



## Erfolgreich gründen: **digital und profitabel**

Eine eigene Zahnarztpraxis zu gründen, erfordert neben dem medizinischen Fachwissen auch Kenntnisse in Finanzbuchhaltung, Steuern und Recht, Marketing sowie Personal. Denken und handeln Sie dabei wie ein Unternehmer. Einer der wichtigsten Punkte ist es, sich zügig einen nachhaltigen Patientenstamm aufzubauen. Am schnellsten und effizientesten geht das heutzutage ... digital!

Was für Reisen, Shopping und Events schon längst alltäglich ist, nimmt nun auch bei der Arztwahl und Terminbuchung deutlich zu – der Griff zum Handy, das Googeln nach der Praxis in der Umgebung und dem nächsten freien Arzttermin.

### Patientenakquise digital

Damit Sie von Anfang an gut aufgestellt sind, sollten Sie in Ihre Online-Sichtbarkeit investieren, das heißt, dass Sie im Internet von Patienten gut und schnell gefunden werden – eine Investition, die sich in jedem Fall lohnt. Denn erst, wenn Sie gefunden werden, können Patienten bei Ihnen Termine vereinbaren und ein voller Terminkalender ist sicher.

### Effiziente Praxisabläufe von Anfang an

Das Gute an einem Neustart ist, dass man direkt von Anfang an alles richtig machen kann, anstatt später teuer und aufwendig umzustellen. Setzen Sie auf digitale Lösungen, wie zum Beispiel Doctolib, dem digitalen Termin- und Patientenmanage-

ment, und automatisieren Sie Praxisabläufe da, wo es möglich ist. Digitale Prozesse bieten für jede Praxis, unabhängig von der Größe, Möglichkeiten, Ressourcen freizusetzen, Abläufe zu erleichtern und Kosten einzusparen.

### Hilfe und Unterstützung von Profis

Das Team von Doctolib hat ein breites Erfahrungsspektrum im Bereich der digitalen Praxisorganisation und berät Praxen von Anfang an. Auf den digitalen Terminmanagementservice von Doctolib setzen bereits etwa 13.000 Zahnärzte europaweit, und 96 Prozent<sup>1</sup> der Patienten empfehlen den Service weiter, sowohl Angehörigen und Freunden als auch den eigenen Ärzten.

### Professionelles Online-Marketing

Mit Ihrem Praxisprofil auf der Doctolib-Plattform erhalten Sie direkt eine relevante Online-Sichtbarkeit und können das Profil auch als Online-Präsenz für Ihre Zahnarztpraxis nutzen.



„Man muss **online** erreichbar sein, wenn man modern sein möchte. **Vor allem junge Kollegen** sollten das unbedingt machen.“

Das Doctolib-Team erstellt ebenfalls für Sie einen professionellen „Google My Business“-Eintrag und unterstützt mit Marketingmaterialien vor Ort. Durchschnittlich lassen sich mit dem Terminmanagementservice zusätzlich 45 Neupatienten<sup>2</sup> im Jahr generieren, wovon 51 Prozent<sup>3</sup> dieser Neupatienten wiederum drei weitere Termine im Jahr buchen.

### Online-Terminbuchung 24/7

Durch Ihr Online-Profil auf **www.doctolib.de** kann Ihre Praxis online gefunden und Termine gebucht werden – noch bevor Sie überhaupt eröffnet haben. So starten Sie von Tag eins an mit einem gut gefüllten Terminkalender.

Wussten Sie, dass 54 Prozent<sup>4</sup> aller Termine außerhalb der Öffnungszeiten gebucht werden? Mit der Online-Buchungsoption von Doctolib können Patienten auch außerhalb der Praxisöffnungszeiten Termine vereinbaren – wobei die Praxis die volle Kontrolle über den Kalender behält.

