

today

DENTAL BERN 2022 Informationen für Besucher und Aussteller

WILLKOMMEN ZUR GRÖSSTEN DENTALMESSE DER SCHWEIZ · 9.–11. JUNI 2022

Neues entdecken und Freunde treffen an der DENTAL BERN – der Herzkammer der Schweizer Dentalbranche

Endlich wieder direkt vor Ort sein! Die DENTAL 2022 und der SSO-Kongress haben vom 9. bis 11. Juni für Sie alle Türen geöffnet.



■ **BERN** – Ruhig sei es in Bern. Wunderschön, aber beschaulich – so die landläufige Meinung. Anfang Juni können Besucher jedoch wieder hautnah miterleben, wie die Schweizer Bundesstadt an der Aare auflebt und zum nationalen Zentrum der Dentalbranche wird. Grund hierfür ist – wie kann es anders sein – die DENTAL BERN, die 2022 (nach coronabedingtem Unterbruch) endlich wieder Tür und Tor öffnet, um rund 6'000 Fachbesuchern auf 4'433 Quadratmetern Fläche Neues und Bewährtes zu präsentieren. Circa 175 internationale und nationale Aussteller zeigen Innovatives und Informatives für Zahnärzte, Zahntechniker und ihre Teams, Dentalhygienikerinnen und Prophylaxeassistentinnen.

Viel erfahren – viel besprechen

Bei der letzten DENTAL BERN vor vier Jahren wurde ein neues Messekonzept etabliert, für das alle Ausstellerflächen arenaartig aufgebaut wurden. Ralph Nikolaiski, seit Jahren im Auftrag der Swiss Dental Events AG Organisator der DENTAL BERN, erhielt dafür durchweg positive Rückmeldungen, sodass auch dieses Jahr wieder auf durchdachte Übersichtlichkeit und die Förderung fachlicher Diskussionen gesetzt wird. Die Einführung der neuen Workout-Sessions, die an allen drei Tagen angeboten werden, folgt dem Leitsatz der Dentalschau: «Wer hinget – weiss mehr!» Hier haben Unternehmen jeweils 30 Minuten Zeit, Wissenswertes, Hintergründe, Expertisen und Teile ihrer Produktpalette zu präsentieren. «Die DENTAL BERN

soll eine Messe sein, die in aller Munde ist und über die man spricht», so Ralph Nikolaiski. «Die Besucher sollen möglichst viel erfahren und so besonders viel zu besprechen haben. Dafür wollen wir die Plattform sein.»

«Orale Pathologien, Schmerz und Risikopatienten»

Parallel zur DENTAL BERN findet der Jahreskongress der Schweizerischen Zahnärztesgesellschaft (SSO) statt. Am Donnerstag steht die Behandlung von Risikopatienten im Mittelpunkt, am Freitag gibt es zahlreiche informationsreiche Vorträge zum Thema Schmerz, wobei sowohl auf den akuten als auch auf den chronischen Schmerz eingegangen wird, und der Samstag steht im Zeichen oraler Pathologien.

Besondere Höhepunkte sind die beiden Emeritus-Vorträge: Prof. Dr. Ivo Krejci referiert zum Thema «Die Zukunft der Zahnmedizin findet schon heute statt» und Prof. Dr. Stavros Kiliaridis informiert über «Veränderungen der dentoalveolären Prozesse und ihre Auswirkungen auf die klinische Tätigkeit in der Zahnmedizin».

Alle Vorträge werden simultan auf Französisch/Deutsch übersetzt. Zudem wird am Freitag ein spezielles Fortbildungsprogramm für Dentalassistentinnen geboten. Das Kongressprogramm finden Sie auf den Seiten 38 und 39 dieser Ausgabe.

Aussteller aus aller Welt, ein internationales Fachpublikum und eine einzigartige Atmosphäre: Die grösste Dentalmesse der Schweiz wird auch in diesem Jahr ihrem

Titel gerecht und freut sich auf überraschende und spannende Tage in der vermeintlich beschaulichen Bundesstadt. ◀

Willkommen in Bern!

Digitale Abformung –
beeindruckend
einfach

Testen
an der
Dental
Bern

VivaScan®

Der kompakte und intuitive
Intraoralscanner⁽¹⁾
für Ihre Praxis

ivoclar.com/de_ch/beratung
Making People Smile

ivoclar

(1) Quikora T Produkt Validation Report VivaScan, Test Reports, Ivoclar Vivadent, 2021.



«Wir erwarten eine aussergewöhnliche Veranstaltung!»

■ Liebe Besucher,

es ist mir eine grosse Freude, Sie nach langer Abwesenheit von vier Jahren – aufgrund der Absage unserer Messe 2020 – nun vom 9. bis 11. Juni zu dieser neuen Ausgabe der DENTAL BERN begrüßen zu dürfen. Als Präsident des Arbeitgeberverbandes der Schweizer Dentalbranche (ASD) freue ich mich sehr, an dieser nationalen Fachmesse in Partnerschaft mit dem SSO-Kongress alle Akteure der Schweizer Dentalbranche wieder zusammenbringen zu können. Der Wunsch, sich persönlich zu treffen, war noch nie so stark, und wir erwarten eine aussergewöhnliche Veranstaltung – auf allen Ebenen.

1963 gab's den Auftakt

Dies ist das 22. Mal, dass wir diese Ausstellung seit der ersten Ausgabe, die 1963 in Lausanne stattfand, organisieren. Damals war unser Verband erst wenige Jahre alt, aber seine Mission war bereits die, die wir heute kennen, nämlich die verschiedenen Akteure der Schweizer Dentalindustrie und des Handels um Aktivitäten und gemeinsame Werte herum zusammenzubringen.

Heute vereint unser Verband rund 60 Schweizer Unternehmen, von kleinen Familienbetrieben bis hin zu multinationalen Konzernen, die in drei verschiedene Gruppen unterteilt sind: Schweizer Hersteller, Dentaldepots und andere Distributoren sowie Agenten, die Marken vertreten. Alle diese Unternehmen, ob-

wohl unterschiedlich, teilen die gleichen Ambitionen: Sie bieten Zahnärzten hochwertige Produkte und Dienstleistungen an, um kontinuierlich zur Verbesserung der Versorgung der Patienten beizutragen.

Schweizer Dentalbranche

Die Vielfalt und die Kraft der Schweizer Dentalbranche mit zahlreichen Akteuren, von denen einige seit mehr als einem Jahrhundert weltweit agieren, sind beeindruckend. Die Verbindung zwischen dieser starken und kreativen Branche und der herausragenden, wissenschaftlichen und klinischen Innovationskraft der Schweiz macht unser Land zu einem einzigartigen Ort, der weltweit Anerkennung findet.

Trotz dieser soliden historischen Grundlage ist die Schweizer Dentalbranche jedoch nicht vor einigen ernsthaften Bedrohungen gefeit. Tatsächlich verstärkt die seit mehreren Jahren bestehende Überbewertung des Schweizer Frankens den Druck des immer stärker werdenden internationalen Wettbewerbs, sowohl bei der Versorgung mit Produkten als auch bei der Pflege selbst. Darüber hinaus wird ein zunehmend rigides regulatorisches Umfeld unsere Branche auch in den kommenden Jahren stark belasten. Besonders erwähnenswert ist die Kombination zwischen der Einführung der neuen europäischen Verordnung über Medizinprodukte (MDR) und dem Ende des Rahmenabkommens zwischen der Schweiz und der EU. Diese Situation erschwert den Handel medizinischer Güter erheblich und wird schliesslich zu Produktknappheit auf dem Schweizer Markt



• Nicolas Gehrig, Präsident des Arbeitgeberverbandes der Schweizer Dentalbranche (ASD) und der Swiss Dental Events (SDE).

führen. Es ist wichtig, dass wir diese Probleme vorhersehen können, indem wir eng mit den Ärzten zusammenarbeiten, die diese Produkte

verwenden. Es gilt, Mittel und Wege zu finden, um negative Auswirkungen auf die Qualität der Behandlungen zu minimieren bzw. ganz zu kompensieren.

Über diese wichtigen Herausforderungen hinaus, für die wir schnell wirksame Lösungen finden müssen, haben wir allen Grund, zuversichtlich in die Zukunft unserer Branche zu blicken. Insbesondere die Qualität unseres Ausbildungssystems, sowohl in der Zahnmedizin als auch in neuen Technologien, sollte es uns ermöglichen, an der Spitze der internationalen Dentalbranche zu bleiben.

Ich möchte mich an dieser Stelle beim SSO für das Vertrauen und die langjährige gute Zusammenarbeit bedanken.

Ich wünsche Ihnen allen einen guten SSO-Kongress und einen spannenden Besuch der DENTAL BERN. Herzlich willkommen! ◀



today IMPRESSUM

Verlag
OEMUS MEDIA AG
Holbeinstraße 29
04229 Leipzig, Deutschland
Tel.: +49 341 48474-0
Fax: +49 341 48474-290
kontakt@oemus-media.de
www.oemus.com

Verleger
Torsten Oemus

Verlagsleitung
Ingolf Döbbecke
Dipl.-Betriebsw. Lutz V. Hiller

Chefredaktion
Katja Kupfer

Chairman Science & BD
Dipl.-Päd. Jürgen Isbaner

Redaktionsleitung
Majang Hartwig-Kramer (mhk)
m.hartwig-kramer@oemus-media.de

Projektmanagement/Vertrieb
Simon Guse
s.guse@oemus-media.de

Produktionsleitung
Gernot Meyer
meyer@oemus-media.de

Layout/Satz
Matthias Abicht
abicht@oemus-media.de

today erscheint während der DENTAL BERN 2022 - 9.–11. Juni 2022.

Die Zeitschrift und die enthaltenen Beiträge und Abbildungen sind urheberrechtlich geschützt. Jede Verwertung ist ohne Zustimmung des Verlages unzulässig und strafbar. Das gilt besonders für Vervielfältigungen, Übersetzungen, Mikroverfilmungen und die Einspeicherung und Bearbeitung in elektronischen Systemen. Mit anderen als den redaktions-eigenen Signa oder mit Verfasseramen gekennzeichnete Beiträge geben die Auffassung der Verfasser wieder, welche der Meinung der Redaktion nicht zu entsprechen braucht. Der Autor des Beitrages trägt die Verantwortung. Gezeichnete Sonderteile und Anzeigen befinden sich außerhalb der Verantwortung der Redaktion. Für Verbands-, Unternehmens- und Marktinformationen kann keine Gewähr übernommen werden. Eine Haftung für Folgen aus unrichtigen oder fehlerhaften Darstellungen wird in jedem Falle ausgeschlossen. Gerichtsstand ist Leipzig, Deutschland.

NEW CONTRA-ANGLE

NOVA

Bien Air⁺
Dental



SEE BEYOND

BETTER VISIBILITY, IMPROVED ACCESSIBILITY



Seit dem Beginn der Entwicklung des neuen Winkelstücks Nova hatten wir nur ein Ziel: keine Kompromisse mehr einzugehen. Der kleinere Kopf, die Feinheit des Handgriffs, seine Leichtigkeit, seine Geräuschlosigkeit oder seine extreme Lebensdauer sind der beste Beweis – es ist einfach das modernste Winkelstück auf dem Markt.

S W I S S  M A D E

Entdecken
Sie es hier



Bien-Air Dental SA Länggasse 60 Case postale 2500 Bienne 6 Switzerland Tél. +41 (0)32 344 64 25 sales-ch@bienair.com www.bienair.com

DENTAL BERN

9.-11. JUNI 2022

DENTALBERN.CH

BESUCHEN SIE UNS | RENDEZ-NOUS VISITE
HALLE 3.0 / STAND G600

Informationen für Ihren Messebesuch

Praktische Hinweise für die Besucher an der DENTAL BERN 2022.

Zur diesjährigen DENTAL BERN soll Ihr Aufenthalt in der Bundesstadt zu einem positiven und unbeschwernten Erlebnis werden. Deshalb haben wir für Sie nützliche Tipps zusammengetragen, die Ihnen ggf. dienlich sein können.

Öffnungszeiten der DENTAL BERN 2022

- Donnerstag, 9. Juni 2022
8.30-18.00 Uhr
- Freitag, 10. Juni 2022
8.30-18.00 Uhr
- Samstag, 11. Juni 2022
8.30-14.00 Uhr

Adresse

Messegelände BERNEXPO AG
Mingerstrasse 6
3000 Bern 22

Eingang

Die Dentalmesse befindet sich in der Halle 3.0 des Messe- und Ausstellungsgeländes BERNEXPO, der Haupteingang am Tor 2.1. Zu dem zeitgleich stattfindenden SSO-Kongress gelangen Sie ebenfalls über den Haupteingang.

Anreise

Die BERNEXPO erreichen Sie am besten per Bahn und Tram (Tram Nummer 9: ab Bahnhof Bern bis Haltestelle Guisanplatz Expo). Kostenpflichtige Parkplätze stehen zur Verfügung (Parkhaus und Parkplätze aussen).

