behandler sollen vernetzt werden, sondern auch Maschinen und Materialien – so werden beispielsweise Materialverfügbarkeiten oder zukünftig auch Betriebsmodi von Fräsmaschinen sowie viele andere relevante Faktoren eines dentalen Herstellungsprozesses abrufbar sein.

Somit können mit AG.Live sämtliche digitalen Aktivitäten im Blick behalten werden – an einem Ort, von überall her und jederzeit. Amann Girrbach möchte damit ein Netzwerk optimierter wie auch neuer Partnerschaften entstehen lassen. Die Netzwerkteilnehmer werden effizienter arbeiten und zusammenarbeiten, sich auf ihre Stärken konzentrieren und sich somit besser am Markt positionieren können.

Dieses in seinem Umfang auf dem Markt einzigartige Managementportal bricht die Linearität dentaler Restaurationsprozesse auf. Quereinstiege in Patientenfälle werden nun einfach und unkompliziert möglich, indem Patientendaten zentral abruf- und bearbeitbar gemacht werden. Die Verbindung von bisher getrennten Datenquellen schafft Synergieeffekte von denen AG.Live-Nutzer nachhaltig profitieren und sich einen spürbaren Wettbewerbsvorteil erarbeiten können. In einem weiteren Schritt wird Amann Girrbach den Zugang zum firmeneigenen Trainingsportal AG Academy mit zahlreichen Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten sowie einem umfangreichen Archiv von Webinaren und Tutorials realisieren.

### 360-Grad-Service für Ihre digitale Infrastruktur: kostenloser Online-Vortrag über AG.Live

Die Digitalisierung hat die Zahntechnik in den letzten zehn Jahren grundlegend verändert. Die digitale Fertigung von Zahnersatz ist der Standard im zahntechnischen Labor geworden. Wie die neu entwickelte Plattform AG.Live von Amann Girrbach die digitale Zahntechnik nun auf eine neue Stufe hebt und eine lückenlos integrierte und interdisziplinäre Zusammenarbeit ermöglicht, erklärt Christian Ermer, Chief Marketing Officer bei Amann Girrbach und verantwortlich für die digitale Transformation des Unternehmens,

The graphic features the Ceramill logo on the left and the text 'AG.LIVE PORTAL' on the right, set against a background of a globe. Below the main title are four icons representing different service areas: a control panel for 'DIGITAL CASE MANAGEMENT', a network diagram for 'CONNECTIVITY', a database cylinder for 'CONSUMABLES / LABORATORY INFRASTRUCTURE MANAGEMENT', and an open book for 'SUPPORT & KNOWLEDGE DATABASE'.

in seinem spannenden Vortrag, der anlässlich der AG.Live CON Ende April aufgenommen wurde.

### Maximaler Überblick, effizientere Prozesse und mehr Kundennähe

Die Welt ist digital – durch COVID-19 mehr denn je. Kommunikation ist digital, es wird digital eingekauft, das Leben an sich findet mehr und mehr digital statt. Auch vor der Zahntechnik macht diese

Software, Updates, Service, Wartung und Schulung. Durch die digitale Anbindung der Behandler an AG.Live, wird ein einzigartiges Netzwerk für den digitalen prothetischen Prozess geschaffen. Welche Vision hinter dieser Produktentwicklung von Amann Girrbach steckt und welche Chancen sich dadurch für Zahn Techniker und Behandler ergeben, wird eindrücklich von Christian Ermer beschrieben.

Der komplette Vortrag ist kostenlos unter <https://bit.ly/3yec6uR>

*Patient case management is at the core of AG.Live—which replaces the previous C3 customer portal—and all patient cases are created, managed and processed digitally on the platform. Through AG.Live, patient cases can be shared with partner laboratories for further processing and, in the foreseeable future, this exchange will also occur between dentists and laboratories. Not only will laboratories and clinicians be networked but also machine- and material-related, enabling, for example,*

*strengths and thus better position themselves in the market.*

*This management portal, which is unique on the market in terms of scope, breaks down the linearity of dental restoration processes. It enables cross-linking of patient cases in a simple and straightforward manner by making patient data centrally accessible and editable. The linking of previously separate data sources creates synergistic effects from which AG.Live users can profit sustainably and gain a noticeable competitive advantage. In a further step, Amann Girrbach will implement access to the company's own AG Academy training portal and thereby offer numerous training and further education opportunities, as well as an extensive archive of webinars and tutorials through AG.Live.*

### 360-degree service for your digital infrastructure: Free online presentation about AG.Live

*Digitisation has changed dental technology fundamentally in the last ten years. The digital fabrication of dentures has become the standard in dental laboratories. In his exciting presentation recorded at the AG.Live CON in April this year, Christian Ermer, chief marketing officer at Amann Girrbach and responsible for the company's digital transformation, explains how the newly developed AG.Live platform is taking digital dental technology to a new level and enabling seamlessly integrated and interdisciplinary collaboration.*

### Maximum clarity, more efficient processes and greater customer proximity

*The world is digital—now even more so, owing to the COVID-19 pandemic. Communication is digital; people shop digitally; life itself is becoming increasingly digitalised, and dental technology is no exception. Digitally fabricated dentures are already the rule in dental laboratories. Despite its many advantages, however, digitisation has also led to increased complexity. The AG.Live platform makes it possible to monitor digital workflows from anywhere in the world and, in the future, it will also be possible to manage them remotely. For Ceramill users, AG.Live is the future point of contact for precise management of their digital infrastructure and processes in the laboratory, including equipment, software, updates, service, maintenance and training. The digital connection of clinicians via AG.Live creates a unique network for the digital denture process. The vision behind this product development by Amann Girrbach and the opportunities it opens up for dental technicians and clinicians alike are described impressively by Christian Ermer:*

*The full presentation is available free of charge in various languages at <https://bit.ly/3uYjIQ4>.*

**Amann Girrbach, Austria**  
[www.amanngirrbach.com](http://www.amanngirrbach.com)  
**Hall 3.2 Booth A010/B011**

The graphic features a circular portrait of Christian Ermer at the top left. Below it, the text 'AG.LIVE - 360-DEGREE SERVICE FOR YOUR DIGITAL INFRASTRUCTURE' is prominently displayed. At the bottom, a laptop shows the AG.LIVE digital interface with various charts and data points. A red banner in the top right corner reads 'FREE ONLINE LECTURE'.

Entwicklung nicht halt. Digital hergestellter Zahnersatz ist im zahntechnischen Labor bereits der Normalfall. Die Digitalisierung hat neben vielen Vorteilen aber auch eine gesteigerte Komplexität mit sich gebracht. Mit der Plattform AG.Live wird es möglich, den digitalen Workflow von jedem Ort der Welt aus zu überwachen und in Zukunft auch zu managen. Für Ceramill-Nutzer ist AG.Live die künftige Anlaufstelle für die präzise Verwaltung ihrer digitalen Infrastruktur und Prozesse im Labor, einschließlich Equipment,

in verschiedenen Sprachen verfügbar. ◀

■ *Amann Girrbach is all about supporting dental laboratories in their organisation of digital workflows. Now, with its new AG.Live digital platform, the possibilities that the company extends to dental laboratories have reached new heights. AG.Live helps dental technicians to manage all of their digital activities locally and to connect with an ever-expanding global network of digital dental professionals.*

*access to material availability or, in the future, access to the operating modes of milling machines and many other key elements of dental fabrication processes.*

*Thus, AG.Live will enable dental laboratories to keep track of all of their digital activities using one interface, from anywhere and at any time. In doing so, the platform will also create a network of optimised existing and new partnerships. Network participants will be able to work and collaborate more efficiently and to focus on their*



# BLUE SAFETY

Die Wasserexperten

#HYGIENEOFFENSIVE

## „IHRE TRINKWASSERQUALITÄT ALS AUSHÄNGESCHILD.“

Die Kommunikation der Trinkwasserhygiene in Ihrer Praxis ist ebenso wichtig, wie die einwandfreie Qualität. Mit dem SAFEWATER Full-Service erleichtern wir Ihnen den Praxisalltag.

Anfangen bei der Erstberatung, über die Installation und Wartung der Anlage, bis hin zu einem Marketingpaket, bei BLUE SAFETY kommt alles aus einer Hand.“

### Dieter Seemann

Leiter Verkauf und Mitglied der Geschäftsführung bei BLUE SAFETY

**Jetzt profitieren:**  
Für **SAFEWATER** entscheiden und einen neuen **Apple iMac 24“** geschenkt bekommen.\*



I ♥ 💧



STAND BESUCHEN  
UND TASSE SICHERN!



## BIOFILME UND BAKTERIEN STOPPEN

Vereinbaren Sie Ihren **persönlichen Beratungstermin** für die Praxis oder für Ihren Messebesuch:

Fon 00800 88 55 22 88

WhatsApp 0171 991 00 18

[www.bluesafety.com/Sommerveschen](http://www.bluesafety.com/Sommerveschen)

## MIT DIGITALEN TOOLS ZURÜCK IN DEN PRAXISALLTAG BACK TO NORMAL PRACTICE WORKFLOWS WITH THE HELP OF DIGITAL TOOLS



fach und schnell Zahnärzte in der Umgebung finden und selbstständig rund um die Uhr Termine buchen. Praktisch hierbei ist, dass alle notwendigen Informationen bezüglich des vereinbarten Termins im Vorfeld bei der Buchung abgefragt werden können und die Patienten durch die Terminvereinbarung geleitet werden. Bei Buchungen findet der Abgleich zwischen der Patientenplattform und dem Praxis-Kalender automatisch in Echtzeit statt. Das führt dazu, dass durch die Online-Terminvergabe administrative Aufgaben um bis zu 30 Prozent\* reduziert werden. Außerdem sorgt Doctolib für mehr Verbindlichkeit bei der Einhaltung von Terminen. Nach jeder Buchung können Patienten automatisch per SMS und E-Mail an ihren Termin erinnert werden, was Terminversäumnisse um bis zu 58 Prozent\* verringert. Die Recall-Funktion ermöglicht es zudem – das Einverständnis der Patienten vorausgesetzt –, automatisch an die nächsten Termine wie die jährliche Prophylaxe zu erinnern.

### Kinderleichte Handhabung und Implementierung für Ihre Praxis

Die Handhabung des Kalenders ist einfach und intuitiv, was eine schnelle Einarbeitung ermöglicht. Das Team von Doctolib unterstützt den gesamten Implementierungsprozess von der Beratung zur Optimierung der Praxisabläufe, über eine persönliche Schulung des Praxisteams bis hin zur Umsetzung verschiedener Marketingmaßnahmen.

Auch im Anschluss gibt es einen persönlichen Ansprechpartner für die Praxis, der bei weiterem Optimierungsbedarf zur Verfügung steht. In Europa setzen bereits über 270.000 Ärzte auf Doctolib. Möchten Sie mehr über uns erfahren? Dann besuchen Sie uns auf der IDS! ◀

\* Weiterführende Informationen und Quellenangaben finden Sie auf [info.doctolib.de](http://info.doctolib.de).

■ The COVID-19 pandemic has presented dentists with major organisational challenges in managing workflows in their practices. In addition, it is not uncommon for analogue appointment processes to take up a great deal of time. A digital appointment management system like the one from Doctolib will provide relief and facilitate the work of the entire practice team even after the crisis.

### Online appointment management and patient acquisition while you sleep

Patients can use the online portal [www.doctolib.de](http://www.doctolib.de) to quickly and easily find dentists in their area and independently book appointments around the clock. A practical feature is that all the necessary information regarding the appointment can be requested in advance during the booking process, which guides the patient through all steps necessary for their booking purpose. When bookings are made, the patient platform and the dentist's calendar are automatically synchronised in real time. As a result, online scheduling reduces administrative tasks by up to 30%.\* In addition, Doctolib also ensures greater commitment to keeping appointments. After each booking, patients

are automatically reminded of their appointment via SMS and email, reducing no-shows by up to 58%.\* If the patients give consent, the recall function also makes it possible to automatically remind them of their next appointment—for example, their annual prophylaxis.

### Easy handling and implementation for your practice

The handling of the calendar is simple and intuitive, which enables quick and simple training. The Doctolib team provides support throughout the entire implementation process. This includes optimising practice processes, providing personal training for the practice team and implementing various marketing measures. Even after full implementation, each practice has their own personal contact for further optimisation needs. In Europe, more than 270,000 physicians already rely on Doctolib. Would you like to learn more about us? Then visit us at IDS! ◀

\* For further information and source references, please visit [info.doctolib.de](http://info.doctolib.de).

■ Die Coronapandemie hat den Praxisalltag von Zahnärzten vor große organisatorische Herausforderungen gestellt. Hinzu kommt, dass nicht selten analoge Terminvergabeprozesse im Papierkalender viel Zeit in Anspruch nehmen. Ein digitales Termin-Managementsystem wie das von Doctolib kann für

Entlastung sorgen und die Arbeit des gesamten Praxisteams auch nach der Krise erleichtern.

### Online-Terminmanagement und Neupatientengewinnung im Schlaf

Über das Online-Portal [www.doctolib.de](http://www.doctolib.de) können Patienten ein-

## NEUE ENTWICKLUNGEN IM 3D-DRUCK – MEHR EFFIZIENZ UND BESTE QUALITÄT NEW DEVELOPMENTS IN 3D PRINTING – MORE EFFICIENCY AND TOP QUALITY

■ Die Rapid Shape GmbH stellt auf der IDS 2021 (Halle 10, Stand B020/C021) neben ihrem bewährten Produktportfolio den neuen, äußerst innovativen D50+ Drucker vor. Hervorragende Qualität, Produktivität, Schnelligkeit und Anwenderfreundlichkeit zeichnen auch dieses Gerät aus.