Die Online-Terminbuchung bringt nicht nur Ihnen und Ihrem Team eine Arbeitsentlastung von bis zu 30 Prozent<sup>5</sup>, es ist auch ein bequemer und zeitgemäßer Service für Ihre Patienten. Bis zu 199<sup>6</sup> zusätzliche Termine im Jahr pro Behandler können Sie so realisieren.

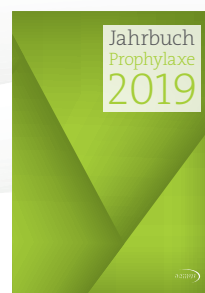
### Terminausfällen von Anfang an entgegenwirken

Patienten können Termine nicht nur online buchen, sondern auch eigenständig verwalten. Zahnarztpraxen, die die Doctolib-Funktionen „Digitale Warteliste“ und „automatisierte Erinnerungen per SMS und E-Mail“ nutzen, konnten Terminausfälle um bis zu 58 Prozent<sup>7</sup> reduzieren.

# BESTELLSERVICE

## Jahrbuchreihe

Interdisziplinär und nah am Markt



Preis pro Jahrbuch

ab **49 €\***

BESTELLUNG AUCH  
ONLINE MÖGLICH



[www.oemus-shop.de](http://www.oemus-shop.de)

## Fax an +49 341 48474-290

**Senden Sie mir folgende Jahrbücher zum angegebenen Preis zu:**

(Bitte Jahrbücher auswählen und Anzahl eintragen.)

|       |                                    |            |
|-------|------------------------------------|------------|
| _____ | Digitale Dentale Technologien 2020 | 49,– Euro* |
| _____ | Endodontie 2020                    | 49,– Euro* |
| _____ | Implantologie 2019                 | 69,– Euro* |
| _____ | Prophylaxe 2019                    | 49,– Euro* |

\* Preise verstehen sich zzgl. MwSt. und Versandkosten. Entsiegelte Ware ist vom Umtausch ausgeschlossen.

Name \_\_\_\_\_ Vorname \_\_\_\_\_

Telefon \_\_\_\_\_ E-Mail \_\_\_\_\_

Unterschrift \_\_\_\_\_

Stempel

ZWP spezial 1 + 2/20

**OEMUS MEDIA AG**

Holbeinstr. 29 · 04229 Leipzig · Deutschland · Tel.: +49 341 48474-201 · [s.schmehl@oemus-media.de](mailto:s.schmehl@oemus-media.de)

## Smarte Tools steigern die Wirtschaftlichkeit Ihrer Praxis sofort

Des Weiteren unterstützt sowohl die innovative Recall-Funktion die Arzt-Patienten-Bindung als auch die Wirtschaftlichkeit der Zahnarztpraxis. Automatisch und digital können Patienten, deren Zustimmung vorausgesetzt, bspw. an die jährliche Prophylaxe erinnert werden – ganz ohne das manuelle Ausfüllen von Kärtchen und Briefversand, wodurch auch nicht unerhebliche Portokosten entfallen.

## Einfache Integration in Ihren Praxisalltag

Der digitale Terminkalender ist einfach zu bedienen und wird gemeinsam mit Ihnen vom Doctolib-Team vor Ort auf Ihre Bedürfnisse eingerichtet. Alle Mitarbeiter erhalten eine persönliche Schulung und für Fragen steht Ihnen der Kundensupport immer zur Verfügung.