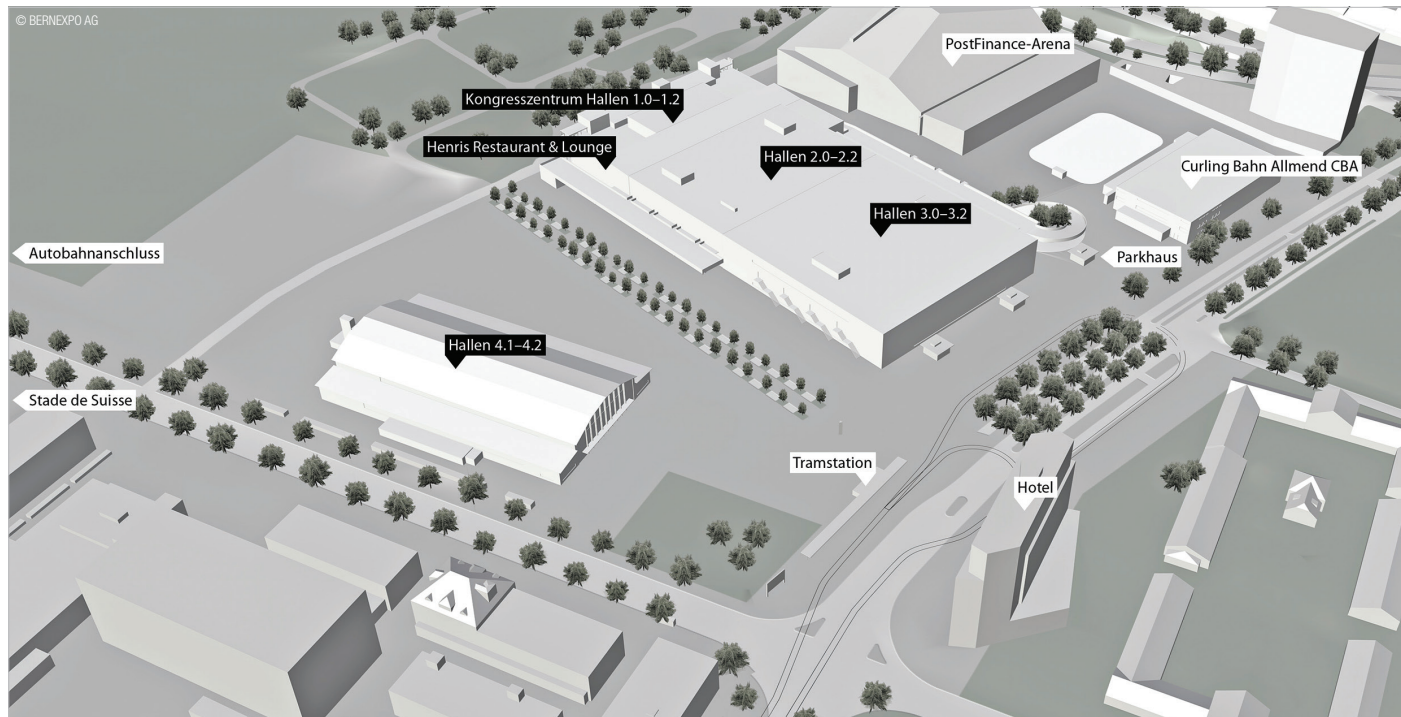
Tickets

Der Besuch der DENTAL BERN ist auch 2022 wieder kostenlos. Das Ticket kann online, ohne grosse Mühe und bequem von zu Hause aus bestellt werden. Unter www.dental2022.ch im Bereich «Besucher» findet sich das Anmeldeformular, das lediglich ausgefüllt, ausgedruckt und mitgebracht werden muss.

Falls Sie die Tickets aus irgendwelchen Gründen nicht ausdrucken können, dann rufen Sie bitte +41 41 412 14 16 an oder wenden sich vor Ort an den Ticketschalter.

WLAN

Besucher und Aussteller haben Zugang zu einem kostenfreien WLAN. Hierfür kann sich einfach mit «BERNEXPO_Free» verbunden und über den Browser ein SMS-Code zur Freischaltung angefordert werden.



LAN bzw. höhere Übertragungsraten für WLAN (> 2 Mbit) sind kostenpflichtig.

Bargeld

Der nächstgelegene Bancomat (Valiant-Bank) befindet sich vor dem Messeingang.

Hallenplan/Ausstellerverzeichnis

Der Hallenplan mit den Standnummern und das Ausstellerverzeichnis (in alphabetischer Reihenfolge) mit den Namen der ausstellenden Firmen finden Sie auf den Seiten 54 und 55 der *today DENTAL BERN*, die Sie gerade in den Händen halten.

Veranstalter

Swiss Dental Events AG
Amlehnstrasse 22
6010 Kriens
Tel.: +41 41 319 45 80
info@dentalbern.ch

Informationen

Ralph Nikolaiski, Leiter Messe
ralph.nikolaiski@dentalbern.ch

dentalbern.ch

9. – 11.6.2022

Besuchen Sie die/Visitez les

Workout-Sessions



Wer hinget - weiss mehr!/Si vous y allez, vous en savez plus!

Donnerstag, 9. Juni/Jeudi 9. juin

Zeit/Heures	Firma/Entreprise	Referent/Conférencier	Thema/Titre	Sprache
10.30 - 11.00	SwissSurface	Oliver Kundert	Diyte Electropolishing: The metal surface finishing revolution	dt.
11.15 - 11.45	Metaux Precieux Dental CH	Sebastian Henkel imes@icoreR	imes-icor Fräsmaschinen, Neuheiten und Systemlösungen	dt.
12.00 - 12.30	Curaden	Gianni Monaco	Der individuelle digitale Workflow	dt.
13.30 - 14.00	Gaba	Christian Schmid	GABA Schweiz - was gibt es Neues?	fr.
14.15 - 14.45	Gaba	Christian Schmid	GABA Suisse - qu'est-ce qu'il y a de nouveau?	fr.
15.00 - 15.30	Saremco	Thomas Barandun (Uni Zürich)	Permanenter Zahnersatz aus dem 3-Drucker	dt.

Freitag, 10. Juni/Jeudi 10. juin

Zeit/Heures	Firma/Entreprise	Referent/Conférencier	Thema/Titre	Sprache
09.45 - 10.15	Curaden	Dr. med. dent. Baranovic-Huber	Nouveaux rituels dans la prophylaxie interdentaire	fr.
10.30 - 11.00	Gaba	Christian Schmid	GABA Schweiz - was gibt es Neues?	dt.
11.15 - 11.45	Gaba	Christian Schmid	GABA Suisse - qu'est-ce qu'il y a de nouveau?	fr.
12.00 - 12.30	Curaden	Franka Baranovic-Huber	Prophylaxe	dt.
13.30 - 14.00	Metaux Precieux Dental	Sebastian Henkel	imes-icor Fräsmaschinen, Neuheiten und Systemlösungen	dt.
14.15 - 14.45	Metaux Precieux Dental	Jessica Nitz	3D Druck offen oder geschlossen. Vergleich des Systeme	dt.
15.00 - 15.30	Intensiv SA		ASR appoximale/Schmelzreduktion	dt.
15.45 - 16.15	Produits Dentaires/MedCem	Matthias Zehnder	Endodontic Irrigation Made Easy	engl.

Samstag, 11. Juni/Jeudi 11. juin

Zeit/Heures	Firma/Entreprise	Referent/Conférencier	Thema/Titre	Sprache
11.15 - 11.45	Metaux Precieux Dental CH	Sebastian Henkel	imes-icor Fräsmaschinen, Neuheiten und Systemlösungen	dt.

Stand 11. Mai 2022

CANDIDA

6 h Intensivschutz mit DeSens-Technology.



Für sensible und schmerzempfindliche Zähne und Zahnhäuse

Mit wirksamer DeSens-Technology

Reduziert die Sensibilität der Zähne sofort und nachhaltig

Schützt, remineralisiert und stärkt den Zahnschmelz

Wirkung klinisch bestätigt

Jetzt gratis Candida-Produkte
für Ihre Praxis bestellen auf
candida-dentalservice.ch

MIGROS
Einfach gut leben

SSO-Kongress für Zahnmedizin in der Schweiz

Nach der virtuellen Ausgabe 2021 wird wieder ein SSO-Kongress mit allen Vorteilen der persönlichen Begegnung stattfinden. Nutzen Sie die Möglichkeit, sich zu vernetzen und sich in den Themenbereichen «Orale Pathologien», «Schmerz» und «Risikopatienten» fortzubilden.

Donnerstag, 9. Juni 2022

Risikopatienten

9.15 Uhr

Begrüssung

Vorsitz: Prof. Dr. Andreas Filippi

9.30 Uhr

Next generation: Gesund isst anders: Ernährung als Schlüssel zur Prävention oraler und allgemeiner Erkrankungen (d)

PD Dr. Christian Tennert, Bern

10.00 Uhr

Neue strukturelle Professur: Oral Diagnostic Sciences: inhaltliche Ausrichtung der neuen strukturellen Professur (d)

Prof. Dr. Ralf Schulze, Bern

10.30 Uhr

Pause – Besuch DENTAL BERN 2022



11.00 Uhr

Der älter werdende Patient: Die häufigsten chronischen Erkrankungen und oralen Veränderungen* (f)

Prof. Dr. Frauke Müller, Genf

11.35 Uhr

Patienten vor, während und nach Radiotherapie* (d)

Dr. Fabio Saccardin, Basel

12.10 Uhr

Mittagspause – Besuch DENTAL BERN 2022



Vorsitz: Dr. Patrick Assal, Prof. Dr. Adrian Lussi

14.00 Uhr

Neue Strukturelle Professur: Kinder mit Behinderungen: Verdienen sie eine kieferorthopädische Behandlung? (f)

Prof. Dr. Gregory Antonarakis, Genf

14.30 Uhr

Was der Zahnarzt über Patienten unter anti-resorptiver Therapie wissen muss* (d)

Prof. Dr. Sebastian Kühl, Basel

15.05 Uhr

Was der Zahnarzt über moderne Antikoagulation wissen sollte* (d)

Prof. Dr. Dr. Harald Essig, Zürich

15.40 Uhr

Pause – Besuch DENTAL BERN 2022



16.15 Uhr

Radiologie/Strahlenschutz: Aktuelle Aspekte des Strahlenschutzes inkl. Update Betriebskonzept** (d)

Dr. Dorothea Dagassan, Basel

16.50 Uhr

Next generation: Computerassistierte Implantatchirurgie bei Betagten und Risikopatienten (d)

PD Dr. Samir Abou-Ayash, Bern

17.20 Uhr

Emeritus Vortrag: Die Zukunft der Zahnmedizin findet schon heute statt (d)

Prof. Dr. Ivo Krejci, Genf

17.50 Uhr

Ende

Spezialprogramm

ab 18.30 Uhr

Get-together

Treffen Sie sich mit Kolleginnen und Kollegen bei feinen Köstlichkeiten und einem guten Glas Wein in einer aussergewöhnlichen Kulisse.

Freitag, 10. Juni 2022

Fortbildungstag für Dentalassistentinnen 2022

10.00 Uhr

Grussworte der SSO und des SVDA (d)

Christoph Epting, Zentralvorstand SSO
Patrick Isler, Präsident Kommission KWDA SSO
Tania Bezzola, Co-Präsidentin SVDA

10.15 Uhr

Handlungskompetenzorientiertes Lernen – Tipps für die Zahnarztpraxis und Berufsbildnerinnen (d)

Judith Seiler, Mitglied Schweizerische Kommission für Berufsentwicklung und Qualität Dentalassistentin EFZ

11.15 Uhr

Zucker hat negative Auswirkungen auf Zähne und Stoffwechsel; wie sieht es mit Alternativen aus? (d)

PD Dr. phil. II Anne Christin Meyer-Gerspach, St. Clara Forschung AG Basel

12.00 Uhr

Mittagspause

13.30 Uhr

Tipps & Tricks für die Umsetzung der Strahlenschutzvorgaben in der Praxis^R (d)

Dr. Dorothea Dagassan, Präsidentin SGDMFR, Basel

14.30 Uhr

Aspekte der Praxishygiene

PD Dr. Lamprini Karygianni, Zentrum für Zahnmedizin Universität Zürich

15.30 Uhr

Ende

Simultanübersetzung deutsch, französisch (und bei genügend Anmeldungen italienisch)

Dranbleiben. Weiterkommen.

Für den Besuch dieser Veranstaltung wird ein Zertifikat für 4 Fortbildungsstunden (davon 1 Stunde Radiologie/Strahlenschutz) ausgestellt.

