

Implantatstabilität bestimmen, Patientenvertrauen steigern

HERSTELLERINFORMATION Insbesondere bei implantologischen Eingriffen sind Erfahrung, Vertrauen, Transparenz, Präzision und Sicherheit die Faktoren, welche patientenseitig eine Behandlungsentscheidung begünstigen. Je mehr die obigen Komponenten unterstrichen werden, desto wohler wird sich der Patient beim Thema Zahnimplantate fühlen.



Das seit Januar 2017 verfügbare W&H Osstell ISQ Modul sorgt in Kombination mit dem Implantmed für mehr Sicherheit und Zuverlässigkeit bei der Bewertung des Behandlungserfolgs durch Messung der Implantat-Primärstabilität sowie des Osseointegrationsverlaufs. Ein Produkt, das auch marketingseitig in der Praxis Verwendung finden sollte, denn ein Maximum an Sicherheit gehört selbstverständlich kommuniziert.

Zu adressierende Zielgruppen sind zum einen Patienten, die sich bereits in implantologischer Behandlung befinden, aber auch Patienten, die perspektivisch den Bedarf bzw. die Notwendigkeit von implantatgetragenen Zahnersatz haben. Wer vielleicht gerade noch abwägt, ob Zahnimplantate die für ihn geeignete Lösung sind, und sich aufgrund der Komplexität des Eingriffs unsicher ist, dem können durch Osstell Ängste und Sorgen genommen werden.

Auswahl geeigneter Kommunikationskanäle

Kommunikationskanäle, die sich für die Darbietung spezieller Leistungen wie Osstell eignen, sind der Praxisflyer, die Praxiswebsite (objektiven, sachlichen, nicht werblichen Charakter wahren!) oder ein gezieltes Patienteninformationsblatt. Dienen Flyer und Website zur Information einer breiten Zielgruppe, kann das Infoblatt beispielsweise für den punktuellen Einsatz verwendet und nur bestimmten Patienten überreicht werden. Inhaltlich sollte auf die bevorstehende Implantation kurz eingegangen werden und den Stellenwert von Osstell innerhalb des Prozesses. Das Prinzip, das Vorgehen und die Technologie sollten verdeutlicht werden, selbstverständlich auch die Vorteile, die sich daraus ergeben. Bei allen Ausführungen ist auf die Zielgruppe „Patient“ zu achten und fachliche Tiefe für ein besseres Verständnis zu vermeiden.

Zielgruppe Überweiser

Neben den Patienten sind auch die überweisenden Kollegen eine Zielgruppe, die kommunikativ berücksichtigt werden sollte. Insbesondere wird Osstell auch die Zuweisung von Risikopatienten begünstigen, weil die Behandlung sicherer sowie komfortabler wird. Ein Überweiserschreiben zur Vorstellung der Leistungskompetenz oder auch ein Überweiserinfoabend sind Möglichkeiten, das Konzept der sicheren Implantation vorzustellen. Hervorzuheben sind auch die Vorteile auf Überweiserseite, denn neben dem Aspekt der Sicherheit kommt auch der verringerten Behandlungsdauer und damit einhergehenden Wirtschaftlichkeit für den Kollegen

Mit **Osstell IDx** bietet W&H außerdem ein **autarkes Modul**, das unabhängig vom W&H Implantmed als Standgerät vom zuweisenden Behandler für die Sekundärmessungen vor der prothetischen Versorgung und im Recall genutzt werden kann.



klinischer Studien einfach zu interpretieren. Das Osstell ISQ Modul ist als optionale Ergänzung bei der Anschaffung des Implantmeds erhältlich und kann auch nachgerüstet werden. Mit Osstell IDx bietet W&H außerdem ein autarkes Modul, das unabhängig vom W&H Implantmed als Standgerät vom zuweisenden Behandler für die Sekundärmessungen vor der prothetischen Versorgung und im Recall genutzt werden kann.

durch schnellen Abschluss der prothetischen Versorgung ein hoher Stellenwert zu.

Über Osstell ISQ

Mit der weltweit ersten Integration der Osstell ISQ-Funktionalität bietet W&H ein einzigartiges System zur Messung der Implantatstabilität.

Mithilfe der nichtinvasiven Messung kann nicht nur die Primärstabilität von Implantaten bestimmt, sondern auch die Osseointegration durch sekundäre Messungen beobachtet und der optimale Zeitpunkt für die Belastung des Implantats festgelegt werden. Der ISQ-Wert (ISQ-Skala von 1–100) wird nach erfolgter Messung am Display angezeigt und ist dank zahlreicher

INFORMATION

W&H Deutschland GmbH

Raiffeisenstraße 3b
83410 Laufen/Obb.
Tel.: 08682 8967-0
www.wh.com

ANZEIGE

Sie gehen mit den höchsten Ansprüchen an Ihre Arbeit – wir auch!

medentex – Praxisorientierte Entsorgungslösungen

- ✓ **Entsorgung von** Amalgam, Spritzen und Kanülen, Röntgenchemikalien und weiteren **Dentalabfällen**
- ✓ **medentex SmartWay** – zertifiziertes Recycling von Amalgamabscheider-Behältern und Filtersieben
- ✓ Ankauf von **Brücken** und **Kronen**
- ✓ PureMotion® **Amalgamabscheider-Systeme**



Unser Anspruch

Aufeinander abgestimmte, hochqualitative Produkte und Dienstleistungen, die Ihren Praxisalltag vereinfachen

Ihr Vorteil

Ein reibungsloser Praxisbetrieb und mehr Zeit für das Wesentliche: Ihre Patienten

medentex

The Experts in Dental Services

Kostenfreie Hotline: 0800 - 1013758
www.medentex.de

