© 4Max - stock.adobe.com

Praxismanagement

Modernes Factoring aus dem Alpenland

Immer mehr Praxen nutzen die moderne Art des Forderungsmanagements und lagern ihre Rechnungen extern aus. Was einst zu sehr hohen Kosten und unwirtschaftlichen langen Verträgen führte, ist heute in modernen Praxen nicht mehr wegzudenken. Factoring-Dienstleister erkannten den Trend bereits vor Jahren und werben mit der unabhängigen Freiheit der Kunden.

Der medizinische, insbesondere der dentale Bereich, ist ein sensibler und kann nicht pauschalisiert werden. Auf das dentale Factoring hat sich TeamFaktor, mit Sitz in Tutzing bei München, spezialisiert. „Wir kennen uns mit den Besonderheiten der Praxen und den Abrechnungen bestens aus und stecken unsere Erfahrung voll und ganz in die Produktentwicklung", sagt Herr Schön, Geschäftsführer der TeamFaktor GmbH.

„Wir sind keine Fans von Bauchläden und konzentrieren uns umfassend auf das, was wir am besten können. Mit einem vollautomatischen Onlineverfahren sichern wir unseren Kunden hundert Prozent Transparenz zu. Jeder Kunde kann sein Konto zu jeder Tageszeit einsehen, sogar vom Smartphone. Wir sind in ganz Deutschland tätig."

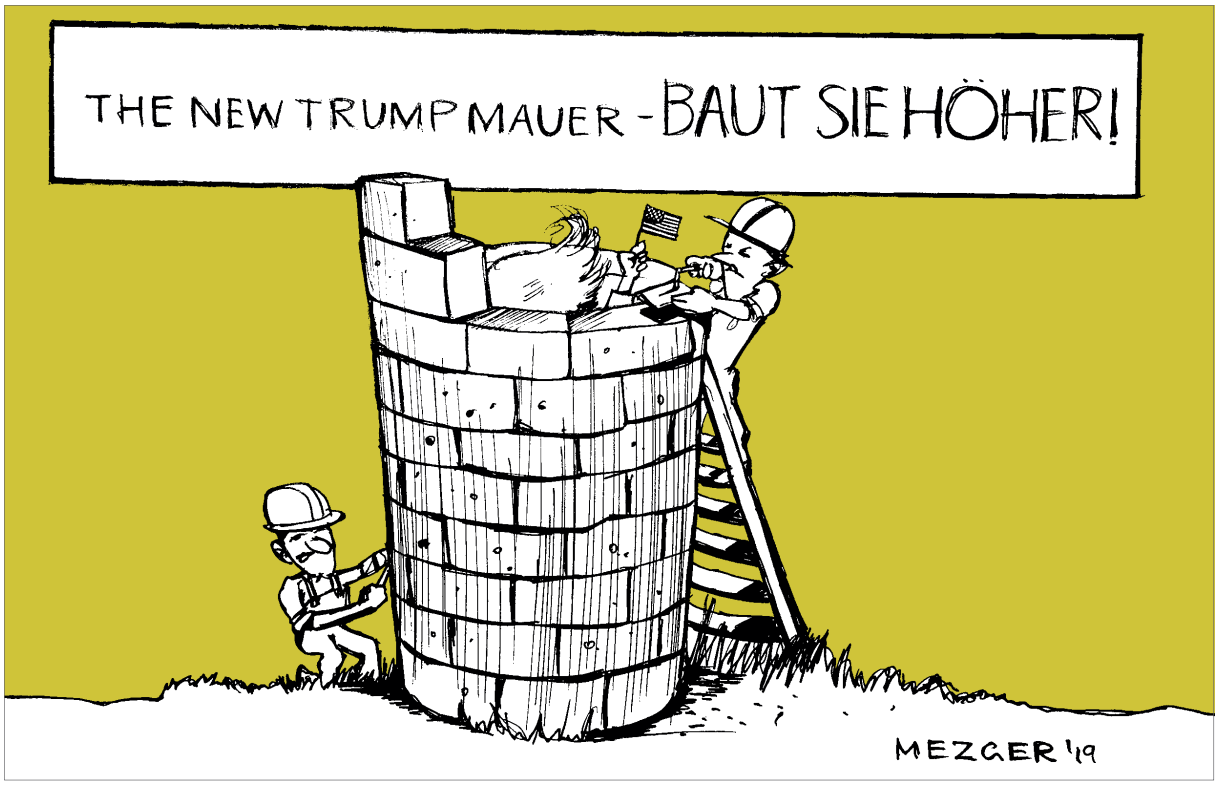
Die Freiheit der Kunden ist dem bayerischen Unternehmen sehr wichtig, das zieht sich spürbar durch die gesamte Firmenpolitik. Ob mit flexiblen Verträgen, praxisnahen und individuellen Abrechnungskonzepten, einem Hundert-Prozent-Ausfallschutz und Erstattungsservice – es bleiben keine Wünsche offen.