Freitag, 10. Juni 2022

Schmerz

Vorsitz: Dr. Isabelle Windecker-Gétaz

8.30 Uhr

Emeritus Vortrag: Veränderungen der dentoalveolären Prozesse und ihre Auswirkungen auf die klinische Tätigkeit in der Zahnmedizin (f)

Prof. Dr. Stavros Kiliaridis, Genf

9.00 Uhr

Next generation: Brushing without brushing (d)

PD Dr. Julia Difloe, Greifswald (Deutschland)

9.30 Uhr

Der akute Schmerz: Rasches Eingrenzen der Ursachen und sofortige Schmerztherapie KANN – SOLL – MUSS* (d)

Prof. Dr. David Sonntag, Frankfurt am Main (Deutschland)

10.05 Uhr

Pause – Besuch DENTAL BERN 2022



10.35 Uhr

Der chronische Schmerz: Angrenzende Ursachen und therapeutisches Vorgehen* (d)

PD Dr. Dr. Dominik Ettlin, Zürich

11.10 Uhr

Chronische Beschwerden in der Endodontie* (d)

Prof. Dr. Matthias Zehnder, Zürich

12.10 Uhr

Mittagspause – Besuch DENTAL BERN 2022



Vorsitz: Dr. Ricardo Kraus

13.45 Uhr

Lokalanästhesie – Update* (d)

Dr. Hubertus van Waes, Zürich

14.20 Uhr

Pandemie-Risikopatienten* (d)

Prof. Dr. Sigrun Eick, Bern

15.10 Uhr

Pause – Besuch DENTAL BERN 2022



15.40 Uhr

Radiologie/Strahlenschutz: Grundprinzipien und Anwendung der neuen Gesetzgebung in der Zahnarztpraxis*^R (f)

PD Dr. Lydia Vazquez, Genf

16.15 Uhr

Neue Strukturelle Professur: Entscheidungen in der modernen Implantat-Prothetik – Von evidenzbasierter zur personalisierten Zahnmedizin (d)

Prof. Dr. Ronald E. Jung, Zürich

16.45 Uhr

Next generation: Neue Konzepte im Biofilm-Management (d)

Dr. Alexandra Stähli, Bern

17.50 Uhr

Ende

Hinweise

- * Referate mit interaktiver Diskussion
- ^R Mit der Teilnahme an diesen Vorträgen erfüllen Sie 1,5 Lektionen der vom BAG geforderten Fortbildung in Radiologie/Strahlenschutz.
- (d) Vortrag in deutscher Sprache.
- (f) Vortrag in französischer Sprache.
- Simultanübersetzung deutsch und französisch.

Detaillierte Informationen

zum SSO Kongress 2022 finden Sie auf der Website.

www.sso.ch/kongress

SSO Kongress 2022



SSO

Samstag, 11. Juni 2022

Orale Pathologien – Auf den Punkt gebracht

Vorsitz: Prof. Dr. Daniel Thoma

9.00 Uhr

Weisse Mundschleimhaut-Läsionen: Was tun und wann wird es gefährlich? (f)

Prof. Dr. Tommaso Lombardi, Genf

9.15 Uhr

Rote Mundschleimhaut-Läsionen: Was tun und wann wird es gefährlich? (d)

Prof. Dr. Dr. Bernd Stadlinger, Zürich

9.30 Uhr

Therapie häufiger Pathologien des Kieferknochens: Muss es immer Chirurgie sein? (d)

Prof. Dr. Michael Bornstein, Basel

9.45 Uhr

Ossäre Pathologien, die keine sind: Cave VOMIT* (d)

PD Dr. Dr. Heinz-Theo Lübbers, Winterthur

10.15 Uhr

Pause – Besuch DENTAL BERN 2022



10.45 Uhr

Pathologien der Zahnhartsubstanzen (d)

Dr. Cornelia Filippi, Basel

11.00 Uhr

Wurzelresorptionen und wie sie behandelt werden (d)

Prof. Dr. Andreas Filippi, Basel

11.15 Uhr

Kieferorthopädische Pathologien (d)

Dr. Spyridon Papageorgiou, Zürich

11.30 Uhr

Parodontale Pathologien*

Prof. Dr. Patrick Schmidlin, Zürich

11.45 Uhr

Ende

BERNEXPO – Plattform für Handel und Innovation

Eine erfolgreiche Messe ergibt sich aus dem Zusammenspiel verschiedenster Komponenten, angefangen bei der Wahl des passenden Veranstaltungsortes über deren Ausstattung bis hin zum Konzept.

■ Per Definition ist eine Messe zunächst einmal ein Ereignis, bei dem Unternehmen ihre Waren zeigen und verkaufen. Doch in Zeiten von Digitalisierung und dem publikumsseitigen Wunsch nach immer beeindruckenderen Innovationen unterliegen Ausstellungen einem permanenten Wandel, um weiterhin als zeitgemäss zu gelten und entsprechend agieren zu können.

Ähnlich wie Dentalunternehmen, die stetig bemüht sind, den Praxis- und Laboralltag ihrer Kunden zu revolutionieren, definieren sich auch Messeveranstalter wie die BERNEXPO GROUPE sukzessive neu, um als Event-Anbieter auf Erfolgskurs zu bleiben. Vom gelungenen Resultat der Symbiose aus dem wichtigsten Treff der Schweizer Dentalbranche und dem innovativen Berner Live-Marketing-Unternehmen können sich Besucher der DENTAL BERN 2022 direkt vor Ort überzeugen – denn so vielseitig wie die Bundesstadt selbst ist auch die Infrastruktur der BERNEXPO.

Destination erster Wahl

Bereits ein Blick in die Historie des Areals im Nordosten der Bundeshauptstadt offenbart Beeindruckendes. Als 1948 eine ambitionierte Gruppe von Handwerkern, Gewerbern und Kaufleuten die Genossenschaft Ausstellungshalle Bern gründete und der erste Spatenstich zum Bau der Festhalle erfolgte, ahnte noch niemand, dass dies die Stunde null für die Entstehung eines der grössten Messe-



gelände der Schweiz sein würde. Acht Messehallen in zwei Gebäudekomplexen vereinen heute rund 41'000 Quadratmeter Veranstaltungsfläche sowie 100'000 Quadratmeter Freigelände. Hier inszeniert die BERNEXPO GROUPE jedes

Jahr mehr als 30 Eigen- und Gastmessen, über 300 Kongresse und Fachveranstaltungen sowie Event-Engagements jeder Grösse, die rund eine Million Besucher in ihren Bann ziehen.

Live-Erlebnis im Fokus

So ist es wenig verwunderlich, dass die DENTAL BERN seit 2012 im zweijährlichen Turnus fest – mit dem bekannten coronabedingten Unterbruch – im Messekalender der BERNEXPO verankert ist. Der wichtigste «dentale Branchentreff» setzt entscheidende Impulse für Zahnärzteschaft und Labortechniker weit über die Kantons Grenzen hinaus. Der Standort punktet dabei sowohl durch die Nähe zur Romandie als auch durch die ideale Lage an der Sprachgrenze – kein Wunder, dass auch 2022 über 6'000 Besucher aus der Schweiz, aus Deutschland und Österreich erwartet werden. Die attraktive verkehrstechnische Lage trägt ihr Übriges dazu bei.



Die Entscheidung für das Messegelände BERNEXPO liegt aber auch in vielen anderen idealen Voraussetzungen vor Ort begründet – sowohl für Besucher als auch Aussteller. Das 2018 eingeführte Arena-Konzept der DENTAL BERN, bei dem alle Aussteller aus dem In- und Ausland in einer einzigen Halle ausstellen, hat sich bewährt und sorgt in der Messehalle 3 nicht nur für Übersichtlichkeit und kurze Wege, sondern bringt gleichzeitig die Unternehmen mit den Kunden schneller ins Gespräch.

Das grosszügige Areal der BERNEXPO verspricht zugleich Vielseitigkeit, da die multifunktionalen, mit moderner Technik ausgestatteten Messehallen einzeln, in Kombination sowie in Verbindung mit dem Kongresszentrum nutzbar sind. Im Fall der DENTAL BERN profitieren die Besucher gleich doppelt, denn parallel zum Besuch der Fachmesse lohnt sich die Teilnahme am Kongress der Schweizerischen Zahnärzte-Gesellschaft (SSO).

Know-how von Profis für Profis

Der direkte Austausch steht hier wie da im Fokus, passend zum Credo der BERNEXPO GROUPE: Die hat es sich auf die Fahnen geschrieben, Menschen und Marken über den Moment hinaus zu verbinden – fürs Leben und fürs Business oder, im Fall der DENTAL BERN, für den Praxis- und Laboralltag. «

Quelle: BERNEXPO

ANZEIGE



DEPPELER

Signature of excellence

X PROF. IVO KREJCI

DER WEG IN DIE
NEUE ÄRA DER
RESTAURATION

«Die Zukunft der Zahnmedizin findet schon heute statt»

SSO-Kongress | 9. Juni 2022 - 17:20

Prof. Dr. Ivo Krejci, Universität Genf

DEPPELER

BESUCHEN SIE UNS
AN DER DENTAL BERN
STAND F420

www.deppeler.ch

Lieferverzug: Verärgern Sie Ihre Kunden nicht unnötig!

Wie gehen Sie und Ihr Vertriebsteam mit diesem Problem um? Von Oliver Schumacher, Lingen (Ems), Deutschland.

■ So manche Unternehmen können aktuell nicht liefern. Und wenn, dann oft etwas oder sogar deutlich später. Doch wie damit umgehen? Viele Verkäufer scheuen den offenen Dialog mit dem Kunden. Sie verstecken sich gene-

haben, dass sie von ihren Lieferanten hingehalten werden. Diese Emotionen tauchen beispielsweise dann auf, wenn Verkäufer

- ihre Kunden über verspätete Lieferungen nicht von sich aus informieren,

che regen Sie sich mal nicht so auf!» klingen zwar gut gemeint, kommen aber meist nicht sonderlich gut an. Denn in der Kommunikation zählt nicht das, was ein Verkäufer sagt, sondern das, was der Kunde darüber denkt.

Ich kann nicht alle anrufen!

Stimmt. Wenn Sie Hunderte Kunden haben, dann haben Sie vermutlich nicht die Kapazität, um diese nun alle telefonisch zu informieren. Aber rufen Sie wenigstens bei den Kunden an, die

- Ihnen besonders wichtig sind, da es Ihre besten Kunden sind,
- sowieso schon immer etwas «schwieriger» waren, um schlimmere Reklamationsgespräche zu vermeiden,
- sehr auf Ihre Lieferung angewiesen sind, um mögliche kundenseitige Folgekosten durch die verspätete Lieferung eventuell zu reduzieren.

Ich mache (weiterhin) nichts, wenn die Ware später kommt

Natürlich können Sie auch nichts machen. Ihre Kunden werden es schliesslich schon merken, wenn Ihre Ware wirklich kommt. Und solange sich der Käufermarkt immer noch in einen Verkäufermarkt gedreht hat, wird Ihnen Ihr Kunde vermutlich auch treu bleiben. Aber: Sie können davon ausgehen, dass sich Kunden, sobald sich die Liefersituation insgesamt wieder entspannt hat, genau daran erinnern werden, wie Sie mit ihnen in der jetzigen Zeit umgegangen sind. Und die, die sich von Ihnen nicht ernst

genommen gefühlt haben, werden sich dann schneller und noch mehr als gedacht Ihren Mitbewerbern zuwenden. Vielleicht schaffen Sie es, manche abtrünnigen Kunden weiterhin an sich zu binden, indem Sie ihnen mit Engelszungen gut zureden - und noch mehr Marge verschenken, indem Sie noch etwas mehr Rabatt geben. Aber so einigen Kunden wird es nicht (nur) um den Preis gehen, sondern eher ums Prinzip. Hält Ihr Unternehmen dem stand? ◀◀

Kontakt

Oliver Schumacher
Katharinenstr. 3
49809 Lingen (Ems)
Deutschland
Tel.: +49 591 6404416
info@oliver-schumacher.de
www.oliver-schumacher.de



rell lieber unehrenhaft hinter E-Mails - oder machen gar nichts. Doch wegducken ist bei drohender Verspätung der Lieferung die falsche Alternative.

Gehen Sie mit Informationen offen um

Kunden werden erst recht - und vollkommen zu Recht - dann böse, wenn sie das Gefühl

- zusichern, dass sie sich wieder melden werden, sobald sie den konkreten Termin in Erfahrung gebracht haben, dann aber nicht einmal eine Zwischeninfo geben, dass sie bisher noch keinen konkreten Termin in Erfahrung bringen konnten,
- ihr Gegenüber unangemessen trösten wollen. Sätze wie «Na, wegen dieser einen Wo-

ANZEIGE

FÜR KOMPLEXE ANFORDERUNGEN HABEN WIR SCHNELLE UND EINFACHE LÖSUNGEN.



Man kann es drehen und wenden wie man will - KALADENT ist der führende Dentaldienstleister der Schweiz. Und das hat gute Gründe. Einer ist das einfache, zeitsparende Barcode-Bestellsystem. Weitere? Ein Team von 150 Spezialisten. Über 60'000 sofort verfügbare Produkte. Bis 19 Uhr bestellt, am nächsten Tag geliefert. 8 regionale Standorte. Kompetente Beratung. Digitales Know-how. Flexible Techniker. Und kürzeste Interventionszeiten.

