

„Wichtig ist, die eigenen Bedürfnisse zu kennen“

Ein Interview von Philipp Schmidt

Bis die Türen in die eigene Praxis führen, sind viele kleinere Schritte und größere Wege zu gehen – damit diese Schritte und Wege nicht unnötig kompliziert werden oder gar ins Nichts führen, ist die Beratung und Umsetzung durch Partner mit Erfahrung und Know-how (fast) ein Muss. Ein Gespräch mit Thomas Probst, Geschäftsführer der Considio GmbH, über Planungsnetzwerke, und mehr.

Herr Probst, können Sie uns kurz Considio vorstellen?

Considio ist der richtige Partner bei der Realisierung des Traumes von der eigenen Praxis oder Praxisklinik. Dabei verfügt Considio über langjährige Erfahrung und breit gefächertes Know-how bei der Praxisplanung, Einrichtung und Gestaltung von Räumlichkeiten. Generell betreuen wir Projekte deutschlandweit – unabhängig von einer Region. Unsere Kernregion ist

jedoch Süddeutschland mit Bayern, Baden-Württemberg, Hessen und Rheinland-Pfalz.

Gibt es spezielle Leistungen oder Schwerpunkte, welche Sie anbieten?

Unsere Schwerpunkte und Stärken liegen in der individuellen Neuplanung, Einrichtung von Zahnarztpraxen sowie chirurgischen Klinikbereichen. Von der Raumplanung über das Praxisdesign bis hin zur kompletten Baubetreuung.

Wie viele Projekte haben Sie ungefähr schon erfolgreich abgeschlossen?

Jährlich werden ca. 20 bis 30 Projekte erfolgreich realisiert und abgeschlossen. Dazu zählen Neueinrichtungen, Modernisierungen sowie Praxisumzüge und Erweiterungen.

▼ Das Considio-Team (v. l. n. r.): Peter Kahren, Olga Schneider, Thomas Probst und Tobias Kuhring.

- ◀ Ein Raum ist viel mehr als nur die Summe an Inventar. Deshalb ist die Farb- und Formabstimmung wesentlich für das Raumerlebnis.

Was unterscheidet Sie von anderen Planungsbüros?

Unser Anspruch ist es, zukunftsfähige Praxiskonzepte für eine erfolgreiche Praxisgründung in der Zahnmedizin und Medizin zu schaffen. Bei jeder Praxisplanung berücksichtigen wir neben den medizinischen und hygienischen Voraussetzungen Aspekte wie Design, persönliche Wünsche, Architektur, Wirtschaftlichkeit, patientengerechte Gestaltung und Arbeitsabläufe der Praxismitarbeiter.

Nennen Sie drei Gründe, die für Considio sprechen.

Grund 1: Expertennetzwerk – Praxisgründer erhalten ein Expertennetzwerk, wie es kein zweites gibt. Wir arbeiten nur mit ausgesuchten Partnern zusammen, auf die jederzeit Verlass ist. Grund 2: Erfahrenes Projekt-



management – Unsere Mitarbeiter haben teilweise schon über zehn bis 15 Jahre Erfahrung in der Planung und Praxiseinrichtung. Von der Grundlagenermittlung, über die Räumlichkeitensuche bis hin zur Projektierung übernehmen wir alle Aufgaben, welche für die Realisierung der eigenen Praxis notwendig sind. So haben die Gründer einen zentralen Ansprechpartner und sparen sich viel Zeit und Energie bei der Koordinierung der Praxisgründung. Grund 3: Designmöglichkeiten, die begeistern – Maßgeschneiderte Lösungen bei der Praxiseinrichtung und Möblierung spielen in der Zahnarztpraxis oder

ANZEIGE

DIE NEUE DIGITALE XO FLOW

XO FLOW ist eine neue digitale Dentaleinheit mit in der Zahnmedizin noch nie dagewesenen Funktionen.

Dashboard

Eine in die Instrumentenbrücke integrierte berührungsaktivierte grafische Benutzeroberfläche, über die sowohl der Zahnarzt als auch die Assistenz alle Funktionen steuern können – ohne den Fokus auf den Patienten zu verlieren.

Navigator

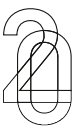
Ein Touchscreen mit Dental-Apps zum Einstellen des Geräts und zur Integration mit anderen Geräten und Softwarelösungen in ein Netzwerk.

Erleben Sie XO FLOW auch bei Ihrem XO-Händler und erfahren Sie mehr unter www.xo-care.com.



Red Dot Gewinner 2021 in den Kategorien:
"Medical Devices and Technology" und "Innovative Products".

XO®



Klinik eine entscheidende Rolle. Eine optimal angepasste Einrichtung bietet nicht nur optisch große Vorteile, sondern auch funktional. Wir sind der passende Ansprechpartner im Bereich zentraler Einrichtungselemente wie Empfangstheken, Schrank-Lösungen, Praxis-/Systemmöbel sowie Hygiene-, Beleuchtungs- oder Patientensysteme.

Wie gehen Sie mit zahlreichen Kundenwünschen in Bezug auf die Praxisplanung und Einrichtung um?