„Wir agieren meist still und im Hintergrund. Der regelmäßigste Berührungspunkt mit unseren Kunden ist der sofortige vorfinanzierte Zahlungseingang. Nur die Barzahlung am Paxistresen ist schneller als wir", bemerkt Herr Schön zufrieden.

Im Zuge der Aktion „Deutschland Tour", bereist TeamFaktor den ganzen Herbst das Land, um interessierte Praxisinhaber kostenlos und vor Ort zu beraten. Weitere Informationen und Anmeldung unter Telefon: 08158 906440 oder **www.teamfaktor.com**

TeamFaktor GmbH
Tel.: 08158 906440
www.teamfaktor.com

Frisch vom Mezger



BEAUTIFIL II

Gingiva & Enamel

Für die rot-weiße Ästhetik

PROVEN PRODUCTS

FOR BETTER DENTISTRY

BEAUTIFIL II LS

Geringer Schrumpf –
maximale Polierbarkeit

BEAUTIFIL Flow Plus X

Zwei Viskositäten
mit **X**tra Glanz!

SHOFU

SHOFU DENTAL GmbH
info@shofu.de · www.shofu.de

Neuausrichtung

Die Health AG firmiert als Health Coevo AG

Seit dem 1.5.2019 hat die Health AG offiziell einen neuen Eigentümer. Mit der österreichischen BAWAG Group möchte die Hamburger Finanzdienstleisterin ihre Wachstumspläne im Dentalmarkt fortführen.

Weiter »wachsen

In diesem Kontext ändert die Health AG, die bisher unter EOS Health Honorarmanagement AG auftrat, nun auch ihren Firmennamen: Seit dem 1. Juli firmiert das Unternehmen als Health Coevo AG. Der Ruf- und Markenname des Hamburger Dentalspezialisten bleibt Health AG. „Coevo beschreibt seit einigen Jahren unsere co-evolutionäre Arbeitsmethode. Wir entwickeln nicht nur unsere Produkte Schulter an Schulter mit unseren Kunden, sondern arbeiten auch intern nach diesem Prinzip. Somit ist es nur konsequent, die Co-Evolution auch offiziell in unserem Namen zu tragen“, kommentiert Vorstand Uwe Schäfer den Schritt.

Der Fokus in der Produktentwicklung liegt auch in Zukunft auf dem unmittelbaren Dialog mit den Anwendern. So veranstaltet die Health AG weiterhin ihre beliebten Co-Evolution Labs mit Zahnärzten und Praxismitarbeitern. Für das zweite Halbjahr ist ein Lab zu Factoring und Finanzierungsthemen geplant.

Die Health AG ist Teil des Multimarkennetzwerks der BAWAG Group, eine der größten Omnikanal-Banken Österreichs. „Innerhalb unserer finanzstarken Gruppe können wir unsere Kunden künftig ganzheitlicher unterstützen: sowohl mit Leistungen in den Bereichen Factoring und Abrechnung als auch mit Lösungen für Finanzierung und Leasing“, so Schäfer abschließend.

Health Coevo AG • Tel.: 040 524709-000 • www.healthag.de

Software

Beschleunigte Praxisabläufe, flexible Abrechnung

Kundenorientierung und Flexibilität bestimmen das erweiterte Dienstleistungsportfolio der solutio GmbH & Co. KG im Messeherbst. Der Softwarehersteller präsentiert mit dem charly Kompass und einer Abrechnungshilfe neue Services für mehr Freiraum im Praxisalltag. Ein individuelles Weiterbildungskonzept begleitet Zahnärzte und Praxisteams engmaschig und kontinuierlich bei der Umsetzung wichtiger Praxisthemen. Der charly Kompass navigiert durch das Schulungsangebot der solutio GmbH & Co. KG und hilft dabei, die Software charly auszuschöpfen und Praxisabläufe zu beschleunigen. Im Angebot enthalten ist die kostenlose Nutzung der E-Learning-Plattform charly Wissen. Diese bietet neben flexibler Weiterbildung auch die Möglichkeit, sich mit anderen E-Learning-Teilnehmern und Lerncoaches auszutauschen. Dem Fachkräftemangel der Dentalbranche wird die solutio GmbH & Co. KG durch einen flexiblen Abrechnungsservice gerecht. Qualifiziertes Fachpersonal mit charly-Expertise unterstützt Zahnarztpraxen maßgeblich bei der Abrechnung – von der Erstellung von BEMA- und GOZ-Rechnungen über die Kontrolle der Leistungseingaben bis hin zu deren Dokumentation. Auch bei Krankheit, Urlaub oder kurzfristigem Ausfall der Abrechnungskraft wird die korrekte Abrechnung sichergestellt und das Praxisteam entlastet.

© Karin & Uwe Anna – stock.adobe.com

solutio finden Sie auf der Fachdental Südwest/id infotage dental Stuttgart: **Halle 10, Stand G29**.

solutio GmbH & Co. KG – Zahnärztliche Software und Praxismanagement
Tel.: 07031 4618-700 • www.solutio.de
Infos zum Unternehmen

NEU!