KALADENT

Praxisfokussierte Schulungen in kleinen Gruppen

Das neue Fortbildungskonzept von Dentsply Sirona Schweiz steht unter dem Motto: «Von Kollegen für Kollegen».

■ Die Begeisterung für neue Produkte oder Abläufe in der Praxis ist oft gross. Damit im Alltag aus der Faszination keine Frustration wird, braucht es meist ein wenig Übung. Dabei kann es helfen, sich mit Kollegen auszutauschen, die bereits mit dem Neuen vertraut sind und Patienten damit erfolgreich behandeln.

«DS Education live»

Dentsply Sirona greift diesen Gedanken mit seinem neuen Schulungsprogramm «DS Education live» auf. Es ist ein praktisches Angebot für all jene, die sich für das CEREC-System oder das SureSmile Aligner-Konzept interessieren, es vielleicht gerade erworben haben oder bereits damit arbeiten und die vielen Möglichkeiten intensiver ausschöpfen möchten. Interessant ist es auch für Dentalassistentinnen und -assistenten, die sich intensiv in der digitalen Abformung schulen lassen können. Das Ziel ist es, die digitalen Technologien schnell und gewinnbringend in der Praxis einzusetzen und das Leistungsspektrum der Praxis gezielt zu erweitern.

Ausgewiesene Experten

Um sich damit statt rein theoretisch wirklich praktisch auseinanderzusetzen und von erfahrenen Kollegen zu lernen, bietet Dentsply Sirona in verschiedenen Modulen an, einen oder mehrere Tage einem solchen über die Schulter zu schauen. Mit Rolf Kufus aus Zürich für den Bereich CEREC, Dr. Frederic Hermann aus Zug für das Modul «CEREC & Implants» sowie Dr. Chris Hasler, Dr. Simon Käch und Dr. Chanketh Nagamany aus der Praxis Burgergut in Steffisburg für das Thema «SureSmile Alignertherapie» stehen dafür ausgewiesene Experten zur Verfügung.

Interessierte können einen Platz für ein individuelles Tagestraining in Kleinstgruppen unter hygienisch sicheren Bedingungen in einer dieser Praxen buchen. Teilnehmer erleben CEREC live bei verschiedenen Indikationen, sie erfahren, wie SureSmile in der Praxis funktioniert, und sie haben die Möglichkeit, eigene Patienten mitzubringen und unter Anleitung direkt zu versorgen.

Martin Deola, General Manager & Vice President Sales Schweiz bei Dentsply Sirona, ist davon überzeugt, mit diesem neuen Format viel Mehrwert zu bieten: «Herausfordernde Zeiten erfordern kreative Konzepte. Mit «DS Education live» bieten wir unseren Kunden und solchen, die es werden möchten, die Möglichkeit, theoretisch Erlerntes direkt und intensiv in der Praxis zu erleben und selbst umzusetzen. Die Lernkurve ist dabei wirklich steil. Jeder wird feststellen, dass digitale Technologien die Qualität der Versorgung verbessern und allen Beteiligten auch richtig Spass machen können.»

Umfassende Informationen gibt es auf der Website www.dentsplysirona.com/ds-education-live, Terminbuchungen sind unter +41 56 483 30 40 oder per Mail an info.ch@dentsplysirona.com möglich.



Wer bezüglich weiterer Fortbildungsangebote auf dem Laufenden bleiben möchte, folgt Dentsply Sirona auf Facebook oder abonniert den Newsletter, der einmal wöchentlich erscheint. ◀

Dentsply Sirona (Schweiz) AG

Tel.: +41 56 483 30 40

www.dentsplysirona.com

Stand: I300

Infos zum Unternehmen



ANZEIGE

dennis Röntgensoftware - die eine für alle

Die Bildverwaltungssoftware für Ihre Praxis:

- Übernahme und Archivierung Ihrer bestehenden Bilddatenbanken
- Flexibilität in der Produktwahl
- Zentrale Bild- und Dokumentenablage (dental PACS)
- Offene Schnittstellen zu Drittanbietern
- Bilddaten via dennis Cloud einfach und unkompliziert an Überwieser versenden



dennis

Dental Bern 2022
Stand:
3.0 I400

JORDI
Röntgentechnik

Wir beraten Sie gerne: Jordi Röntgentechnik AG · Dammstrasse 70 · CH-4142 Münchenstein
Telefon +41 (0)61 417 93 93 · roentgen@rxtech.ch · www.rxtech.ch

V VARDIS
SWITZERLAND
BIOMIMETIC DENTAL SCIENCE

Das Unmögliche möglich machen

CURODONT™ REPAIR
INAKTIVIERT FRÜHE KARIES UND REGENERIERT
DEN ZAHNSCHMELZ BESSER ALS FLUORIDLACKE¹⁻²

- Die patentierte Monomer-Peptid-Technologie von CURODONT™ REPAIR ahmt die Natur nach und leitet eine Schmelzregeneration in der Tiefe der Läsion ein³
- Klinisch bewiesen: zwischen 86 und 100% der frühen Kariesläsionen werden gestoppt und regeneriert (vgl. Fluoridlacke bis 35%)¹⁻²⁻⁴
- Nichtinvasive und schmerzlose Technologie
- Erhält die Integrität des Zahnes
- Schnelle und einfache Anwendung
- Geeignet für alle Patienten, inklusive Kinder
- Kann auch von einer Dentalhygienikerin appliziert werden*



CURODONT™ REPAIR

professional.vvardis.com

*Unter zahnärztlicher Aufsicht

1. Bröseler F et al. Clin Oral Investig. 2020;24:123-132
2. Welk A et al. Sci Rep 2020; 10:6819
3. Kind L et al. J Dent Res 2017; 96:790-797.
4. Alkilzy M et al. J Dent Res 2018;97:148

Besuchen Sie uns
auf der DENTAL BERN
09. – 11. Juni 2022, Stand G640

Neue Massstäbe im Blick

Veränderungen im Unternehmen: Jordi Röntgentechnik AG rüstet sich für die Zukunft.

■ Als grosser Schritt in die Zukunft konnte 2016 der Verkauf der Firma Jordi Röntgentechnik AG und die damit verbundene Nachfolgeregelung von Firmengründer Paul Jordi an Roman Kalt erfolgreich umgesetzt werden.

Unter neuer Führung, mit neuen Ideen, Innovationen und mehr als 30 Jahren Erfahrung im Gepäck, hat sich die Firma in den letzten fünf Jahren sehr positiv weiterentwickelt, und konnte die Qualität und den Umfang der Dienstleistungen weiter ausbauen.

«Staffelstabübergabe»

Im Rahmen dieses Prozesses und mit Blick auf seine wohlverdiente Pensionierung per Ende 2022 trat Paul Jordi an der diesjährigen Generalversammlung aus dem Verwaltungsrat und der Geschäftsleitung der Jordi Röntgentechnik AG aus.

Mit Rat und Tat steht er der Firma aber weiterhin zur Verfügung.

Als neuer stellvertretender Geschäftsführer und Mitinhaber von Jordi Röntgentechnik AG ist Adrian Müller neu Mitglied der Geschäftsleitung und des Verwaltungsrats.

Zusammen mit dem Geschäftsführer und VR-Präsidenten Roman Kalt wird er die Geschicke der Firma leiten und sein grosses Fachwissen in der dentalen Radiologie für künftige Innovationen einbringen.

Mit diesen Neuerungen in der Geschäftsleitung und im Verwaltungsrat stellt die Jordi Röntgentechnik AG die Kontinuität sicher.

Die Geschäftsführer Roman Kalt und Adrian Müller fokussieren sich dabei nicht nur auf das bisherige Kerngeschäft (Handel, Installa-



Die Köpfe der Jordi Röntgentechnik AG: Paul Jordi, Adrian Müller und Roman Kalt (v.l.n.r.).

tion, Wartung, Service und Reparatur von bildgebenden Systemen), sondern auch auf Zubehör und Infrastruktur zur Verwaltung von QS- und Patientendaten. Mit modernster Technologie und einem umfassenden Service will die Jordi Röntgentechnik AG auch künftig neue Mass-

stäbe bei Zahnärzten, Kieferorthopäden, Kiefer- und Gesichtschirurgen und Hals-Nasen-Ohren-Ärzten setzen.

Getreu dem Firmenleitspruch:

Klar begleitet, präzise durchleuchtet. ◀

Jordi Röntgentechnik AG

Tel.: +41 61 417 93 93

www.rxtech.ch

Stand: I400

Behandlung von Initialkaries durch die Regeneration des Zahnschmelzes

Die nichtinvasive Lösung von Curodont Repair.

■ Das Management und die Behandlung von frühen kariösen Läsionen sind seit Langem ein viel und kontrovers diskutiertes Thema. Während einige Zahnärzte für ein «Abwarten und Beobachten» plädieren oder Fluoridlack auf den kariösen Zahn auftragen, ziehen andere es vor, direkt zu bohren und zu füllen.

Beide Therapieansätze basieren auf ein und derselben Prämisse: Zahnschmelz kann sich nicht selbst regenerieren oder reparieren. Denn sobald die Odontogenese vollständig abgeschlossen ist, geht die Schmelzmatrix verloren. Ohne diese Schmelzmatrix fehlt eine «Plattform» für die Anlagerung von Hydroxylapatit. Aus diesem Grund hat sich die zahnmedizinische Forschung in den vergangenen Jahrzehnten darauf konzentriert, ein Regenerationsmaterial zu finden, das die Eigenschaften des

Zahnschmelzes nachahmt. Der beste Zahnschmelzersatz ist und bleibt aber der Zahnschmelz selbst.

Monomer-Peptid 10⁴-Technologie

Seit einigen Jahren etabliert sich jedoch eine revolutionäre, patentierte Monomer-Peptid 10⁴-Technologie, die auf einem einfachen Peptid aus Aminosäuren basiert, welche auch im menschlichen Körper vorkommen. Diese ist in Curodont Repair von vVARDIS enthalten, einem biomimetischen System zur Behandlung früher Kariesläsionen durch Regeneration des Zahnschmelzes. Damit bietet sich erstmals eine nichtinvasive, schmerzfreie und wirklich regenerative Lösung für Patienten aller Altersgruppen.

Das Peptid hat eine niedrige Viskosität, eine hohe Affinität zu Hydroxylapatit und – wenn die

richtigen Voraussetzungen gegeben sind – die Fähigkeit, sich in situ selbst aufzubauen. Nach der Applikation von Curodont Repair durch einen Zahnarzt oder eine Dentalhygienikerin (unter zahnärztlicher Aufsicht) dringt die Flüssigkeit innerhalb von fünf Minuten in die Tiefe der frühen Kariesläsion ein und bildet eine Biomatrix, die der natürlichen Schmelzmatrix gleicht. Diese Biomatrix zieht Calcium- und Phosphationen aus dem Speichel in den Defekt, um Hydroxylapatit zu bilden, sodass der Zahnschmelz in der Tiefe der Läsion regeneriert wird. Das gesamte klinische Verfahren mit Curodont Repair dauert lediglich acht bis zehn Minuten: ohne Bohrer, ohne Betäubung und ohne Schmerzen.

Überlegene Erfolgsraten

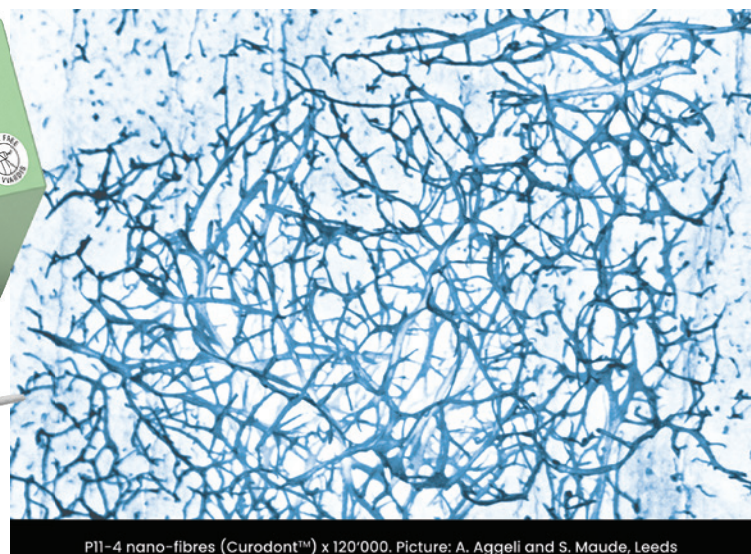
Das durch mehr als 20 Jahre wissenschaftliche Forschung gestützte Curodont Repair zeigt

gegenüber Fluorid konsistent überlegene Erfolgsraten. Klinische Studien zeigen, dass mit Curodont Repair in 86 bis 100 Prozent der Fälle eine Inaktivierung und Remineralisierung von frühen Kariesläsionen erreicht wurde, während Fluoridlacke in ungefähr 35 Prozent der Fälle eine Inaktivierung erreichten.¹⁻³

Zusätzlich wird der Zahn aus der Tiefe der Läsion hin zur äusseren Schmelzoberfläche remineralisiert,³ während mit Fluoridlack lediglich eine oberflächliche Remineralisierung (~20–50 µm) erreicht wird.⁴

Allein im deutschsprachigen Raum wurden in den letzten zehn Jahren mehr als 60'000 Kariesläsionen erfolgreich mit Curodont Repair behandelt.⁵

Die patentierte und klinisch bewährte Technologie von Curodont Repair von vVARDIS bietet eine nichtinvasive und schmerzfreie Lösung für frühe Karies, die die Integrität des Zahns bewahrt und seine natürliche Lebensdauer verlängert. ◀



P11-4 nano-fibres (Curodont™) x 120'000. Picture: A. Aggeli and S. Maude, Leeds

¹ Alkilzy, M. et al (2018). Self-assembling Peptide P11-4 and Fluoride for Regenerating Enamel. J Dent Res (97):148.