Automatisierte Vorgänge bieten neuen Komfort. Die automatische Abtrenneinheit (ASM) sowie die selbsttätige Harznachfüllung sorgen für eine immense Material- und Zeitersparnis. Das Interesse der Labore in Hinblick auf einen effizienten Drucker ist groß. Validierte Prozesse bieten Sicherheit. Eine temperaturgesteuerte Materialwanne sorgt für zusätzliche Prozessstabilität. Der kontinuierliche Betrieb des Druckers ist ohne manuellen Aufwand möglich. Die Druckqualität wird um ein Vielfaches erhöht. Die Rapid Shape GmbH, beheimatet in der Metropolregion Stuttgart, hat sich in den vergangenen Monaten ausgiebig und ehrgeizig mit der Weiterentwicklung des bewährten D40 Druckers befasst. Erfahrung, Fachkenntnisse, Ideenreichtum und Leidenschaft für neue Technologien wurden erfolgreich gebündelt. Heraus kam der neue D50+, ein weiterer moderner 3D-Labordrucker.

Eine umfassende Cloud-Vernetzung macht die Kommunikation der Geräte innerhalb laufender Prozesse möglich. Anwender erhalten

exklusiven Zugang zum Rapid Shape Knowledge Center. Im Rapid Shape Knowledge Center stehen allen Kunden zahlreiche Produktinformationen, Tutorials, Webinare und Downloads zur Verfügung, also fundiertes Wissen rund um die Anwendung des jeweiligen Gerätes. Der persönliche Support steht dennoch immer bereit und bietet schnelle Lösungen. Der Labordrucker D50+ von Rapid Shape wurde bereits ausgiebig mit Referenzkunden getestet, und die Auslieferung der ersten Kundenaufträge beginnt zur IDS. ◀

■ Rapid Shape will be presenting the new and innovative D50+ printer at IDS 2021 (Hall 10, Booth B020/C021), alongside its proven product portfolio. Outstanding quality, productivity, speed and usability characterise this device, and automated processes offer new convenience.

The automatic separation module and automatic resin refill ensure great material and time savings. The interest of laboratories in an efficient printer is immense. Already proven processes offer the user security. A temperature-controlled material tray provides additional process stability. Continuous operation of the printer is possible without manual effort. Print quality has been greatly increased. Rapid Shape, based in the Stuttgart metropolitan region, has

been working extensively and ambitiously on the further development of the proven D40 printer over the past few months. Experience, proficiency, inventiveness and a passion for new technologies were all put together successfully, and the result was the new D50+, another state-of-the-art 3D laboratory printer.

Comprehensive cloud networking makes it possible for the machines to communicate within ongoing processes. Users receive exclusive access to the Rapid Shape Knowledge Center, where all customers have access to a wide range of product information, tutorials, webinars and downloads, allowing for in-depth knowledge of the applications for the respective devices. Nevertheless, personal support is always available, and offers quick solutions. Rapid Shape's D50+ laboratory printer has already been extensively tested with reference customers, and shipping of the first customer orders will start at IDS. ◀

**Rapid Shape, Germany**  
[www.rapidshape.de](http://www.rapidshape.de)  
**Hall 10 Booth B020/C021**



# MOBILE ACADEMY

Wir kommen auch in Ihre Nähe!

KULZER **com** 2021  
EXPERTS  
MEET  
EXPERTS

Intelligentes Zeitkonzept und höchste Präzision bei analoger und digitaler Abdrucknahme.



Perfekt abgestimmte Prothetikwerkstoffe – von der Aufstellung bis zur fertigen Prothese.



Innovative 3D-Druck-Lösungen, die Produktivität und Rentabilität steigern.



Bewährte Innovationen im Bereich farbechter Komposite und Bondings.

Sichern Sie sich bis zu zwei Fortbildungspunkte!

## Mobile Academy



Wir kommen zu Ihnen – mit Deutschlands räumlich größter, mobiler Dental-Akademie. Erleben Sie auf 200 Quadratmetern, wie z.B. eine TCD-Matrix funktioniert, ein flexibles Zeitkonzept Ihren Praxis- und Laboralltag vereinfacht, oder welche Möglichkeiten Ihnen der 3D-Druck heute bereits bietet.

Was Sie vor Ort erwartet:

- Dentale Lösungen neu und spannend erleben
- Vorträge und Fortbildungspunkte nach BZÄK und DGZMK
- Austausch und Dialog mit Kollegen und Experten
- Hygienekonzept gemäß den Empfehlungen des Robert Koch-Instituts mit regelmäßiger Aktualitätsprüfung

**DIE MOBILE ACADEMY IST AUF TOUR!**

Wissenswerte Fachvorträge und eine spannende Produkterlebniswelt erwarten Sie!

- ▶ Wertvoller Expertenaustausch
- ▶ Fachliche Weiterbildung
- ▶ Praxisnahe Übungen



Jetzt kostenlos anmelden  
und erleben unter:  
**kulzercom.net**

**NEOSS – DER IMPLANTATSPEZIALIST AUS KÖLN** **NEOSS – THE DENTAL IMPLANT SPECIALIST FROM COLOGNE**

■ Das im Jahre 2000 gegründete Unternehmen Neoss spezialisiert sich auf die Entwicklung von dentalen Lösungen, die Behandlern durch wissenschaftlich fundierte Innovationen intelligente Einfachheit bieten. Gerade in der zahnmedizinischen Implantologie führt Neoss zuverlässige, funktionelle und ästhetische Implantatlösungen im Portfolio. Neoss ProActive Straight, ProActive Tapered und jetzt auch ProActive Edge-Implantate basieren auf einer Reihe einzigartiger und patentierter Technologien, wie bei-

spielsweise der ProActive-Oberfläche und NeossONE – einer prophetischen Plattform für alle drei Implantatserien. Neoss hat seine Innovationen fortgesetzt und das aufregende Neoss ProActive Edge-Implantat mit dem revolutionären ein- bis zweistufigen Bohrprotokoll, die Neoss Neobase-Serie für einfache Inhouse-Prothetik, iGO abgewinkelte Schraubenzugangslösungen sowie die einzigartigen NeoGen-Membranen auf den Markt gebracht.

Bemerkenswerte klinische Lösungen für alle anbieten – diesem

Anspruch wird Neoss durch den Fokus auf die Entwicklung intelligenter Produkte mit einfacher Handhabung und vorhersagbarem Ergebnis gerecht. ◀

■ *Founded in 2000, the manufacturer Neoss provides dental implant solutions for dental professionals with a focus on intelligence and simplicity through science-based innovation. Products from Neoss rank among the most trusted, functional and aesthetic solutions in implant dentistry. Their Neoss ProActive Straight and*

*Neoss ProActive Tapered implants – and now the Neoss ProActive Edge implants – are based on various unique patented technologies such as the Neoss ProActive surface and NeossONE – one prosthetic platform across all three implant ranges. Neoss continues to innovate with the launch of the exciting Neoss ProActive Edge implant, which features a revolutionary one- to two-step drilling protocol, the Neoss NeoBase range for simple in-house prosthetics, iGO angulated screw access solutions and the unique NeoGen Membranes. By fo-*



*cusing on smart and simple clinical solutions with predictable outcomes, Neoss delivers remarkable solutions for everyone. ◀*

**Neoss, Germany**  
www.neoss.com  
**Hall 2.2 Booth C10**

**THE COMPLETE DIGITAL WORKFLOW OF RAY**

■ Since its establishment in 2004, Ray has been dedicated to creating a better world by providing reliable and innovative radiographic imaging solutions in the dental industry. At IDS 2019, the company introduced its game-changing RAYSCAN Studio five-in-one CBCT device, including a facial scanner, and debuted its 3D-printing solution. Since then, the RAY-Face 3D facial scanner and RAYDent Mill mill-

ing machine were introduced to the market in 2020 and 2021, respectively.

**The world's first directly printed clear aligner**

RAYSmiler is provided through a completely model-less digital procedure. It is directly printed from a 3D printer instead of manufactured through thermoforming. Through the process, the gap between the teeth and aligner in undercuts is minimised, allowing outstanding adhesion. During design, the thickness can be adjusted, improving the effectiveness of treatment. The aligner reverts to its original shape when put in hot water (approximate transformation temperature of 80-85 °C).

Moreover, RAYSmiler comes with My Lab, a top-notch cloud service which provides for communication and data sharing between general dentists, specialists and laboratory partners. Through the system, general practitioners can seek advice from specialists and send orders to

the laboratory. Having a single system through which to share data and information and make purchases will substantially increase effectiveness in treatment and workflow, creating abundant opportunities for users.

**Plans for IDS 2023**

Had conditions allowed us to exhibit at IDS 2021, we would have showcased the SCAN-DESIGN-MAKE complete digital workflow along with the RAYIOS intra-oral scanner and RAYSmiler. Moving forward, we would love to share how our digital solution, the fully digitised workflow that we have developed, has delivered to all of our users with the complete line-up of products. By IDS 2023, we will have more feedback from our users on how they have utilised our solution and products and how these have changed their daily practice. ◀



**Ray, South Korea**  
www.raymedical.com



**EXPERTS MEET EXPERTS: KULZER MOBILE ACADEMY STARTET**  
**EXPERTS MEET EXPERTS: LAUNCH OF THE KULZER MOBILE ACADEMY**

■ Die Kulzer Mobile Academy geht auf Tour: Ab September macht Deutschlands größte mobile Dental-Akademie mit 200m<sup>2</sup> bundesweit Station. In dem ausgebauten Erlebnis-Truck erwartet Zahnärzte und Zahntechniker eine spannende Produkt- und Vortragswelt mit garantiertem Messefeeling, erlebbaren Produkt-Highlights und persönlichem Austausch – selbstverständlich mit einem durchdachten Hygienekonzept gemäß Robert Koch-Institut und regelmäßigen Aktualitätsprüfungen. In der Kulzer Mobile Academy erfahren Experten von Experten, wie z.B. eine TCD-Matrix funktioniert, wie ein flexibles Zeitkonzept den Praxis- und Laboralltag vereinfacht oder welche Möglichkeiten der 3D-Druck schon heute bereithält. Alle Produktinnovationen und dentalen Lösungskonzepte aus den Bereichen Zahnmedizin und Zahntechnik sind live erlebbar und können vor Ort in Augenschein genommen werden. Kompakte Fachvorträge sorgen für kurzweiligen Wissenstransfer und ermöglichen den Teilnehmern wertvolle Fortbildungspunkte nach BZÄK und DGZMK. Weitere Informationen zur Kulzer Mobile Academy, zu den Tourdaten und zur Anmeldung gibt es bei KulzerCOM

2021, dem neuen Portal für Know-how-Transfer und Produktinnovation, unter kulzercom.net. ◀

■ *The Kulzer Mobile Academy is going on tour. Starting in September, Germany's largest mobile dental academy, on 200m<sup>2</sup>, will make stops throughout Germany. In the customised "experience truck", dentists and dental technicians will find an exciting world of products and lectures with a guaranteed trade fair feeling. There will be product highlights that can be experienced at first hand and personal exchanges – all accompanied by a thoroughly developed and regularly updated hygiene regimen in accordance with the recommendations of the Robert Koch Institute. In the Kulzer Mobile Academy, experts will learn from experts. The topics will include how a TCD matrix works, how a flexible time management concept simplifies everyday practice and laboratory work and what 3D printing is already capable of today. All product innovations and dental solution concepts from the fields of dentistry and dental technology will be able to be experienced live and examined on-site. Short and compressed lectures will allow for an entertaining trans-*



**KULZER COM 2021**  
EXPERTS MEET EXPERTS



*fer of knowledge and provide attendees with valuable continuing education points according to the German dental association (BZÄK) and the German Society of Dentistry and Oral Medicine (DGZMK) require-*

*ments. For more information on the Kulzer Mobile Academy, tour dates and registration, visit KulzerCOM 2021, the new platform for knowledge transfer and product innovation, at kulzercom.net. ◀*

**Kulzer, Germany**  
www.kulzer.de

## “Digital dentistry will set you apart”

An interview about digital dental technologies with Sydney-based dentist Dr Christopher Ho.

by Brendan Day

### Dr Ho, could you please tell us about how you became a practitioner of digital dentistry?

I've been in practice for more than two decades, and when I started, dentistry was definitely more analogue-based. Impressions, for example, were made using substances like alginate and silicone—materials that are still used by dental practices, but which can cause patient discomfort and distress. The digital journey started with the introduction of digital cameras, radiographic imaging and CAD/CAM dentistry, which changed the landscape of dentistry. The introduction of intra-oral scanning, or what many call “digital impressions”, really was a complete change in my approach to prosthodontics and has been one of the best technologies introduced in my practice.

### When were you first introduced to 3Shape's portfolio of dental solutions?

My journey with 3Shape started with intra-oral scanning with TRIOS around 2014. TRIOS was relatively new at the time, particularly in Australia, and the technology was very exciting.

### What is the learning curve like for 3Shape's digital solutions?

One of the great things about 3Shape products is their user interface. These interfaces are almost always designed to be as intuitive and clean as possible, and as dentists very often have limited time, the ability to jump in and start using a piece of digital software with very little training is a clear advantage.

### What benefits does digital technology bring for patients?

As a dentist, I can easily visualise the final result of a course of treatment. From a patient's point of view, this is, understandably, often not possible. When applications like 3Shape Smile Design are used, a patient is able to see a simulated demonstration of what his or her teeth will look like after treatment. This can help patients decide whether or not they want to proceed with treatment. It also provides an emotional connection for patients, particularly if they are undergoing aesthetic dental procedures, making it easier for them to give informed consent as they can visualise the intended changes.



