

Gezielte zahnärztliche Abrechnungslösungen

Die Abrechnung in Ihrer Praxis ist zu zeitaufwendig? Sie wünschen sich mehr Zeit für Ihre Patient*innen, Ihr Team und sich selbst? Auch Fragen rund um die GOZ möchten Sie lieber von Profis beantwortet bekommen? DIE ZA ist Ihr idealer Partner für alle Angelegenheiten Ihres Praxisalltags. Unsere Factoring-Leistungen bieten hier die optimale Lösung: Neben klassischen Abrechnungsmodellen erhalten Sie zudem eine umfassende GOZ-Beratung und eine speziell auf kieferorthopädische Leistungen gezielte zahnärztliche Abrechnungslösung. Bei Bedarf können Sie sich für eine dauerhafte zahnärztliche Rechnungserstellung und -abwicklung entscheiden, sogar eine kurzfristige Abrechnungsunterstützung aufgrund personeller Engpässe in Ihrer Praxis ist möglich. Erleichtern Sie Ihre Praxisabläufe mit der ZA und sparen Sie wertvolle Zeit – Ihre Rechnungen sind bei uns in guten Händen!

Infos zum Unternehmen



**Zahnärztliche Abrechnungsgesellschaft AG
DIE ZA**

Tel.: +49 211 5693-373
www.die-za.de

Lactobacillus reuteri bekommt neuen Namen

Die Prophylaxe von Parodontitis, Periimplantitis und Karies nimmt einen hohen Stellenwert in der effektiven Mundhygiene ein. Immer mehr Pflegeprodukte und Probiotika zielen auf den Ausgleich pathogener Bakterien und nützlicher Keime. Das Milchsäurebakterium *Lactobacillus reuteri* ist in der Lage, das Gleichgewicht in der Mundhöhle wiederherzustellen und Entzündungen vorzubeugen. Die Gattung *Lactobacillus* umfasst 261 Arten, die auf phänotypischer, ökologischer und genotypischer Ebene äußerst unterschiedlich sind. Daher wurde nun im Rahmen einer Studie eine Neuklassifizierung vorgenommen.¹ Auf Basis ganzer Genomsequenzen wurde die Taxonomie von *Lactobacillaceae* und *Leuconostocaceae* bewertet. Zu den untersuchten Parametern gehörten die Phylogenie des Kerngenoms, die durchschnittliche Aminosäureidentität, Signaturgene, physiologische Kriterien und die Ökologie der Organismen. Es entstanden 25 neue Gattungen, die die phylogenetische Position der Mikroorganismen widerspiegeln. Im Zuge dieser Neuausrichtung wurde der *Lactobacillus reuteri* nun in ***Limosilactobacillus reuteri*** umbenannt. An der in vielen klinischen Studien belegten Wirkung der Lutschtablette ändert sich dadurch nichts. Das Milchsäurebakterium *Limosilactobacillus reuteri* ist Hauptbestandteil von GUM® PerioBalance®. In zahlreichen Studien konnte gezeigt werden, dass mithilfe des *Limosilactobacillus reuteri* das Entstehen von Plaque und Gingivitis effektiv eingedämmt werden kann.² Das klinisch dokumentierte und patentierte Bakterium *Limosilactobacillus reuteri* Prodentis® (LrP) wurde so adaptiert, dass es sich in der Mundhöhle ansiedeln bzw. im Speichel und an der Mundschleimhaut festsetzen kann. Eine Reihe klinischer Betrachtungen belegt, dass LrP die Plaquebildung unterdrückt und sowohl entzündungshemmende als auch antimikrobielle Wirkungen entfaltet.³⁻⁷ GUM® PerioBalance® enthält mindestens 200 Millionen aktive Bakterien und kann sowohl zur Prophylaxe als auch zur unterstützenden Therapie eingesetzt werden. Auch eine Einnahme während der Schwangerschaft ist unbedenklich.⁸