² Brösel F et al. Randomised clinical trial investigating self-assembling peptide P11-4 in the treatment of early caries. Clin Oral Investig. 2020 Jan;24(1):123–132.

³ Welk A et al. Effect of self-assembling peptide P11-4 on orthodontic treatment-induced carious lesions. Scientific Rep 2020;10:6819.

⁴ Schmidlin, P. et al. (2016). In vitro re-hardening of artificial enamel caries lesions using enamel matrix proteins or self-assembling peptides. J Appl Oral Sci 24(1):31–36.

⁵ Internal Data

vVARDIS AG

Tel.: +41 56 560 20 44/0800 999777

www.professional.vvardis.com

Stand: G640

schülke →



Fatmir Hoti, Sales Manager Dental und Nirina Tfanalo, Regional Sales Manager Dental

Mein Name ist care – desderman® care

Besuchen Sie uns vom 9. bis 11. Juni 2022
an der Dental Bern am Stand 3.0/C310.



Schülke & Mayr AG

Hungerbühlstrasse 22 | 8500 Frauenfeld | Tel. +41 44 466 55 44 | mail.ch@schuelke.com | www.schuelke.ch

we protect lives
worldwide

Handinstrumente sind schonender und präziser

Deppeler präsentiert neues Set für die Restaurationstherapie nach Prof. Krejci.



■ «In der letzten Zeit verschiebt sich der Fokus zunehmend in Richtung Gesunderhaltung. Dabei geht es darum, Pathologien in ihrem vorklinischen Frühstadium zu erkennen und aufzuhalten, um klinisch relevante Symptome wie kavitierte Kariesläsionen oder fortgeschrittene Erosionen und Abrasionen zu vermeiden», so Prof. Dr. Ivo Krejci. Der Weg in die Zukunft führt uns von der invasiven zur nichtinvasiven Restaurationstherapie, die Instrumente dafür finden Sie bei Deppeler:

Klassische Zweitversorgung

Mit dem dünnen und scharfen Spatel können Sie Compositematerialien auftragen, Überschüsse entfernen und die Restaurationsränder konturieren. Dazu finden Sie auch einen grösseren Stopfer und eine Modellierspitze.

Mikroinvasive Restaurationstherapie

Nach der Präparation einer Mini-Zugangskavität wird der Schmelz mit Phosphorsäure gelätzt. Nach dem Spülen und Trocknen wird das Adhäsiv mit der dünnen Paro-Sonde drucklos auf die gesamte Kavitätenoberfläche aufgetragen. Danach wird das Adhäsiv verblasen und polymerisiert und das Füllungsmaterial mit der Sonde platziert und blasenfrei adaptiert. Mit der Spitze werden entlang des Kavitätenrandes

sämtliche Compositeüberschüsse entfernt. Diese Sonde kann anschliessend zum Ausgestalten des Fissurenreliefs verwendet werden.

Nichtinvasive Restaurationstherapie

Aktive Initialläsionen ohne klinische Kavitation werden okklusal mittels Sandstrahler, approximal mit einem diamantierten Metallstreifen von Plaque und von der hypermineralisierten Schmelzschicht befreit. Danach wird ein Einkomponentenadhäsiv mit der Paro-Sonde auf die Initialläsion aufgetragen, verblasen und polymerisiert. Danach erfolgt das Überschichten der Oberfläche mit fließfähigem Composite, welches ebenfalls mit der Paro-Sonde appliziert und verteilt wird.

Nach der Polymerisation durchs Glycerinringel werden allfällige polymerisierte Adhäsivfäden und noch verbliebene Compositeüberschüsse mit dem Carver nondestruktiv entfernt.

Handinstrumente sind dabei schonender und präziser als rotierende Instrumente.

Besuchen Sie uns an der DENTAL BERN und lernen Sie das Set näher kennen. ◀

Deppeler SA

Tel.: +41 21 825 17 31 · www.deppeler.ch

Stand: F420

Dank Hygieneprofis auf der sicheren Seite

Mit Schülke die Infektionskette durchbrechen und Patienten und Mitarbeiter schützen.

■ Die Durchführung richtiger Händehygienemassnahmen ist die Grundvoraussetzung für eine erfolgreiche Unterbrechung der Infektionskette. Waschen mit Seife erfolgt zur Reinigung der Hände nach Verschmutzung und ersetzt keine hygienische Händedesinfektion.

Hautpflege ist daher unerlässlich. Bei allen Tätigkeiten mit unmittelbarem Patientenkontakt ist auf gepflegte, natürliche, kurz geschnittene Fingernägel zu achten. Die Händedesinfektion hat über 30 Sekunden mit einem alkoholischen Händedesinfektionsmittel zu erfolgen, welches



Eine gründliche Händewaschung kann die Keimzahl dichte nur um bis zu 80 Prozent reduzieren, die Händedesinfektion dagegen über 99,99 Prozent.

Fatmir Hoti, Sales Manager Dental, Fachexperte Infektionsprävention bei Schülke. (Foto: © Schülke)

Schützen und pflegen

Wissenschaftliche Untersuchungen zeigen: Eine gründliche Händewaschung kann die Keimzahl dichte nur um bis zu 80 Prozent reduzieren, die Händedesinfektion dagegen über 99,99 Prozent. Die hygienische Händedesinfektion dient nicht nur dem Schutz der Patienten, sondern schützt auch die Mitarbeiter selbst. Bereits der kleinste Riss ist bei ausgetrockneter Haut ein Reservoir für Mikroorganismen und somit auch Infektionsquelle. Eine konsequente

in der Schweiz nachweislich als Biozidprodukt zugelassen ist. Auf spezielle Wirksamkeiten ist im Anfall (z. B. Verdacht auf Norovirus) zu achten. ◀

Schülke & Mayr AG

Tel.: +41 44 466 55 44

www.schuelke.ch

Stand: C310

ANZEIGE

14 Tage kostenloser Praxis-Test!

Inspire

Die Multifunktions-Dental-Kamera von Good Doctors.
Überzeugen Sie sich von unserer neuesten Innovation!

3in1 Intraoral
Transillumination
Fluoreszenz



Dreifach unterstützte
Karies-Diagnostik



Ohne Wechseln des Kopfes



Wireless (optional)



FHD Full HD-Auflösung



Maus-Funktion



Praxissoftware-kompatibel

Good Drs

Good Doctors Germany GmbH
Gerhard-Domagk-Strasse 2 | 53121 Bonn, Germany
Tel.: +49 (0)228 - 53 44 14 65
Fax: +49 (0)228 - 53 44 14 66
www.gooddrs.de
info@gooddrs.de



produkte

«Made in Switzerland»

paro[®]swiss – hochwertige Waren im Herzen Europas produziert.

■ Weltweit wird das Label «Made in Switzerland» mit höchster Qualität verbunden, diesem Anspruch fühlen wir uns verpflichtet.

Grosse Investitionen in nachhaltig verbesserte Produktionsprozesse, eine ausgebaute Fertigungstiefe in unserem Werk in Kilchberg im Kanton Zürich und die hohen Qualitätsstandards sind dafür Beleg. Für unsere Kunden bedeutet dies, hochwertige Ware im Herzen Europas pro-

duziert, ohne lange Logistikketten schnell verfügbar – gerade in der heutigen Zeit wichtiger denn je.

Ob paro[®]sonic oder paro[®]slider, ob paro[®]3star-grip oder paro[®]brush-sticks – paro[®] Produkte haben schon immer Trends gesetzt.

Wissenschaftlich bestätigt: Die brillante Reinigungsleistung der paro[®]sonic

Das Zentrum für Zahnmedizin (ZMZ) der Universität Zürich hat die brillante Reinigungsleistung unserer paro[®]sonic Schallzahnbürste wissenschaftlich bestätigt.

Die paro[®]sonic Schallzahnbürste zeichnete sich in den unabhängigen, standardisierten Untersuchungen besonders durch den starken Schallmotor und ein innovatives Bürstenkopf-Design mit einer optimalen Geometrie aus.

An der DENTAL BERN, der grössten Dentalmesse der Schweiz, wird eine weitere Innovation in noch nie dagewesener Qualität von paro[®]swiss vorgestellt. Die smarten Lösungen bieten Sicherheit, Langlebigkeit und Effizienz im Bereich der metallfreien Zahnzwischenraumreinigung. Kommen Sie an die DENTAL BERN vom 9. bis 11. Juni 2022 und überzeugen Sie sich selbst von den paro[®]smart-sticks!

Wir freuen uns auf Ihren Besuch bei uns am Stand der Profimed AG. ◀



paro[®] – Profimed AG

Tel.: +41 44 723 11 11

www.profimed.ch

Stand: F360

Infos zum Unternehmen



Wir freuen uns auf Ihren Besuch

Bei der BDS Dental AG gibt es «immer etwas zu entdecken».



**GERMAN
DESIGN
AWARD
WINNER
2018**



■ Ganz nach unserem Motto «immer etwas zu entdecken» präsentiert die BDS Dental AG einige Neuheiten anlässlich der diesjährigen DENTAL BERN.

Zum 1. April 2022 hat die BDS Dental AG die exklusiven Vertriebsrechte für die Fa. Schwert in der Schweiz übernommen. Die Fa. Schwert fertigt seit 125 Jahren Instrumente made in Germany. Ein Synonym für Qualität und Vertrauen.



RADIANT

Das Schwert Produktportfolio umfasst Instrumente für die Fachbereiche Parodontologie, Implantologie, Oralchirurgie, Prothetik und Kieferorthopädie.

Für Besitzer einer Lupenbrille ist eine Beleuchtung ein unverzichtbares Produkt. Denn erst mit der Lupenbeleuchtung wird das Behandlungsgebiet schattenfrei ausgeleuchtet. Mit einem CRI (Color Ratio Index) grösser 90 und einem Gewicht von sage und schreibe 5,61 Gramm gehört sie zu den absoluten Leichtgewichten.

Last, but not least möchten wir Ihnen unser neues iScope High-End präsentieren, ein Dentalmikroskop, das seinesgleichen sucht. Gefertigt aus hochwertigsten Materialien – made in Germany. Mit einem unvergleichbaren Zoomfaktor 1:10.

Besuchen Sie uns an der DENTAL BERN – wir freuen uns auf Sie! ◀

BDS Dental AG

Tel.: +41 52 397 30 20 · www.bds-dental.ch

Stand: E200

1000 Farben Weiß

... alle in 1 Spritze!



Jetzt als
FLOW




Tokuyama Dental

OMNICHROMA

Flow

Die Zukunft der Flowables:
Stufenlos von A1 bis D4 in
einer einzigen Spritze.

Farbe aus Licht: Zum zweiten Mal entstehen Farben nicht durch zugesetzte Pigmente, sondern durch gezielt erzeugte strukturelle Farben, kombiniert mit der Reflexion der umgebenden Echtzahnfarbe. Das Phänomen OMNICHROMA – oft kopiert, nie erreicht – erweitert das Angebot um ein Flowable: OMNICHROMA FLOW

-  BisGMA – freie Formulierung
-  für Front- und Seitenzahn
-  ohne künstliche Farbpigmente

Mehr unter www.omnichroma.de/flow

Tokuyama Dental
Dental High Tech from Japan

Vertrieb Schweiz:

medirel[®]
simply the best since 1974

Medirel SA, 6982 Agno

09.-11. Juni 2022 | DENTAL BERN
Halle 3.0 | Stand C350

Offerten, denen Sie nicht widerstehen können ...

Unschlagbare Power-Preise made by W&H.

Die beliebten W&H Aktionsangebote präsentieren sich in diesem Jahr in Hochform und beinhalten erneut attraktive Produkte, Sets, Produktzugaben sowie Vergünstigungen.

Instrumente

Ein Dauerbrenner ist die Instrumentenaktion, bei denen die Kunden einen interessanten Nachlass auf die Instrumente der Synea Fusion Serie erhalten. Die Hand- und Winkelstücke überzeugen durch ein sehr gutes Preis-Leistungs-Verhältnis, hohe Laufruhe, beste Sicht durch kleine Kopfgrösse und einen optimalen Zugang.

