

Familienunternehmen sind in der Zahnmedizin sehr wichtig!

Text: Friederike Heidenreich-Than

INTERVIEW >>> Das Fortbildungsformat *Interdentale* bietet ganzjährig Fortbildungen mit einer Vielzahl an Referenten und zu einer Reihe an Themen rund um die Zahnmedizin – im Januar 2024 referierte Dr. Maximilian Dobberty in einer Online-Session unter der Headline „Existenzgründung – Vorsichtig Stolperfalle!“ zu seinen Gründungserfahrungen. Grund für uns, ihn exklusiv für die *dentalfresh* zu interviewen.

Dr. Maximilian Dobberty studierte bis 2019 Human- und Zahnmedizin in Frankfurt am Main und führt seit 2019 zusammen mit seinem Vater die Zahnarztpraxis Frankfurt.

© Dr. Maximilian Dobberty

Maximilian, Sie arbeiten mit Ihrem Vater und Ihrer Schwester in der Praxis zusammen. Welche Vorteile sehen Sie darin, dass Sie Ihren Praxispartnern so nahestehen?

Mit Familienmitgliedern zusammenzuarbeiten bringt wahnsinnig viel Sicherheit mit in die Praxis – wir stehen uns nah, wir vertrauen einander komplett und ziehen alle an einem Strang. Das bietet einen starken Rückhalt für alle Seiten. Und im Falle meiner Schwester und mir empfinden wir eine besondere Wertschätzung der Praxis gegenüber – sie ist eben nicht „irgendeine“ Praxis, sondern die Praxis unseres Vaters, in der wir gemeinsam wirken und die wir weiterführen dürfen. Familienunternehmen sind in der Zahnmedizin etwas sehr Wichtiges, sie vermitteln Kontinuität, Werte und Verbundenheit – viele Patienten sind schon sehr lange bei uns in der Praxis und kommen immer wieder bewusst zu uns, in dem Wissen, wer wir sind und was wir können.

Ihre Praxis ist als Schulungspraxis für Studierende und Zahnärzte ausgelegt, wie wichtig ist Ihnen diese Fortbildungskomponente?

Mein Vater, Dr. Thomas Dobberty, agiert als Zahnarzt und Zahntechniker und bietet so ein Gesamtkonzept aus Behandlung und Zahnersatz aus einer Hand. Das ist eine optimale Kombina-

tion, die viel Wissen und Erfahrung mit sich bringt und die wir einfach weitergeben möchten. Erst waren wir als Referenten in der Fortbildungsbranche bei mehreren Fortbildungszentren tätig, danach haben wir unseren eigenen Standort als Schulungspraxis mit Livebehandlungen, Videodreh und Inhouse-Fortbildungskurse erweitert. Aufgrund der neuen Approbationsordnung sehen wir die Notwendigkeit, Studierende bei Praxiserfahrungen zu unterstützen, denn: Die Zahnmedizin ist und bleibt ein Handwerk. Und als solches muss sie erlernt und geübt werden. Wir bieten

Zahnis niedrigschwellige, weil kostengünstige Fortbildungen, die sie zusammen mit den Inhalten aus dem Studium für den Praxisalltag fit machen sollen.

Was raten Sie unbedarften Gründern bei der Niederlassung?

Wichtig ist, dass man überlegt handelt und vor allem Kostenfallen erkennt und vermeidet, das heißt, sich nichts aufschwätzen lässt. Mein Tipp: Holt euch einen Generalunternehmer, der alles aus einer Hand organisiert, den Überblick behält und euch so entlastet. Es gibt genug anderes für uns Zahnmediziner zu tun! <<<

