

**Laserbehandlung ohne Kompromisse**

Ausgestattet mit den zwei am besten dokumentierten und erprobten Wellenlängen und produziert vom weltgrößten Hersteller von Laser- und Lichtsystemen präsentiert sich der Opus Duo zum einen als Spitzenmodell unter den Dentallasern im Opus Dent-Programm und zum anderen als technologisch hoch entwickelter Kombilaser für die Zahnarztpraxis. Seit Sommer 2003 liegen die alleinigen Vertriebsrechte für den Opus Duo in



der Bundesrepublik und Österreich bei der Dental Laser & High-Tech Vertriebs GmbH, Zornheim. Dieser hochwertige Kombilaser ergänzt seitdem die umfangreiche Palette erstklassiger Produkte des Unternehmens. Die Dental Laser & High-Tech Vertriebs GmbH hat seit ihrer Gründung 1990 mehr als 1.600 Laser erfolgreich in Zahnarztpraxen installiert. Sie war federführend daran beteiligt, die ersten Dentallaser aus den USA nach Europa zu importieren. Diese lange Erfahrung spricht für sich: In den mittlerweile zwölf Jahren ihres Bestehens hat sich vor allem die Kombination von höchster Produktqualität, kundenorientiertem Service und einem erfolgreichen Marketing-Konzept bewährt, das dem Zahnarzt hilft, den neuen Laser innerhalb kürzester Zeit medizinisch und wirtschaftlich erfolgreich in seine Praxis zu integrieren.

**Alle Wellenlängen im Angebot**

Das Produktportfolio von DLV ist umfangreich. Das Unternehmen verfügt als eines der wenigen im Bundesgebiet über eine Gerätepalette, die alle in der Zahnmedizin relevanten Wellenlängen beinhaltet. Dieses Angebot ermöglicht eine sehr objektive Beratung und versetzt das Unternehmen in die Lage, gemeinsam

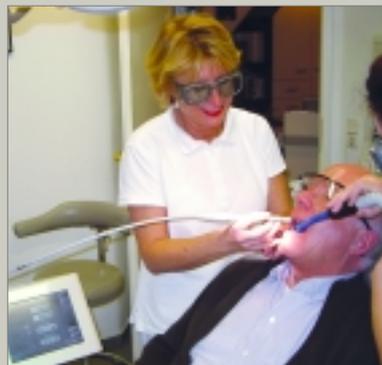
mit dem Kunden den für dessen medizinische Präferenz geeigneten Laser auszuwählen.

**Der Kombilaser Opus Duo und seine Einsatzgebiete**

Mit der Kombination der zwei in der Zahnmedizin am besten dokumentierten Wellenlängen (Erbium:YAG und CO<sub>2</sub>) in einem Universalgerät ist der Opus Duo bei allen laserrelevanten zahnmedizinischen Indikationen optimal einsetzbar. Anwendung findet er sowohl bei der Hartgewebsbehandlung, bei der Weichgewebsbearbeitung, in der Endodontie sowie bei der Knochenbearbeitung.

**Ausstattung**

Der Opus Duo ist mit einer großen Bandbreite an Handstücken für eine indikationsorientierte Behandlung, Spitzen und Fibern ausgestattet. Die exklusiven Opus Duo-Spitzen haben ein einzigartiges Saphirdesign für eine taktile und schnelle Behandlung und sind in fünf verschiedenen Durchmessern erhältlich. Die Handstücke wurden auf Grund jahrzehntelanger Erfahrung entwickelt und garantieren eine leichte Handhabung und eine lange Lebensdauer. Das Hohlwellenübertragungssystem ist leicht und flexibel und ermöglicht so ein optimales Handling auch auf engstem Raum. Das Touchscreen-Display und die Software wurden speziell für die zahnmedizinische Praxis entwickelt und garantieren eine einfache und bequeme Handhabung ohne Stuhlassistenz. Die anwen-



dungsfreundliche Software überwacht die Einstellungen von über 80 unterschiedlichen Indikationen und erlaubt individuelle Programmierungen. Nur durch das Drücken des Fußschalters kann die Anzahl der Energiepulse gesteuert werden. Diese einzigartige Opus Dent-Entwicklung erlaubt eine Anpassung der Behandlungsparameter ohne Behandlungsunterbrechung, wodurch der Behandlungsablauf verbessert und der Patienten-Komfort erhöht wird.

**Laser-Seminare**

Um einen neuen Laser medizinisch und wirtschaftlich erfolgreich in eine Praxis integrieren zu können, bietet DLV seinen Kunden praxisorientierte Laser-Seminare an. Darin stellen erfahrene Laser-Zahnärzte anhand von Live-Behandlungen und theoretischen Erläuterungen die medizinischen und wirtschaftlichen Möglichkeiten des jeweiligen Lasers auf sehr verständliche Weise dar und ermöglichen auf diese Weise sowohl Einsteigern als auch Zahnärzten, die bereits mit einem Laser arbeiten, das neue Gerät genau kennen zu lernen.

Dental Laser & High-Tech  
Vertriebs GmbH  
Jahnstr. 18, 55270 Zornheim  
E-Mail: office@dental-laser-vertrieb.de  
Web: www.dental-laser-vertrieb.de

**„Gesundheitsreform“ mit elexxion**

„Da soll noch mal einer sagen, dass durch die Veränderungen im Gesundheitswesen die Investitionsfreudigkeit rückläufig sei“, erheißt sich Martin Klarenaar, Geschäftsführer der elexxion GmbH. „Eigentlich ist genau das Gegenteil der Fall. Ich habe das gute Gefühl, die Zeit ist gekommen, dass die meisten Zahnärzte erkannt haben, ihren aufgeklärten Patienten eine besondere zusätzliche Leistung anbieten zu müssen, auch um mit neuen Methoden Defizite, wie beispielsweise in der PA, ausgleichen zu können.“ Klarenaars Meinung ist eindeutig; wer in schlechteren Zeiten nicht in das richtige Konzept investiere, müsse halt weiterhin mit den Wölfen heulen. Das Konzept der elexxion ist auf jeden Fall aufgegangen, das beweisen schon allein die Umsätze. „Wir haben in den letzten drei Monaten so viele elexxion claros ausgeliefert, wie manch ein Unternehmen im gesamten Geschäftsjahr und konnten dadurch erfreulicherweise unseren Mitarbeiterstamm um zusätzliche zwei Vollzeitstellen erweitern“, erläutert Klarenaar mit Stolz. Diesen Erfolg mache nicht nur der elexxion claros allein, sondern auch die Erfüllung der Ansprüche und der Bedürfnisse der Anwender um diesen Hochleistungs-Laser herum. Schon im zertifizierten Qualitäts-Management-System der elexxion stehen exzellente Kundenbetreuung und höchstes Niveau an erster Stelle. Als erfreulich empfindet Klarenaar die Entwicklung des Lasermarktes. „Die Preise purzeln, das ist doch toll, oder? Immer dann, wenn wir in direkter Konkurrenz zu einem bestimmten Mitbewerber stehen, senkt dieser seinen Verkaufspreis

Die Beiträge in dieser Rubrik stammen von den Herstellern bzw. Vertreibern und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.