Chirurgie & Implantologie

Mehr als 1'000 Franken lassen sich dank der Aktionsangebote im Bereich Chirurgie & Implantologie sparen, denn als Paket erhält man Implantmed Plus mit Licht inklusive kabelloser Fusssteuerung sowie das chirurgische Winkelstück WS-75 L. Die Antriebseinheit für Implantologen hat sich in den letzten 21 Jahren vom Newcomer zum heutigen Smart Device-Bestseller in der zahnärztlichen Fachpraxis entwickelt und wird neben seinen technischen Eigenschaften vor allem aufgrund des intuitiven Bedienkonzepts geschätzt.

Hygienepaket

Der Teon Thermodesinfektor, das dazugehörige Injektionspaket, das Pflegegerät Assistina



* Veton Loki, Teamleader Sales & Marketing von W&H hat mit Blick auf die DENTAL BERN interessante Aktionsangebote vorbereitet. Sie erreichen ihn unter +41 79 740 83 83 oder über veton.loki@wh.com.

Twin sowie der Sterilisator Lisa Remote Plus ioDent sind zu einem attraktiven Aktionshöhepunkte in Form eines umfassenden Hygienepakets zusammengestellt worden. Dieses steht mit einem Preisvorteil von rund 4'500 Franken im Vergleich zum Einzelkauf der jeweiligen Produkte zur Verfügung.

#wh_schweiz
 @whschweiz
 wh.com

Gültig:
09.05.2022-
31.07.2022

AKTIONS- ANGEBOT

DENTAL MESSE BERN 2022

Aktionsangebot von **W&H Schweiz**

Prophylaxe

«LatchShort» ist das neue Zauberwort in der Prophylaxe, denn hier trifft «Super Soft» auf «Super Short». Das Proxeo LatchShort Polishing System ist damit eine besonders smarte Lösung für die professionelle Zahnpolitur, denn der kleine Kopf mit den optimal abgestimmten Prophy-Kelchen sorgt für eine deutlich reduzierte Arbeitshöhe. So gewinnen Prophy-Profis – im Vergleich zu Standard Latch Systemen – ganze vier Millimeter.

Zubehör

Wohin mit den ganzen Schnäppchen? Zum Beispiel auf das mobile Cart System für die Chirurgie, denn auch im Bereich Zubehör warten spannende Aktionen. Implantmed, Piezomed

Plus Modul und die kabellose Fusssteuerung lassen sich dank des durchdachten Chirurgie Cart Systems kompakt an einem Ort platzieren. Das Cart ermöglicht dadurch einen besonders effizienten Workflow. ◀



* Hier finden Sie alle Aktionsangebote!

W&H CH-AG

Tel.: +41 43 497 84 84

info.ch@wh.com

Stand: A300

Umsatz steigern – in schwierigen Zeiten

Selbstzahlerleistungen erhöhen durch den Einsatz von GoodDrs-Intraoralkameras.

Die Welt ist im Umbruch und viele unserer Patienten werden in Zukunft weniger Geld zur Verfügung haben. Das wird sich auch bei zahnärztlichen Behandlungen bemerkbar machen, denn eine reine Basisversorgung ist in vielen Praxen nicht kostendeckend.

Wir konkurrieren also um ein geschrumpftes Budget für Konsumausgaben.

Patienten werden sparsamer

Die Effizienz der Prothetik- und Prophylaxeberatung wird mit einer Intraoralkamera deutlich gesteigert, sodass erheblich mehr Selbstzahlerleistungen generiert werden.

GoodDrs bietet Intraoralkameras in absoluter Spitzenqualität und dank Smartphone-Technik mit einem hervorragenden Preis-Leistungs-Verhältnis.

Kabelgebunden und drahtlos

Die einfachste Kamera EZ-Shot mit Flüssiglinsse und HD-Auflösung ist sowohl kabelgebunden als auch drahtlos verfügbar.

Mehr Komfort bietet die WhicamStory3 mit eingebauter Sensormaus. Sie können Ihren Com-

Ausserdem hat GoodDrs zwei multifunktionale Kameras entwickelt. Beide besitzen einen 5-Megapixel-Sensor und einen erweiterten Autofokus-Bereich, der sowohl extraorale als auch intraorale Aufnahmen ermöglicht. Während die Whicam M den Arbeitsbereich einer klassischen intraoralen Kamera abdeckt, dient die INSPIRE sowohl der Patientenkommunikation als auch der Diagnostikunterstützung. GoodDrs ist es gelungen, die bisher notwendigen Wechselköpfe in einem kleinen Aufnahme-kopf zu integrieren. Beide Kameras haben wie gewohnt die eingebaute Sensormaus, die das einfache Bedienen des Computers ermöglicht.

Service und Support

Das Wichtigste zum Schluss: GoodDrs bietet den vorbildlichsten Service. Die Integration in Ihre Röntgensoftware ist natürlich kostenlos. Falls Sie keine Röntgensoftware benutzen, stellt GoodDrs Ihnen die Software DrsViewer2 zur Verfügung. Updates sind kostenfrei.

Kostenloser Test

Sie können eine Kamera zwei Wochen lang ausgiebig in Ihrer Praxis testen. ◀

Good Doctors Germany GmbH

Tel.: +49 228 53441465 · www.gooddrs.de

Stand: E220

Infos zum Unternehmen



puter einfach mit der Kamera bedienen und müssen nicht mehr die Tastatur benutzen. Natürlich ist diese Kamera auch drahtlos erhältlich.



Spezialprodukte für Zahnarzt und Labor

Ein namhaftes Schweizer Unternehmen mit Sitz in Agno: MEDIREL SA.



MEDIREL SA wurde 1974 als Vertriebsgesellschaft von exklusiven Dentalprodukten gegründet und ist seit über 20 Jahren nach ISO 9001 und ISO 13485 zertifiziert.

Alle von uns hergestellten und/oder vertriebenen Medizinprodukte, von Klasse IIa bis Klasse III, sind bei den zuständigen europäischen Behörden registriert und CE-zertifiziert.

Engagierte Mitarbeiter, sowohl im Innendienst, stehen in ständigem Kontakt mit Lieferanten und Kunden.

Unsere Produkte kommen in der Endodontie, im Bereich der Konservierenden Zahnheilkunde sowie in der Chirurgie, Prophylaxe und Implantologie zum Einsatz.

In der Schweiz vertreten wir namhafte Hersteller, die für Qualität und Innovation stehen, wie z. B.

- Tokuyama Dental Corp.
- Zest Dental Solution
- Pascal Company Inc.
- Laschal Surgical Instruments Inc.
- Erskine Dental
- R.T.D.
- Aragò Laboratorio SA
- Italméd Srl.
- WAM und Allmed Srl.

MEDIREL SA ist auch Inhaberin des Unternehmens La Maison Dentaire SA und seiner bekannten und beliebten Marken Rocanal® und Asba®. Weltweit haben mehr als 60 Millionen Patienten mindestens eine Rocanal-Wurzelkanalfüllung.

Wir freuen uns auf Ihren Besuch an der DENTAL BERN 2022! ◀

MEDIREL SA

Tel.: +41 91 604 54 34 · www.medirel.com

Stand: C350

Wir übernehmen Verantwortung für die Umwelt

Die KALAEasy-Box – ökologisch und nachhaltig.

■ Das Thema Umweltbewusstsein ist in der heutigen digitalen Zeit kaum mehr wegzudenken und spielt auch in Bestell- sowie Lieferprozessen eine immer grössere Rolle. Jede getätigte Bestellung in Onlineshops oder bei Zulieferanten löst eine Warenlieferung mit Verpackungsmaterial aus. In der Regel werden dabei Kartons oder ähnliche Materialien verwendet. Diese Verpackungen landen nach der Lieferung im Abfall oder müssen gesondert entsorgt werden. Es entsteht ein Berg von Müll!

Mehrwegboxen sind umweltfreundlicher als eine Kartonbox

Eine durch «Die Post» angelegte Studie vergleicht die Ökobilanz einer aus Kunststoff hergestellten Box mit einer Kartonbox desselben Inhaltvermögens.

Der Vergleich wurde unter Berücksichtigung folgender Kriterien erstellt:

- Herstellung der Grundstoffe
- Herstellung der Boxen (Verpackungen), Energie und benötigte Hilfsstoffe
- Reinigen der Mehrwegboxen sowie die dazu notwendigen Mehrtransporte
- Entsorgung der Gebinde

Das Resultat ist beeindruckend!

Es wurde festgestellt, dass der Umwelt-, wie auch der CO₂-Fussabdruck der Kunststoffbox um ein Vielfaches geringer sind als derjenige einer Kartonbox. Die Mehrwegbox weist bei der gesamten Umweltauswirkung eine sechs Mal geringere Umweltbelastung auf, als die aus Karton hergestellte Box.

Helfen auch Sie mit, unsere Umwelt weniger zu belasten

Die KALAEasy-Box ist somit das ideale Verpackungs- und Transportmittel für Ihr zahnmedizinisches Verbrauchsmaterial. Um das Umweltbewusstsein wie auch die Nachhaltigkeit bestmöglich zu unterstützen, werden Ihre Produkte, wenn immer möglich, in unserer KALAEasy-Mehrwegbox ausgeliefert – dies ist praktisch und schont unsere Umwelt.

Und sie hat viele zusätzliche Vorteile:

- Sie erhalten Ihre Lieferung persönlich und GDP*-konform mit unserem hauseigenen Lieferservice

- Schluss mit Verpackungen, die Sie auch noch entsorgen müssen
- Sie geben die Box inkl. Produktverpackungen und Füllmaterialien einfach dem Lieferservice wieder mit
- als Dankeschön für Ihren Beitrag zum Umweltschutz übernimmt KALADENT für Sie das Rücksendepporto
- das Füllmaterial wird, sofern möglich, wiederverwendet und der Rest für Sie fachgerechte entsorgt

Helfen Sie mit, unsere Welt zu schützen,

und nutzen Sie unser KALAEasy-Bestellsystem in Verbindung mit dem ökologischen Lieferservice der KALAEasy-Mehrwegbox.

Danke für Ihren Beitrag. ◀

* GDP: Leitlinien für die gute Vertriebspraxis von Arzneimitteln und Medizinprodukten gemäss Bundesamt für Gesundheit (BAG). Link: www.bag.admin.ch (Suchbegriff: GDP)

KALADENT AG
Tel.: +41 844 35 35 35
www.kaladent.ch
Stand: I500



ANZEIGE

Belmont
All for health

EURUS

innovativ. funktional. elegant.

Besuchen Sie uns an der
Dental Bern
Halle 3.0 / Stand B600



HäUBI
3250 Lyss | haeubi.ch



Schreinerei | Möbel
Praxiseinrichtungen
Innenarchitektur
Dentalgeräte | Service

Direkt zu passgenauen Lösungen

Bien-Air und mectron mit gemeinsamem Messestand auf der DENTAL BERN.

■ Wenn zwei erfolgreiche Unternehmen an einem Strang ziehen, ergibt das doppelte Vorteile für die Kunden: Während bei Bien-Air Dental vor allem Produktlösungen für die Implantologie, Oralchirurgie sowie restaurative Behandlungen zum Portfolio zählen, bedient mectron den Dentalmarkt neben seinen Prophylaxepro-

dukten mit Knochenchirurgie-Geräten für die von ihm entwickelte Methode PIEZOSURGERY®. erleichtert den Zugang zu den hintersten Teilen der Mundhöhle. Die Herstellung aus rostfreiem Stahl macht das Nova zum leichtesten Winkelstück der gesamten Produktreihe. Das eingebaute Rückschlagventil verringert den Rückfluss von Flüssigkeiten aus der Mundhöhle in die Schläuche der Dentaleinheit drastisch. Zu-

panel lassen sich die unterschiedlichen Behandlungsmodi flexibel ansteuern.

Der piezoelektrische Ultraschall-Scaler MICROPIEZO von mectron ist dank seiner Instrumentenauswahl aus 30 Ultraschallaufsätzen ein Verlasspartner in den Bereichen Scaling, Parodontologie, Prothetik, Endodontie sowie Entfernung von Karies und überschüssigen Füllungsmaterialien. Sein schlankes LED-Ultraschallhandstück mit zirkulärem Licht ist mit lediglich 55 g federleicht. Bei Patienten mit besonderer Zahnempfindlichkeit ist es möglich, durch Aktivieren der «SOFT MODE»-Funktion die automatische Anpassung der Leistung zu gewährleisten und eine schmerzarme Behandlung durchzuführen.



← Combi touch



← MICROPIEZO



← Rotes Winkelstück CA NOVA 1:5 L

dem minimiert der Schutzmechanismus Sealed Head den Saug- effekt von Flüssigkeiten in den Instrumentenkopf, was das Risiko von Kreuzkontaminationen reduziert.

Seit 2017 vertreibt Bien-Air in der Schweiz exklusiv auch die Produkte von mectron, und so profitieren Kunden von der kompletten Bandbreite zahnmedizinischer Präzisionsinstrumente von der Prophylaxe bis zur Chirurgie aus einer Hand. Direkte Kommunikation, individuelle Beratung und persönliche Vor-Ort-Betreuung gehören zum exzellenten Service des Direktvertriebs.

