

Qualitätsprodukte, Service & Know-how

dentalline präsentiert seinen brandneuen Gesamtkatalog.



Schauen auf einen erfolgreichen Auftritt bei der DGKFO-Jahrestagung in Wiesbaden zurück – das Messteam von dentalline mit Geschäftsführer Ralph Bäuerlein (rechts hinten), Edwin Schmid (PSM, vorn links) und Artan Berisha (FI, hinten Mitte). (Fotos: © dentalline)

Wie wichtig und wertvoll der persönliche Kontakt zum Kunden in heutigen Coronazeiten ist, hat der Messeauftritt von dentalline bei der jüngst in Wiesbaden zu Ende gegangenen DGKFO-Hybridtagung mehr als deutlich gezeigt. Als eines jener Unternehmen, die mit einem „realen“ Messestand vor Ort prä-

sent waren, konnte dentalline zahlreiche Besuche interessierter Kongressteilnehmer verzeichnen. Diese nahmen nicht nur die Gelegenheit wahr, sich über das aktuelle Portfolio des Birkenfelder Anbieters für kieferorthopädische Qualitätsprodukte zu informieren. Vielmehr suchten sie nach den langen Mo-



naten, in denen solche Veranstaltungen pandemiebedingt nicht stattfinden konnten, gezielt den persönlichen Austausch mit dem dentalline-Team. Dieses möchte sich an dieser Stelle ganz herzlich für die vielen fruchtbaren Gespräche und vor allem auch dafür bedanken, dass so viele Kunden trotz der noch

immer sehr herausfordernden Begleitumstände am Messestand vorbeigeschaut haben.

Neuer Gesamtkatalog 2021 ab sofort verfügbar

dentalline präsentierte zur DGKFO-Jahrestagung übrigens auch seinen brandneuen Gesamtkatalog. Über 360 Seiten umfassend, finden sich darin nicht nur bekannte Namen wie AIRNIVOL, blue® m, Leone oder PSM, sondern zahlreiche weitere Qualitätsprodukte, die in den verschiedensten Bereichen der modernen Kieferorthopädie ihre zuverlässige Anwendung finden. Zu ihnen zählen beispielsweise auch die leistungsstarken Brackets und Bögen, die dentalline in Zusammenarbeit mit renommierten Experten aus Klinik und Praxis, Technikern sowie Ingenieuren als Eigenmarke fertigt.

Der neue Gesamtkatalog kann ab sofort und kostenfrei bei dentalline angefordert werden. Wer die digitale Version bevorzugt, für den steht auf der Website des Unternehmens ein entsprechender Link zum Download zur Verfügung.



Der neue Gesamtkatalog kann ab sofort bei dentalline angefordert oder als digitale Ausgabe unter www.dentalline.de heruntergeladen werden.

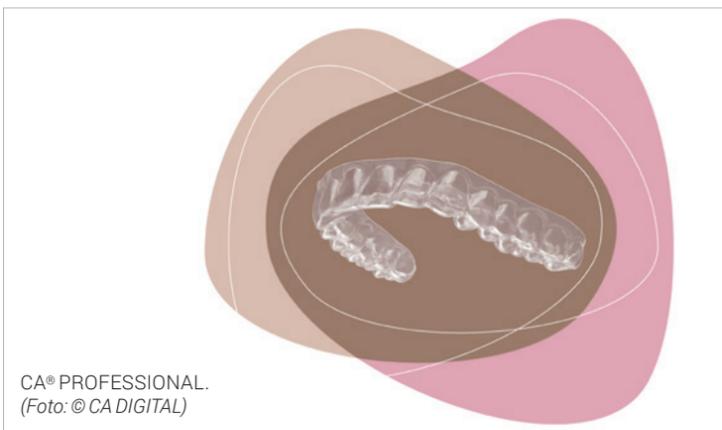
kontakt

dentalline GmbH & Co. KG

Goethestraße 47
75217 Birkenfeld
Tel.: +49 7231 9781-0
Fax: +49 7231 9781-15
info@dentalline.de
www.dentalline.de

CA® PROFESSIONAL

Ein Alignersystem für einfache bis komplexe Indikationen mit Rundum-Support.



