Marlene Hartinger

Endo-Experte hält Versprechen

INTERVIEW Vor einem Jahr sprachen wir mit Zeev Schreiber, CEO von SMD-Dent, über kurz- wie langfristige Ziele des damals in Berlin ganz neu gestarteten Dentalunternehmens. Über zwölf Monate sind vergangen – Zeit für ein erstes Fazit und einen Ausblick auf zukünftige Produkte und Vorhaben des Endo-Experten.

SMD-Dent ist im März 2017 in Berlin an den Start gegangen. Wen wollten Sie damals wie heute mit Ihren Produkten ansprechen?
Unsere Zielgruppe sind Zahnärzte, die in ihrem Leistungsspektrum endodontische Behandlungen anbieten und denen es dabei in erster Linie um bestmögliche Patientensicherheit und größtmöglichen Anwendungskomfort geht. Wir wollten unsere langjährigen Erfahrungen und unser Know-how im Endo-Bereich den deutschen Zahnärzten zur Verfügung stellen. Denn unsere Produkte verfügen über einzigartige Features, die die Sicherheit der Patienten ausnahmslos garantieren und gleichzeitig das endodontische Arbeiten vereinfachen und ergonomischer machen, und das zu einem fairen und realistischen Preis-Leistungs-Verhältnis. Unser Versprechen war von Anfang an: SMD-Dent bietet ein stetig erweitertes Angebot an innovativen Endo-Produkten zu wirklich fairen Preisen.



Worin liegen für Sie die Standortvorteile eines Berliner Firmensitzes?
Berlin ist Hauptstadt und Knotenpunkt vielerlei Markt-, Forschungs- und Wirtschaftsbereiche. Wir wollten in diesem Umfeld sein und damit auch unseren Kunden zeigen, dass wir mit Produkten und Support wirklich „vor Ort sind“, im Zentrum von Deutschland. Denn entgegen anderer Disziplinen und Marktsegmente werden viele endodontische Behandlungen zum großen Teil von Generalisten durchgeführt, das heißt, von einer Vielzahl an Behandlern und nicht nur einer kleinen Gruppe von Spezialisten. Dieser großen Gruppe und deren Bedarf an Produkten, Training und technischem Support wollten wir auch mit der Standortwahl gerecht werden. Berlin ermöglicht es uns, das einzulösen, was wir von Anfang an vorhatten: lokaler Sparringspartner zu sein, wenn es um Endo-Produkte und endodontische Fragestellungen geht.

Der Dentalmarkt ist von einem engen Wettbewerb gekennzeichnet und fordert ständig neue Produkte, die Prozesse vereinfachen und die Arbeit am Patienten auf den Punkt bringen. Sind Sie mit dem, was SMD-Dent über die letzten 18 Monate erreicht hat, zufrieden?
Ja, auf jeden Fall. Wir haben uns für unseren Auftritt und unseren Hauptsitz ganz bewusst für Deutschland und den deutschen Markt entschieden! Denn dieser Markt fordert Expertise und Engagement und präsentiert geballtes Wissen. Gleichzeitig wird er von überaus qualifizierten und höchst fähigen Behandlern und Praxisteams frequentiert. Hier wollten wir sein und hier haben wir Fuß gefasst. Innovative Produkte, die Sicherheit und Mehrwert garantieren, sind an der Tagesordnung und werden geschätzt. Um dazuzugehören und in diesem Klima zu überleben, braucht es ein top Forschungs- und Entwicklungsteam und ein Netzwerk aus lokalen Meinungsmachern, die bereit sind, sich auf neue Ideen einzulassen und neuartige Features zu testen. All das können wir bieten.
Im März 2017 hat SMD-Dent seine „Smart“-Linie eingeführt. Jetzt stellen wir ein weiteres neues Produkt, den schon erwähnten Endo-Motor, vor. Und



Der neue Endo-Motor E-connect-S von SMD-Dent.

natürlich kommen wir zur IDS 2019 in Köln auch nicht mit leeren Händen, sondern werden dort Innovationen zeigen. Das alles unterstreicht unsere Agenda: kontinuierlich zu forschen, zu entwickeln und herzustellen, um so den Behandlern in der Praxis immer wieder neue, praxistaugliche Produkte anbieten zu können.