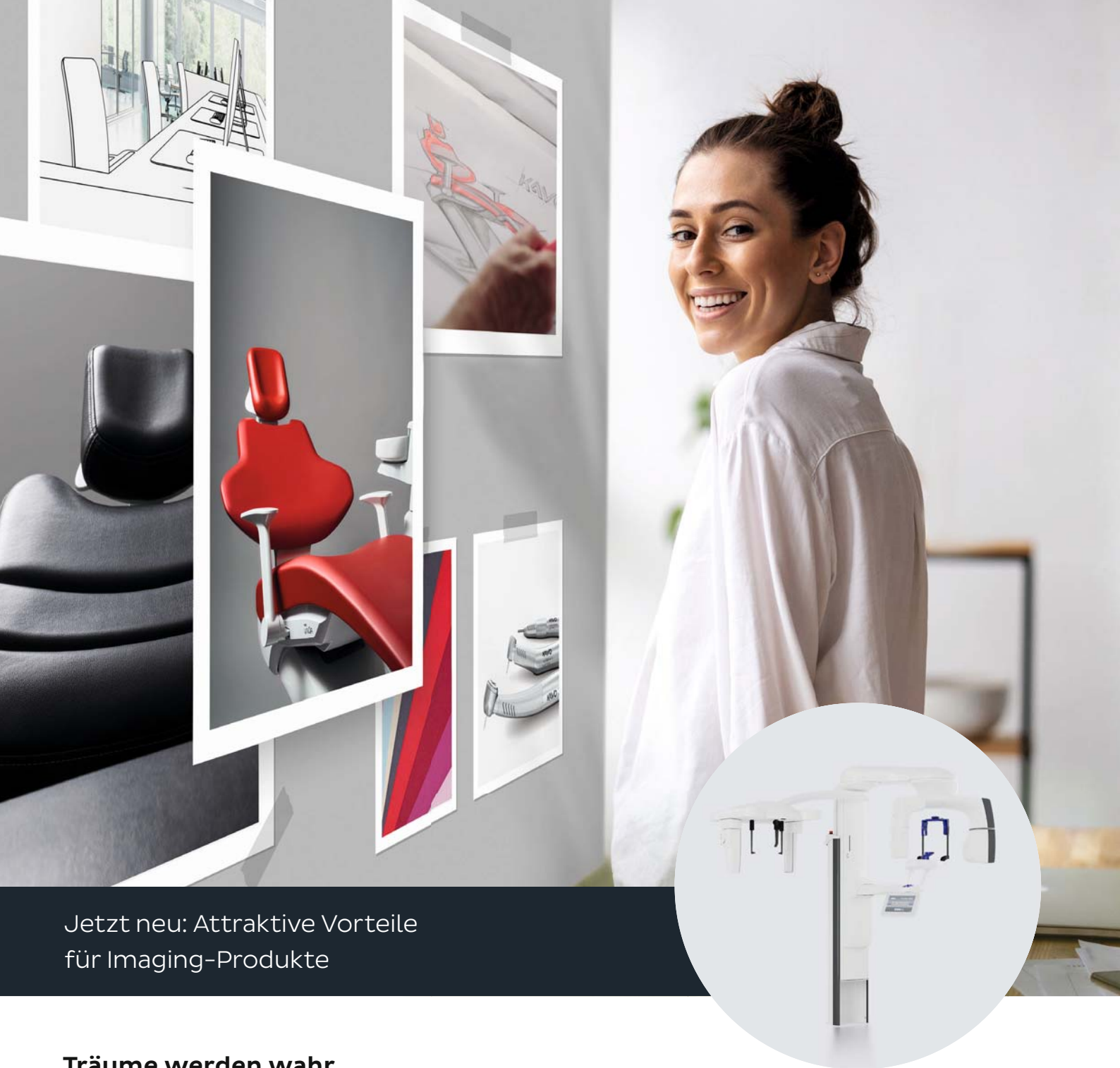
Hier gibt's mehr *Interdentale* Inhalte

Wer Interesse an spannenden Fachthemen der jungen und etablierten Zahnmedizin hat, der sollte bei der *Interdentale* vorbeischaun auf: my-interdentale.com. Viele Online-Sessions der wissenschaftlichen Eventreihe stehen auch im Interdentale Media Center bereit. Einfach anmelden und fortbilden!



**Inter-
Dentale**

© Fajal – stock.adobe.com



Jetzt neu: Attraktive Vorteile
für Imaging-Produkte

Träume werden wahr.

KaVo Angebote für Existenzgründer.

Sie wollen eine Praxis gründen oder haben innerhalb der letzten
24 Monate gegründet? Dann sparen Sie pro Gerät bis zu **2.000 €** extra.

Alle Angebote für Existenzgründer sind **3 Jahre**
zusätzlich zu unseren aktuellen Aktionen gültig.*

* Gilt nicht bei wenigen Ausnahmen im Bereich Instrumente.

Registrieren Sie sich jetzt gleich auf:
www.kavo.com/existenzgruender