

# Privatabrechnung und Factoring in den besten Händen

Neben qualifizierten Mitarbeitern sind starke Partner das A und O, wenn es darum geht, die stetig wachsenden Herausforderungen des Praxisalltags zu meistern. NOVENTI, der 360°-Anbieter für IT- und Finanzdienstleistungen sowie Plattformökonomie, bündelt die Bereiche Abrechnung, Liquiditätsmanagement und innovative Systemlösungen unter einem Dach.

Der Allrounder in Sachen Gesundheitsmarkt heißt NOVENTI Group. Seit über 120 Jahren steht die Unternehmensgruppe in Deutschland und Europa für innovative Produkte, Dienstleistungen und Lösungsangebote, die sich an den gesamten Healthcare-Bereich richten. Ob Apotheken, Physiotherapien, Sanitätshäuser, Pflegedienste, Ärzte und Zahnärzte, deren Kunden und Patienten – Ziel ist es, die Akteure des Gesundheitswesens mit moderner Software und digitalen Plattformen optimal zu vernetzen und damit zukunftsfähig aufzustellen. Jede Produktinnovation oder -weiterentwicklung wird dabei von einer tiefgehenden Bedarfsanalyse begleitet. Dazu ist der Dialog mit Anwendern für die Unternehmensgruppe genauso relevant wie die Zusammenarbeit von Praxis und Dienstleister.

NOVENTI ist ein verlässlicher Partner, um die stetig zunehmenden Anforderungen im Praxisalltag zu meistern. Dank seiner 15-jährigen Expertise in den Bereichen Factoring von Ärzten und Zahnärzten weiß das Unternehmen um deren spezielle Bedürfnisse und schafft individuelle Lösungen. Neu zum Praxis-Support gehört NOVENTI Flow, eine individuelle IT-Plattform für Factoring und Abrechnung. Einmal mehr stellt die Unternehmensgruppe damit anwendungsorientiertes Denken und richtungsweisende Ideen unter Beweis, die den Gesundheitsmarkt positiv verändern und in die Zukunft führen.

**Abrechnung: Alles flexibel und im Flow**

Die neue Factoring-Plattform der Zukunft heißt **NOVENTI Flow**: Im besten Wortsinn steht das Produkt dabei für den optimierten Workflow zwischen Praxis und Dienstleister. So reduziert **NOVENTI Flow** die Arbeitsabläufe, minimiert den Arbeitsaufwand und hilft der Praxis, Zeit und Geld zu sparen. Neueste Schnittstellenstandards sorgen gleichzeitig für eine einfache Integration in die bestehenden Praxisprozesse; Softwareanbindung und Schulungen sind kostenfrei.

Alle Leistungen von **NOVENTI Flow** sind praxiserprobt und entlasten den Praxisbetrieb: Dazu gehören das Kundenportal, der Auftragsassistent, Factoring-Leistungen für Privatpatient:innen und der Erstattungsservice. Dabei werden die Praxis-Anforderungen an **NOVENTI Flow** individuell und je nach Bedarf passend zusammengestellt. Praxen erhalten und bezahlen mit **NOVENTI Flow** also nur das, was sie wirklich brauchen. Auf diese Weise bleiben die Finanzen planbar, flexibel und garantiert im Flow.

Weitere Informationen  
zu NOVENTI Flow



## KONTAKT

### NOVENTI Flow

Robert Fricke

Leiter Privatabrechnung

Tel.: +49 89 43184497

robert.fricke@noventi.de

www.noventi.de/noventi-flow/



„Unser Anspruch ist es, die Abrechnung **schneller und einfacher für die Ärzte** zu gestalten.“

## Drei Fragen an ... Robert Fricke

Vertriebsleiter von NOVENTI Flow

### **Herr Fricke, was macht für Sie ganz persönlich NOVENTI aus? Was reizt Sie an Ihrer Arbeit?**

NOVENTI ist für mich mehr als ein Arbeitgeber, hier herrscht ein unglaublicher Spirit und eine Leidenschaft, die ich vorher bei keinem anderen Unternehmen gespürt habe. Unsere Vision lautet: „Gesundheit. Neu. Gestalten.“ Das nehmen wir wörtlich. Wir setzen Trends und neue Standards im Gesundheitswesen. Mit NOVENTI Flow als ein Beispiel treiben wir den Wandel im Gesundheitswesen voran. Wir haben ein innovatives Produkt entwickelt, das die Privatabrechnung für Zahnärzte und Ärzte revolutionieren wird. Für uns ist es wichtig, die Bedürfnisse der Kunden mit unserer Technologie und Expertise bestmöglich befriedigen zu können. Aus diesem Grund arbeiten wir schon in der Entwicklung eng mit unseren Kunden zusammen. Das Ergebnis ist in diesem Fall NOVENTI Flow – ein einfaches und intuitives Abrechnungstool, das es so noch nicht gegeben hat. Das erfüllt mich natürlich mit Stolz, was mein Team hier auf die Beine gestellt hat.

### **Was steckt hinter NOVENTI Flow? Inwiefern hebt sich Ihr neues Produkt von Mitbewerberprodukten auf dem Markt ab?**

NOVENTI Flow unterscheidet sich von den Mitbewerbern aufgrund der Tatsache, dass wir ein komplett neues Tool entwickelt haben. Ich ziehe hier gerne den Vergleich mit einem Handy. Man kann ein altes Handy mit immer mehr Features ausstatten, aber es kommt irgendwann an seine Grenzen und wird auch leider niemals ein Smartphone werden.

Wir haben von vornherein ein High-End-Produkt entwickelt, das technologisch dem neuesten Standard entspricht und trotzdem allen Bedürfnissen der Zahnärzte und Ärzte gerecht wird. Wir bieten mit unserem Produkt selbstverständlich auch die „normalen“ Basisfunktionalitäten ab, allerdings in Kombination mit modernsten Features, wie es aktuell im Markt kein anderer Wettbewerber hat. Wir haben beispielsweise die Prüfung der Rechnung so vereinfacht, dass mit wenigen relevanten Kriterien die Vollständigkeit der Abrechnungspakete geprüft und im Nachgang eine komplett automatisierte Weiterverarbeitung ermöglicht wird. Unser Anspruch ist es, die Abrechnung schneller und einfacher für die Ärzte zu gestalten. Das spart nicht nur Geld, sondern auch die Nerven der Mitarbeiter:innen. Auch ist uns die schnelle Bereitstellung der Zahlungen wichtig, wir ermöglichen für unsere Kunden eine nahezu 24/7 Abrechnung.

### **NOVENTI Flow beinhaltet auch eine digitale Plattform. Was hat es damit auf sich?**

Nach den neuesten Standards entwickelt, können wir damit über Rollen- und Rechtekonzepte die Informationen innerhalb unseres Portals trennen. Wir beobachten immer mehr den Trend, Praxen unter einem Dach zu verbinden. Hier können wir für Klarheit sorgen, indem man über einen Zugang alle relevanten Informationen im Überblick hat. Und am Ende bleibt zu sagen: Wir sind noch nicht fertig. Bei der Auswahl unserer Partner achten wir insbesondere auf deren Innovationsfähigkeit. Es gibt aus meiner Sicht noch genügend etablierte Themen, nehmen Sie z. B. das Thema Inkasso, welches es neu zu denken gilt. Gemeinsam mit unseren Partnerpraxen stellen wir uns der Herausforderung.

# INTERVIEW