Produkt-Highlights im Messegepäck

Die Winkelstück-Linie Nova mit kleinerem Kopf und schmalem Handgriff von Bien-Air Dental vergrössert das Sichtfeld und

Eine besonders schonende Prophylaxe gelingt mit dem kombinierten Ultraschall- und Pulverstrahlgerät Combi touch von mectron. Insgesamt drei schlanke Handstücke (90°, 120°, PERIO) bieten immer optimalen Zugang zu den Parodontaltaschen. Ob Scaling, Perio, Endo oder Restorative – das Combi touch bietet von der supra- und subgingivalen Konkremententfernung, über die Entfernung von Verfärbungen und Biofilm mit dem Pulverstrahl bis hin zur Implantatreinigung die volle Bandbreite an Einsatzmöglichkeiten. Über das intuitive Touch-

Bestpreis-Aktionen zur DENTAL BERN

Bien-Air und mectron erleichtern zusammen den Arbeitsalltag von Zahnarztpraxen. Ausdruck der erfolgreichen Kooperation ist der gemeinsame Messestand, der zum persönlichen Austausch und Live-Erfahrung mit den diesjährigen Produkthighlights einlädt. Zur DENTAL BERN gibt's alle Innovationen vom 8. bis 19. Juni 2022 zu speziellen Aktionspreisen im jeweiligen Onlineshop: Vergünstigungen von 20 Prozent gibt es auf alle Einkäufe auf www.bienair.com/eshop (Code: BA-DB2022), einen Rabatt von 15 Prozent gewährt mectron bei Bestellungen unter shop.mectron.ch (Code: MT-DB2022). Schnell sein lohnt sich! ◀◀

Bien-Air Dental SA

Tel.: +41 32 344 64 25 · www.bienair.com

mectron s.p.a.

Vertrieb in der Schweiz:

Bien-Air Dental SA

Tel.: +41 32 344 64 25 · www.mectron.ch

Stand: G600



DENTAL BERN – Wir sind dabei!

abc dental präsentiert in Bern spannende und neue Angebote.

■ Alles befindet sich im Wandel. Da ist man manchmal froh, auf das Gewohnte und Gelernte zurückgreifen zu können. Doch für den persönlichen und unternehmerischen Erfolg braucht es beides: die Besinnung auf Altbewährtes genauso wie die Bereitschaft zur Veränderung. Deshalb freuen wir uns, dass die abc dental ag dieses Jahr wieder mit spannenden und neuen Angeboten für Sie und Ihre Praxis an der DENTAL BERN vertreten ist. Die grösste Dentalmesse in der Schweiz für neuste Technik, trendige Produkte und Dienstleistungen öffnet dieses Jahr vom 9. bis 11. Juni die Türen für Sie.

Brandaktuell

Neben den altbekanntesten und beliebtesten Produkten und Dienstleistungen halten wir dieses Jahr einiges Neues für Sie bereit. Dabei ist es uns ein Anliegen, die Erfahrung aus unserer über 20-jährigen Tradition als Schweizer Qualitätsunternehmen mit dem Fortschrittsgeist so zu verbinden, dass wertvolle Veränderung entsteht.

abc+ Programm

Ganz neu für Sie dabei ist deshalb unser beliebtes abc+ Programm. Als Premiumkunde von abc dental profitieren Sie nicht nur von unserem Full Service, welcher Ihnen Aufwand und Energie spart, sondern auch von zahlreichen Preisvorteilen. So können Sie aufs Jahr bis zu CHF 15'000 sparen. Durch dieses Angebot möchten wir uns bei treuen Kunden für das ent-



DENTAL BERN: Wir sind dabei!

Stand 3.0 / B400

abcdental
absolutely best choice

gegengebrachte Vertrauen bedanken. Das klingt interessant für Sie? Wenn Sie ab sofort den Grossteil Ihres Verbrauchsmaterials bei uns bestellen, werden Sie automatisch abc+ Kunde.

Gerätewartung

Oder benötigen Sie Unterstützung bei der Wartung Ihrer Geräte? Die regelmässige Kontrolle ist ein leidiges Thema und geht schnell einmal vergessen. Auch hier haben wir die perfekte Lösung für Sie. Mit unseren individuellen Wartungsverträgen garantieren wir Ihnen einen einwandfreien Betrieb. Wir kümmern uns nicht nur um ihre Behandlungseinheiten, sondern verhelfen auch anderen Gerätschaften wie Röntgengeräten oder Sterilisatoren zu einer maximalen Lebensdauer.

Kleine und grosse Veränderungen

Doch nicht nur unser Angebot hat sich erweitert, sondern auch unseren Servicebereich entwickeln wir stetig für Sie weiter. So treten wir an der DENTAL BERN 2022 mit einem neuen Auftritt und einer umgestalteten und frischen Magazinlandschaft auf. Neben dem neuen Design der Magazine werden im Heft *Smile* zukünftig nicht mehr nur Produkte und Aktionen gezeigt, sondern es wird Ihnen auch inhaltlicher Mehrwert geliefert. Wir haben viele redaktionelle Themen geplant, die Ihnen Hilfestellung und Rat für die tägliche Praxisarbeit geben werden.

Das Beste zum Schluss

Bei all den grossen und kleinen Veränderungen spielt das Thema Digitalisierung selbst-

verständlich eine bedeutende Rolle. Sowohl für uns als auch für Sie. Denn der administrative Aufwand in der Praxis steigt stetig und es kommt schnell das Gefühl auf, den Überblick zu verlieren. Auch die Übersicht über anfallende Gerätewartungen ist immer schwerer zu behalten. An der DENTAL BERN präsentieren wir Ihnen deshalb erstmals eine neu entwickelte und in der Zahnmedizin einzigartige Serviceplattform. Das Praxis-Cockpit bietet Ihrer Zahnarztpraxis eine lückenlose Übersicht über all Ihre technischen Geräte. Ein Grossteil des Gerätemanagements kann mit nur wenigen Klicks organisiert und gesteuert werden. So werden Sie automatisch benachrichtigt, wenn die Wartung eines Gerätes fällig ist, und auch die Terminkoordination mit einem Servicetechniker lässt sich ganz einfach über die digitale Serviceplattform abwickeln. Somit gehören Telefonate und zeitintensive Terminvereinbarungen der Vergangenheit an. Klingt das interessant für Sie? Kommen Sie vorbei und überzeugen Sie sich direkt vor Ort an unserem Stand.

Bis bald. Wir freuen uns auf Sie! ◀◀

Bis bald. Wir freuen uns auf Sie! ◀◀

abc dental ag

Tel.: +41 44 755 51 00

www.abcdental.ch

Stand: B400

«Alles aus einer Hand»

Die Häubi AG aus Lyss präsentiert sich mit vielen Neuigkeiten auf der DENTAL BERN 2022.



Andreas und Michèle Kohler, Inhaber und Geschäftsführer der Häubi AG.

Seit 1927 ist die Häubi AG bekannt für ihre innovativen Lösungen im Bereich des Innenausbaus für Unternehmen, Arzt- und Zahnarztpraxen, private und öffentliche Räume. Am 1. Oktober 2021 übernahm Andreas Kohler, Dentaltechniker seit 2003 und seit 2013 Abteilungsleiter der Dentaltechnik, zusammen mit seiner Frau Michèle die Häubi AG. Seit dem 1. Januar 2022 sind sie Inhaber und Geschäftsführer des Unternehmens.

Wir sind für Sie da

Mit ihrem Team stellt die Häubi AG am Messestand ihr Spezialgebiet vor - «alles aus einer Hand». Die individuelle Gestaltung der Einrichtung ist ein wesentlicher Bestandteil der Dienstleistungen der Häubi AG. Ob eine Beratung in der Wahl der Gerätschaften, in der Sterilisation, der Reinigung und Pflege oder hinsichtlich der Arbeitsabläufe - wir sind für Sie da. An unserem Stand finden Sie alle Informationen: von den Dentalgeräten inkl. dem neuen Dentsply Sirona Axano bis hin zum Steri-Möbel über die ganze Praxisplanung.

Unser Team, bestehend aus Technikern, Innenarchitekten und Schreibern, berät Sie gern! Wir freuen uns auf Ihren Besuch an unserem Messestand! ◀

Häubi AG

Tel.: +41 32 555 30 00 · www.haeubi.ch

Stand: B600

Der erste Schritt zur digitalen Abformung

Kompakt und intuitiv: der Intraoralscanner VivaScan von Ivoclar.

Ivoclar liefert mit dem VivaScan die kompakte und intuitive intraorale Scanlösung für Zahnärzte, die in die Welt der digitalen Zahnheilkunde einsteigen möchten. Dank seines schlanken Designs lässt sich das Gerät einfach und mühelos in den Praxisalltag integrieren, liefert hervorragende Scanergebnisse und ermöglicht einen effizienteren Arbeitsablauf.

Der VivaScan ist ein kompakter, leistungsstarker Intraoralscanner für die Zahnarztpraxis. Sein schlankes, leichtes und ergonomisches

Design macht das Scannen zu einer mühelosen Aufgabe. Mit einem Gewicht von nur rund 230 g lässt sich der VivaScan sehr flexibel einsetzen. Dank der Plug-and-play-Fähigkeit des Geräts kann der VivaScan als mobiles, tragbares System genutzt werden. Der Scanner muss dazu lediglich über ein einziges Kabel an einen Laptop angeschlossen werden.

der gleichen Zeit zu behandeln. Die innovative Laserscan-Technologie liefert hochpräzise Ergebnisse, um Patienten hervorragend passende Restaurationen anzubieten, die ihnen ein Lächeln ins Gesicht zaubern. Zusätzlich zu dem Intraoralscanner bietet Ivoclar die Software-Lösung Ivoclar Cloud an. Mit der benutzerfreundlichen und intuitiven Software können die Scans in einem optimierten Arbeitsablauf direkt an das Labor der Wahl gesendet werden. Die integrierte Filesharing-



VivaScan ist eine kompakte und intuitive Lösung für Zahnärzte, die in die Welt der digitalen Zahnheilkunde einsteigen möchten.

Lösung sorgt für eine sichere Datenübertragung. Mit nur einem Klick werden die Scans in die Ivoclar Cloud geladen. Der Zahntechniker kann sie dann ebenso einfach in einem offenen Format aus der Cloud herunterladen, sodass er diese unmittelbar auf die von ihm bevorzugte Weise weiterverarbeiten kann. Ausserdem fallen für die VivaScan Software keine weiteren Gebühren an.

Mehr Informationen finden Sie unter ivoclar.com/vivascan. ◀

Ivoclar Vivadent AG

Tel.: +423 235 35 35

www.ivoclar.com

Stand: G650

ANZEIGE

promedix IT
we rock your network



PROCOMP

Rundum versorgt und fit für die Zukunft

The Perfect Compliance

X-Ray Management | QSS | Access Anywhere

DENTAL BERN

Messestand 3.0 E440

Promedix IT AG | Bionstrasse 4 | 9015 St. Gallen Schweiz | +41 41 267 67 52 | info@promedix-it.ch | www.promedix-it.ch

Verbesserung von Behandlungsworkflow und Patientensicherheit

Neue Lösungen für ein effizientes Materialmanagement durch das LM Dental Tracking System™.

Der Arbeitsalltag in zahnärztlichen Praxen und Dentalkliniken erfordert neue Lösungen für ein effizientes Materialmanagement und eine vorgabenkonforme Wiederaufbereitung. Zudem steigen die Anforderungen an die Dokumentation der Behandlung und die Sicherheit der Patienten. Gleichzeitig möchten Zahnärzte und Behandlungsteams Arbeitsabläufe und die Instrumentenverwaltung praxisorientiert und effizient gestalten. Für diese Herausforderungen hat LM-Dental ein professionelles Trackingsystem entwickelt.

Was ist LM Dental Tracking System™?

Das LM Dental Tracking System™ (LM DTS™) ist das erste System, das zahnärztliche Instrumente und Materialien mithilfe der RFID-Technologie effektiv nachvollzieht und lückenlos dokumentiert. Instrumente, Winkelstücke, Füllungsmaterialien, Implantate usw. verschiedener Hersteller werden in wenigen Sekunden

kabellos ausgelesen. Durch die automatisierte Dokumentation und Rückverfolgbarkeit, den standardisierten Praxisworkflow und die verbesserte Infektionsprävention ist der Behandlungsprozess effizient und transparent abgebildet.

Erhöhte Patientensicherheit

Das System ermöglicht jedem Behandler die Statusabfrage sowie die doppelte Prüfung jedes Artikels, dass kein Verfalldatum überschritten wurde und dass die Instrumente die korrekten Aufbereitungsschritte, Inspektionen und Überprüfungen durchlaufen haben. Im System werden Aufzeichnungen zu den angegebenen Desinfektions-, Pflege- und Sterilisationschritten hinterlegt und bieten eine detaillierte Protokollierung aller Instrumente und Materialien. Die Senkung von Risiken durch automatische Prüfungen und Warnungen bietet eine zusätzliche Sicherheitsmassnahme ohne mühselige manuelle Arbeitsschritte.



