

Ein Weg zu mehr Praxisgewinn

| Janneke Zoller

Man könnte vermuten, der Preis einer Krone oder Brücke sei für den Zahnarzt egal, weil der Preis, den das Labor für die individuelle Anfertigung des Zahnersatzes berechnet, an den Patienten weitergegeben wird. Aber der Preis wird zum Problem, wenn der Patient diesen Preis nicht bezahlen kann oder will. Schließlich sind die Eigenanteile der Patienten beim Zahnersatz durch die Einführung der befundorientierten Festzuschüsse gestiegen. Tatsächlich setzen Zahnärzte aufgrund der hohen Patientenzuzahlungen weniger Kronen, Brücken und Prothesen ein. Das Zahnersatz-Honorar nimmt ab.

Zusammen mit Semperdent Zahnersatz kann man diesen Trend in deutschen Zahnarztpraxen stoppen. Semperdent bietet qualitativ und ästhetisch hochwertigen Zahnersatz zu patientenfreundlichen Preisen. Einsparungen beim Laborpreis von 50 Prozent und mehr machen die Umsetzung der Versorgungswünsche wieder möglich. Die Patientenfallzahl mit Zahnersatz nimmt durch den niedrigen Eigenanteil wieder zu, was gleichzeitig den Honorarumsatz deutlich erhöht. Ein schlüssiges Konzept, das sofort in der Praxis angewendet werden kann.

Zahnersatz ganz bequem in Raten zahlen

Die Finanzierung von Zahnersatz ist ein zunehmend wichtiges Thema, denn Patienten legen großen Wert auf natürliche, schöne Zähne, gleichzeitig sind Zahnbehandlungen angesichts der geringen Zuzahlung der Krankenkassen fast zu einem Luxus geworden.

Viele Patienten haben ein Problem damit, sich schon in der Beratungsphase beim Zahnarzt mit den Kosten für ihren Zahnersatz auseinandersetzen zu müssen. Semperdent bietet hier die günstige Patiententeilzahlung DENTA.pay® an.

DENTA.pay® erleichtert Patienten die Entscheidung für eine optimale Versorgung und ermöglicht so möglichst vielen Menschen den Zugang zu modernem Zahnersatz – unabhängig von Art und Umfang ihrer Krankenversicherung oder ihrem Ersparnis. Erfahrungsgemäß wird das Finanzierungsangebot von Patienten unterschiedlicher Bevölkerungsschichten genutzt. DENTA.pay®-Patiententeilzahlung kann sowohl von Kassen- wie auch von Privatpatienten in Anspruch genommen werden. Der Finanzierungsservice DENTA.pay® finanziert den Eigenanteil der Patienten bei der Behandlung mit Semperdent Zahnersatz zinslos bis zu sechs Monatsraten lang. Die Patienten können die flexible Ratenzahlung ihren Bedürfnissen individuell anpassen. Selbst bei zwölf Monaten Laufzeit muss der Patient nur 2,9% Zinsen bezahlen. Das „Geheimnis“ dieser extrem niedrigen Zinsen liegt in der sogenannten Zinssubvention, die von Semperdent bei der Finanzierung einer Behandlung mit Semperdent-Zahnersatz vollständig übernommen wird, genauso wie die dabei anfallende Bearbeitungsgebühr von DENTA.pay®.



pay less.
get more.

Günstige Finanzierung für unsere Patienten

DENTA.pay®

4 + 6 Monate Laufzeit **0,0 %**
12 Monate Laufzeit **2,9 %**
(effektiver Jahreszins)

semperdent

DENTA.pay®-Patiententeilzahlung von Semperdent versorgt auf der einen Seite die Zahnarztpraxis kontinuierlich mit Liquidität, trägt das Risiko des Zahlungsausfalls und übernimmt darüber hinaus auch die Zahlungskontrolle.

In den DENTA.pay®-Infomaterialien für die Zahnarztpraxis finden die Patienten alle notwendigen Basisinformationen und ein Antragsformular, das sich in wenigen Minuten ausfüllen lässt.

DENTA.pay®-Patiententeilzahlung von Semperdent versorgt auf der einen Seite die Zahnarztpraxis kontinuierlich mit Liquidität, trägt das Risiko des Zahlungsausfalls und übernimmt darüber hinaus auch die Zahlungskontrolle. Für die Zahnarztpraxis ist dieser Service kostenlos.

kontakt.

Semperdent GmbH

Tackenweide 27, 46446 Emmerich
Tel.: 0800/1 81 71 81 (kostenlos)
Fax: 0 28 22/9 92 09
E-Mail: info@semperdent.de
www.semperdent.de

Alle Lernmittel/Bücher
zum Kurs inklusive!

Implantologie ist meine Zukunft ...

Schon mehr als 1.000 meiner Kollegen und Kolleginnen haben das erfolgreiche und von erfahrenen Referenten aus Wissenschaft und Praxis getragene DGZI-Curriculum erfolgreich abgeschlossen. Mit 100% Anerkennung durch die Konsensuskonferenz ist das Curriculum der DGZI eines der wenigen anerkannten Curricula und Aufbaustudium auf dem Weg zum Spezialisten Implantologie und zum Master of Science.

STARTTERMIN

Kurs 150 ► 20. November 2010

DGZI-Curriculum – Ihre Chance zu mehr Erfolg!

Neugierig geworden? Rufen Sie uns an und erfahren Sie mehr über unser erfolgreiches Fortbildungskonzept!

DGZI – Deutsche Gesellschaft für Zahnärztliche Implantologie e.V.
Fortbildungsreferat, Tel.: 02 11/1 69 70-77, Fax: 02 11/1 69 70-66, www.dgzi.de
oder kostenfrei aus dem deutschen Festnetz: 0800–DGZITEL, 0800–DGZIFAX



DGZI
Deutsche Gesellschaft für
Zahnärztliche Implantologie e.V.