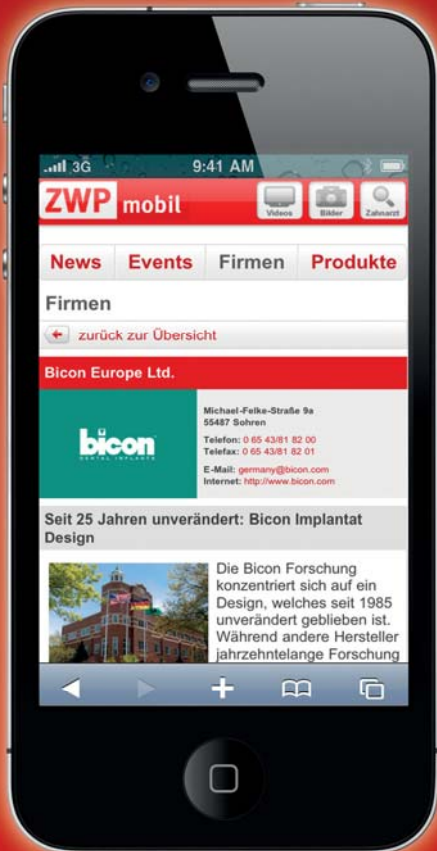


Berufskunde2020:

Mehr zum Thema Abrechnung

Die Bundeszahnärztekammer (BZÄK), der Bundesverband der zahnmedizinischen Alumni in Deutschland (BdZA) und der Bundesverband der Zahnmedizinisten in Deutschland (BdZM) betreiben die gemeinsame Infoseite www.berufskunde2020.de, um angehende Zahnmediziner auf dem Weg in die Freiberuflichkeit zu unterstützen. Mit dem gemeinschaftlichen Konzept Berufskunde2020 bieten BZÄK und BdZA/BdZM einen wichtigen Ratgeber rund um den Berufsstart. Angesichts der bestehenden Fülle an Informationen, Seminaren und Beratungsangeboten verfolgt das gemeinsame Projekt das Ziel, den zahnmedizinischen Nachwuchs unabhängig von wirtschaftlichen Inte-

ressen zu beraten. „Beste Voraussetzungen für zukünftige Zahnmediziner auf ihrem Weg in die freiberufliche Berufsausübung zu schaffen, schließt Wissenstransfer, fachliche und praktische Unterstützung mit ein“, erklärt der Vizepräsident der Bundeszahnärztekammer, Dr. Dietmar Oesterreich. Als universeller Leitfaden deckt das Portal Themen der zahnmedizinischen Berufskunde ab und wurde nun um die Thematik „Zahnärztliche Abrechnung“ erweitert. Neben der Fachkompetenz sind die korrekte Abrechnung und eine betriebswirtschaftlich stimmige Honorargestaltung Voraussetzungen für eine erfolgreiche Praxisführung.
www.berufskunde2020.de



Auch als
iPhone-Version
verfügbar!

Besuchen Sie uns auf:
www.zwp-online.info



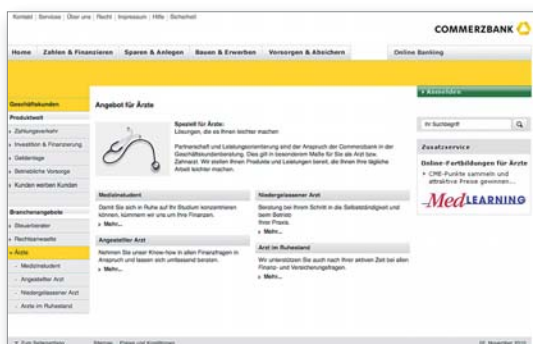
Hausmann Cartoon



Beratungskonzept speziell für Ärzte:

Check-up für Finanzen

„Wir machen Ärzten das Leben in der Praxis leichter!“ Was wie ein Werbeslogan klingt, ist ein speziell für Ärzte entwickeltes Beratungskonzept. Boris Klusmann, Leiter Zielgruppenmanagement Heilberufe der COMMERZBANK, erklärt, wie die „praxisorientierte Versorgung“ bei der COMMERZBANK abläuft: „Es funktioniert ähnlich wie ein Check-up bei Patienten – nur eben für Finanzen. Unsere fachkundigen Berater kennen die speziellen Bedürfnisse der Ärzte sehr genau und prüfen im gemeinsamen Gespräch alle Finanz-, Vermögens- und Versicherungsthemen auf Herz und Nieren.“



Mit einer ausführlichen Bedarfsanalyse lädt die COMMERZBANK zu einem persönlichen Check-up ein. Dabei werden die unterschiedlichen beruflichen Lebensphasen eines Arztes ebenso berücksichtigt wie seine privaten Ziele. Denn in jedem Lebensabschnitt stehen andere Aspekte und Prioritäten im Vordergrund.

• In einem gemeinsamen Gespräch werden die praxisrelevanten Wünsche und Bedürfnisse konkretisiert und Prioritäten definiert: Welche Bedürfnisse und Ziele hat der Arzt in Sachen Finanzen, Vermögen und Absicherung? • Wichtige Praxisdaten werden einer genauen Analyse unterzogen, die dabei die beruflichen Anforderungen und die private Planung berücksichtigt: Ist der Arzt strategisch gut auf die Herausforderungen eingestellt, die die Zukunft bringt? • Gemeinsam werden Handlungsoptionen, die sich aus dem Expertengespräch ergeben, entwickelt und diskutiert: Besteht Handlungsbedarf? Sind eventuell Änderungen und Anpassungen notwendig?

Gerade in der aktuellen Zeit ist es sehr wichtig, Transparenz über seine finanzielle Situation zu haben, alle Handlungsspielräume genau zu kennen und damit für die Zukunft gut gerüstet zu sein. Der persönliche Rundumcheck wird mithilfe einer Onlineanwendung unterstützt und nach dem Gespräch als Status ausgehändigt. Als Partner der Ärzte bietet die COMMERZBANK nicht nur eine fundierte Beratung, sondern auch Lösungen rund um Anlagen, Finanzen und Absicherung. Commerzbank Aktiengesellschaft: www.commerzbanking.de/aerzte

STEFFI S. KRIEGT 5 JAHRE!

BEGO Security:
Sicherheit. Garantiert.
Für Zahnersatz und Implantate.
Die neue 5 Jahre-Rundum-Sorglos-Versicherung für Ihre Patienten.

Mehr Infos unter
www.bego-implantology.com

BEGO 
Miteinander zum Erfolg