“A large part of digital dentistry for me involves using 3Shape's workflows,” Ho explains.

like after the course of treatment. From a dentist's perspective, digital dentistry will set you apart from others – the ability to simulate images and show patients how treatment can benefit them can, ultimately, lead to a greater sense of trust.

Digital impressions provide a much better experience for our patients, and no longer do they have to suffer the use of physical impression materials which can be uncomfortable and cause gagging. Along with the improvement in efficiency and ease of use, the majority of dentists that embark on a digital workflow enjoy the advantages of intra-oral scanners.

### What is the attitude of other dental professionals at your practice when it comes to integrating digital dentistry? Are there any generational differences?

I think it's fair to say that the younger dentists in my practice are generally extremely tech-savvy and adopt digital technologies very readily. For the older dentists, it did sometimes take them a little bit of time to familiarise themselves with tools such as intra-oral scanning, but once they were comfortable with them, it created a major transformation in what they could offer patients, and they haven't looked back since.

### What role does digital technology play in your practice's everyday workflows?

We take pride in being a state-of-the-art practice and in delivering the best treatment that we possibly can for our patients. Part of what we offer, then, lies in having the best products and the most technologically advanced equipment, and this is where 3Shape really offers us benefits.

A large part of digital dentistry for me involves using 3Shape's workflows. This means using 3Shape TRIOS MOVE, for example, to conduct intra-oral scans of the patients, which can then be placed in a virtual articulator

to simulate jaw movements. I can then communicate with our in-house dental laboratory by using these 3Shape scans to plan cases more accurately and, ultimately, successfully. When everyone can see the same digital scans, it allows for better communication and planning.

### Which other 3Shape products does your practice use and for what purposes?

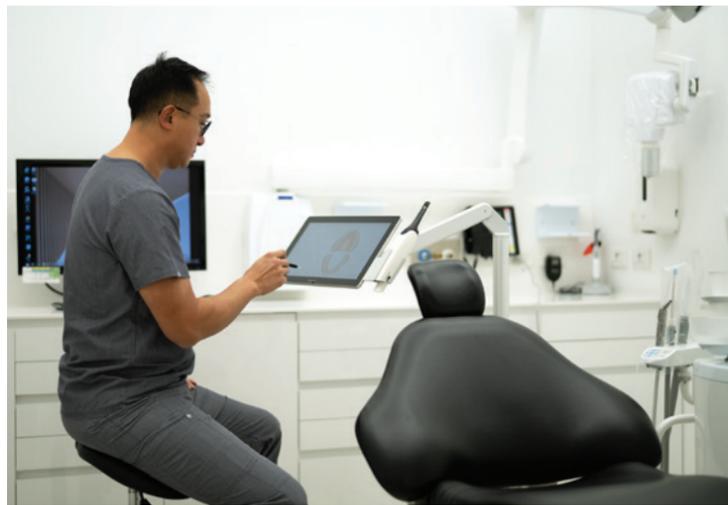
As I mentioned, I use the 3Shape TRIOS MOVE but I also employ the TRIOS Patient Specific Motion tool to better understand how my patients function with their teeth. Just recently, I had a patient referred with significant temporomandibular jaw problems after recent restorations. To investigate the underlying problem, I manually checked occlusion but was unable to see exactly what the issue was. With the TRIOS Patient Specific Motion tool, I could actually see quite clearly where the interferences in the bite were, and thanks to the increased

accuracy of this technology, I was able to alleviate the problem by careful removal of the iatrogenic interferences.

The Smile Design app is another handy tool from 3Shape that I use quite frequently. It allows me to show patients what their smiles will look like after treatment, and it's so quick and easy to use that, when I demonstrate it in front of a patient, he or she can instantly grasp how to use it and can then play around with it and compare the before and after mock-ups.

TRIOS Patient Monitoring has been another useful tool with the ability to show patients the difference between scans taken over a period of time. We can demonstrate tooth wear, gingival recession and even the effect of augmentation with soft- or hard-tissue grafts.

**3Shape, Denmark**  
www.3shape.com



“Digital dentistry is “absolutely pivotal” to the work conducted at Care Dentistry. (All images: Cnaan Tsai)

To be able to take impressions digitally rather than physically with such ease and accuracy was amazing. I've continued to be a proponent of digital dentistry as it has advanced in the years since, and it is absolutely pivotal to the work we do here at Care Dentistry.

### Have patient expectations changed regarding digital dentistry? Are they more aware of what tools and technologies are available?

In this digital age, there is certainly a growing awareness among patients that dentists are now able to show them what their teeth will look



“Dr Ho's practice offers state-of-the-art digital dentistry services.”



“Dr Christopher Ho has been using 3Shape's range of digital solutions in his dental practice since 2014.”



## Was man zur IDS wissen muss *Useful information*

### Veranstalter

Koelnmesse und Gesellschaft zur Förderung der Dental-Industrie (GFDI), Wirtschaftsunternehmen des Verbandes der Deutschen Dental-Industrie (VDDI)

### Veranstaltungsort

- ▶ Koelnmesse, Messeplatz 1, 50679 Köln, Deutschland bei persönlicher Teilnahme
- ▶ Die digitale Plattform IDSconnect für die virtuelle Teilnahme

### Öffnungszeiten

- ▶ 22.-25. September 2021
- ▶ Täglich von 9.00-18.00 Uhr für Besucher
- ▶ Täglich von 8.00-19.00 Uhr für Aussteller

### Eintrittspreise

- ▶ Tageskarte: 13,00 €
- ▶ Tageskarte für Schüler und Studenten: 7,50 €
- ▶ IDSconnect: Kostenlos mit Registrierung

### IDSconnect

Parallel zur physischen Ausstellung bietet die digitale Plattform IDSconnect Informationen über Produkte und Systemlösungen und ermöglicht das Streaming von Webinaren, Pressekonferenzen, Veranstaltungen und persönlichen Gesprächen zwischen Unternehmensvertretern und aktuellen/interessierten Kunden.

### Hygieneprotokolle

Beim Betreten des Messegeländes ist das Tragen eines Mundschutzes vorgeschrieben. Für Besucher und Aussteller, die keine eigenen Masken haben, werden an den Eingängen Mundschutzmasken bereitgestellt. Weitere Masken und Desinfektionsmittel können in den Koelnmesse-Shops vor Ort erworben werden.

Voll- oder Teilgesichtsschilde sind kein Ersatz für Mund- und Nasenschutz, da die Schilde Aerosole nur bedingt abhalten. Transparente Visiere sind daher nur in geprüften Einzelfällen zulässig.

Gemäß der Corona-Schutzverordnung dürfen Personen mit COVID-19-Symptomen, wie Husten, Schnupfen, Geruchs- und Geschmacksstörungen, Fieber etc., das Messegelände nicht betreten.

Das #B-SAFE4business-Konzept der Koelnmesse beinhaltet einen umfangreichen Katalog an Hygiene-schutzmaßnahmen. Personalisierte Eintrittskarten und berührunglose Ausweiskontrollen sowie Taschen-durchsuchungen an den Eingängen stehen zur Verfügung. Geschultes Personal sorgt dafür, dass alle Hygienevorschriften an den Ständen problemlos eingehalten werden können.

Alle Teilnehmenden der IDS 2021 sind verpflichtet, die eGuard-Mobilanwendung zu installieren. Diese App soll die Teilnehmenden so leiten, dass sie Menschenansammlungen am besten vermeiden und einen angemessenen sozialen Abstand einhalten können.

### An- und Abreise zur Messe

Personen in Besitz eines IDS 2021-Tickets können die öffentlichen Verkehrsmittel im Verkehrsgebiet Rhein-Sieg und Rhein-Ruhr kostenlos nutzen. Das Gelände der Koelnmesse ist gut an das städtische Verkehrsnetz angebunden. Die S-Bahn-Linien 6, 11, 12 und 13 fahren vom Bahnhof Köln Messe/Deutz (gegenüber dem Eingang Süd) ab und erreichen den Kölner Hauptbahnhof in wenigen Minuten. Die U-Bahn-Linien 1 und 9 halten an der Haltestelle Bahnhof Deutz (3 Minuten Fußweg vom Südeingang), die Linien 3 und 4 an der Haltestelle Koelnmesse (Osteingang). Taxistände gibt es an allen vier Haupteingängen, bei schönem Wetter bietet die Hohenzollernbrücke eine Alternative unter freiem Himmel.

### Internet

Kostenloses WLAN ist über das WLAN-Netz #hotspot.koelnmesse nach Anmeldung auf der Portalseite verfügbar.

### Geld

In Deutschland gilt der Euro als gesetzliches Zahlungsmittel. Die Wechselkurse lagen am 26. Juli bei 0,85€ für 1 US\$, 1,17€ für 1 £ und 0,0077€ für 1 ¥. Kontaktloses Bezahlen wird am gesamten Veranstaltungsort akzeptiert.

### Wichtige Telefonnummern

- ▶ Polizei: 110
- ▶ Feuerwehr und Rettungsdienst: 112

- ▶ Sanitätsstation, Halle 7: +49 221 821-3517
- ▶ Sanitätsstation, Halle 11.1: +49 221 821-2608
- ▶ Informationszentrale der Koelnmesse: +49 221 821-3458
- ▶ Messewache Nord: +49 221 821-2551 oder -2552
- ▶ Messewache Ost: +49 221 821-2549 oder -2550

### Organisers

Koelnmesse and the Society for the Advancement of the Dental Industry (GFDI), the commercial enterprise of the Association of the German Dental Industry (VDDI)

### Venue

- ▶ Koelnmesse, Messeplatz 1, 50679 Cologne, Germany for in-person attendance
- ▶ The IDSconnect digital platform for virtual participation

### Exhibition opening hours

- ▶ 22-25 September 2021
- ▶ Daily from 9:00-18:00 for visitors
- ▶ Daily from 8:00-19:00 for exhibitors

### Admission price

- ▶ Day ticket: €13.00
- ▶ Day ticket for students: €7.50
- ▶ IDSconnect: Free with registration

### IDSconnect

In tandem with the physical exhibition, the IDSconnect digital platform will offer information on products and system solutions and will enable the streaming of webinars, press conferences, events and one-to-one conversations between company representatives and current/prospective clients.

### Hygiene protocols

Face masks must be worn to enter the trade fair ground. Face masks will be provided at entrance areas for visitors and exhibitors who do not have their own. Additional masks and disinfectant products are available for purchase in Koelnmesse shops at the venue.

Full or partial face shields are not a substitute for mouth and nose protection, as the shields only stop aerosols to a limited extent. There-

fore, transparent visors are permissible only in verified individual cases.

In accordance with the Coronavirus Protection Ordinance, people with COVID-19 symptoms—coughing, sniffles, loss of smell or taste, fever, etc.—are not allowed to enter the exhibition grounds.

Koelnmesse's #B-SAFE4business concept includes a comprehensive catalogue of protective hygiene measures. Personalised tickets and contactless identity checks and bag searches at the entrances will be available, while trained personnel will be present to ensure that all hygiene regulations can be easily observed and followed at each exhibitor's booth.

Visitors to IDS 2021 will be required to install the eGuard mobile application. This app is designed to guide visitors so that they can best avoid crowds and maintain appropriate social distancing.

### Getting to and from the show

IDS 2021 ticket holders can use public transport within both the Rhein-Sieg and the Rhein-Ruhr transport areas free of charge. The Koelnmesse grounds are well connected to the city's transport network. Suburban (S-Bahn) Lines 6, 11, 12 and 13 depart from the Köln Messe/Deutz train station (opposite the south entrance) and reach Cologne main station (Köln Hauptbahnhof) in just a few minutes.

Underground Lines 1 and 9 stop at the Bahnhof Deutz station (3 minutes' walk from the south entrance), and 3 and 4 stop at the Koelnmesse station (east entrance). Taxi ranks can be found at all four main entrances, while the Hohenzollern Bridge offers an open-air alternative if the weather is fine.

### Internet

Wi-Fi is available free of charge via the WLAN network #hotspot.koelnmesse after registering on the portal site.

### Money

Germany uses the euro as legal tender and the exchange rates as at 26 July were €0.85 to US\$, €1.17 to £1 and €0.0077 to ¥1.

Contactless payment will be accepted throughout the venue.

### Important numbers

- ▶ Police: 110
- ▶ Fire and ambulance: 112
- ▶ Medical centre, Hall 7: +49 221 821-3517
- ▶ Medical centre, Hall 11.1: +49 221 821-2608
- ▶ Koelnmesse hotline: +49 221 821-3458
- ▶ Security Office North: +49 221 821-2551 or -2552
- ▶ Security Office East: +49 221 821-2549 or -2550

today Sonderausgabe  
PwSt: 50129

### About the publisher

#### Editorial/Administrative Office

ARGE IDS today GBR  
Dental Tribune International GmbH  
OEMUS MEDIA AG  
Holbeinstraße 29  
04229 Leipzig  
Germany

Phone  
+49 341 48474-302

Fax  
+49 341 48474-173

German e-paper issue  
www.zwp-online.info

International e-paper issue  
www.dental-tribune.com

Publisher  
Torsten Oemus

Representative, Dental Tribune International GmbH  
Torsten Oemus

Representatives, OEMUS MEDIA AG  
Ingolf Döbbecke, Lutz Hiller

#### Chief Content Offices

Claudia Duschek (V.i.S.d.P.)

