

## Satte Rabatte auf Instrumente und Co.

Wenn im Herbst die Blätter fallen, fallen bei NSK die Preise: Der Dentalinstrumentenhersteller gewährt bis 31.12.2021 attraktive Vorteilspreise auf ausgewählte Produkte und hat Paketpreise mit großem Sparpotenzial zusammengestellt.

**4 + 1 Aktion:** In der 4 + 1 Aktion verringert sich der Gesamtpreis des gewählten Instrumentenpakets um den Preis des günstigsten Instruments. In der Aktion enthalten ist auch die neue Z micro Turbine mit dem 100°-Kopfwinkel, die besonders für Patienten mit einer eingeschränkten Mundöffnung empfehlenswert ist.

**Surgic Pro2:** Als Einführungsaktion für die neue chirurgische Mikromotoreinheit Surgic Pro2 hat NSK ein tolles Sparpaket geschürt, denn im Paketpreis ist der Osseo 100+ enthalten.

**Dentalhygiene und Prophylaxe:** Wer über den Ausbau der Prophylaxeabteilung nachdenkt, kann jetzt unbesorgt investieren, denn auch in dieser Gerätekategorie sind Sparpakete zu haben: Prophylaxegeräte wie Varios Combi Pro, die Pulverstrahlinstrumente Proph-Mate neo oder Perio-Mate.

In der Aktionszeit werden auch Geräte für die mobile Zahnmedizin und Zahntechnik angeboten. Erkundigen Sie sich jetzt einfach bei Ihrem Fachhändler nach den attraktiven Angeboten und sichern Sie sich die günstigen Preise. In der aktuellen Aktionsbroschüre sind alle Angebote übersichtlich zusammengefasst.



E-Paper: Aktionsbroschüre



**NSK Europe GmbH**

Tel.: +49 6196 77606-0

[www.nsk-europe.de](http://www.nsk-europe.de)

[Infos zum Unternehmen](#)

## Planmeca Oy wird KaVo Behandlungseinheiten und Instrumente erwerben

[KaVo Dental GmbH](#)  
Infos zum Unternehmen



[Planmeca Oy](#)  
Infos zum Unternehmen



Planmeca Oy, einer der größten eigentümergeführten Anbieter zahnärztlicher Technologien, hat einen verbindlichen Vertrag mit Envista Holdings Corporation über den Erwerb der Geschäftsbereiche Behandlungseinheiten und Instrumente der Firma KaVo geschlossen. Durch die Akquisition werden das breite Produktportfolio von Planmeca ergänzt und das Wachstum sowie die Wettbewerbsfähigkeit beider Unternehmen gestärkt. Dadurch können beide Unternehmen dem zahnärztlichen Fachpersonal einen der besten, modernen digitalen Workflows anbieten. Beide Unternehmen werden weiterhin als eigenständige Geschäftseinheiten agieren. Starke Synergien werden im Produktportfolio, in technologischen Innovationen sowie im Vertriebsnetzwerk erwartet. Der Verkauf soll Ende 2021 abgeschlossen werden. Planmeca Oy wird einen Anteil von 51 Prozent und Heikki Kyöstiä, als Privatperson, den restlichen Anteil von 49 Prozent an KaVo Behandlungseinheiten und Instrumenten erwerben. Nach Abschluss der Akquisition wird die Planmeca Gruppe insgesamt 4.500 Leute weltweit beschäftigen. Planmeca Oy wurde 1971 gegründet und feiert dieses Jahr sein 50-jähriges Jubiläum.

Quelle: Planmeca Oy



© RomoloTavani – istockphoto.com

## Qioptiq Photonics als klimaneutral zertifiziert

Qioptiq Photonics GmbH & Co. KG, ein Tochterunternehmen der Excelitas Technologies Corp., hat die Zertifizierung als klimaneutrales Unternehmen erreicht. Diese Zertifizierung erlangen nur Unternehmen, die auf drei Ebenen aktiv werden, um ihren CO<sub>2</sub>-Fußabdruck zu neutralisieren: Ermittlung der Treibhausgasemissionen durch unabhängige Prüfer und auf wissenschaftlicher Basis, Maßnahmen zur weitgehenden Reduzierung der eigenen CO<sub>2</sub>-Emissionen sowie Unterstützung von Projekten zur CO<sub>2</sub>-Reduzierung zum Ausgleich der verbleibenden Treibhausgasemissionen. Alle Treibhausgase, die Qioptiq in Deutschland emittiert, wurden von unabhängigen, externen Umweltberatern nach den offiziellen Richtlinien des Greenhouse Gas (GHG) Protocol berechnet. Das Unternehmen hat einen Prozess angestoßen, um die eigenen Treibhausgasemissionen zu minimieren. Allein im Rahmen des Energiemanagements wurden im Zeitraum von 2015 bis 2019 bereits über 1.180 Tonnen CO<sub>2</sub> eingespart. Weitere Maßnahmen sind zum Beispiel die Errichtung von Photovoltaikanlagen zur Eigenversorgung mit Ökostrom, die Ausstattung mit E-Ladestationen für Firmen- und Mitarbeiterwagen, die etappenweise Umrüstung des Fuhrparks auf E- und Hybridfahrzeuge, die Anschaffung energieeffizienter Maschinen und Anlagen, der großräumige Einsatz energiesparender LEDs und die Reduzierung von Einmalverpackungen in den Firmenkantinen. Der Katalog an Maßnahmen soll auch in Zukunft kontinuierlich überprüft und ergänzt werden.