CA® PROFESSIONAL.
(Foto: © CA DIGITAL)

Der Premium-Support begleitet Kunden von Anfang an durch den gesamten Prozess. So sind deren Bedürfnisse von Anfang an klar. Das spart wertvolle Zeit, denn unnötig lange Wartezeiten bezüglich Rückfragen entfallen, dank des buchbaren Beratungsservices für die Zielbesprechung oder Set-up-Planung.

Das breite Behandlungsspektrum der CA® PROFESSIONAL Produktfamilie bietet eine passende Lösung, egal ob für ästhetische, mittlere oder komplexe Behandlungsfälle. Die Modularität bietet Behandlern die Freiheit, zwischen Eigen- und Fremdfertigung zu entscheiden, entweder mit der Daten- oder Schienenvariante. Die Gingivaabdeckung ermöglicht die Entstehung des sogenannten Sucking-Effects, wodurch weniger

Attachments für die Verankerung der Aligner benötigt werden. Zudem sind diese, durch die geringe Lichtbrechung an der Schnittkante, besonders unauffällig. Von der Alignerfolie über die Planung bis zur Produktion – alles wird hierbei made in Germany realisiert. Der deutschsprachige Support garantiert Kunden eine reibungslose und qualifizierte Beratung.

kontakt

CA DIGITAL GmbH

Walder Straße 53
40724 Hilden
Tel.: +49 2104 80041-00
Fax: +49 2104 80041-99
info@ca-digit.com
www.ca-digit.com

ProSlide™ active

OrthoDepot präsentiert neues wirtschaftliches SL-Bracketsystem.

Das selbstligierende ProSlide™ active Bracketsystem ist das neueste Produkt im umfangreichen Sortiment von OrthoDepot. ProSlide™ active Brackets verfügen über einen interaktiven Clipmechanismus, der zu Beginn der Therapie maximale Gleitmöglichkeiten des runden Bogens im Slot ermöglicht. Mit steigenden Bogendimensionen sorgt der Clip für eine aktive Kontrolle und Übertragung der Systemwerte auf den Zahn. Durch die leicht zu öffnende, sichere Clipmechanik ist der Bogenwechsel komfortabel realisierbar (Anwendungsvideo unter www.orthodepot.de).

Die als Metall- oder ästhetische Keramikvariante erhältlichen ProSlide™ active Brackets verfügen über ein niedriges Profil für eine verbesserte Biomechanik und gesteigerten Patientenkomfort sowie über eine geringe Größe. Durch den Einsatz hochmoderner Produktionsanlagen ist eine gleichbleibende Topqualität garantiert, und dies zu einem sensationellen Preis ab nur 2,49 Euro pro Stück. ProSlide™ active Brackets bieten somit ein enormes Einsparpotenzial für die Praxis oder gar deren Umstellung auf eine extrem effiziente, ausschließlich selbstligierende Behandlung – und dies zum Preis konventioneller Brackets. Die ProSlide™ active und ProSlide™ C active Brackets sind ab sofort unter www.orthodepot.de bestellbar.



OrthoDepot bietet konstant höchste Qualität zu erstaunlich günstigen Preisen. Durch einen freundlichen Service, einfache Bestellabwicklung sowie eine extrem schnelle Lieferung von über 15.000 sofort beziehbaren KFO-Artikeln – darunter Bonding-Lösungen von 3M™, Drähte von Highland Metals Inc., elastische Produkte von Dentsply Sirona, Instrumente von Hu-Friedy und Hammacher – erweist sich OrthoDepot Tag für Tag aufs Neue als

guter und zuverlässiger Partner für die KFO-Praxis.

kontakt

OrthoDepot GmbH

Bahnhofstraße 11, 90402 Nürnberg
Tel.: +49 911 274288-0
Fax: +49 911 274288-60
info@orthodepot.com
www.orthodepot.de



**Carestream Dental
Online-Symposium**

Digitale Konzepte - einfach, gelebt und nachvollziehbar

mit Uli Hauschild, Dr. Dr. Nico Laube,
Dr. Matthias Holly und Dr. Paul L. Schuh

**am 3. Dezember 2021
ab 15 Uhr**

In Kooperation mit: **ZWP ONLINE**

**1
CME-Punkt**

Moderator
Uli Hauschild

Dr. Dr. Nico Laube

Dr. Matthias Holly

Dr. Paul L. Schuh

Die Leser des *Implantologie Journal* erhalten die Möglichkeit, thematische Live-Tutorials in Form eines Livestreams innerhalb des ZWP Study Clubs abzurufen und wertvolle Fortbildungspunkte zu sammeln. Die Teilnahme ist kostenlos. Um den CME-Punkt zu erhalten, ist lediglich eine Registrierung erforderlich.