#### Editors

Brendan Day, Franziska Beier, Jeremy Booth,  
Johannes Liebsch, Monique Mehler, Iveta Ramonaite,  
Nathalie Schüller, Magda Wojtkiewicz

#### Production Executive

Gernot Meyer

#### Production

Matthias Abicht, Kim Beyer, Max Böhme, Alexander Jahn,  
Frank Jahr, Pia Krah, Stephan Krause, Josephine Ritter,  
Franziska Schmid, Nora Sommer, Laura Wajsprynch

today appears ahead of the 39<sup>th</sup> International Dental Show in Cologne on 21 September 2021.

The newspaper and all articles and illustrations therein are protected by copyright. Any utilisation without prior consent from the editor or publisher is inadmissible and liable to prosecution. No responsibility shall be assumed for information published about associations, companies and commercial markets. General terms and conditions apply; legal venue is Leipzig, Germany.

CURAPROX

# PERIOPLUS<sup>+</sup>



**PERIO PLUS  
REGENERATE:**  
Cyclodextrin  
inaktiviert viele Viren



Besuchen Sie  
uns auf der IDS!

Halle 11.1  
Stand A010 B019

## EINE MÖGLICHKEIT ZUM SCHUTZ VOR TRÖPFCHENINFEKTION

Das Ansteckungsrisiko für virale Infekte ist in der Praxis besonders groß. Perio Plus Regenerate kann Ihren Schutz erhöhen.

Perio Plus Regenerate, bekannt durch seine Kombination von CHX und Citrox®/Polylysin, enthält auch Cyclodextrin – ein Glucosemolekül, das viele Viren inaktiviert. Außerdem lässt das Copolymer PVP-PA Wirkstoffe und Partikel auf Mukosa und Zähnen haften: Die Möglichkeit einer Tröpfcheninfektion kann sich verringern.

Lassen Sie Patienten vor der Behandlung eine Minute spülen. So kann sich Ihr Ansteckungsrisiko reduzieren. Auch Sie: spülen Sie regelmäßig.

Mehr Informationen finden Sie unter [www.perioplus.de](http://www.perioplus.de)

SWISS PREMIUM ORAL CARE



Developed by  
**curaden**  
better health for you

**Patent** ➤

# The sustainable, healthy solution for a lost tooth

- Long-term periimplant health
- Fast early healing
- Superior hard and soft tissue stability under functional load



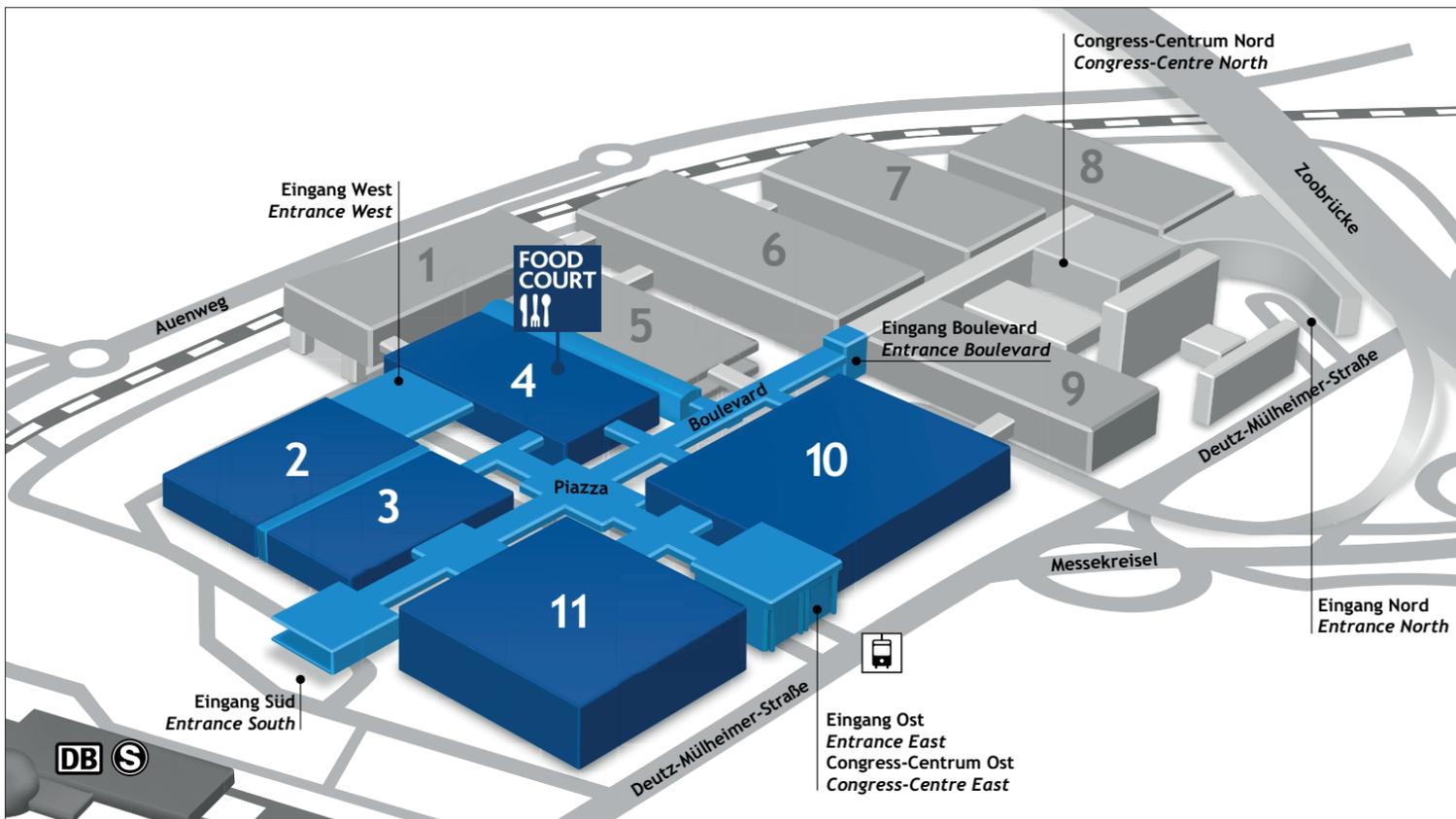
**Visit us at our booth**  
Hall 10, Stand G020 H029

**The New Standard**  
in Dental Implantology

# today

## FLOOR PLAN

39<sup>th</sup> International Dental Show Cologne • 22-25 September 2021



AD

**Click & Meet**  
garantiert virenfrei.

**ZWP STUDY CLUB**  
zwpstudyclub.de

AD

**BLUE SAFETY**

Innovationshalle 2.2  
Stand A 30 + B 31

www.bluesafety.com

Doctolib

Besuchen Sie uns in Halle 11.1, Stand Nr. D010

**Patiententermine macht man anlog ?**

**Den Zahn werden wir Ihnen ziehen.**

Doctolib - Die unverzichtbare Softwarelösung für Ihre Termin- und Patientenverwaltung



Verringern Sie Ihre Terminausfallquote um bis zu 58%.\*



Steigern Sie die Zufriedenheit Ihrer Patient:innen durch einen zeitgemäßen Service.



Erhalten Sie bis zu 9 Neupatient:innen pro Monat.\*



Optimieren Sie die Rentabilität Ihrer Prophylaxe-Leistungen.



[info.doctolib.de](http://info.doctolib.de)

\* Weiterführende Informationen und Quellenangaben finden Sie auf [info.doctolib.de](http://info.doctolib.de).

AD

AD

## hall 2.2



Praxisinrichtung  
*Interior Design*

Zahntechnik  
*Dental Technology*

Laserzahnheilkunde  
*Laser Dentistry*

Digitale Praxis  
*Digital Practice*

Veranstalter, Verbände & Depots  
*Organisers, Associations & Trade*

Implantologie  
*Implantology*

Prävention/Parodontologie  
*Prevention/Periodontology*

Praxishygiene  
*Hygiene and Sterilisation*

Praxismanagement  
*Practice Management*

Kieferorthopädie  
*Orthodontics*

Kosmetische Zahnheilkunde  
*Cosmetic Dentistry*

Endodontie/Kons  
*Endo/Conservative Dentistry*

Prävention/Parodontologie  
*Prevention/Periodontology*

Prävention/Parodontologie  
*Prevention/Periodontology*

today Trend Index



Die Wasserexperten

**WIR SIND DABEI.**  
INFORMIEREN SIE SICH VOM 22.-25.09.  
**HALLE 2.2**  
**STAND A 30 B 31**



**STAND BESUCHEN UND TASSE SICHERN!**



Jetzt profitieren: Für **SAFEWATER** entscheiden und einen neuen **Apple iMac 24"** geschenkt bekommen.



Vereinbaren Sie einen Beratungstermin für die Praxis oder für Ihren Messebesuch:  
Fon 00800 88 55 22 88  
WhatsApp 0171 991 00 18  
bluesafety.com/  
Sommergeschenk

\* Neukunden erhalten bei Vertragsschluss: 1x Apple iMac, 256 GB, 8 GB, 24". Auslieferung könnte sich verzögern. Nähere Bedingungen und finale Spezifikationen finden Sie beim Angebot. Das Angebot endet am 30.09.2021.



- Implantologie  
*Implantology*
- Prävention/Parodontologie  
*Prevention/Periodontology*
- Veranstalter, Verbände & Depots  
*Organisers, Associations & Trade*
- Endodontie/Kons  
*Endo/Conservative Dentistry*
- Kieferorthopädie  
*Orthodontics*
- Kosmetische Zahnheilkunde  
*Cosmetic Dentistry*
- Laserzahnheilkunde  
*Laser Dentistry*
- Digitale Praxis  
*Digital Practice*
- Praxisrichtung  
*Interior Design*
- Zahntechnik  
*Dental Technology*
- Praxishygiene  
*Hygiene and Sterilisation*
- Praxismanagement  
*Practice Management*

- Implantologie  
*Implantology*
- Prävention/Parodontologie  
*Prevention/Periodontology*
- Veranstalter, Verbände & Depots  
*Organisers, Associations & Trade*
- Endodontie/Kons  
*Endo/Conservative Dentistry*
- Kieferorthopädie  
*Orthodontics*
- Kosmetische Zahnheilkunde  
*Cosmetic Dentistry*
- Lasertechnik  
*Laser Dentistry*
- Digitale Praxis  
*Digital Practice*
- Praxisinrichtung  
*Interior Design*
- Zahntechnik  
*Dental Technology*
- Praxishygiene  
*Hygiene and Sterilisation*
- Praxismanagement  
*Practice Management*



# THE TRUE DIGITAL DENTAL AVATAR

5 in 1 CBCT  
**RAYSCAN Studio**



**NEW**

**RAYFace**  
One-shot 3D Face Scanner



**RAYiOS**  
Intraoral Scanner

**NEW**



**Ray** Europe

Tel. +49 6196 7656 102    Email. [info@rayeurope.com](mailto:info@rayeurope.com)    Web. [www.rayeurope.com](http://www.rayeurope.com)  
Korea | Europe | America | Mexico | Canada | Australia | Taiwan | Japan | Hong Kong  
Contact us for more information.



