Start-up: Dentallabor! Just do it!

LABOREINRICHTUNG Wer sich als Zahntechniker selbstständig macht, hat diesen Entschluss in der Regel reiflich überlegt. Gerade in der heutigen Zeit bedarf es einer durchdachten Geschäfts- und Strategieidee. Henry Schein unterstützt Zahntechniker bei ihrem Schritt in die Selbstständigkeit – in der Planung, bei der Einrichtung im erfolgreichen Laboralltag.

Am Anfang steht die Idee und reichlich Ehrgeiz. Wer den Schritt der Laborgründung wagt, braucht nun in erster Linie Vertrauen. Vertrauen in die eigene Idee und in das eigene Können. Viele Zahntechniker träumen davon, ihren Anspruch an eine zeitgemäße Zahntechnik in einem eigenen Laborkonzept umzusetzen. Im Jahr 2016 gab es in Deutschland insgesamt 8.221 zahntechnische Betriebe. Zum Vergleich: Im Jahr 2002 waren es 7.681, und im Jahr 2011 gab es 8.636 Dentallabore (Angaben der Berufsgenossenschaft Energie Textil Elektro Medienerzeugnisse [BG ETEM]).

Die erfahrenen Gründerexperten von Henry Schein beantworten nachfolgend einige Fragen.

Kann sich jeder Zahntechniker selbstständig machen?
Nein! Gemäß Anlage A zur Handwerksordnung ist Zahntechnik ein Handwerk mit Meisterpflicht. Der notwendige Eintrag des Gewerbes in die Handwerksrolle kann nur erfolgen, wenn der Laborleiter eine Meisterprüfung absolviert hat. Aber, Ausnahmen bestätigen die Regel: Wer sich ohne Meistertitel selbstständig machen möchte, kann eine Ausnahmebewilligung beantragen.

Welche Beratungs- und Fördermöglichkeiten kann ich in Anspruch nehmen?
Grundsätzlich basiert der Unternehmenserfolg nicht nur auf handwerklichen Höchstleistungen. Auch Unternehmerpersönlichkeit und betriebswirtschaftliches Wissen sind gefragt. Bereits vor der Gründung gilt es viele Dinge zu beachten. Finanzierung, Steuern, Businessplan, rechtliche Aspekte, finanzielle Absicherung ... bei unternehmerischen Fragestellungen hilft z. B. ein Gründercoaching. Viele Existenzgründerprogramme werden gefördert. Auf der Website www.esf.de (ESF = Europäischer Sozialfonds für Deutschland) gibt es hierzu ausführliche Informationen. Grundsätzlich gilt: Das Bankgespräch ist die Grundlage für die erfolgreiche Gründung eines Dentallabors. Man sollte sich gründlich auf das Bankgespräch vorbereiten. Hierbei kann z. B. das Team von Henry Schein Financial Services hilfreichen Input liefern.

Wie wichtig ist der Standort meines zukünftigen Labors?
Eine gründliche Standortanalyse ist bei vielen Gewerbeanmeldungen ein wichtiger Baustein für den Erfolg. In der zunehmend digitalisierten Zahntechnik muss dem Standort keine so zentrale Bedeutung beigemessen werden wie bei anderen Existenzgründungen. Vielmehr gilt es, sich ein tragfähiges Netzwerk aufzubauen. Trotzdem sind hinsichtlich des Standorts einige Faktoren zu bedenken. Regionalität kann ein Argument für potenzielle Kunden und/oder deren Patien-

Foto: © everything possible/Shutterstock.com, Grafik: © Tanakax3/Shutterstock.com

ten sein. Je nach zahntechnischem Konzept sollte das Labor gut erreichbar sein. Auch die schnelle Internetanbindung wird an Wichtigkeit gewinnen.

Wenns ernst wird!

Ist der Entschluss zur Laborgründung gefasst, stehen weitere Fragen im Raum. Es bedarf eines Labors mit professionellem Equipment. „Aber wo fange ich an?“ Vor dieser Frage stehen alle Neugründer, und leider gibt es kein Patentrezept. Je nach finanziellen Mitteln muss individuell entschieden werden. Henry Schein bietet hier eine objektive Beratung zu unterschiedlichen Produkten und Systemen an.