## Optimaler Start für Ihre Zahnarztpraxis

Ihre Vorteile mit dem digitalen Terminmanagementservice von Doctolib:

- *Sichtbarkeit im Internet vom ersten Tag an*
- *reichweitenstarke Online-Präsenz auf der Plattform von Doctolib*
- *24/7-Buchungssystem für Patienten*
- *einfach zu bedienen und schnell integriert*
- *strukturierte Praxisabläufe*
- *effiziente und profitable Praxis vom ersten Tag an*
- *als App verfügbar für Ärzte und Patienten*
- *keine Vertragsbindung*

## In drei Schritten zur digitalen Praxis

- 1 Beraten:** Unverbindlichen und kostenlosen Beratungstermin ausmachen unter 01573 5986012 oder [info.doctolib.de](mailto:info.doctolib.de)
- 2 Einstellen:** Individuelle Anpassung des digitalen Terminmanagementservices auf Ihre Praxis – gemeinsam mit Ihnen, Ihrem Team und Ihrem persönlichen Doctolib-Ansprechpartner.
- 3 Starten:** Schulung vor Ort in Ihrer Praxis durch unser erfahrenes Team.



Literatur

Sie möchten sich kostenlos und unverbindlich von Doctolib beraten lassen? Dann rufen Sie gerne unter 01573 5986012 an oder vereinbaren Sie ein kostenloses Beratungsgespräch unter [info.doctolib.de](mailto:info.doctolib.de)



## Drei Fragen an ...

### Dr. Ingo Hoppenburg

Zahnarzt in Berlin  
Praxiseröffnung am 1. Januar 2019,  
mit einer Prophylaxeassistentin und  
einer Verwaltungsassistentin

#### **Herr Dr. Hoppenburg, warum haben Sie sich für Doctolib entschieden?**

Für mich war von Anfang an klar, dass ich meine Praxis so digital wie möglich gestalten möchte. Ein Freund hat mir den digitalen Terminservice von Doctolib empfohlen. Ausschlaggebend am Ende war die perfekte Bedienbarkeit für Ärzte, Behandler und Patienten. Der Terminbuchungsprozess ist so intuitiv und einfach – die Patienten kommen sehr gut damit zurecht und finden es super.

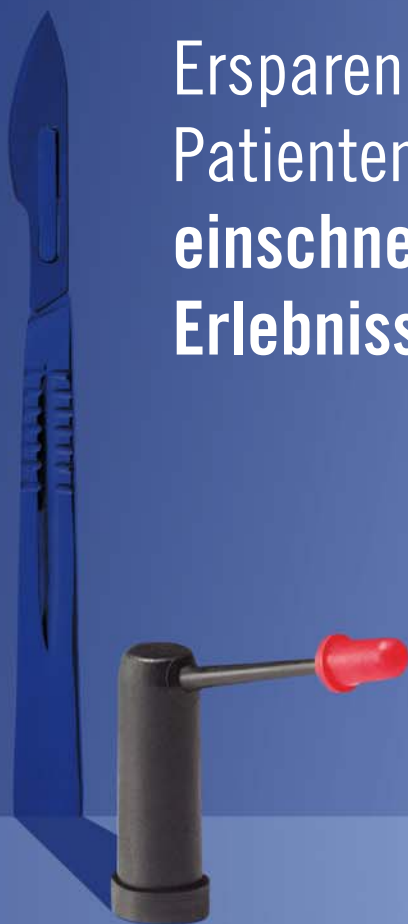
#### **Sie nutzen Doctolib vom ersten Tag an. Was sind für Sie die größten Vorteile von Doctolib?**

Abgesehen davon, dass die Arbeitsabläufe deutlich entspannter sind, bringt das digitale Terminmanagement enorme Zeit- und Kosteneinsparungen. Wir müssen keine Erinnerungsbriefe mehr versenden, meine Mitarbeiter können sich auf wesentliche Kernaufgaben konzentrieren. Und dank der Erinnerungsfunktion gibt es kaum mehr Terminausfälle bzw. werden diese direkt wieder aufgefüllt.

#### **Würden Sie Doctolib einem Kollegen weiterempfehlen?**

Das hab ich schon! Doctolib ist ein Aushängeschild für jede digitale Praxis. Man muss online erreichbar sein, wenn man modern sein möchte. Vor allem junge Kollegen sollten das unbedingt machen. Ich kann jedem Arzt Doctolib nur ans Herz legen.