Welches Produkthighlight enthält Ihr derzeitiges Portfolio?
Wir präsentieren unter dem Namen E-connect-S ab sofort einen neuen Endo-Motor, der innovativ und erschwinglich zugleich ist. Dieser höchst fortschrittliche Motor vereint Features, wie sie so in keinem anderen derzeit erhältlichen Motor zur Verfügung stehen. Denn der E-connect-S bietet zusätzlich zu den Standardeigenschaften, der durch sein offenes System mit allen anderen Feilensystemen vollends kompatibel ist, einen Apexlokator, der auch unabhängig vom Gerät operieren kann, einen Auto-Zoom, eine integrierte Feilenbibliothek mit 26 Feilensystemen (Werkeinstellungen) und elf weiteren Programmen zur Programmierung durch den Benutzer. Zudem wird durch ein innovatives ATC-System, dem ein Mechanismus zur adaptiven Drehmomentkontrolle zugrunde liegt und eine Aufbereitung des Gleitpfades auch mit kleinen Feilengrößen bis #10 erlaubt, die Rotation je nach Belastung der Feile auf sicherere Weise gesteuert. Dies reduziert das Risiko des Feilenbruchs und sorgt für eine größere Sicherheit bei der Behandlung. E-connect-S verfügt darüber hinaus über Auto-Slow-Down-Funktionen für die Drehmomentkontrolle sowie Auto-Stop-/Auto-Reverse-Funktionen. Der Mikroprofilkopf mit einem goldenen Innenstück ist mit einem Drucktastenmechanismus und einer speziellen autoklavierbaren Hygiene-/Isolierhülse ausgestattet und hat ein Flip-Display für Linkshänder.

Und was macht SMD-Dent in den Augen Ihrer Kunden zum Wahlanbieter?
Wir wissen um die besonderen Fähigkeiten und Ansprüche der Behandler hier in Deutschland und sehen uns als Partner auf Augenhöhe. Wir verbinden die Professionalität auf zahnmedizinischer Seite mit unserem Know-how und Service. Unsere historisch gewachsene Expertise zeigt sich in unseren Produkten und dem Sicherheitsversprechen unserer Angebote. Zudem überzeugen wir mit erschwinglichen Preisen und können genau auf die individuellen Wünsche unserer Händler eingehen. Das heißt, wir können die Geräte in Design, Form und Funktionen an den Bedarf anpassen und damit die Praktikabilität bis ins letzte Detail ausschöpfen. Das ist ein Mehrwert von SMD-Dent, den kaum andere Hersteller in dieser Form bieten können.

Stichwort Zukunft: Was sind Ihre unmittelbaren Pläne für 2019? Bleibt der Fokus auf der Endodontie oder ziehen Sie auch andere Fachgebiete in Betracht?
Grundsätzlich wollen wir unsere Produkte und unseren Service auf dem deutschen Markt natürlich weiter etablieren, unseren bestehenden Kundenstamm pflegen und ausbauen und in Sachen Endo-Innovationen Vorreiter bleiben. Das sind die übergreifenden Ziele! Denn wir sind überzeugt, dass unsere Produkte Behandler optimal unterstützen und das endodontische Arbeiten wirklich erleichtern. 2019 wollen wir dann weitere Produkte für die endodontische Behandlung vorstellen, die sich als Teile in unser komplettes Endo-System einreihen. Hierin liegt auch unser Alleinstellungsmerkmal: Wir bieten ein umfassendes Endo-System an, in das Kunden über einzelne Geräte einsteigen und dann upgraden können. Als Teil dieses Systems werden wir unter anderem ein neues Autoirrigationssystem auf den Markt bringen.
Unser Fokus bleibt auf der Endodontie, weil hier unsere klare Expertise und in dieser Spezialisierung unser großer Vorteil liegt und wir mit unserem Wissen und technischem Support einen entscheidenden Unterschied machen können! SMD-Dent steht für die moderne und effiziente Endodontie von heute und das soll – mindestens – auch so bleiben.

INFORMATION

SMD-Dent
Platanenstraße 96
13156 Berlin
Tel.: 030 92121022
www.smd-dent.com
www.eighteeth-endo.de

ANZEIGE

