

„Funktion und Optik sind bei Geräte- und Instrumentenwahl wichtig“

INTERVIEW Wann ist ein neues Instrument wirklich eine Hilfe für den Zahnarzt? Erleichtert das neuste Gerät zum Beispiel die Arbeit für den Kieferorthopäden? Diese Fragen stehen am Anfang eines jeden Produkts des Dentalherstellers Smile Line SA. 1994 von Olivier Schaefer gegründet, ist das Unternehmen inzwischen weltweit vertreten und bietet mit seinem Portfolio von Implantologie bis Prophylaxe ein breites Spektrum an Instrumenten und Dentalgeräten an. In Deutschland wird der Standort von Yunexys Reinicke geleitet. Im Interview stellt sie die Tochtergesellschaft Smile Line Europe und ihre Produkte vor.

Meine Erfahrung aus den letzten fünf Jahren hat gezeigt, dass Zahnärzte und Kieferorthopäden nicht nur hohe Ansprüche an ihre Arbeit und damit die Funktionsweise ihrer Geräte und Instrumente stellen, sondern tatsächlich auch an deren Optik.

Yunexys Reinicke leitet Smile Line Europe, eine Tochtergesellschaft des Dentalhändlers Smile Line SA.

Mit welchen Ideen und aus welchem Antrieb heraus gründete sich Smile Line Europe?

Smile Line Europe gehört zur Smile Line SA aus der Schweiz. Dieses Unternehmen stellt vor allem sehr hochwertige Produkte her, die nicht nur einen echten Mehrwert für den Anwender bieten, sondern optisch überzeugen. Deshalb haben sie mich besonders angesprochen. Ich bin zwar selbst keine Zahnärztin oder Kieferorthopädin, aber ich habe in der Vergangenheit viel mit ihnen gearbeitet und weiß daher, worauf diese Berufsgruppen Wert legen. Ich überlegte mir also, wie ich mit der Firma zusammenarbeiten könnte, denn ich wollte ihre Instrumente und Geräte auf dem deutschen Markt platzieren. So habe ich 2017 den Standort Smile Line Europe gegründet.

Der Hauptpartner von Smile Line ist STYLEITALIANO. Können Sie uns diesen Partner kurz vorstellen und den Beginn Ihrer Zusammenarbeit darlegen?

STYLEITALIANO ist eigentlich eine Community aus Zahnärzten, Zahn-technikermeistern und Professoren, welche die Produkte von Smile Line

verwenden. Das Unternehmen hat einen großen Onlineshop, der vor allem Zahnärzte anspricht. Die Produkte, von denen die Community zu hundert Prozent überzeugt ist, werden zum Beispiel in Fachbeiträgen, Anwenderberichten oder bei Vorträgen auf Kongressen und Workshops vorgestellt. Hier geben die Referenten auch ihre Erfahrungen weiter oder sprechen Empfehlungen aus.

Welche Produkte zählen zu den Highlights von Smile Line Europe?

Seit zwei Jahren bin ich inzwischen auf Kongressen unterwegs und dabei wird sehr stark nach unserem Fotowunder Smile Lite MDP gefragt. Dieses Gerät ist definitiv eines unserer Highlights. Sowohl für Zahnärzte als auch Kieferorthopäden ist es ein ideales Hilfsmittel bei der Dentalfotografie. Das Gerät kann mit dem Smartphone verwendet werden und sorgt für hochwertige Aufnahmen. Es verfügt zum Beispiel über Polarisationsfilter und Diffusoren und schafft mit LED-Leuchten optimales Tageslicht. Daneben sind auch die Flexipaletten sehr gefragt, die sich ebenfalls ideal für gute Dentalfotografie eignen. Die schwarzen Kontrastplatten bestehen aus Kupferlegie-



rungsfolie und sind zu hundert Prozent mit medizinisch zertifiziertem, latexfreiem und hypoallergenem Silikon bedeckt. Sie sind frei von Reflexionen und aufgrund ihrer weichen Oberfläche auch angenehm für den Patienten. Mit ihnen hat der Anwender einen einheitlichen Hintergrund, wenn er zum Beispiel den Oberkiefer oder die Frontzähne fotografieren möchte.

Smile Line hat mit Ihnen einen eignen Vertrieb in Deutschland und kooperiert zudem mit weiteren Partnern. Wie hat Smile Line Europe auf dem deutschen Markt Fuß gefasst?