# Ersparen Sie Patienten einschneidende Erlebnisse.



## Ligosan® Slow Release

Behandelt Parodontitis wirksam –  
bis in die Tiefe.

- » klinisch bewiesene antibakterielle und antiinflammatorische Wirkung für bessere Abheilung der Parodontaltaschen
- » hohe Patientenzufriedenheit dank geringer systemischer Belastung
- » einfache und einmalige Applikation des Gels; kontinuierliche lokale Freisetzung des Wirkstoffs Doxycyclin über mindestens 12 Tage

Ein Anwendungsvideo und weitere Informationen können  
Sie sich unter [kulzer.de/taschenminimierer](http://kulzer.de/taschenminimierer) ansehen.

Mundgesundheits in besten Händen.



**KULZER**  
MITSUI CHEMICALS GROUP

© 2020 Kulzer GmbH. All Rights Reserved.

**Pharmazeutischer Unternehmer:** Kulzer GmbH, Leipziger Straße 2, 63450 Hanau • **Ligosan Slow Release, 14% (w/w), Gel zur periodontalen Anwendung in Zahnfleischtaschen (subgingival)**  
**Wirkstoff:** Doxycyclin • **Zusammensetzung:** 1 Zylinderkartusche zur einmaligen Anwendung enthält 260 mg Ligosan Slow Release. **Wirkstoff:** 1 g Ligosan Slow Release enthält 140,0 mg Doxycyclin entsprechend 161,5 mg Doxycyclinhydrochlorid. **Sonstige Bestandteile:** Polyglykolsäure, Poly[poly(oxyethylen)-co-DL-milchsäure/glykolsäure] (hochviskos), Poly[poly(oxyethylen)-co-DL-milchsäure/glykolsäure] (niedrigviskos) • **Anwendungsgebiete:** Zur Behandlung der chronischen und aggressiven Parodontitis bei Erwachsenen mit einer Taschentiefe von  $\geq 5$  mm als Unterstützung der konventionellen nicht-chirurgischen Parodontitis-Therapie. • **Gegenanzeigen:** bei bekannter Überempfindlichkeit gegenüber Doxycyclin, anderen Tetracyclin-Antibiotika oder einem der sonstigen Bestandteile von Ligosan Slow Release; bei Patienten, die systemische Antibiotika vor oder während der Parodontaltherapie erhalten; während der Odontogenese (während der Frühkindheit und während der Kindheit bis zum Alter von 12 Jahren); während der Schwangerschaft; bei Patienten mit erhöhtem Risiko einer akuten Porphyrrie; bei Patienten mit stark eingeschränkter Leberfunktion. • **Nebenwirkungen:** Nach Behandlung mit Ligosan Slow Release waren Häufigkeit und Ausprägung von Nebenwirkungen vergleichbar den Nebenwirkungen nach konventioneller Parodontitisbehandlung. **Gelegentlich auftretende Nebenwirkungen sind:** Schwellung der Gingiva (Parodontalabszess), „kaugummiartiger“ Geschmack bei Austritt von Gel aus der Zahnfleischtasche. Da die Anwendung von Ligosan Slow Release nachweislich nur zu sehr geringen Doxycyclin-Plasmakonzentrationen führt, ist das Auftreten systemischer Nebenwirkungen sehr unwahrscheinlich. **Allgemeine Erkrankungen und Beschwerden am Verabreichungsort:** Überempfindlichkeitsreaktionen, Urticaria, angioneurotisches Ödem, Anaphylaxie, anaphylaktische Purpura. Innerhalb der Gruppe der Tetracyclin-Antibiotika besteht eine komplette Kreuzallergie. Bei Verabreichung von Doxycyclin an Kinder während der Zahnentwicklung ist in seltenen Fällen eine irreversible Zahnverfärbung und Zahnschmelzschädigung beobachtet worden • **Verschreibungspflichtig** • **Stand der Information:** 07/2017