THEMA

Digitale Konzepte - einfach, gelebt und nachvollziehbar

Im ersten Online-Symposium von Carestream Dental, dem Innovationsleader für die digitale Diagnostik und Behandlungsabläufe in der Zahnmedizin, zum Thema „Digitale Konzepte - einfach, gelebt und nachvollziehbar“ werden die langjährig erfahrenen Referenten Dr. Dr. Nico Laube, Dr. Matthias Holly und Dr. Paul Leonhard Schuh am 3. Dezember 2021 ab 15 Uhr in spannenden Kurzvorträgen ihren täglichen digitalen Workflow und die damit verbundenen Konzepte in ihrer Praxis präsentieren. Moderiert wird die Online-Veranstaltung vom international bekannten ZT Uli Hauschild. Die Referenten geben dabei einen direkten Einblick in ihren Arbeitsalltag und demonstrieren, wie digitale Konzepte in der Praxis konkret und erfolgreich umgesetzt werden können. Der Fokus liegt dabei auf dem Mehrwert, den digitales Arbeiten heute sowohl dem

Zahnarzt und Zahntechniker als auch dem Patienten bietet. Es werden nachvollziehbare Lösungen in den Bereichen Röntgen, Scan und insbesondere bei der Verarbeitung digitaler Daten im End-to-End-Workflow bei der Endodontologie, Implantologie und Prothetik erläutert. Ebenso werden die Schnittstellen mit validierten und integrierten Partnern und auch der richtige Zeitpunkt für eine Investition in die Digitalisierung der Praxis diskutiert. Die Teilnehmer erhalten konkrete Lösungen für ihre eigene Praxis bzw. eigenes Labor - garantiert. Best Practices: vom Praktiker für den Praktiker. Sie wollen immer informiert sein über Trends, Innovationen und digitale Lösungen in der Diagnostik? Dann jetzt anmelden für den Carestream Dental Newsletter: lp.carestreamdental.com/stayconnected_de



Uli Hauschild
Infos zum Moderator



Dr. Dr. Nico Laube
Infos zum Referenten



Dr. Matthias Holly
Infos zum Referenten



Dr. Paul L. Schuh
Infos zum Referenten

Registrierung ZWP Study Club

Um aktiv am ZWP Study Club teilnehmen zu können, ist die kostenfreie Mitgliedschaft erforderlich. Nach der kostenlosen Registrierung unter www.zwpstudyclub.de erhalten die Nutzer eine Bestätigungsmail und können das Fortbildungsangebot sofort vollständig nutzen.

Friedensstifter®

Das Schnarchtherapie-System nach Professor Hinz.



Das Friedensstifter® Schnarchtherapie-System nach Prof. Hinz verhindert nicht nur das Schnarchen, sondern kann auch als Testgerät vor einer aufwendigeren Therapie mit Protrusionsschienen Verwendung finden. Die Friedensstifter®-Geräte sind aus thermoplastischem Material gefertigt und berücksichtigen die individuelle Vorschubmöglichkeit der Patienten. Das Friedensstifter®-System mit vorgefertigten thermoplastischen Geräten ist das erste konfektionierte Behandlungssystem, das mehrstufige diagnose-relevante Behandlungsgeräte anbietet.

Die zwei vorgefertigten thermoplastischen Aligner unterscheiden sich wesentlich von anderen kon-

fektionierten Produkten mit gleicher Zielsetzung: Nur das Friedensstifter®-System berücksichtigt individuell sowohl den Umfang unterschiedlicher Vorschubmöglichkeiten als auch der verschiedenen Bisslagen (Klasse I und Klasse II/1).

Die meisten Menschen haben eine (neutrale) Klasse I-Verzahnung, ca. 25 bis 30 Prozent weisen eine Rücklage des Unterkiefers (Klasse II-Verzahnung) mit scheinbar vorstehenden oberen Zähnen auf.

