

Optimales Preis-Leistungs-Verhältnis

Hohe Innovationskraft und ein durchdachtes Produktportfolio zeichnen das Unternehmen Tüpker & Wolf dental mit Hauptsitz in Osnabrück aus. Ziel des Teams von Tüpker & Wolf ist die partnerschaftliche Zusammenarbeit mit implantologisch tätigen Zahnärzten sowie die Versorgung mit erstklassigen wirtschaftlichen Implantaten und prothetischen Lösungen. Die Redaktion sprach mit ZTM Jörg Wolf, CEO der Firma Tüpker & Wolf dental.

REDAKTION



ZTM Jörg Wolf,
CEO der Firma Tüpker & Wolf dental

Welche Unternehmensphilosophie verfolgen Sie mit Tüpker & Wolf dental?

Die vergangenen zwanzig Jahre haben weitreichende Veränderungen der dentalen Märkte mit sich gebracht. Einerseits haben wir eine rasante technologische Entwicklung mit immer neuen Herstellungsverfahren und sich daraus ergebende vielfältige prothetische Lösungen erlebt, und andererseits haben die ständigen Eingriffe der Politik in den Gesundheitsmarkt nachhaltig geprägt. Mein Partner und ich haben vor sechs Jahren beschlossen, die Chancen der sich schnell und zunehmend global verändernder Märkte unternehmerisch gemeinsam zu nutzen. Gerade die Fokussierung der Politik auf die zahnärztliche Implantologie bestätigt unsere Unternehmensphilosophie. Qualitätsorientierte und arbeitsteilige Leistungspartnerschaften zwischen Chirurgen, Prothetikern und spezialisierten Zahntechnikermeistern bilden den Rahmen für eine hoch innovative prothetische Versorgung unserer Bevölkerung. Für jeden einzelnen Partner gilt eine koordinierte sowie zielgerichtete Managementstruktur als Grundlage des Erfolges. Über diese Zeit haben wir im Zusammenspiel mit unseren Kunden gelernt, Bewährtes stets zu durchdenken und zu überprüfen sowie mit neuen, sinnvollen Entwicklungen den Weg zubereiten. Insoweit war die Entwicklung vom technischen Dienstleister hin zum globalen Partner des wirtschaftlich denkenden und handelnden Implantologen, Oralchirurgen und Zahnarztes eine logische Konsequenz, der wir uns auf Dauer verpflichtet fühlen.

Worin unterscheidet sich Ihr Implantatsystem von den anderen am Markt erhältlichen Systemen?

Da wage ich die zunächst etwas provokative Aussage: In

fast gar nichts! Die Implantologie fordert in der Zwischenzeit ein System, das modernen Standards entspricht, dessen Osseointegrität „evidence based“ ist und in allen ästhetischen Bereichen optimale Möglichkeiten bietet. Laut Rückmeldung der über 400 Implantologen, die „For me implant“ in der Regelanwendung nutzen, sind mit unserem System all diese Voraussetzungen erfüllt. Aber, und hier kommt dann doch der feine, aber wesentliche Unterschied: Wir haben mit unserem System umgesetzt, dass der Leistungserbringer auch einen angemessenen Leistungslohn realisieren kann. Dabei unterstützen wir und geben natürlich vielfältige Anregungen. Neben den unabdingbaren ökonomischen Aspekten steht die Produktqualität für uns im Vordergrund! Insoweit haben wir es von vornherein als unsere Aufgabe verstanden, Entwicklungs-, Vertriebs- und Marketingkosten in einem Rahmen zu halten, der es uns ermöglicht, unsere Produkte bei erstklassiger Qualität schon ab 38 € anzubieten. Darüber hinaus erlaubt uns unsere Unternehmenskultur und Philosophie in hohem Maße, das Ohr am Anwender zu haben und auf sich verändernde Bedürfnisse des Marktes mit wenig Zeitversatz reagieren zu können und auch neue Trends mit unseren implantologischen Partnern zu setzen.

Was tun Sie im Bereich Fortbildung/Weiterbildung für Ihre Kunden?

Wir messen dem Thema einen sehr hohen Stellenwert bei, denn im Wachstumsmarkt Nummer Eins muss man, müssen wir, besonnen reagieren und unserem Anwender nicht nur Möglichkeiten, sondern auch Risiken der Implantologie, egal mit welchem System, aufzeigen. Deshalb gehören praxisbezogene Fortbildungsveranstaltungen an unserem Standort sowie in den Praxen der erfahrenen Anwender zum Standard. Natürlich begleiten wir unseren Neuanwender auf Wunsch stets bei ersten Implantationen oder schaffen im Rahmen von Individualschulungen, Hospitationen, Gruppenschulungen auch mit Live-OPs die Basis für einen fundierten implantologischen Weg. Wir freuen uns in diesem Zusammenhang darauf verweisen zu können, dass sich viele unserer Anwender bereit erklären, den Kollegen bei Fragen der OP-Planung und Ausführung beratend zur Seite zu stehen. Bei Fragen der abschließenden prothetischen Versorgung haben wir aufgrund unserer technischen Kompetenz ebenso die Möglichkeit, den zahntechnischen Laboratorien über unsere Zahntechnikermeister jederzeit den notwendigen Support bieten zu können.