PLANMECA COMPACT™ i5

AUF LANGLEBIGKEIT AUSGELEGT – FÜR OPTIMALE LEISTUNG GEFERTIGT

- Unterstützt das Wohlbefinden des Praxisteams und der Patienten
- Ein reibungsloser Arbeitsablauf – alles gut erreichbar
- Schnellere Routinemaßnahmen für einen schnelleren Patientenwechsel – alle Infektionsschutzfunktionen sind integriert und übersichtlich organisiert
- Eine zukunftssichere Investition, die den wachsenden Anforderungen heutiger Zahnmedizin gerecht wird

Erfahren Sie mehr und finden Sie Ihren lokalen Händler!

www.planmeca.de

PLANMECA

Planmeca Vertriebs GmbH, Nordsternstr. 65, 45329 Essen, Tel: 040 22 85 94 350, Fax: 040 22 85 94 352, info@planmeca.de

Gründungsfahrplan

Ein Leitfaden für Praxisgründer

Sie haben bereits eine Zahnarztpraxis im Blick oder möchten eine Praxis kaufen, sind sich aber unsicher, ob es die richtige Praxis oder der optimale Standort ist. Wir unterstützen Zahnärzte, Oralchirurgen, Kieferorthopäden und MKG-Chirurgen beim Kauf bzw. der Übernahme einer Praxis. Denn unsere Erfahrung zeigt, dass es schwer ist, die richtige Praxis oder den passenden Standort selbst zu finden. Die Expertinnen und Experten der ZSH sind in gleichem Maße wie Sie Spezialisten: Dieses Know-how haben wir in unserem Niederlassungsfahrplan zusammengefasst und Sie können sich diesen Leitfaden jetzt ganz einfach kostenlos herunterladen!
Viele unserer Kunden träumen schon länger von der eigenen Zahnarztpraxis. Entweder scheitern Sie bereits daran, eine verfügbare Praxis zu finden, oder Sie sind sich unsicher, ob die gefundene Praxis die richtige ist. Die Frage nach dem passenden Standort folgt bald darauf. Viele gehen den Weg über Praxismakler und andere stehen im Kontakt mit dem Abgeber. Sowohl Makler als auch Abgeber sind jedoch nicht neutral beim Verkauf der Praxis.
Ohne den Niederlassungsfahrplan und einen Berater an Ihrer Seite haben Sie keinen unabhängigen Dritten, der Zahlen prüft und Sie individuell berät. Sie müssen sich also allein auf die vorgelegten Daten des Abgebers verlassen. Jedoch können diese geschönt oder für die Abgabe optimiert sein: So kann sich das Gehalt für einen angestellten Zahnarzt, das vertraglich durch den Abgeber vereinbart wurde, über die Jahre verändert haben. Am Ende zahlen Sie womöglich einen falschen und überteuerten Kaufpreis und warten vergeblich auf die passenden Patienten. Holen Sie sich also den kostenlosen Niederlassungsfahrplan der ZSH!

ZSH GmbH Finanzdienstleistungen • Tel.: 06221 837-0 • info@zsh.de • www.zahnarztpraxis-gruendungsfahrplan.zsh.de

Portale

Schluss mit schlechten Bewertungen

Bei kritischen oder gar schlechten Bewertungen empfiehlt es sich immer, aktiv zu werden. Schließlich werden Bewertungstexte vor ihrer Freischaltung ausschließlich mittels eines Computeralgorithmus geprüft, nicht manuell. Das Ergebnis: Eine Vielzahl von Bewertungen mit reißerischem Tenor, Schmähkritik, persönlichem Angriff oder falscher Tatsachenbehauptung erscheint dennoch online. Die Lösung: Den aktiven Weg der Anfechtung gehen. Hierzu ist es erforderlich, die rechtlichen Vorgaben sowie Nutzerrichtlinien des jeweiligen Portals zu kennen und darauf schriftlich Bezug zu nehmen.
Setzen Sie beim Thema Bewertungsportale auf professionelle Unterstützung und lagern Sie den Anfechtungsvorgang an uns aus. Die Erfolgseinschätzung erfolgt kostenfrei. Ist die Bewertung grundsätzlich löschbar, wickeln wir im nächsten Schritt die Anfechtung mit dem betreffenden Portal für Sie ab. Kosten entstehen durch eine komfortable Erfolgspauschale ausschließlich bei positivem Ausgang.

SCHMITZ:KATZE
Fachgeschäft für Kommunikation
bewertungen@schmitzkatze.online

© oatawa – stock.adobe.com

Factoring

Weiter »» wachsen

Jetzt weiterkommen
T +49 40 524 709-234
start@healthag.de

Gehen Sie mit uns den Schritt zur unternehmerischen Weiterentwicklung Ihrer Praxis.
Honorare immer zum gleichen Zeitpunkt, auf Wunsch auch sofort, Zahlungsausfälle vermeiden, zufriedene Patienten und weniger Papierkram. Auf Ihrem Wachstumskurs werden Sie kompetent und empathisch von unseren Business Consultants und praxiserfahrenen Kundenmanagern beraten und betreut.

www.healthag.de

HealthAG