

Rund 100 Millionen strahlend weiße Lächeln, mehr als 50 gewonnene Branchenpreise: Seit der Einführung des ersten Opalescence™ Whitening Gels im Jahr 1990 hat Ultradent Products Standards gesetzt. Heute umfasst das Opalescence-System viele bewährte Lösungen für alle Indikationen mit zahlreichen Fans weltweit. Auch Zahnarzt Dr. Christian Bossler gehört dazu. Er ist Inhaber der gleichnamigen Praxis in Münster-Amelsbüren und verrät im Interview, was seine Patienten und er an den Opalescence-Produkten schätzen.



## „Hohe Erwartung wird komplett erfüllt“



**Abb. 1:** Dr. Christian Bossler ist Zahnarzt mit eigener Praxis in Münster-Amelsbüren.

*Herr Dr. Bossler, die professionelle Zahnaufhellung gehört seit vielen Jahren zum Leistungsspektrum Ihrer Praxis. Warum haben Sie sich dafür entschieden?*

Wir haben das Thema kosmetische und medizinisch indizierte Zahnaufhellungen in unser Behandlungsspektrum aufgenommen, da einfach vermehrt Anfragen dazu kamen. Natürlich möchte ich auch mit der Zeit gehen und dem Bewusstsein der Patienten nach Zahnästhetik und Lifestyle gerecht werden.

*Sie nutzen für das kosmetische und medizinische Whitening ausschließlich Opalescence-Produkte von Ultradent Products. Aus welchem Grund?*

Letztendlich überzeugen mich die Produkte für die Zahnaufhellung schon seit fast zehn Jahren mit ihrer simplen Anwendbarkeit und dennoch hohen Wirksamkeit. Hierfür braucht man keine

extra Apparaturen wie beispielsweise bei anderen Mitbewerbern. Selbst das Problemthema „Überempfindlichkeiten der Zähne“ ist bei Opalescence nicht erwähnenswert.

*Welches der Opalescence-Zahnaufhellungsprodukte ist Ihr persönlicher Favorit und weshalb?*

Nach jahrelanger Erfahrung ist Opalescence PF (10 % und 16 % Carbamidperoxid) für den Gebrauch mit individuellen Schienen mein Favorit. Es hilft mit einer nur geringen Konzentration Wasserstoffperoxid auf und sorgt für effiziente und maximal schonende Ergebnisse. Außerdem stärkt die PF-Formel zugleich den Zahnschmelz und reduziert Empfindlichkeiten.

*Welche Resonanz erhalten Sie von Ihren Patienten und welche Auswirkung hat das Whitening möglicherweise auf weitere Therapien?*

Die hohe Erwartung, die ein Patient beim Thema Zahnaufhellung mitbringt,

wird durch Opalescence komplett erfüllt. Ist der erste Schritt getan, wird der Patient auch sensibler für das Thema Prophylaxe und seine Zahngesundheit.

*Inwieweit profitiert Ihre Praxis von der Zahnaufhellung mit Opalescence?*

Das gute Feedback der Patienten, wenn sie eine Zahnaufhellung durch Opalescence erlebt haben, wirkt sich auf jeden Fall positiv auf das Image der Praxis aus. Zufriedenheit und Vertrauen in erfolgreiche Behandlungen sind das „A“ und „O“. Und mit Opalescence hat man eine Produktfamilie, die sicher und hervorragend funktioniert. Nicht zuletzt kommt es durch das gestiegene Bewusstsein der Patienten für Zahnästhetik ebenso zum „Cross-Selling“. Auch das darf man nicht vergessen.

*Herr Dr. Bossler, vielen Dank für das Gespräch.*

Hinweis: Mehr Informationen gibt es unter [www.ultradent.com/de/blog](http://www.ultradent.com/de/blog)



**Abb. 2:** Die Opalescence-Produktfamilie und Aligner.



# Live Interactive Training



PD Dr. Christoph Ramseier, MAS



Bernita Bush Gissler, RDH, BS



Sonja Steinert, DH

## ePractice32 steht für Live Dental Hands-On-Training:

- ✓ Qualitativ hochwertig
- ✓ Schnell und leicht umsetzbar
- ✓ Kostengünstig

**Ihre Vorteile:** Topreferenten, Hands-On mit der Dentory Box, Präsentation von Behandlungsvideos und klinischen Fällen, Live-Diskussionsrunden, Teilnahme als Participant oder Observer, Punktesammeln nach BLZK.

Jetzt anmelden unter [www.ePractice32.de](http://www.ePractice32.de)



INNOVATIVE DENTALPRODUKTE

#AmericanDentalSystems

