

„Wir sehen uns als Innovationsführer“



| Kristin Jahn

Carestream Dental ist Zahnärzten in erster Linie durch den Vertrieb von Röntgensystemen von Kodak bekannt. Im Interview am 24. März auf der IDS machte Frank Bartsch, Trade Marketing Manager der Carestream Health Deutschland GmbH, deutlich, dass die langjährige Tradition des Unternehmens mit eigenen Neu- und Weiterentwicklungen in der digitalen Bildgebung stetig weitergeführt werden muss und wird.

Herr Bartsch, welche Bedeutung hat Carestream bei der Entwicklung der dentalen Röntgentechnologie?

Wir sehen uns als Innovationsführer in dem Bereich Bildgebende Systeme und haben seit ca. 100 Jahren, als Kodak die ersten Zahnfilme entwickelt hat, Erfahrungen in diesem Bereich. Die französische Firma Trophy, die sich unter unserem Dach befindet, entwickelte 1968 das erste Röntgengerät für die Zahnmedizin und hat 1983 mit dem RVG-Sensor das digitale Radiographiesystem erfunden. Wir sind der einzige Anbieter, der vom konventionellen Röntgenfilm bis zu Hightech-DVT-Geräten das komplette Portfolio im Röntgensektor anbietet. Vor vier Jahren haben wir das DVT Kodak 9000 3D eingeführt, das für mich ein Meilenstein ist. Mit diesem Gerät war es das erste Mal hoffähig geworden, ein DVT in einer normalen Zahnarztpraxis zu integrieren.

Lassen Sie uns über das IDS-Highlight von Carestream sprechen, das CS 9300. Was sind die besonderen Features dieses DVT?

Das CS 9300 ist eine innovative All-in-One-Lösung. Das Besondere ist das flexible Field-of-View von 5 x 5 cm bis 17 x 13,5 cm. Der Behandler kann aus 13 verschiedenen Größen den passenden Bildausschnitt wählen. Damit sind wirklich alle Bereiche abgedeckt, die ein Zahnarzt befunden muss. Gleichzeitig röntgt er immer mit der optimalen Auf-

lösung und der niedrigstmöglichen Strahlenbelastung. Das intelligente Dosismanagement ist ein ganz wichtiger Bestandteil. Das CS 9300 kombiniert DVT/3-D mit Panorama- und Ceph-Bildgebung. Die neue intelligente CS Imaging Software bietet eine intuitive Oberfläche und ein flexibles Design. Durch die automatische Anordnung und die Mehrfachauswahl der Aufnahmen sieht der Anwender auf den ersten Blick, was er sehen muss.

Welche weiteren Neuprodukte haben Sie auf der IDS vorgestellt?

Mit dem CS 7600 haben wir ein intraorales Röntgensystem präsentiert, das ab Oktober 2011 erhältlich ist. Das CS 7600 bietet eine hervorragende Bildqualität, eine intelligente Folienerkennung, lässt sich intuitiv bedienen und findet dank des kompakten Designs in jeder Praxis Platz. Die Folie wird in sieben Sekunden gescannt, nach weiteren fünf Sekunden kann der Behandler das Bild am Behandlungsplatz sehen. Es lässt sich direkt am Behandlungsstuhl oder als zentrale Einheit für mehrere Räume einsetzen.

Die intraorale Kamera CS 1600 bietet Kariesfrüherkennung durch die Karies Screening-Funktion. Der patentierte Flüssiglinsen-Autofokus zeigt Wurzelkanalaufnahmen fast wie unter einem Mikroskop. Störende Reflexionen werden automatisch optimiert und der Kontrast wird optimal angepasst.

Welche Rückmeldungen haben Sie von den IDS-Besuchern über die Produkte von Kodak erhalten?

Wir bekommen speziell auf das DVT CS 9300, das ab Mai verfügbar ist, ein sehr positives Feedback. Es trifft genau die Bedürfnisse, die eine spezielle Anwendergruppe hat. Das Produkt ist auf Mehrfachpraxen, Spezialisten, die auch den kompletten Kiefer implantieren, oder Endospezialisten ausgelegt, die ein kleines FOV, dafür aber eine deutlich größere Auflösung benötigen.

Wie wird sich Ihrer Meinung nach Ihr Unternehmen und die Dentalbranche im weiteren Verlauf des Jahres entwickeln?

Dass wir bei Carestream Dental speziell in Deutschland unsere Vertriebsmannschaft fast verdoppelt haben, zeigt, dass man nicht unbedingt in Rückschritten denkt, sondern ganz klar sagt, wir möchten etwas erreichen. Die IDS wird beweisen, dass das so ist. Wir glauben, wie viele andere auch, dass es stark nach oben geht. Insofern ist die IDS nach wie vor ganz klar der Gradmesser der Branche.

Carestream Dental
Tel.: 07 11/2 07 07 03 06
www.carestreamdental.com

ZWP online
Weitere Informationen zu diesem Unternehmen befinden sich auf www.zwp-online.info



Bildergalerie in der E-Paper-Version der ZWP Zahnarzt Wirtschaft Praxis unter: www.zwp-online.info/publikationen



- 
- Steuern sparen
 - Werte schaffen
 - Vermögen sichern



Sie zahlen viel zu viel Steuern? Und das auch noch regelmäßig im Voraus?

MEDIWERT ist der Spezialist für abschreibungsfähige Premiumimmobilien. Steuervorteile sind für uns nur der kurzfristige Effekt. Langfristig profitieren Sie von hohen Mieteinnahmen, die nur Immobilien mit hochwertiger Ausstattung in Toplage erzielen.

Viele Ihrer Kollegen profitieren bereits heute von einer MEDIWERT-Premiumimmobilie **ohne Eigenkapitaleinsatz**.

Weitere Informationen finden Sie auch hier: www.mediwert.de

Senden Sie uns diesen Abschnitt per Post oder Fax zu

Praxisstempel/Adresse

- ☐ Bitte senden Sie mir ausführliches Infomaterial zu.
- ☐ Bitte kontaktieren Sie mich zwecks eines Beratungsgesprächs per E-Mail oder Telefon.

MEDIWERT GmbH
Kolbestraße 3
04229 Leipzig

Tel.: 0341 2470977
Fax: 0341 2470978
www.mediwert.de
kontakt@mediwert.de