Kostenreduktion und Prozessoptimierung

Das LM Dental Tracking System™ bietet die Möglichkeit der Rückverfolgbarkeit der Umläufe von einzeln verwendeten Materialien und Instrumenten im gesamten Klinikbereich sowie im Dekontaminations- und Sterilisationsraum oder CSSD. Die Anzeiger der Schlüsselleistung werden beispielsweise auf der Basis des bestehenden Qualitätssystems oder der Standard-Betriebsprozeduren definiert. Die riesige Datenmenge, die durch das LM Dental Tracking System™ verfügbar ist, ermöglicht die Bewertung der optimalen Verfahren sowie die Analyse und Optimierung der Arbeitsabläufe und sorgt so systematisch für eine kontinuierliche Verbesserung.

Finanzmanagement

In Einzelpraxen ist es ebenso wie in grossen Behandlungszentren ganz entscheidend, dass die richtigen Instrumente und Materialien zur richtigen Zeit am richtigen Ort sind. Eine effi-

ziente Planung des Tagesablaufs und des langfristigen Budgets hängt eng damit zusammen, dass die genaue Lage und der Status jedes Instruments, Handstücks und Materials bekannt sind. Mit dem cloudbasierten LM Dental Tracking System™ ist die Suche von verlegten Instrumenten oder das Ausgleichen von ungleichmässigen Beständen zwischen Räumen und Abteilungen ein Kinderspiel. Die Verantwortlichkeit der einzelnen Personen für die Instrumente reduziert über die RFID-Identifizierung die Verluste von Gegenständen.

<https://dentaltracking.com> ◀

**LM-Dental™/
LM Instruments Oy**

Vertrieb in der Schweiz:

Rodent AG

Tel.: +41 71 763 90 60 · www.rodent.ch

Stand: C250



Für die «Zahnarztpraxis der Zukunft»

promedix IT überzeugt mit innovativen Konzepten.

Die Dentalbranche ist in einem grossen digitalen Umbruch. promedix IT arbeitet seit Jahren an Konzepten für die «Zahnarztpraxis der Zukunft». Die neuen Möglichkeiten zur Sicherheit, Kosteneffizienz und Preisoptimierungen, der immer höheren Qualität und der Reprodu-

zierbarkeit faszinieren und spornen uns täglich an, die «extra Meile» zu gehen. promedix IT weiss, was Zahnärzte benötigen. Digitale Praxisdaten sind das wertvollste Gut. Wir machen jede Dental-Praxis fit für die digitale Zukunft, unsere ausgezeichneten IT-Konzepte funktionieren für das perfekte Zusammenspiel aller vernetzten Technikkomponenten.

promedix IT

we rock your network

zierbarkeit faszinieren und spornen uns täglich an, die «extra Meile» zu gehen.

promedix IT weiss, was Zahnärzte benötigen. Digitale Praxisdaten sind das wertvollste Gut. Wir machen jede Dental-Praxis fit für die digitale Zukunft, unsere ausgezeichneten IT-Konzepte funktionieren für das perfekte Zusammenspiel aller vernetzten Technikkomponenten.

All-in-one-Paket ProComp

Die Funktionssicherheit im Praxisalltag ist entscheidend: Mit unserem neuen All-in-one-Paket ProComp machen wir aus Dental-IT-Netzwerken ein digitales Immunsystem! Wir schüt-

zen nicht nur vor technischen Problemen, sondern nehmen auch viel administrative Arbeit ab. Durchgängig digitale Verwaltungsprozesse führen zu erheblichen Zeit- und Kosteneinsparungen. ProComp vereint X-Ray Management, Access anywhere und QSS zu einem Rundum-

sorglos-Paket. ProComp ist das perfekte Compliance System, mit der sich Zahnärzte und Office Personal entspannt zurücklehnen können. An der DENTAL BERN stellen wir Ihnen unsere Konzepte und Lösungen gerne persönlich vor. promedix ProComp - rundum versorgt und fit für die Zukunft! Wir freuen uns auf Ihren Besuch! ◀

promedix IT AG

Tel.: +41 41 267 67 59

www.promedix-it.ch

Stand: E440

Mehr Komfort für den Behandler und sein Team!

Mit ergonomischen Stühlen und ebensolchen Schuhen.

MESSE
TIPP

Liebe Behandler, denken Sie doch bitte auch einmal an sich! Komfort für die Patienten in Ehren, aber nicht ohne Komfort für den Behandler und sein Team.

Sie finden bei uns ergonomische Stühle, auf Wunsch mit Fusspedal und/oder Armstützen, dazu stossgedämpfte Schuhe, antibakteriell, leicht und topbequem. Und wie wär's mit einem farbigen Touch in Ihrer Praxis?

Die von uns empfohlenen Marken sind Bambach Saddle Seat, Swippo by Nitzbon, Scan-Cast, Sedlo Ergo Top by Löffler, Malmstolen und die Schuhe Suecos Alma, Oden ... ◀



Hürzeler Ergonomica

Tel.: +41 55 643 24 44

www.ergonomica.ch

Stand: E240

Willkommen bei



Besuchen Sie uns

DENTAL BERN

9. - 11. JUNI 2022

Halle **3.0**
Stand-Nr. **B530**



Bis vor kurzem kannten uns unsere Kunden unter dem Markennamen KaVo Imaging.

KaVo Imaging steht für Produkte und Software, die für die anspruchsvollsten Anwender:innen entwickelt wurden. Die jahrzehntelange Erfahrung von Herstellern wie Gendex, Soredex und Instrumentarium wurden in dieser Marke vereint.

Wir sind sehr stolz, dass dieses starke Portfolio erweitert wurde und in Zukunft unter dem Namen DEXIS auftreten wird. DEXIS wurde Mitte der 1990er Jahre von Dr. Manfred Pfeiffer, einen deutschen Ingenieur und Programmierer, gegründet. Dr. Pfeiffer wusste, dass das digitale Röntgen die Zukunft der Zahnmedizin sein wird. Die Marke DEXIS ist seit über 20 Jahren Weltmarktführer im Bereich der digitalen intraoralen Röntgenaufnahmen.

Heute bietet DEXIS eine breite Palette preisgekrönter digitaler Lösungen an, angefangen bei der intraoralen Sensortechnologie bis hin zum DVT und intraoralen Scannern. In unserer high-end Software DTX Studio™ Suite werden unsere Produkte integriert und die 2D/3D Bildgebung, Diagnostik und Planung vereinheitlicht.



dexis.com

Lassen Sie sich von **DEXIS** überzeugen

Hallenplan Halle 3.0



Ausstellerliste

3		DCI – Dental Consulting	D160	GSK Consumer Healthcare	G300	Mussler Medical	B330	Schülke & Mayr	C310
3D Druck Tech	C230	Dema Dent	I200	H		N		Select Dental	H300
3DSwissmed	E410	DentaGest	C200	Hager & Werken	F300	New Idem	E440	Septodont	D210
3M Schweiz	E300	Dental 2000	H350	Häubi	B600	Nobel Biocare	B530	SIC Invent	H310
A		Dental Axess	C550	Hostettler Dental	G200	Nostic Solutions	I600	Sinamatt Dental	B630
ABC Dental	B400	Dental Tribune	C100	Hu-Friedy Group	D370	Nostic Solutions	I400	Smile Line	D200
Acteon	G310	Dental Tribune	Eingang	I		O		SomnoMed Switzerland	D140
A-dec	B600	dentastic	Eingang	InnoVdentaire	E230	Ökologie & Sicherheit im Dentalhandel	F230	Spectraweb	F370
Admetec Lupenbrillen und LED	D220	Dentaforum	C600	Insafe	F430	OneBox pro	D500	Spiromed	F310
Aktion Zahnfreundlich	H320	Dentavis	D360	Institut Straumann	A400	Oral-B	E650	SSO Lounge	D010
Albadent	G200	Denteo	B100	Intensiv	D400	orangedental	B300	Streuli Pharma	E600
Alcina	D150	Denthos	F600	IT dental	C430	Orcos Medical	F650	Swiss m4m Center	D120
Allshape	G430	Dentsply Sirona	I300	Ivoclar Vivadent	G650	Ormco	B530	Swiss Medical Depot	G220
Amann Girrbach	F330	Dentsply Sirona	B600	J		OSCIMED	C305	SwissSurface.ch	C210
American Eagle Instruments	F430	Deppeler	F420	J. Morita Europe	I400	Osstem Implant	D220	T	
Anne + Heinz Hürzeler Ergonomica	E240	devemed Dentalinstrumente	D220	Jordi Röntgentechnik	I400	Otoplastic	D170	TePe	B510
Artiv Innenarchitektur	Outdoor	DEXIS	B530	Jota	G340	P		Thommen Medical	G500
B		Di Meliora/Botticelli-Implants	G200	K		Philips	G620	thurgident	D240
B. Braun Medical	D350	Dispotech	G350	KALADENT	I500	Planmeca	H500	Trisa	C150
B+A Treuhand	G440	Dörfler Dental Service DDS	G210	KaVo Dental	A550	Polestar	C650	Tuttnauer Schweiz	G230
BDS Dental	E200	Dr. Wild	B520	Kerr	B530	Polestar	C650	U	
bedent	D220	Dürr Dental	A200	Kuraray Europe	D310	Polydentia	C220	ULTRADENT Dental-Manufaktur	H400
Belmont Dental	B600	Dürr Dental	B600	L		Procamed	C420	Ultradent Products	B340
Bien-Air Dental	G600	E		Lometral	H400	ProDentis	E550	Ustomed Instrumente	F220
BPR Swiss/B-Productions	C400	E.M.S. Electro Medical Systems	C500	M		Produits Dentaires	F400	V	
Bussmann Orthodontie-Labor	C440	Ebnat Switzerland	B120	Martin Engineering	I600	Profimed	F360	VITA Zahnfabrik	B320
C		EcoBreathe	C300	Martisoft	I600	Pro-Matrix	F430	VOCO	E500
CAMLOG Biotechnologies	D100	Ecodental	F320	Medcem	F405	promedix IT	D500	WARDIS	G640
Candida	B120	Epicode	D130	Mediadent Stahlmöbelwerk	F630	Pro-Tip Turbo	F430	W	
Candulor	F200	ErgoDent	G400	Medibridge	E330	Prozessteam	C430	W&H Schweiz	A300
Carestream Dental	H600	EthOss Bone Graft	D220	Mediconsult	E340	PX Dental	G630	Y	
CCS Creative Computer Software	G400	ExamVision	E440	Medirel	C350	Q		Young Dental	F430
CJ-Optik Mikroskope	D220	F		Melag	B600	QsMed.ch	E400	Young Innovations Europe	F430
COLTENE	D420	Fläsh	E440	Melag Medizintechnik	C530	Quantex	F370	Z	
Condor Dental Research	A500	Flexdental Services	D600	Metaux Precieux Dental Schweiz	H330	R		Zaala	D500
Cronosoft	E210	Flexident	E440	MF Group	D340	ResMed Schweiz	D230	Zahnarzt Plocica	H340
Curaden	D500	G		Microbrush	F430	Reuss Einrichtungen	B500	Zahnärztekasse	E530
Curaden Academy	D500	Gaba	G530	Miele	A600	Rodent	C250	Zeiss Dentalmikroskop	H400
Curaprox	D500	GC	H550	Mikrona Group	G420	Ryf	D300		
D		Good Doctors Germany	E220	MS Dental	B350	S			
dabamed	F440	Grenkeleasing	C340	Müller Optik Zürich	F210	Saremco Dental	G450		

■ Inserenten
■ Messetipp

ANZEIGE

bds dental ag

...immer etwas zu entdecken!

125
YEARS
1896 - 2021

SCHWERT-Instrumente, jetzt **exklusiv** bei BDS

Besuchen Sie uns auf der **Dental Bern 2022** in **Halle 3.0, Stand E.200**

SCHWERT
SWORD · ESPADA
EPEE · SPADA

#wh_schweiz



wh.com/de_switzerland



Incredible inside & outside

Akilease Paket

für Lisa Remote Plus 17L monatlich ab CHF 261.00
Akilease Paket für Lina 17L monatlich ab CHF 223.50

Was beinhaltet das Akilease Paket?

Autoklav, Etikettendrucker, das einfachste Wasseraufbereitungssystem: Multidem, Lieferung, Installation und Übergabe, alle Wartungen, jährlicher Service in der Praxis, alle Reparaturen, Telefonsupport, Ersatzgerät, alle Verbrauchsmaterialien (Bakterienfilter, Staubfilter, Türdichtungsring), ioDent – Fernwartung, vollautomatische Speicherung der Zyklusberichte in der Cloud (Aufbewahrungspflicht)

Akilease Rundum Sorglospaket

Jetzt
**Lisa Remote Plus
oder Lina mieten**
+41 (0)43 497 84 84
info.ch@wh.com

lisa REMOTE
PLUS