Das Friedensstifter® Starter-Set umfasst vier Geräte mit zwei unterschiedlichen Vorbissfixierungen des Unterkiefers, die dem individuellen Vorbiss des Patienten entsprechen. Zum Starter-Set gehören ein digitales Thermometer,

acht Holzmundspatel, die den Luftschlitz beim Anpassungsdruck der erwärmten Geräte offenhalten und das Handling mit den Friedensstifter®-Geräten im erhitzten Wasserbad erleichtern.

kontakt

Dr. Hinz Dental
Vertriebsgesellschaft mbH & Co. KG
Mont-Cenis-Straße 5
44623 Herne
Tel.: +49 2323 593420
Fax: +49 2323 593429
info@dr-hinz-dental.de
www.dr-hinz-dental.de

ANZEIGE

KN-Newsletter abonniert, immer informiert.

ZWP ONLINE

www.zwp-online.info



Die aktuellen Newsletter sind auch online einsehbar – ganz ohne Anmeldung und Verpflichtung.

Einfach den QR-Code scannen, Newsletter auswählen und selbst überzeugen.

© master1305 – stock.adobe.com

OEMUS MEDIA AG

Holbeinstraße 29 · 04229 Leipzig · Deutschland
Tel.: +49 341 48474-0 · info@oemus-media.de

Nachhaltigkeit im Fokus

Auf Plastik verzichten allein reicht nicht.



Nachhaltig wirtschaften ist mehr als Müll vermeiden. Vielmehr müssen Praxisinhaber*innen wieder die Aspekte der ökologischen, sozialen und ökonomischen Nachhaltigkeit in ein gesundes Verhältnis zueinander bringen.

Die Vermeidung von Müll ist ein erster Schritt auf dem Weg zu nachhaltigem Wirtschaften. KFO-Praxen, die etwa Rechnungen digital versenden, sparen viel Papier. Eine wichtige Stellschraube ist die Materialverwaltung. Häufig stapeln sich im Lager Produkte mit Verfallsdatum, die in dieser Menge nicht benötigt werden. Die Folge ist die Entsorgung von abgelaufenen Produkten. Wer bei der Bestellung genauer plant, kann Geld sparen und unnötigen Müll vermeiden. Gleichzeitig schafft er Platz in Schränken und Materialräumen.

Soziale Nachhaltigkeit

Viele arbeiten gern in einer Praxis, in der auf ökologische Nachhaltigkeit geachtet wird. Gerade junge Teammitglieder legen viel Wert auf Umweltbewusstsein. In Zeiten des Fachkräftemangels ist es wichtig, jedes Teammitglied zu begeistern und zu wertschätzen. Ein faires Miteinander, moderne Praxiskonzepte, die Möglichkeit zu Fortbildung und Dinge selbst mitzugestalten, sind wichtige Faktoren bei der nachhaltigen Mitarbeiterführung.

Ökonomische Nachhaltigkeit

KFO-Praxen, die Patienten nachhaltig an die Praxis binden möchten, sollten neben der medizini-

schen Fortbildung ihres Praxispersonals auch auf eine regelmäßige Patientenkommunikation setzen. Vor allem im kieferorthopädischen Bereich ist Prophylaxe ein wichtiger Baustein einer jeden Behandlung: Prophylaxeleistungen, wie die professionelle Zahnreinigung, sind wichtige Zusatzleistungen.

„Die Prophylaxebehandlung ist für viele Patient*innen über Jahre ein enger und partnerschaftlicher Kontakt mit der Zahnarztpraxis“, sagt Dr. Björn Eggert, Geschäftsführer bei goDentis, Deutschlands größtem Qualitätssystem für Zahnärzte und Kieferorthopäden. Er erklärt: „Wenn ein Patient zwei Mal im Jahr ein positives Prophylaxerlebnis hat, bleibt die Praxis in guter Erinnerung. Das ist von Vorteil, wenn weitere Behandlungen notwendig werden. So entsteht ein nachhaltiges positives Bild der Praxis.“

Wer mehr über goDentis und die Vorteile erfahren möchte, findet Informationen und Ansprechpartner auf godentis.de/ihr-partner-fuer-kieferorthopaedie

kontakt

goDentis
Gesellschaft für Innovation
in der Zahnheilkunde mbH
Scheidtweilerstraße 4
50933 Köln
Tel.: +49 221 578-4492
www.godentis.de