Alle Wünsche der Praxisgründer werden bei der Planung und Gestaltung der Räumlichkeiten miteinbezogen und berücksichtigt. Natürlich behalten wir die relevanten Faktoren wie Kosten, Zeit und Umsetzung im Auge. Gerade in Bezug auf die Wunschregion wird vorab analysiert, ob dort eine Neugründung Sinn ergibt und wie hoch die zahnärztliche Versorgung im Gebiet liegt.

CONSIDIO

Medizinische Raumkonzepte M.REM

Können Sie etwas über die Zeitspanne von der Planung bis zur Eröffnung sagen? Wie lange dauert durchschnittlich ein Projekt?

Das ist schwierig zu sagen, da jedes Projekt unterschiedlich ist. Manche Räumlichkeiten sind schon vorhanden, oder das Gebäude muss erst noch erstellt bzw. gebaut werden. Ob die Objekte schon dentalmedizinisch vorbereitet sind oder ob die Fläche davor als reines Büro genutzt wurde. Neugründung oder Übernahme mit Modernisierung, privater Wohnungsumzug oder Praxisumzug, persönliche Wünsche des Gründers und viele weitere Aspekte müssen berücksichtigt werden. Bei Annahme, dass die Praxisfläche vorhanden und alles technisch vorbereitet ist, kann man von einem Zeitraum von ein bis zwei Monaten sprechen. Bei freien Räumlichkeiten, Status quo bei der Besichtigung der Fläche, sind drei bis vier Monate realistisch.

Bieten Sie auch Praxismodernisierung an?

Ja, Praxismodernisierung bieten wir auch an, und sie ist ein wichtiger Bestandteil in unserem Leistungsportfolio. In einigen Fällen erweist sich eine Modernisierung einer Praxis als sinnvoller als die komplette Neukonzeption. Aus langjähriger Erfahrung wissen wir genau, dass eine exakte Bedarfsanalyse bei Beginn einer jeden Planung und Realisierung sichergestellt werden muss.

Welche Bereiche/Aufteilungen in einer Zahnarztpraxis planen oder richten Sie am liebsten ein?

Durch die Leidenschaft für unseren Beruf bereitet es uns immer Freude, wenn wir zusammen mit dem Kunden ein neues wegweisendes Projekt starten und entwickeln dürfen. Jeder Praxisbereich ist bei der Planung und Einrichtung einzigartig und spannend zugleich. Allein schon deshalb, weil keine Praxis der anderen gleicht. Gerade der Empfangsbereich/die Empfangstheken sind in der Zahnarztpraxis sehr individuell und persönlich. Hier werden die Patienten begrüßt und bekommen den ersten Eindruck. Somit ist dies auch ein Bereich, den wir gerne planen und gestalten.

Welche Tipps haben Sie für zukünftigen Praxisgründer? Haben Sie aus aktuellem Anlass Empfehlungen? Was muss berücksichtigt werden?

Aus Erfahrung können wir sagen, dass es enorm wichtig ist, sich für Neugründungen, Modernisierungen oder Erweiterungen immer einen kompetenten Partner zu suchen, welcher sich federführend um die Projektgestaltung kümmert. Nur so können alle Rahmenbedingungen berücksichtigt und das Projekt erfolgreich und ohne böse Überraschungen zu Ende geführt werden.

Zudem sollte man sich auf dem Weg zur eigenen Praxis dementsprechend vergewissern, wie die berufliche und private Ausgangslage beschaffen ist und welche Ziele konkret erreicht werden möchten. Wichtig ist, die eigenen Bedürfnisse zu kennen, Wunschbilder zu entwickeln sowie kurzfristige, mittelfristige und langfristige Ziele zu formulieren. Die persönliche Praxiskonzeption entscheidet darüber, wie Sie sich an einem Standort positionieren. Aspekte wie: persönliches Profil, medizinisches Konzept (Behandlungsschwerpunkte), technisches Konzept (Ausstattung), betriebswirtschaftliches Konzept (Praxisprofil) sind hierbei ausschlaggebend.

Als Praxisgründer müssen Sie sich in die Lage der Patienten versetzen und sich fragen, warum der Patient in Zukunft zu Ihnen in die Praxis kommen soll! Welche Patienten möchten Sie ansprechen und wie müssen Sie Ihre Praxis und sich dafür positionieren? Worin sehen Sie Ihr Potenzial (z.B. Chirurgie, Kinderzahnheilkunde, Prophylaxekonzept, Spezialisierung etc.)?

Vielen Dank für das Gespräch!



Wenn Design und Qualität harmonisieren! HEKA G⁺ und HEKA S⁺



Die Entwicklung und Herstellung von Dental Einheiten liegen in unserer DNA. Wir sind Spezialisten für Dentaleinheiten - darauf sind wir stolz.

Und es beeindruckt uns immer wieder, welche entscheidende Rolle unsere Geräte jeden Tag in Ihrer Praxis spielen.

HEKA

Heka Dental A/S
Tel.: +45 43 32 09 90

mail@heka-dental.dk
heka-dental.de