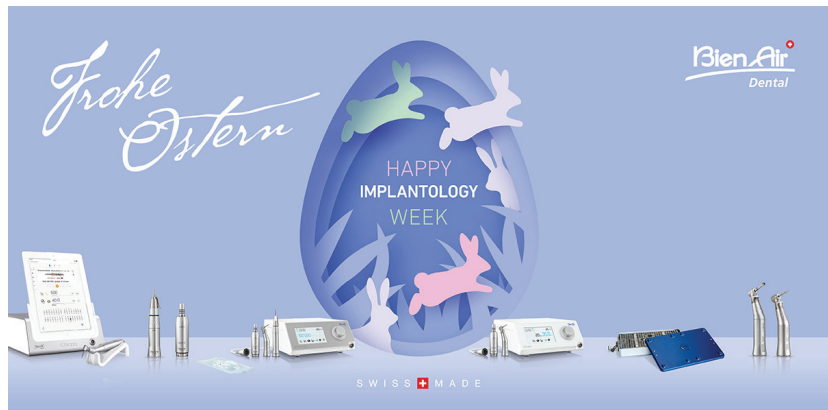


Ei-light für Implantologen

Ostern hoppelt in großen Sprüngen heran und damit erstmals auch die neu lancierte Angebotswoche von Bien-Air Dental: Noch bis zum 18. April 2022 legt das Schweizer Qualitätsunternehmen während der HAPPY IMPLANTOLOGY WEEK allen Implantologen und Oralchirurgen seine hochwertigen Innovationen zu besonders attraktiven Aktionspreisen ins Nest. Vom Implantologiesystem über Hand- und Winkelstücke bis zur Steribox – insgesamt fünf frisch geschlüpfte Produktpakete gilt es auf bienair.com zu entdecken. Fündig werden Behandler etwa bei den Implantologie-/Chirurgiemotoren iChiropro und



Chiropro sowie Chiropro Plus, die als Special Offer inklusive den Mikromotoren MX-i LED 3rd Gen bzw. MX-i LED PLUS sowie dazugehörigem Kabel erhältlich sind. Das Osternest von Bien-Air überrascht außerdem mit je zwei Winkel- oder Handstücken zum Sonderpreis sowie einem Mengenrabatt auf Irrigationsleitungen. Also nicht lang suchen, sondern sich direkt die Ei-lights der HAPPY IMPLANTOLOGY WEEK sichern!

Bien-Air Deutschland GmbH

Tel.: +49 761 45574-0
www.bienair.com



Infos zum Unternehmen

Abrechnungspartner mit Full Service

Nachhaltiger Zeitgewinn, die Kosten und das Ausfallrisiko im Griff! Die Sicherheit, dass keine Leistungen mehr vergessen und alles korrekt und umfassend liquidiert wird. Niemand kann diese Bedürfnisse von Ärzten besser nachvollziehen als niedergelassene Kollegen. Daher gründete eine Gruppe von niedergelassenen Medizinern bereits 1922 die erste PVS Gesellschaft als Abrechnungsservice von Ärzten für Ärzte. Kein anderer Abrechnungsdienstleister verfügt über eine derart lange Expertise im Abrechnungswesen. Neue Behandlungsmethoden und Materialien, steigende Anforderungen von Patienten und Krankenversicherungen sowie die wachsende Zahl gesetzlicher Vorgaben erfordern seit jeher ein spezifisches Verständnis der Abläufe in einer Zahnarztpraxis und damit hoch spezialisiertes Expertenwissen. Das führte 2007 zur Ausgründung der PVS dental GmbH. Seitdem versteht sich die PVS dental primär als Abrechnungspartner für privatnärztliche Leistungen und als Finanzdienstleister auf dem Dentalsektor. Die Zusammenarbeit mit den dentalen Kunden läuft so persönlich und transparent wie möglich und wo gewünscht auch vor Ort. Das schafft Vertrauen und zeugt von Wertschätzung dem Kunden gegenüber. Moderne digitale Prozesse erbringen die nötige Effizienz. Die eigens auf die jeweilige Praxis zugeschnittenen PVS dental Full Services generieren vielfache Win-win-Situationen. Sie entlasten nicht nur das Praxispersonal, sondern sparen auch wich-

tige Zeit. Für den Praxisinhaber bedeutet das, dass individuell wählbare Tools den Cashflow sichern, vor Honorarausfällen schützen und eine sachkundige und präzise Überprüfung der Eingaben und Dokumentationen garantieren.

Geprüft wird dabei auf Vollständigkeit, Richtigkeit und Wirtschaftlichkeit sowie die rechtskonforme Abrechnung nach GOZ und GOÄ, von BEMA-Eigenanteilen und von AVL-Leistungen. Zusätzlich bietet PVS dental echtes Factoring mit 100 Prozent Ausfallschutz im Inland und auch über Deutschlands Grenzen hinaus sowie gebührenrechtliche Korrespondenz mit Leistungsträgern und Ratenzahlung für Patienten. Weitere Werkzeuge neben Kennzahlen und Benchmark sind das Kundenportal PVS dialog, die persönliche Videoberatung PVS dental on demand und das mit dem Praxislogo individualisierbare Patientenportal. Das Ergebnis für die Praxis: freigesetzte Potenziale und gesteigerte Motivation durch entlastete und damit wertgeschätzte Mitarbeiter, Zeit für Weiterbildungsmaßnahmen, hohe Mitarbeiterbindung sowie loyale und zufriedene Patienten.

Weitere Infos zum Unternehmen



PVS dental GmbH

Tel.: +49 6431 28580-0 • www.pvs-dental.de