Insgesamt hat Smile Line 55 Partner weltweit, drei davon sind in Deutschland. Der bekannteste ist unsere Tochtergesellschaft Smile Line Europe. Wir haben einen Direktvertrieb, das heißt die Kunden können telefonisch, per E-Mail oder über unseren Onlineshop

bestellen. Letzterer hat dabei entscheidend dazu beigetragen, uns auf dem deutschen Markt zu etablieren. Als wir vor zwei Jahren starteten, waren die Produkte von Smile Line bei Zahnärzten in Deutschland noch so gut wie unbekannt. Durch unseren Onlineshop konnten wir jedoch recht schnell einen stetig steigenden Bekanntheitsgrad erlangen. Die Zahnärzte wissen jetzt, dass es Smile Line und Smile Line Europe als Direktvertrieb gibt. Außerdem bin ich viel auf Kongressen unterwegs, sodass mich viele Kunden persönlich kennen. Das trägt natürlich auch enorm zum Bekanntheitsgrad des Unternehmens in Deutschland bei.

Die Philosophie des Unternehmens sind Ideen, Innovation und Exklusivität – wichtige Schlagworte auf dem Dentalmarkt. Aber dieser ist umkämpft. Wie stechen die Produkte von Smile Line Europe heraus und welchen Mehrwert hat der Zahnarzt

Das Smile Lite MDP gehört zu den Highlights im Portfolio.



ANZEIGE

SO GEHT SAUBER!



**NISEA
23B AUTOKLAV
€ 5.690,-**

Einführungs-Angebot
inklusive **Garantieverlängerung**
auf 3 Jahre



MESSENEUHEIT!



Auf dem Pluradent Stand erleben:
Leipzig 13. – 14.09.2019
Stuttgart 11. – 12.10.2019
Frankfurt 08. – 09.11.2019

www.pluline.de/nisea

PLU°LINE
PLURADENT



Mit dem Smile Lite MDP lassen sich professionelle Fotografien für die Fall-dokumentation anfertigen.

beziehungsweise Kieferorthopäde für seine Arbeit?

Meine Erfahrungen aus den letzten fünf Jahren haben gezeigt, dass Zahnärzte und Kieferorthopäden nicht nur hohe Ansprüche an ihre Arbeit und damit die Funktionsweise ihrer Geräte und Instrumente stellen, sondern tatsächlich auch an deren Optik. Der Zahnarzt legt sehr viel Wert darauf, wie seine Praxis aussieht beziehungsweise ausgestattet ist. Er möchte seinen Patienten zeigen, dass er sie mit qualitativ hochwertigem Equipment behandelt. Zu-

dem spielen auch Ergonomie, Hygiene und Qualitätsmanagement eine wichtige Rolle. All das bieten die Produkte von Smile Line Europe. Sie erleichtern die Arbeit des Behandlers und sehen in seiner Praxis edel aus.

Als ein Beispiel möchte ich hier noch einmal das Smile Lite MDP erwähnen: Viele Praxen und Dentallabore arbeiten bei ihrer Dentalfotografie gern mit digitalen oder Spiegelreflexkameras, da diese natürlich sehr hochwertige Bilder erstellen können. Allerdings ist der Nachteil, dass die Dokumentation

im Nachgang recht aufwendig ist. Hier setzt Smile Lite MDP an, denn es spart dem Behandler wertvolle Zeit. Die erstellten Bilder sind sofort auf dem Smartphone verfügbar und können mit wenigen Klicks dem entsprechenden Patientenordner zugewiesen werden. Die Dokumentation ist schnell und professionell. Ein weiterer Vorteil ist die Deligierbarkeit an die zahnärztliche Assistenz, denn heute kann jeder mit einem Handy fotografieren. Hinzu kommt noch ein ganz simpler Faktor: das Gewicht. Spiegelreflexkameras werden mit der Zeit recht schwer in den Händen. Das Smartphone dagegen ist leicht. Zusammen mit dem Smile Lite MDP muss der Behandler dann nur etwa 300 Gramm halten.

Ihre Kunden sind stets neugierig auf neue Produkte. Womit wird Smile Line sie überraschen?

Eines unserer neuen Produkte ist das SIDEKICK, ein Implantat-Schraubendreher. Hier sind neun Modelle in drei verschiedenen Größen für unterschiedliche Bereiche des Kiefers verfügbar. Wir haben zum Beispiel größere Schrauben für die Arbeit des Zahntechnikers und für den Zahnarzt kleinere Größen im Angebot. Für alle Größen sind natürlich auch die entsprechenden Drehmomentschlüssel enthalten. Zudem sind unsere Schrauben mit verschiedenen Implantatsystemen großer Firmen, wie zum Beispiel Straumann, CAMLOG oder Noble Biocare, kompatibel. Geplant ist, das Set Ende dieses beziehungsweise Anfang kommenden Jahres auf dem Markt bekannt zu machen und im Rahmen von Kongressen und Messen vorzustellen.

Frau Reinicke, vielen Dank für das Gespräch.

Das Implantat-Schraubendreher-Set SIDEKICK gehört zu den Neuheiten von Smile Line Europe. Der entsprechende Drehmomentschlüssel ist enthalten.