today Trend Index

Implantologie  
Implantology

Prävention/Parodontologie  
Prevention/Periodontology

Praxishygiene  
Hygiene and Sterilisation

Praxismanagement  
Practice Management

Veranstalter, Verbände & Depots  
Organisers, Associations & Trade

Endodontie/Kons  
Endo/Conservative Dentistry

Kieferorthopädie  
Orthodontics

Kosmetische Zahnheilkunde  
Cosmetic Dentistry

Laserzahnheilkunde  
Laser Dentistry

Digitale Praxis  
Digital Practice

Praxisrichtung  
Interior Design

Zahntechnik  
Dental Technology



visit us  
in Action

Get in touch with us in Hall 10.1, Booth B020 - C021

rapidshape.de

rapidshape

3D-PRINTERS  
FOR DENTAL  
APPLICATION  
IN MOTION

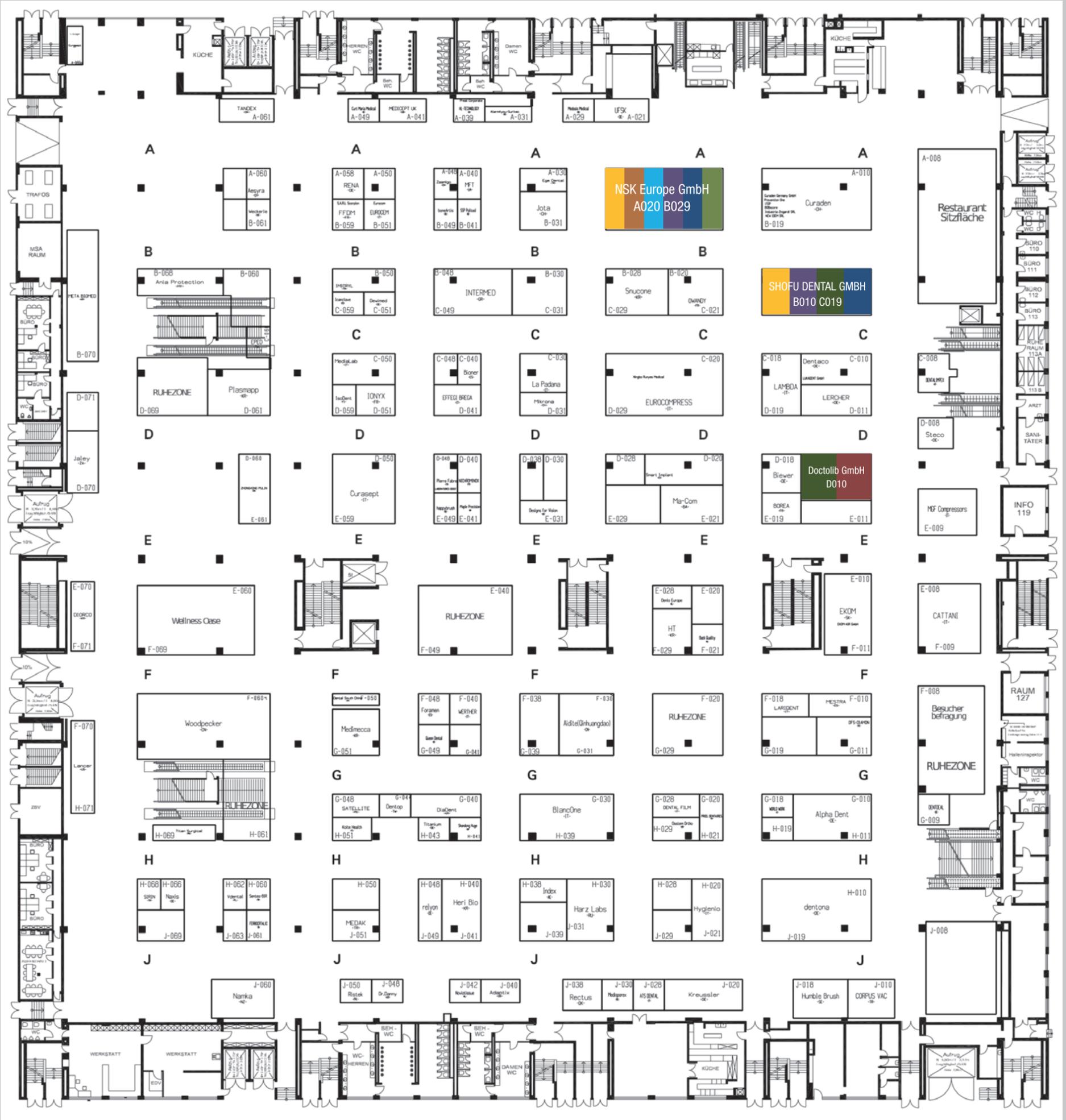


Rapid Shape  
D50+ with  
RS wash and  
RS cure live!



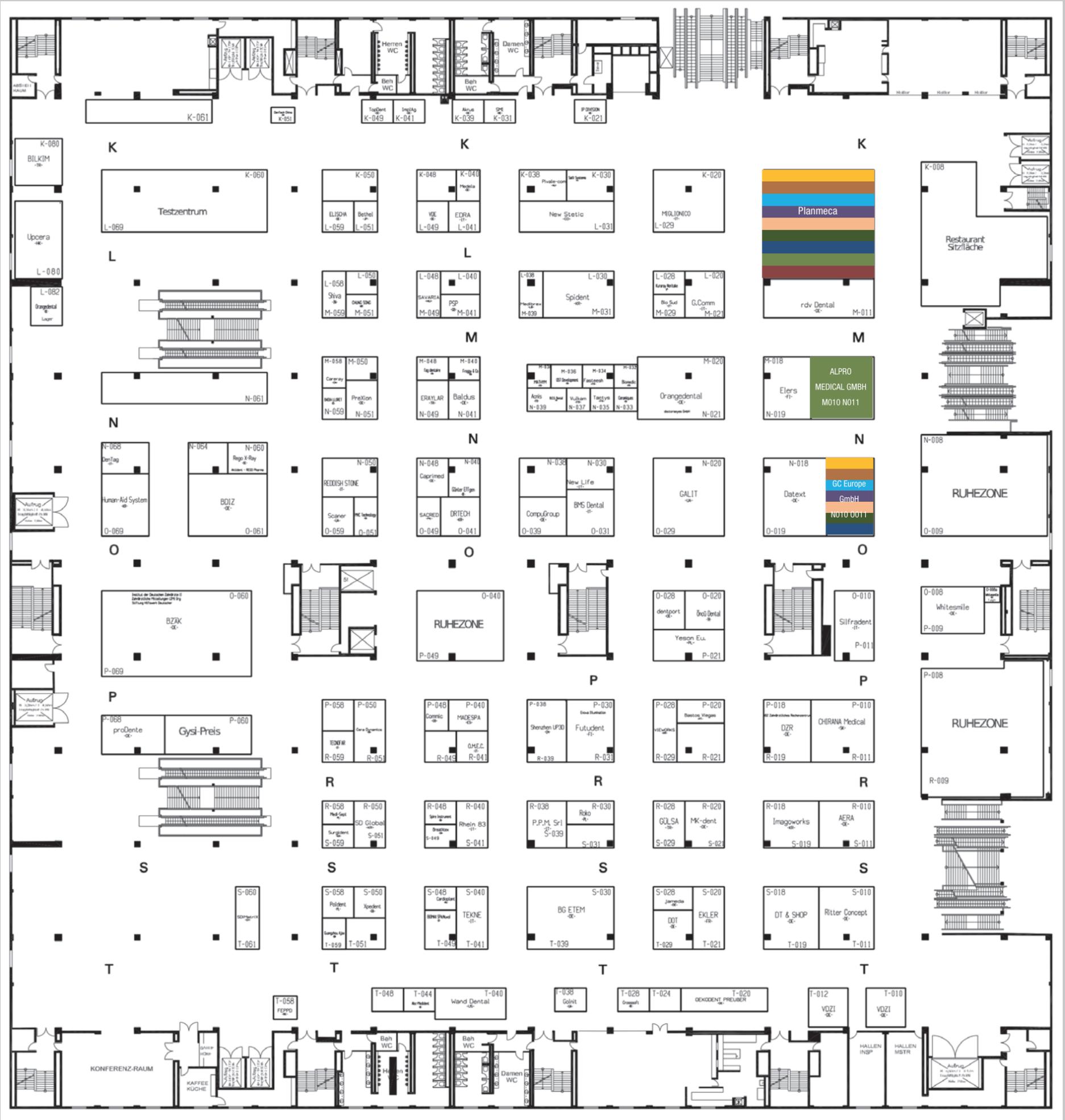
**today Trend Index**

- Implantologie / Implantology
- Prävention/Parodontologie / Prevention/Periodontology
- Veranstalter, Verbände & Depots / Organisers, Associations & Trade
- Endodontie/Kons / Endo/Conservative Dentistry
- Kieferorthopädie / Orthodontics
- Kosmetische Zahnheilkunde / Cosmetic Dentistry
- Laserzahnheilkunde / Laser Dentistry
- Digitale Praxis / Digital Practice
- Praxisreinigung / Interior Design
- Zahntechnik / Dental Technology
- Praxishygiene / Hygiene and Sterilisation
- Praxismanagement / Practice Management



today Trend Index

- Implantologie  
Implantology
  - Prävention/Parodontologie  
Prevention/Periodontology
  - Praxishygiene  
Hygiene and Sterilisation
  - Praxismanagement  
Practice Management
- Veranstalter, Verbände & Depots  
Organisers, Associations & Trade
  - Endodontie/Kons  
Endo/Conservative Dentistry
- Kieferorthopädie  
Orthodontics
  - Kosmetische Zahnheilkunde  
Cosmetic Dentistry
- Laserzahnheilkunde  
Laser Dentistry
  - Digitale Praxis  
Digital Practice
  - Zahntechnik  
Dental Technology
- Praxiseinrichtung  
Interior Design



today Trend Index

- Implantologie  
Implantology
- Prävention/Parodontologie  
Prevention/Periodontology
- Praxishygiene  
Hygiene and Sterilisation
- Praxismanagement  
Practice Management
- Veranstalter, Verbände & Depots  
Organisers, Associations & Trade
- Endodontie/Kons  
Endo/Conservative Dentistry
- Kosmetische Zahnheilkunde  
Cosmetic Dentistry
- Kieferorthopädie  
Orthodontics
- Laserzahnheilkunde  
Laser Dentistry
- Digitale Praxis  
Digital Practice
- Praxiseinrichtung  
Interior Design
- Zahntechnik  
Dental Technology

Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth
1FLEX TECHNOLOGY	10.1	G053	B.C.S. Dental Alloys	11.2	N039	Canon Electronics Inc.	10.1	A045	Dental Planet Di Barozzini		
3D Dental Systems D.O.O.	3.1	H080	Back Quality Ergonomics	11.1	F021	caprimed GmbH	11.2	N048	Marco & C. s.a.s.	2.2	C041
3D Industrial Imaging Co., Ltd.	3.2	B050	BADIA LLORET S.L.	11.2	N059	Carbon Technologies DE GmbH	2.2	B048	Dental South China	11.1	F050
3D Systems Inc.	2.2	C068	Bajohr Optecmed GmbH	10.1	F047	Cardioplant LLC	11.2	S048	DENTALEXPO Russia JSC „DE-5“	10.2	P008
		D069	Baldus Sedation GmbH & Co. KG	11.2	N041	CareRay Digital Medical Technology Co.	11.2	M058	Dentalgic SAS EZ-Block	2.2	E070
3DIEMME S.r.l.	3.1	J040	Balgary Pty Ltd	10.2	P018	CARIMA	3.1	M081	Dentalhitec	2.2	B050
8853 S.p.a.	10.1	B024	Bandelin electronic GmbH & Co. KG	10.1	F019	Carl Martin GmbH	10.2	M038	Dentalimpex-Stockenhuber GmbH	11.1	C008
		C025	Bart Medical S.R.L.	10.2	L052	Carl Zeiss Meditec AG	10.1	F030	Dentalpoint AG	2.2	E010
88Dent	10.1	B024	Bassi Endo	10.2	R050a			G031	DENTAL-S GmbH	10.2	M039
		C025	Bastos Viegas SA	11.2	P020	Catak Dis Deposu lth. Ihr. San. Ltd. Sti.	3.2	A008	Dentatus AB	10.1	F040
A. Schweickhardt GmbH & Co. KG	10.1	B038	BDIZ EDI – Bundesverband der implantologisch			CATTANI S.p.A.	11.1	E008	DENTAURUM GmbH & Co. KG	10.1	D012
		C039	tätigen Zahnärzte in Europa e.V.	11.2	O061			F009			E011
AB - THE HUMBLE CO.	11.1	J018	beam GmbH	3.2	E039	Cavex Holland BV	10.1	B050	DENTAURUM IMPLANTS GmbH	10.1	D010
Abc-medident GmbH	11.2	T044	BEGO Bremer Goldschlägerei					C051	DENTDEAL Produkt & Service GmbH		
ABZ Zahnärztliches Rechenzentrum			Wilh. Herbst GmbH & Co. KG	10.2	M010	CEDA PRESS LLC	2.2	D039	DENTDEAL business.group	11.1	G009
für Bayern GmbH	11.2	P018				Centrix, Inc.	10.2	T036	DenTech China 2021, Shanghai Informa Markets		
		R019				Cera Dynamics Ltd.	11.2	P050	ShowStar Exhibition Company Limited	11.2	K051
Accuram Instruments	10.1	A043	BEGO Implant Systems GmbH & Co. KG	10.2	M010			R051	DENTIS Co., Ltd	2.2	A060
ACH Medical Co., Ltd.	3.1	H060				Ceramaret SA	2.2	D031			B061
Acme Monaco Corporation	10.2	P040	BEGO Medical GmbH	10.2	M010	Ceramay GmbH & Co. KG	10.2	R018	DentLight Inc.	10.2	R052a
Acnis Titanium	11.2	N039				Ceramiques-Refractaires	11.2	N033	dentona AG	11.1	H010
ACTEON Group	10.1	E010	Bellotti GmbH & Co.KG	10.1	H010	CeramTec GmbH	2.2	E010			J019
		F011	Berufsgenossenschaft Energie Textil Elektro	11.2	S030	Cerichem Biopharm SRL	10.2	S039	Dentop Co Ltd.	11.1	G044
ADAM'S AID CORPORATION	3.1	J079	Medienerzeugnisse (BG ETEM)		T039	CHIRANA Medical, a.s.	11.2	P010	Dentpace SA	10.2	M028
Adaptix Ltd	11.1	J040	Bethel Co.,Ltd.	11.2	L051			R011	dentport GmbH	11.2	O028
AdDent, Inc	2.2	D010	Bien-Air Deutschland GmbH	10.1	F018	Chung song industrial co.	11.2	M051	Dentrade International e.K.	10.1	G010
		E011				CIMsystem S.r.l.	3.1	J008			H011
Advan S.R.L	10.1	A046	Biewer medical Medizinprodukte	11.1	D018	Cimt GmbH	10.1	F012	Deppeler S.A.	10.2	N039
AERA EDV-Programm GmbH	11.2	R010						G015	Desgram	10.2	M057
		S011	Bilkim Tibbi Ürünler San.Tic.Ltd.Sti.	11.2	K080	CJ-Optik GmbH & Co. KG	3.1	L038	Designs for Vision, Inc.	11.1	E031
Aesyra SA	11.1	A060	Bio Composants Médicaux (BCM)	11.2	M032	ClaroNav Inc.	10.2	O059	Desktop Health	3.1	M039
Aidite (Qinhuangdao) Technology Co., Ltd.	11.1	F030	Bio Sud Medical Systems srl	11.2	M029	CleanImplant Foundation CIF GmbH	10.2	P032	DESS Dental Smart Solutions GmbH	2.2	C008
		G031	Biocetec Co., Ltd.	2.2	C058	CMS Dental A/S	10.1	F028	DETAX GmbH & Co. KG	10.2	M031
AirGuard™ Health	10.2	S059	Biodent Co., Ltd.	3.2	A065	Co.n.ce.p.t. SRL	10.2	M055	DFS-DIAMON GmbH	11.1	G011
Air Techniques	10.1	E030	Bioloren srl	3.2	D028	Coltène / Whaledent GmbH + Co. KG	10.2	P010	DiaDent Group International	11.1	G040
		F031	BIOMAX SPA/Nuvola	11.2	T049			R011	Diagnocat Inc	10.2	R047
Akrus GmbH & Co. KG	11.2	K039	Biomec SRL/Oxy Implant	3.2	C030	Commic International Ltd.	11.2	P048	Diashine Polish	10.2	R046
Aktident – REGO Pharma	11.2	N060				CompuGroup Medical Deutschland AG,			DIASWISS S.A.	2.2	E069
Akzenta International SA	10.1	B028	Bionah GmbH	3.1	J019	Geschäftsbereich Telematikinfrastruktur	11.2	O039	Digiray Corp.	3.2	C051
		C029	Bioner S.A.	11.1	C040	Copega s.r.l.	10.2	M051	Digital Dental	2.2	D070
Alan & Co s.a.	10.2	S032	Biotec Srl – BTK	10.1	E040	Coramex SA Division of Corix Medical Systems	10.2	P048			E071
Alarm4you – Suritec	11.1	A031				CoreBone Ltd.	2.2	D061	DIORCO Co., Ltd	11.1	E070
Albert Waeschle Ltd.	10.1	G029	BIOTEM CO., LTD.	2.2	A041	Corident	3.1	M051			F071
Align Technology Switzerland GmbH	3.2	A030	Bisico Bielefelder Dentalsilicone			CORPUS VAC Vacuum Sistemleri Sanayi ve			DISPOTECH SRL	10.1	A042
		C031	GmbH & Co. KG	10.2	L031	Ticaret Limited Sirketi	11.1	J010	DMEGA Co., Ltd.	2.2	C070
Alpha Dent Implants GmbH	11.1	G010	BlancOne	11.1	G030	Coruo	3.1	M060			B061
		H011				CosmoLab Manufacturing	11.1	D071	Dmetec Co., Ltd.	3.2	A071
ALPHA LASER GmbH	10.1	F021	Blossom – Mexpo International Inc.	10.2	P050	CROSSSOFT GmbH	11.2	T028	DMG – Chemisch-Pharmazeutische		
ALPRO MEDICAL GMBH	11.2	M010	BLUE SAFETY GmbH	2.2	A030	Cumdente GmbH	10.2	N024	Fabrik GmbH	10.1	G018
		N011				Curadent AG	11.1	A010	DMP Dental Industry S.A.	10.1	B019
Amann Girschbach GmbH	3.2	A010	BMS Dental S.r.l.	11.2	O031			B019	DNHmedtech Co.	3.2	E071
		B011	BOBscore	11.1	A010	Curaden Germany GmbH	11.1	A010	Doctolib GmbH	11.1	D010
		A049a						B019	Doctor Smile	11.1	C018
Amazing Industries	3.1	J048	Bondent Dental Group	10.1	A038	Curasept Spa	11.1	D050			D019
American Dental Systems GmbH	10.2	M040	boneArtis AG	11.1	B049			E059	doctorseyes GmbH	11.2	M020
		N041	Bonegraft Biomaterials Co.	2.2	E065	Curt Maria Medical GmbH	11.1	A049			N021
Amrit Chemicals & Minerals Agency			Bontempi	10.2	M053	Cybermed Inc.	2.2	A081	DOT GmbH	11.2	T029
(Ammdent)	3.2	D011	BOREA SAS	11.1	E019	D.T.U. Srl	10.2	L056	Dr. H. Stamm GmbH Chemische Fabrik	10.1	F019
Andrew Medical srl	10.2	L061	BPR Swiss GmbH	10.2	N029	Daddy D Pro, Inc.	10.2	S048a	Dr. Jean Bausch GmbH & Co. KG	10.1	G010
Ania Protection Sdn Bhd	11.1	B068	Braxton Mf. Co., Inc.	10.2	R041	DAEGU TECHNOPARK	3.1	L050g			H011
Anton Gerl GmbH	10.1	G030	Brit Ortho	2.2	E058			M051g	Dr.Danny Co., Ltd	11.1	J048
		H039	BRUMABA GmbH & Co. KG	10.1	A028			L060g	Dreve Dentamid GmbH	10.2	O010
		G035	Buchholz GmbH Die Praxiseinrichter	10.2	L037			M061g			P011
AON Co., Ltd.	3.2	D061	Bulgarian SME Promotion Agency BSMEPA	3.2	C020	DATEXT Beratungsgesellschaft für Daten-			Dr-Kim Co.	2.2	C020
Apollo Implant Components Sp. z o.o. Sp. K.	10.2	N037				und Textverarbeitung mbH	11.2	N018	DRTECH Corporation	11.2	O041
AR Instrumed	3.2	D020						O019	DSI Dental Solutions Ltd	2.2	D061
AR Instrumed Deutschland GmbH	3.2	D020	Bundesverband der Zahnmedizinischen			DATRON AG	3.1	J010	DT&SHOP GmbH	11.2	S018
ARDET Dental & Medical Devices S.r.l.	10.1	F016	Alumni in Deutschland e.V. (BdZA)	11.2	O060			L011			T019
		G017				Decera/ Mira Jung	3.2	D068	DTDS – Development and Technology of		
ARGEN Dental GmbH	10.1	C020	Bundesverband der Zahnmedizinistudierenden					E069	Dental Systems S.L.	3.1	M029
		D029	in Deutschland e.V. (bdzm)	11.2	O060	DemeTech Corporation	2.2	B060	D-TEC Lighting Systems	10.1	F042
Aries Medical S.R.L.	10.2	L058				Denbio Co., Ltd	3.2	C069	DÜRR DENTAL SE	10.1	E030
ARIES MEDICAL SRL	11.2	M011	Bundeszahnärztekammer – Arbeitsgemeinschaft der			Dendia GmbH	10.2	T022			F031
Arma Dental Uretim Sistemleri			Deutschen Zahnärztekammern e.V. (BZÄK)	11.2	O060	Denflex Co., Ltd.	3.2	C060	DXM Co., Ltd.	3.2	C058
San Ve Tic Ltd Sti	3.2	D018				Denlo Europe B.V.	11.1	E028	Dyamach s.r.l.	3.1	L061
		E019	BUSCH & CO. GmbH & Co. KG	10.2	R010	DenQ	3.2	A059	Dynaflex Orthodontics	10.2	R053
Aseptico, Inc.	10.2	R014	Business France	11.2	M038g	Denstar Co., Ltd.	3.1	M061	DYNA-MESS Prüfsysteme GmbH	2.2	B040
ASI Dental Specialties	10.2	S053a				Dentac	11.2	O020	Dynamic Abutment Solutions	10.2	T019
Asiga Pty Ltd	3.1	L030				Dentaco GmbH	11.1	C010	Dynamo Stol ApS	10.1	A039
ASTRA MOBILI METALLICI	10.1	A040	C4W	3.1	J038	DenTag Srl	11.2	N068	DZR Deutsches Zahnärztliches		
ATI Advanced Technology Inc.	3.1	J080				DENTAL DEVICES	10.2	T024	Rechenzentrum GmbH	11.2	P018
ATS DENTAL s.r.l.	11.1	J028	CA DIGITAL GmbH	10.1	B040	Dental Direkt GmbH	10.2	N031			R019
Aurelia Gloves div. of Supermax	10.2	R042a				DENTAL FILM s.r.l.	11.1	G028	EAP(R) Produktions- und		
Avalon Biomed	10.2	P058	CAD-Ray Manufacturing GmbH	3.2	C038	Dental Innovative Design LLC	10.2	S049	Patentverwertungs GmbH	3.2	D050
B&B Dental SRL	10.1	B041				DENTAL MARKET s.r.l.	10.1	B043			E051
B&E Korea Co., Ltd	3.2	A057				DentalMonitoring	2.2	B051	Eastdent Co., Ltd	2.2	D050

Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth
ebro – Xylem Analytics Germany Sales GmbH & Co. KG	10.2	L008	G & Z Instrumente GmbH	10.2	S038	ICE – Agenzia per la promozione all'estero e l'internazionalizzazione delle imprese italiane	10.2	L049g	Kohdent Roland Kohler Medizintechnik GmbH & Co. KG	10.2	L029
ECLAIRE Srl	10.2	L061	G.Comm S.r.l.	11.2	L020			L050g	Koite Health Oy	11.1	H051
Ecleris USA	10.2	R056			M021			M051g	KOMAX CO., LTD.	3.2	C059
ECOTRON Co.,Ltd	3.2	B058	G.N Dental Instruments	10.2	S030			L051g	Korea Dental Devices Industry Association	3.2	A051g
ECS srl	10.1	F049	Galbiati Italia srl	10.2	M059			L058g			A058g
Edarredo S.r.l.	10.2	L054	GALIT Private Company	11.2	N020			M059g			B059g
EDRA LSWR S.p.A.	11.2	L041			0029			L060g			A060g
EDS Essential Dental Systems	10.1	F040	Garrison Dental Solutions	10.1	B039			M061g			B069g
Effegi Brega S.R.L.	11.1	D041	GAVOUZ Corp.	3.2	E030			L061g			A061g
EG Medical S.r.l.	2.2	A008	GC Corporation	11.2	N010			L068g			A070g
Ege Dental Endüstri	11.1	A030			0011			M069g			C079g
EKLER	11.2	S020	GC GERMANY GmbH	11.2	N010			L070g			B050g
		T021			0011						C059g
EKOM spol. s.r.o.	11.1	E010	GDF Gesellschaft für dentale Forschung und Innovationen GmbH	10.1	F046	ID KOREA CO., LTD. IDEAS DENTALES	3.2	A058			B060g
		F011				IEETU CO., LTD.	3.1	L058			C069g
EKOM-AIR GmbH	11.1	E010	GDT Implants	2.2	E040	i-LINQ NOVODENT SA	10.2	M028			C050g
		F011	Genoray Co., Ltd.	10.1	E048	iLumi Sciences	10.2	S051a			D059g
Elaboro GmbH	3.1	M040	GENTILIN SRL	10.2	M061	Imageworks Inc.	11.2	R018			C060g
Elers Medical Composites	11.2	M018	Germo SPA	10.2	M063			S019			D069g
		N019	GFDI mbH Gesellschaft zur Förderung der Dental-Industrie mbH	10.2	P008	imes-icore GmbH	10.2	R028			C068
ELISCHA Medical GmbH	11.2	L059				IMICRYL DIS MALZEMELERI SAN. ve TIC. AS	11.1	B050			D069
Elma Schmidbauer GmbH	10.2	R035	Ghimas S.p.A.	10.2	L061	ImplAg, Implantologie-Agentur Thomas					C070g
EMERITALIA srl	10.2	L061	GIESSE TECHNOLOGY SRL	2.2	E041	Wachtel e.K.	11.2	K041			D070g
EMS Electro Medical Systems GmbH	10.2	L010	Global D	10.2	M048	Implant Protesis Dental 2004 SL	3.2	C018			D051
		M019	Glorious Enterprises	10.1	F025			D019			E060g
		L011	GNI ORTHO	3.2	C050	Implantwiss-Novodent SA	10.2	M028			C061
		L021	GO2cam International	3.1	J038	Inci Dental Ltd. Sti	3.2	D018			J020
					L039			E019			L028
Ennebi Elettronica SRL	10.1	B053	Goldent Hungary Ltd.	3.2	C010	Index Conferences & Exhibitions					M029
Enova Illumination	11.2	P030	Golnit Ltd.	11.2	T038	Organisation Est.	11.1	H038			B068
		R031	Good Doctors Co., Ltd.	3.2	A050	Industria Zingardi SRL	11.1	A010			H021
Enviro GmbH & Co. KG	10.2	N045	Graphenano Dental s.L.	3.1	H040			B019			C030
EnvisionTEC GmbH	3.1	M039			J041	Infodent SRL International Infodent	2.2	D010			C008
EPED Inc.	11.1	C060	Graphy Inc.	3.1	H051			E011			D048
E-Procs Co.,Ltd	3.1	L060			A060	Innovapharma Brasil	11.1	J008			C008
Eraylar Akriklik San. Ins. Taah. Ve Dis Tic. A.S.	11.2	N049	Greater New York Dental Meeting	10.2	P008	Innovative Material and Devices Inc.	10.2	S047			C018
ESQUIRE SAS	10.2	L050	GRS Guide System, Inc.	10.2	R048	Institut der Deutschen Zahnärzte (IDZ)	11.2	O060			D019
Esro AG	10.2	L023	Guangdong Launca Medical Device Technology Co., Ltd.	10.2	P018			P069			S018
		L023a	Guangzhou Ajax Medical Equipment Co., Ltd	11.2	T059	Intensiv SA	10.2	N040			T019
Eur-Med Slovakia s.r.o.	10.1	C030	GUANGZHOU HEYGears IMC. INC	10.1	C059	Interdent d.o.o.	10.2	O060			F070
EUROCEM s.r.l.	11.1	B051	Guilin Woodpecker Medical Instrument Co., Ltd.	11.1	F060	INTERMED S.A.	11.1	B048			H071
Eurocom di Poletto Renato	11.1	B051	GÜLSA TIBBI CIHAZLAR VE MALZ.					C049			R057
EUROCOMPRESS di Garofalo Rag. Giuseppe	11.1	C020	SAN. TIC. A.S.	11.2	R028	International Medical College (IMC)					F018
		D029			S029	MIB GmbH	2.2	E008			C009
EVE Ernst Vetter GmbH	10.2	S029	Günter Effgen GmbH	11.2	N040	IONYX	11.1	D051			R056a
ExamVision ApS	10.2	S020	Haenaem Co., Ltd.	3.2	A069	IOS International Orthodontic Services	10.2	P046			G041
		T021	Hager & Meisinger GmbH	10.1	A010	IP Division Technische Produkte GmbH	11.2	K021			A011
exocad GmbH	3.2	A020			B011	IPPI SRL	3.1	L028			L038
		C021			A016	i-ProDens GmbH	10.2	R028			A038
F&B Technology	3.2	B069			B017	iRay Technology Company Limited	10.2	T018			C040
F1 Dentalsysteme GmbH	10.2	R030	Hager & Werken GmbH & Co. KG	10.2	R020	iRES SAGL	2.2	C060			R050
F1 Dentalsysteme Deutschland GmbH	10.2	R030	Hamer	2.2	D070	IsoDent OY	11.1	D059			D010
FAG	11.2	M048			E071	i-System NOVODENT SA	10.2	M028			E011
FairImplant GmbH	2.2	A050				iTOP	11.1	A010			A048
Fasteesh	11.2	M034	Hangzhou PengWu Medical Equipment Co., Ltd	3.2	D048			B019			M069
FEPPD	11.2	T058	HANS Korea Co., Ltd.	2.2	C040	Jainmed inc	3.2	E011			L069
FERROCRTALIC d.o.o.	11.1	J061	happybrush GmbH	11.1	E049	Jaley solution Ltd.	11.1	D070			F040
FFDM Tivoly	11.1	B059	HASS: Human-Aid System Supplier	11.2	O069	jameda GmbH	11.2	S028			L010
FIDE Federation of the European Dental Industry	10.2	P008	HATHO GmbH	10.1	B018	JDentalCare srl	3.1	H031			H030
FIMET OY	10.2	R030	hawo GmbH	10.2	O049	Jiangsu Dynamic Medical Technology Co., Ltd	2.2	C071			J031
FINO GmbH	11.2	S018	HD ACADEMY GbR	10.1	F012	Jinidental Ltd.	3.2	D071			L069
		T019			G015	Jota AG	11.1	B031			F040
FiteBac	10.2	S057	HDI Inc.	3.2	B070	Juvaplus SA	3.2	E021			K010
Flotecno srl	10.2	L058a	HDX WILL Corporation	2.2	D041	Karl Kaps GmbH & Co. KG	10.1	F050			E029
FMZ GmbH	3.2	B009	Heka Dental A/S	10.2	P030	KDIA	3.2	A058g			F040
FOLLOW-ME! TECHNOLOGY GmbH	3.1	L018			R031			B059g			C010
		M019	Helmut Zepf Medizintechnik GmbH	10.1	B030	KEMMER PRÄZISION GmbH	2.2	C049			H011
Fonic Dental LLC	10.2	P042			C031	KENDA AG	10.2	P010			D058
For You High Quality S.r.l.	10.2	M059a	HEPHZIBAH CO., LTD.	3.1	M030			R011			F025
FORAMEN SL	11.1	F048	HERIBio	11.1	H040	Kerox Kft.	3.1	L008			E021
Formlabs GmbH	3.1	H030			J041	KIDS-E-DENTAL LLP	10.2	L040			P040
		J031	HL Technology SA	11.1	A039	Kimia Parto Dandan	3.1	H078			A012
Forumtec	2.2	E040	HORICO – Hopf, Ringleb & Co. GmbH & Cie.	10.2	M009	King Health Dental Instruments	3.2	D041			L062
Fraga Dental	2.2	A050	Hospimed Mfg	10.2	L035	KJ Meditech Co., Ltd.	3.2	B059			T012
Franken GmbH & Co. KG Fabrik für Präzisionswerkzeuge	3.1	M021	HT Co., Ltd.	11.1	F029	Koelnmesse GmbH	digital	digital			E041
Frasaco GmbH	2.2	D010	Hudens Bio Co., Ltd.	3.2	A051	Koelnmesse GmbH					E068
		E011	Hufschmied Zerspanungssysteme GmbH	3.1	M020	Geschäftsbereich International	digital	digital			M038
Fraunhofer-Institut für Keramische Technologien und Systeme IKTS	3.1	M040	Hulaser, Inc.	3.2	A070	Koelnmesse GmbH Messeteam	digital	digital			R040a
Froggy & Co	11.2	M040	Hygienio Srl	11.1	H020	Koelnmesse Pte Ltd	10.2	P008			
FTB Filtertechnik Brockmann GmbH & Co. KG	10.2	L032			J021	Koelnmesse s.r.l.	10.1	A040g			M030
Fussen GmbH	10.2	T026	I.C. LERCHER GmbH & Co. KG	11.1	D011			B041g			D059
Futudent Novocam Medical Innovations Oy	11.2	P030	ic med EDV-Systemlösungen für die Medizin GmbH	10.2	R038			A048g			R015
		R031	IC Medical GmbH	10.2	N049			B049g			F020
			Icanclave Europe S.L.U	11.1	C059			A050g			G021
								B051g			H022
											J051

Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth
Medcem GmbH	10.2	T030	Nichrominox S.A.S.	11.1	D040	proDente e.V.	11.2	P068	Shanghai Smartee Denti-Technology Co., Ltd.	10.1	F052
Medela Medizintechnik GmbH & Co. Handels KG	11.2	K040	Noris Medical Ltd.	2.2	A019	Prodways Tech	2.2	D070 E071	Sharpfield Company B.V.	10.2	O053
Medency S.R.L.	10.2	L061	Novamind P.C.	10.2	M037	Proimtech Sag.Hizm.San.veTic.Ttd.Sti.	2.2	D021	Shenzhen Up3D Tech Co., Ltd.	11.2	P038 R039
Medental International	10.2	S053	Novotissue	11.1	J042	Promarket Tasarim ve Teknoloji A.	3.1	L020	Shinhung Co., Ltd.	3.2	D038
medentis medical GmbH	3.2	A019	Novodent SA Monoimplant	10.2	M028	PROTECT-Laserschutz GmbH	10.2	S031	SHINIL DENTEC Co.,Ltd.	3.1	L050
Medi Loupes	10.2	R058	NSI srl	10.2	L060	Provita Medical GmbH & Co. Kg	10.2	T028	Shining 3D Technology GmbH	3.1	L040 M041
MEDIADENT Stahlmöbelwerk Austria GmbH	10.2	L039	NSK Europe GmbH	11.1	A020 B029	PSP Dental Co. Ltd.	11.2	M041	SHINSAEGI MEDI-TECH Co., Ltd.	3.2	B071
MEDIADENT Stahlmöbelwerk Germany GmbH	10.2	L039	NTA IMPLANT TICARET VE SAN.LTD.STI.	2.2	B070	QUART X-Ray QA Solutions	10.1	F048	Shiva Products	11.2	L058 M059
MediaLab	11.1	C050	nt-trading GmbH & Co. KG	3.2	D040	Queen Dental GmbH	11.1	G049	SHOFU DENTAL GMBH	11.1	B010 C019
Medibrex S.A.L.	11.2	L038 M039	NURIKON International Pvt Ltd.	2.2	E049	QUEST Corporation	2.2	D040	SIA ORTHODONTIC MANUFACTURER S.r.l.	10.2	L066a
Medical Precision Implants, S.A.	2.2	D010 E011	NWT Dental GmbH	10.1	G023	Rapid Shape GmbH	10.1	B020 C021	Silfradent s.r.l.	11.2	O010 P011
Medical Trading S.R.L.	10.2	L068 M069	O.M.A.R. di Cericola Giorgio	10.2	L068 M069	RDT GmbH	10.2	S038	Sinocera Technology USA	10.2	P040a
MEDICEPT UK LTD.	11.1	A041	O.M.S. S.p.A. Officine Meccaniche Specializzate	10.1	E028 F029	RDV DENTAL GmbH	11.2	M011	Sino-Dental 2022, Int. Health Exchange and Coop. Center, National Health Commision of P. R. China	10.2	P008
MEDICLUS Co., Ltd.	3.2	A068	ökoDENT GmbH & Co. KG	11.2	T020	Reach Global India Pvt Ltd.	3.2	D008	Sirin Dental LTD, Sti	11.1	H068
Medicom Healthcare BV	10.1	F040	Oley Tibbi Ürünler ve Medikal Malzemeler San.Tic.Ltd.Sti.	2.2	A078	Rectus Nordic ApS	11.1	J038	SIRIO DENTAL S.R.L.	10.1	F026
MEDIDEN CO.,LTD.	3.2	D070	OLIDENT Sp. Zo.o., Sp. K.	10.2	S024	REDDISH STONE S.R.L.	11.2	N050	Sisma spa.	10.2	M067a
MEDIFIVE Co., Ltd.	3.1	L080	Öncü Dental Tibbi Ma. ve Dis. Tic. A.S.	11.2	O020	Redon Teknoloji A.S.	3.1	J020 L021	Sistem Dental Medikal San. Tic. Ltd. ti.	2.2	A071
Medihub Co., Ltd.	3.2	D055	Oneday Biotech Co., Ltd.	3.1	M059	Rego X-Ray GmbH	11.2	N060	Smart Implant Solutions S.L.	11.1	D020
Medimecca Co., Ltd.	11.1	G051	Opera System/Euromax Monaco	3.2	E040	REITEL Feinwerktechnik GmbH	10.1	B021	Smart Invent Ltd.	3.2	C020 D021
MEDISEPT Sp. z o. o.	11.2	R058	OptiWaves	3.1	J050	relyon plasma GmbH	11.1	H048 J049	smart optics Sensortechnik GmbH	3.2	B010 C011
Medisporex (Pvt) Ltd.	11.1	J030	Oqton, Inc.	3.2	D058 E059	Remedi Co., Ltd.	2.2	E080	SMI SUTURES	11.2	K031
MEDISTOCK	10.2	T039	orangedental GmbH & Co. KG	11.2	M020 N021	RENA Technologies GmbH	11.1	A058	Smile Line SA	10.2	T020
MediThinQ Co., Ltd.	10.1	G051	Organical CAD/CAM GmbH	10.2	S019	Renfert GmbH	10.1	B010 C011	SMILE-Dental GmbH	10.1	B040 C049
Medosis Medical Devices Ltd.	11.1	A029	Osnrgy Srl	10.1	B047	RESISTA – Ing. Carlo Alberto ISSOGLIO & C. Srl	10.2	T011	SMILER PRO srl	10.2	L068 M069
MedPark Co.,Ltd.	2.2	B068 C069	Osstem Implant Co., Ltd.	2.2	A010 C011	Reverberi Arnaldo S.r.l.	10.1	F049	SNUCONE.CO., LTD	11.1	B028 C029
MEGADENTA Dentalprodukte GmbH	10.2	T038	OSSTEM ORTHODONTICS Inc.	3.2	B060 H029	Rhein 83 S.R.L.	11.2	R040 S041	Soltec S.r.l.	10.2	S028
megadental italia	10.1	A052	OST Development	11.2	M036	Richmond Medical & Dental	10.2	R058a	SPEIKO-Dr. Speier GmbH	10.2	S010
MegaGen Implant Co., Ltd.	10.2	M050 N059	OTEC Präzisionsfinish GmbH	3.1	M031	Ristek Instruments	11.1	J050	Spident Co., Ltd.	11.2	L030 M031
MELAG Medizintechnik GmbH & Co. KG	10.2	N028 O029	Otto Leibinger GmbH	2.2	D008	Ritter Concept GmbH	11.2	S010 T011	Spire Instrumentation Ltd	11.2	R048
Merz Dental GmbH	10.2	S011	OVERMED SRL	10.2	L068 M069	Roboice Makina Teknolojileri San. ve Tic. LTD. STI.	3.1	H006	Spring Health Products Inc.	2.2	D010 E011
MESA ITALIA SRL	10.1	A050	Oviron Ltd.	3.2	C020 D021	Robots and Design Co., Ltd.	3.1	J060	SprintRay Europe GmbH	3.1	J018 L019
MESTRA – TALLERES MESTRAITUA S.L.	11.1	F010	Owandy Radiology	11.1	B020 C021	ROEKO	10.2	P010 R011	SSP Politool GmbH & Co. KG	11.1	B041
META BIOMED CO., LTD.	11.1	B070	P.P.M. srl di Manuele e Monica Giacomini	11.2	R038 S039	Roko s.c.	11.2	R030	starmed GmbH & Co. KG	10.2	S018
METASYS Medizintechnik GmbH	10.2	P049	Panadent Corporation	10.1	F040	RPE S.r.l.	10.2	L070	steco-system-technik GmbH & Co. KG	11.1	D008
MFT	11.1	A040	Pascal	10.2	R046	RTI Group AB	2.2	A058	Steritrays	10.1	A041
MGF SRL	11.1	E009	Pastelli Srl	10.2	L066	Runyes Medical Instrument Co., Ltd.	11.1	C020 D029	Steros GPA Innovative, S.L.	2.2	B030 C031
MHC Technology	11.2	O051	PD – Produits Dentaires S.A	11.1	G020 H021	S&S Scheftner GmbH	3.1	H020 J021	Stiftung Hilfswerk Deutscher Zahnärzte für Lepra- u. Notgebiete (C.H. Bartels Fund)	11.2	O060 P069
Microcopy	10.2	R059	PDT, Inc. Paradise Dental Technologies	10.2	R040	S.A.R.L Scorpion	11.1	B059	Studio plan bau GmbH	10.1	C048
MICROLAY 3D Printers	2.2	D068	Pearl, Inc.	10.2	L034	SACRED INTERNATIONAL	11.2	O049	STYL FRIGO S.N.C. Di Manias Giorgio E.C.	10.1	A040
Micro-Mega SA	10.2	P010 R011	Photocentric Ltd.	3.1	M011	SAE Dental Vertriebs GmbH – International – SAEG srl	10.2	S019 G049	Sudemed Dental ve Medikal Pazarlama Ith. Automatrix	10.1	G044
Micromotor Ltd.	3.2	C020 D021	Photolase Europe Ltd.	2.2	D048	Saeshin Precision Co., Ltd.	2.2	A070 B071	SUNSHINE – Dr. Hopf GmbH & Co. KG	10.2	M008
MICRO-NX CO., LTD.	3.1	L064	PhotoMed	10.2	P056	Saeyang Microtech Co., Ltd.	3.1	M065	Sunstar Dental Laboratory Spain SL	10.2	T031
Miele & Cie. KG	10.2	R019	Pi dental Manufacturing Co. Ltd.	3.2	E058	Salli Systems/Easydoing Oy	11.2	K030	Surgident Co., Ltd	11.2	S059
MIGLIONICO SRL	11.2	K020 L029	PIERRE FABRE MEDICAMENT	11.1	D048	SAM Präzisionstechnik GmbH	10.2	O041	Suvison America Corp.	10.2	S057a
MIKRONA GROUP AG	11.1	D031	PIERRE PHARMA srl	10.1	B024 C025	Samico Industries	2.2	E074	Swiss & Wegman SRL	10.2	L070
MK-dent GmbH	11.2	R020 S021	Pin Tech Instruments	3.2	E015	SANADEN di Panarello Andrea	3.2	E025	SwissLoupes Sandy Grendel AG	2.2	D030
Modern Me GmbH	10.2	R039	PISTIS Corporation	2.2	C061	SARATOGA S.p.A.	10.2	L070	SycoTec GmbH & Co. KG	10.2	O051
Modjaw SAS	3.2	A041	Pivale-com Pty Ltd.	11.2	K038	SATELLITE INDUSTRIES	11.1	G048	Tactys	11.2	N035
MORSA Wachswarenfabrik Sallinger GmbH	10.2	N048	Planmeca Oy	11.2	K010	SAVARIA-DENT Kft.	11.2	L048 M049	TA-Dent Zahnimplantate Handels-GmbH	2.2	E048
MPE Medical GmbH	2.2	A059	Plasmapp Co., LTD.	11.1	D061	Scanner Science & Engineering Company	11.2	O059	TALLADIUM Inc.	10.2	T019
Multysystem srl	3.2	D028	Pluralux Lichtsysteme + Leuchten	10.2	M039	Scantist 3D Scanningspray Vertriebs GmbH	3.1	M050	Tandem A/S	11.1	A061
Mutsumi Chemical Industries Srl	10.2	S036	PointNix	10.2	M041	SCHEU-DENTAL GmbH	10.1	B040 C049	TDlab	3.2	D068 E069
MVK-line GmbH	10.1	A031	Poldent/Endostar	11.2	S058	Schick GmbH	10.2	O030 P031	Technology in Biomaterials S.L.	2.2	D010 E011
MYTRONIC GmbH	10.1	E030 F031	Polident d.o.o.	10.2	S021	Schütz Dental GmbH	10.1	F010 G011	Tecniche Nuove SpA	2.2	E059
Nadir & Co.	10.2	O055	Porter Instrument	10.2	R040a	SciCan GmbH	10.2	P010 R011	TECNOFAR S.p.A.	11.2	R059
Nais 2002 Ltd.	3.2	C020 D021	PPH CERKAMED Wojciech Pawlowski	2.2	E031	Score BV	10.1	F038 G039	TehnoDent GmbH	3.2	D030 E031
Namka Product Ltd	11.1	J060	Pracownia Techniki Dentystycznej	2.2	E031	SD Global Co., Ltd.	11.2	R050 S051	Tek Metal San. Ve Tic. A.S	3.2	D049
NAVADHA ENTERPRISES	2.2	A051	Almadent Aleksander Orzelowski	10.2	N035	SDiMatriX GmbH	11.2	S060 T061	TEKMEDIC (m) SDN BHD	3.2	E028
Naxis Medical GmbH	11.1	H066	Preat Corporate	11.1	A039	Search Medical	3.2	C070	Tekne Dental s.r.l.	11.2	S040 T041
NCT	3.1	M080	Prevention One	11.1	A010 B019	Seil Global Company Limited	3.2	A061	Temca GmbH & Co.KG	11.2	L059
NEODENT S.A.	10.1	C038	Prevest DenPro Limited	3.2	D060 E061	Se-Jong Dental	3.2	C071	Terrats Medical S.L.	2.2	C008
NEOLIX SAS	10.2	L027	PreXion Europe GmbH	11.2	N051	Sentes-BIR A.S.	11.1	H060	The Cool Tool GmbH	3.2	E041
NEOSIL Co., Ltd.	2.2	C048	Primacon GmbH	3.1	M020	Seoklab Co., LTD.	3.1	L014			
Neoss GmbH	2.2	C010 D011	PRISMAN GmbH	2.2	C051	Shandong Huge Dental Material Corporation	11.1	H041			
NEW IDEM SRL	11.1	A010 B019	Pritidenta GmbH	10.2	R028						
New Life Radiology S.r.l.	11.2	N030	Pro Safe Professional Linens, Inc.	10.1	F040						
New Perfect Dental Lab	10.2	P061	pro3dure medical GmbH	10.1	D049						
New Stetic S.A.	11.2	L031	Prodent Italia S.r.l.	10.2	L070						
Newmed – A Midmark Company	10.1	G042									