Um die verbleibenden, nicht zu vermeidenden Emissionen auszugleichen, erwarb Excelitas Klimaschutzzertifikate für das Jahr 2021, die drei Projekte unterstützen, welche sämtlich nach dem Verified Carbon Standard (VCS) zertifiziert sind, dem weltweit am weitesten verbreiteten freiwilligen GHG-Programm. Die Projekte engagierten sich für Wiederaufforstung in Uruguay sowie für Waldschutz und Wasserkraft in Brasilien.

„Der Klimawandel ist ein globales Thema, und Excelitas hat sich in unseren deutschen Betrieben verpflichtet, zur Nachhaltigkeit beizutragen und den globalen CO<sub>2</sub>-Ausstoß zu reduzieren“, so Dr. Robert Vollmers, Vice President Operations, Commercial Optics bei Excelitas. „Projekte in Schwellen- und Entwicklungsländern tragen dazu bei, Wirtschaft, soziale Bedingungen und Ökologie zu verbessern und gleichzeitig die Nachhaltigkeitsziele der Vereinten Nationen zu verwirklichen. Für Schwellen- und Entwicklungsländer ist der Emissionshandel ein wichtiger Treiber für den Transfer sauberer Technologien und eine nachhaltige wirtschaftliche Entwicklung“, so Vollmers weiter.

Excelitas Technologies Corp. • Tel.: +49 89 255458-965 • [www.excelitas.com](http://www.excelitas.com)

ANZEIGE

  
Blütenwerk

## STILVOLLE KUNSTBLUMEN



für Ihre Praxis



JETZT saisonales  
Blumenabo entdecken und  
Gratis-Arrangement sichern.  
[www.bluetenwerk.de](http://www.bluetenwerk.de)

### Vorteile von Blütenwerk-Kunstblumen:

- Ohne Pflegeaufwand
- Zeit- und Kostenersparnis
- Nachhaltig
- Saisonales Blumenabo
- Individuelle Begrünungslösungen auf Anfrage

Blütenwerk GmbH · Köln · Tel.: 0221 299 421 34  
[info@bluetenwerk.de](mailto:info@bluetenwerk.de) · [www.bluetenwerk.de](http://www.bluetenwerk.de)  



## Erweiterter Ratgeber für junge Zahnärzt\*innen

Um angehende Zahnärztinnen und Zahnärzte auf dem Weg in ihr Berufsleben zu unterstützen, haben BZÄK und KZBV gemeinsam den Ratgeber *Schritte in das zahnärztliche Berufsleben* in einer erweiterten Ausgabe veröffentlicht. Auf 140 Seiten geben fachkundige Autor\*innen wertvolle Tipps und Hinweise, wie ein erfolgreicher Start in den zahnärztlichen Beruf gelingen kann. Dazu zählen unter anderem vertiefende Einblicke in die Bereiche Praxisgründung, Berufsrecht, Praxisführung, Arbeiten im zahnärztlichen Team, Qualitätsmanagement und Abrechnung – inklusive wichtiger gesetzlicher Regelungen. Querverweise benennen zudem weiterführende Informationsquellen, die für Leser\*innen interessant sein können. Der gemeinsame Ratgeber *Schritte in das zahnärztliche Berufsleben* ist in digitaler Form auf den Websites von BZÄK und KZBV kostenlos abrufbar.

Quellen: KZBV, BZÄK



## Praxisbedarf unabhängig einkaufen

Die Materialbestellung unabhängig von Verträgen mit Lieferanten, Händlern oder Depots zu gestalten, bietet Zahnarztpraxen einige Vorteile. Mit einem kostenlosen Preisvergleichsportaal wie wawibox.de kann man frei entscheiden, wo man bestellen möchte. Wawibox selbst agiert vollkommen unabhängig von Händlern und Depots. Zu den 140 namhaften Anbietern mit über 250.000 Produkten gehört beispielsweise das Unternehmen 3M, das sein hochwertiges KFO-Sortiment exklusiv über Wawibox vertreibt. Daneben sind auch die beliebten Implantatsysteme des international agierenden Unternehmens medentis medical GmbH erhältlich. Wer nach Produkten für die Endodontie sucht, hat zudem reichlich Auswahl im Endo-Sortiment von Komet Dental. Die Wichtigkeit eines unabhängigen Materialeinkaufs bestätigt auch Wawibox-Kundin Nadine Hardies-Schmidt von der Zahnarztpraxis Edelschnute: „Ich habe insbesondere im letzten Jahr in der durch Corona bedingten Krise mitbekommen, wie wichtig es ist, unabhängig aufgestellt zu sein. Wenn ein Depot nicht liefern kann, dann kann es vielleicht ein anderes; oder wir greifen einfach auf ein ähnliches Material zurück. Das war gerade in der letzten Zeit ein extremer Vorteil für uns.“

Wer mehr zum Thema erfahren möchte, kann sich von den Wawibox-Materialexpert\*innen jederzeit kostenlos beraten lassen. Termine können hier vereinbart werden: [www.wawibox.de/beratungsgespraech](https://www.wawibox.de/beratungsgespraech)

Infos zum Unternehmen



**Wawibox**  
(ein Angebot der  
caprimed GmbH)

Tel.: +49 6221 520480-30  
[www.wawibox.de](https://www.wawibox.de)