INFORMATION

Smile Line Europe GmbH

Goethestraße 6B

14542 Werder (Havel)

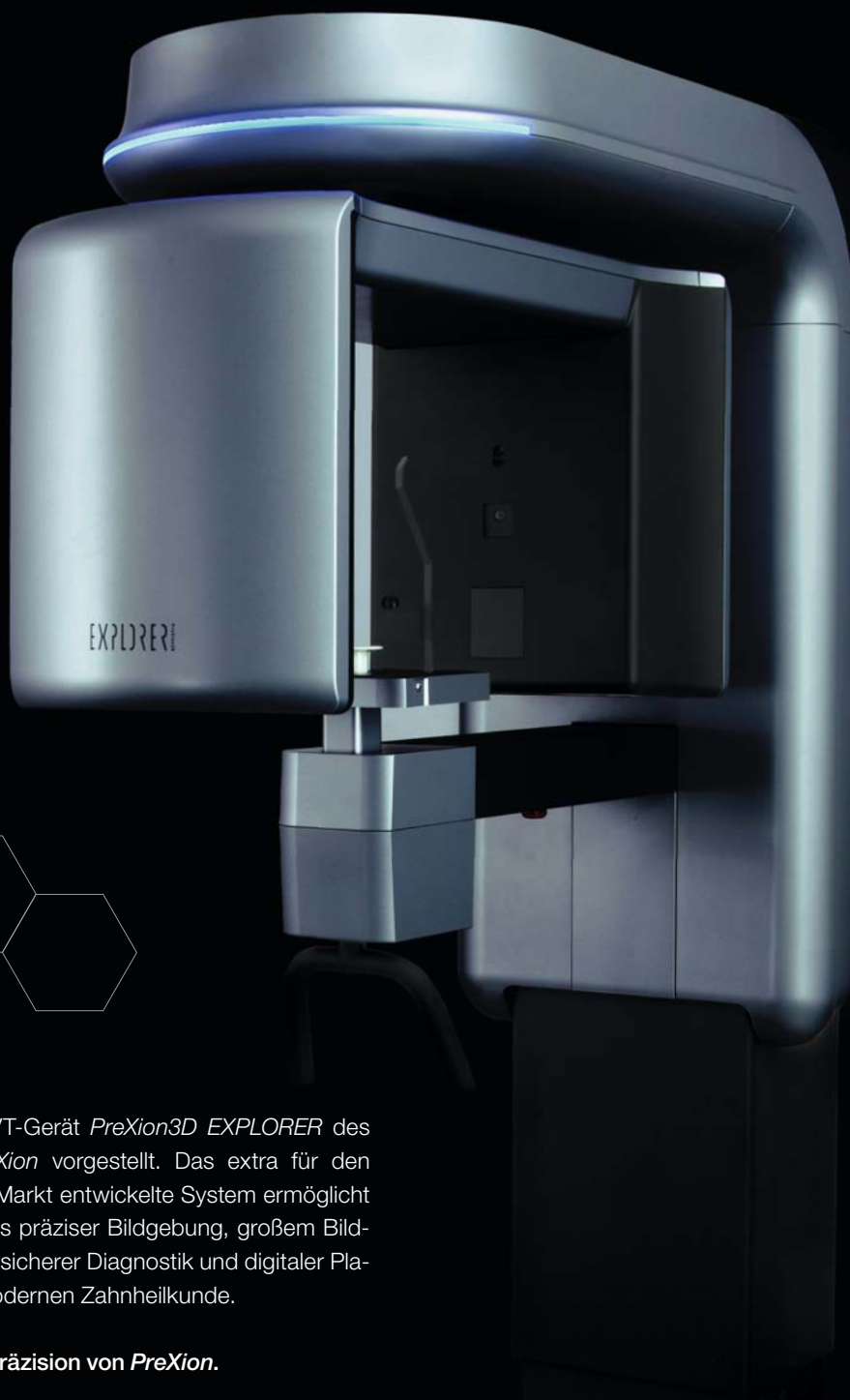
Tel.: 0175 4651879

y.reinicke@smileline-by-styleitaliano.com

www.smileline-by-styleitaliano.com

DVT-WELTPREMIERE

Präzise 3D-Bildgebung. Großer Bildausschnitt. Geringe Strahlung. Einfache Bedienung.



EXPLORER^{PreXion3D}

Auf der IDS 2019 wurde das neue DVT-Gerät *PreXion3D EXPLORER* des japanischen Technologiekonzerns *PreXion* vorgestellt. Das extra für den europäischen und US-amerikanischen Markt entwickelte System ermöglicht eine außergewöhnliche Kombination aus präziser Bildgebung, großem Bildausschnitt, geringer Strahlenbelastung, sicherer Diagnostik und digitaler Planung für alle Indikationsbereiche der modernen Zahnheilkunde.

Zeigen Sie, was in Ihnen steckt – mit Präzision von *PreXion*.



PreXion (Europe) GmbH Stahlstraße 42–44 · 65428 Rüsselsheim · Deutschland
Tel.: +49 6142 4078558 · info@prexion-eu.de · www.prexion.eu