„Ich werde ein Labor gründen. Worüber sollte ich mich unbedingt informieren.“

1. Ohne funktionsfähigen Arbeitsplatz geht nichts. Es gibt z. B. Depots, die auf funktionale Laboreinrichtungen spezialisiert sind. Ob Schränke, Schleifarbeitsplatz, Absauganlage, Abstrahlgeräte ... – hier wird kompetent informiert, demonstriert, probiert. Depots wie Henry Schein sind eine gute Adresse für die Beratung und Information. Durch die enge Kooperation mit Einrichtungsexperten wird z. B. eine individuelle Gestaltung der Räumlichkeiten möglich.

2. Bezüglich des Materialkonzepts sind Vorlieben und Ansprüche unterschiedlich. Die meisten Zahntechniker favorisieren im Alltag ein Keramik- und/oder Kompositsystem. Doch hier lohnt der Blick über den Tellerrand. Kaum irgendwo präsentiert sich die Vielfalt an Systemen so umfassend, wie bei Depots. Viele Depots bieten oft Produkte mehrere Anbieter und können produktübergreifend beraten.

3. Auch Verbrauchsprodukte wie Strahlsand, Silikon, Gips, Desinfektionsmittel, rotierende Instrumente usw. werden dringend benötigt. Bevor das Labor komplett eingerichtet ist, vergehen viele Monate. Doch um Basics kommen Gründer nicht herum. Erneut sollte im Vorfeld überlegt werden, welche Hersteller relevant und welche Fragen zu stellen sind.

4. „Brauche ich ein CAD/CAM-System?“ Bei der Laborgründung stehen viele Dinge auf der Einkaufsliste. Hingegen ist das Investitionspotenzial oft beschränkt. Und auch wenn der Wunsch groß ist, es muss nicht sofort in eine komplette Fräsanlage investiert werden. Die digitale Zahntechnik bietet eine hohe Flexibilität und ermöglicht einen sanften Einstieg. Hier können z. B. die CAD/CAM-Spezialisten von Henry Schein informieren.

Smart und intelligent

Innerhalb von ConnectDental – ein Angebot von Henry Schein – beraten System- und Anwendungsspezialisten. ConnectDental bündelt die Angebote für das digitale Labor. Verschiedene Kapazitäten und individuelle Konzepte – dieses Angebot ist für Neugründer hochinteressant.

Grundlegende Fragen, die sich Gründer stellen sollten!

Warum möchte ich mich selbstständig machen?

- Mit welcher Kompetenz kann ich mich von meinen Wettbewerbern unterscheiden?
- Wie möchte ich mein Labor ausrichten bzw. was steht im Fokus?
- Macht es Sinn, in eine eigene Fräsanlage zu investieren?
- Wie kann ich im digitalen Workflow arbeiten, ohne in der Startphase zu hohe Investitionen tätigen zu müssen?
- Welche Räumlichkeiten passen zu mir und zu meiner Geschäftsidee?
- Welche Förderprodukte werden angeboten?
- Wo kann ich mich über Finanzierung, Absicherung etc. informieren?

Weitere Informationen erhalten potenzielle Gründer bei den Laborexperten von Henry Schein Dental.

INFORMATION

Henry Schein Dental
Monzastraße 2a
63225 Langen
Tel.: 0800 1400044
info@henryschein.de
www.henryschein-dental.de

Infos zum Unternehmen

ANZEIGE

MONATLICHES UPDATE

Fachwissen auf den Punkt gebracht.

www.zwp-online.info

© Goran Bogicevic/Shutterstock.com

ZWP ONLINE

Das führende Newsportal der Dentalbranche

Holbeinstraße 29 · 04229 Leipzig · Deutschland
Tel.: +49 341 48474-0 · info@oemus-media.de

OEMUS MEDIA AG