# IDS-Innovationen 2021

NEU



## Green X™ Endo & Speed Master

3D Endo gut - alles gut!  
49µm Weltspitze!



## byzz® Suite

Für Praxis & Labor

MADE  
IN  
GERMANY

- byzz®Nxt
- byzz®Convert
- byzz®Motion
- byzz®I
- byzz®CAD
- byzz®Ez3D-i
- byzz®Paro

**orangedental** Ihr Dental-Software-Spezialist

## pa-on

Gemessen, dokumentiert und schon archiviert: DAS Parameter zur automatischen Befundung des Parodontalstatus.



## EzCam

Die intraorale USB-Kamera mit Autofokus-Funktion, keine Distortion.



## spot-on® blue cordfree



Macht Bracketzement- und Kompositreste, für die bessere und schnellere Entfernung, sichtbar.

## Endopositionierer



Positioniert das Licht zwischen den Okularen - verbesserte Sicht.

## FUSSEN by orangedental

Intraoral 3D-Scanner

Formschön, handlich, vielseitig, schnell und präzise.



## PaX-One<sup>3D</sup>

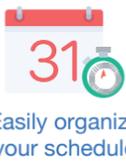
Ihr preiswerter Einstieg in die orangedental-3D-Welt.

Stand M020/N021  
Halle 11.2

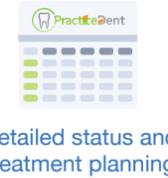


Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth
Chempoplastic Comfort Systems, Inc. Company	X.X	D0100	USA Pavilion c/o Koelnmesse Inc.	10.2	R059g R040g	VITA Zahnfabrik H. Rauter GmbH & Co. KG	10.1	C010 D019	WORLD WORK SRL	11.1	G018
THIENEL Dental e.K. Company	10.1	B0160			S041g			C008	Wuhan Gigaa Optronics Technology Co., Ltd.	2.2	D048
Thomas Dentalgeräte GmbH	10.2	M039			R046g			C008a	xDEPOT GmbH	10.2	L025
Titan Surgical Co	11.1	H069			S049g	VOCO GmbH	10.2	N010	XO CARE A/S	10.2	L028
Titanium Textiles AG	11.1	H043			R050g			N019			M029
TM Education and Trading OU	3.1	H019			S051g			N020	Xpedent UK Ltd	11.2	S050
TopDent GmbH	11.2	K049			R058g			N021	Yesbiotech Co.,Ltd	3.1	L068
Toplan Co., Ltd.	3.2	E060			S059g	VOP Ltd.	3.2	C020	Yeson Eu.	11.2	P021
TOROSDENTAL INS.ITH.IHR.SAN.					R060g			D021	YOAT Corporation	10.2	P056a
VE TIC.A.S.	2.2	B070			S061g	Vorurdent	10.1	F054	Zaamigo AG	11.1	A048
Tressis Italia srl	10.1	B049	USTOMED INSTRUMENTE Ulrich Storz GmbH & Co. KG	10.1	B029	Voxeltek Ltd.	3.1	J058	Zahnärztliche Mitteilungen (ZM) Herausgeber:		
Tri Hawk International S.A.	10.2	R042	Van Venrooy Utility Vehicles B.V.	10.1	A020	V-stream Global Ltd.	3.1	H010	Bundeszahnärztekammer/Kassenzahnärztliche Bundesvereinigung	11.2	O060
TRUMPF Laser- und Systemtechnik GmbH	3.1	J030 L031	VDDI Verband der Deutschen Dental-Industrie e.V.	10.2	P008	Vulcan Teknoloji Sanayi ve Ticaret Limited Sirketi	3.1	M009	Zantomed	10.2	R020
TUEOR SERVIZI SRL	10.2	L070	VDE Prüf- und Zertifizierungsinstitut GmbH	11.2	L049	Vulkam	11.2	N037			S035
Tuttnauer Europe BV	10.1	B031	Vdental PFO Sp. z o.o.	11.1	H062	W.R. Rayson Export, Ltd.	10.2	S051	zebris Medical GmbH	3.2	D009
Ubrush! Enterprises B.V.	10.1	F040	VEDIA SOLUTIONS, Unit of Laxmi Dental Export Pvt Ltd	10.2	S040	Wand Dental, Inc. (a division of Milestonescientific)	11.2	T040	ZEKO DENT d.o.o.	3.1	M058
UFSK-International OSYS GmbH	11.1	A021	Veradenta Dental Mobilya LTD.STI	10.2	S044	Wassermann Dental-Maschinen GmbH	10.1	D031	Zeyco	10.2	R051
ULTRADENT Dental-Medizinische Geräte GmbH & Co. KG	10.2	L020 M021	Verdent Ltd.	2.2	C030	Wawibox	11.2	N048	ZHONGHONG PULIN	11.1	D060
UNC International	3.2	B051	Vericom Co., Ltd.	3.2	A011	Weckerle Cosmetics	11.1	B061			E061
Union Dental S.A.	10.1	E018	Vero Software GmbH	3.1	H050	WelsMeditech Co., Ltd.	3.2	E049	Zhongshan Breathtex Speciality Material Co.,Ltd.	11.2	S049
Upcera Co., Ltd.	11.2	L080	vhf camfature AG	10.1	D048 E049	WERATHER INTERNATIONAL S.p.A.	11.1	F040	ZIL FOR SRL	10.1	A030
USA Pavilion c/o Koelnmesse Inc.	10.2	P040g R041g	Viarden Lab LLC	10.2	R057a	White Laboratories	11.1	D071	Zirc Dental products Inc.	10.1	F040
		P048g	VIEWWORKS CO., LTD.	11.2	P028 R029	WHITESmile GmbH	11.2	O008 P009	Zircon Medical AG	10.1	G020
		R049g						O008a			H029
		P050g	Vigilant Biosciences, Inc.	10.2	R043	WIN WIN KOREA	3.2	A053	Zircone-Tech SARL	3.1	H070
		R051g	Vision Engineering Ltd.	10.1	E020	Wirtschaftsgesellschaft des VDZI mbH	11.2	T010 T012	ZIRKONZAHN GmbH	3.2	E010
		P058g	Vision Instruments Co.	2.2	E051	Wissner Gesellschaft für Maschinenbau mbH	3.1	H018			E010a
						Wittex International	2.2	E060	Zoll-Dental	10.2	R052
									Zubler Gerätebau GmbH	10.2	R018
									Zumax Medical	10.1	G029

AD



Easily organize your schedule



Detailed status and treatment planning



E-learning and news platform




Online shop



Accessible from anywhere



Track inventory



The new digital marketplace

**CONNECT FREE OF CHARGE NOW!**

[www.dds.world](http://www.dds.world) 



# CURAPROX

## HYDROSONIC PRO

# HELLES KÖPFCHEN.

30 Tage  
Geld zurück  
Garantie



Hier ist der Knick, er ist eine kleine Revolution, denn jetzt sind alle kritischen Stellen mit Leichtigkeit erreichbar, dank Curacurve®, dem perfekten Knick. Das ist innovative Bürstenkopf-Technologie, made in Switzerland.



Bestellen  
Sie jetzt Ihr  
Mitarbeitergerät

**zu 59 €**  
zzgl. MwSt.



Deutschland/Österreich:  
Jetzt bestellen per  
Telefon +(49) 7249 9130610 oder  
E-Mail: kontakt@curaden.de

 SWISS PREMIUM ORAL CARE

Besuchen Sie uns!  
Halle 11.1  
Stand A010 B019

# PLANMECA

## LEADING DIGITAL WORKFLOW IN ONE SOFTWARE



Planmeca provides all the tools for a complete digital workflow. Do it all – from acquiring patient data to treatment planning, 3D printing dental applications and milling restorations.

All workflow steps in one software – Planmeca Romexis®.

Visit us at IDS: Hall 11.2, stand K-010

[www.planmeca.com](http://www.planmeca.com)



Planmeca Oy Asentajankatu 6, 00880 Helsinki, Finland. Tel. +358 20 7795 500, sales@planmeca.com

**PLANMECA**



YEARS OF LEADING THE WAY