Quellen



Infos zum Unternehmen

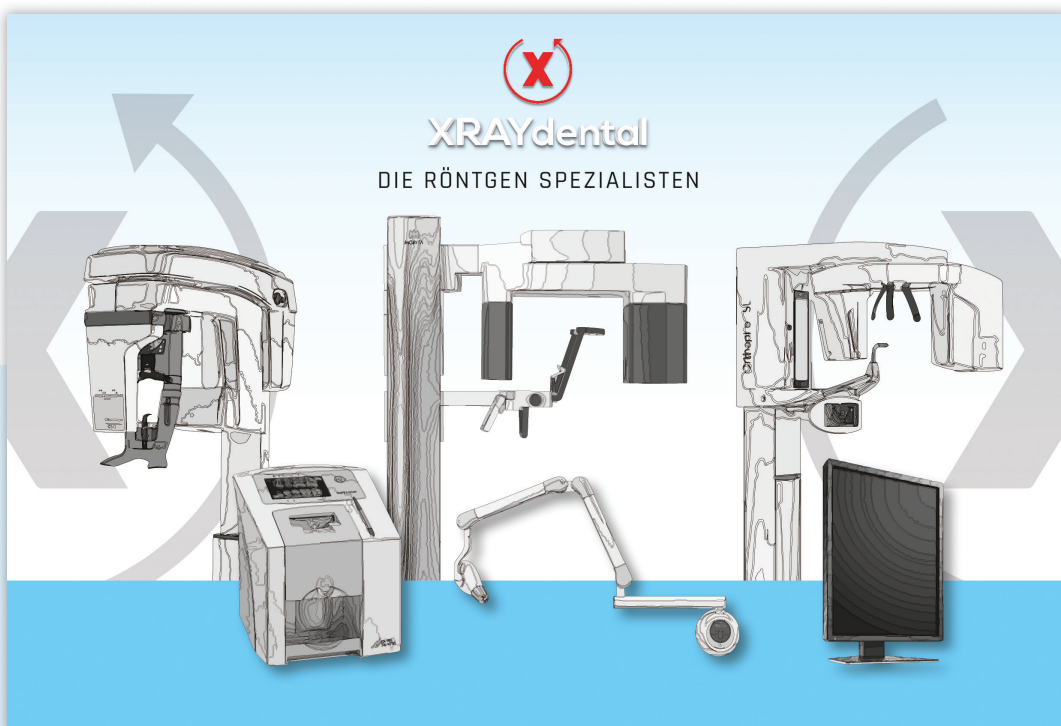


Sunstar Deutschland GmbH

Tel.: +49 7673 88510855 • www.professional.sunstargum.com/de/

Mieten statt Kaufen

Röntgengeräte zu mieten, statt zu kaufen, hat vielfältige und gute Gründe. Sie haben beispielsweise ein defektes Röntgengerät und bekommen für dieses aber keine Ersatzteile mehr oder die Kosten der Reparatur sind unverhältnismäßig hoch. Auch wenn Praxen altersbedingt nur noch wenige Jahre geführt werden und eine Neuinvestition unrentabel scheint, kann dies durchaus eine Lösung sein. Mit dem Modell XRAYrent „Mieten statt Kaufen“ für gebrauchte Röntgengeräte der Firma XRAYdental können hohe Investitionskosten umgangen und trotzdem risikolos von den digitalen Vorteilen profitiert werden. Die Mietdauer eines Gerätes ist auf fünf Jahre angelegt. Nach einem mindestens zwölf Monate bestehenden Mietverhältnis können die Röntgengeräte aber zu einem hochwertigeren Gerät upgegradet werden. Für die gesamte Mietzeit übernimmt XRAYdental die Wartung. Bei Defekten werden Geräteteile* ohne weitere Kosten innerhalb von 48 Stunden** ausgetauscht, sodass Sie ohne Risiko immer eine funktionstüchtige Panorama- und DVT-Röntgenanlage im Einsatz haben.



XRAYrent bietet eine Reihe von Vorteilen:

- Keine bilanzierte Anlage des Röntgengerätes
- Die Miete ist sofort steuerlich absetzbar
- Keine Kosten für Gerätedefekte*
- Optionales Geräte-Upgrade während der Laufzeit
- Regelmäßige Wartung der Anlage
- Inklusive Capture-PC zur Steuerung der Anlage
- Inklusive Lieferung und Basismontage
- Inklusive Herstellerabnahme
- Inklusive Einweisung in die gelieferte Anlage für Sie und Ihre Mitarbeiter

* Austausch der defekten Geräteteile bis zur Höhe des Basiswertes.

** Reparaturaustausch innerhalb von 48 Stunden – sofern keine höhere Gewalt vorliegt.

Mehr
Informationen?
Rufen Sie uns für
eine Beratung gerne an.
Oder holen Sie sich
ein detailliertes
Angebot.

XRAYdental GmbH
Tel.: 0800 9001133
www.xraydental.de

Dentsply Sirona stellt neue Nachhaltigkeitsstrategie vor



Dentsply Sirona
Tel.: +49 6251 16-0
www.dentsplysirona.com
Infos zum Unternehmen



Als weltweit führendes Unternehmen im Bereich Mundgesundheit setzt Dentsply Sirona sich für mehr Nachhaltigkeit in der Zahnheilkunde und Gesellschaft ein. Dieses Engagement unterstreicht das Unternehmen mit klaren Nachhaltigkeitszielen, der Veröffentlichung des ersten Nachhaltigkeitsberichts sowie einem zentralen Ort auf der Unternehmenswebsite, auf dem die eigene Strategie und Errungenschaften des Jahres 2020 dargestellt werden. Bei der Offenlegung orientiert sich Dentsply Sirona an den Richtlinien des Sustainability Accounting Standards Board (SASB) und der Task Force for Climate-related Financial Disclosures (TCFD). Die Nachhaltigkeitsstrategie richtet sich nach den Zielen der Vereinten Nationen (UNSDG) für eine nachhaltige Entwicklung und ruht auf drei strategischen Säulen: **Healthy Planet** (gesunder Planet), um die Umweltauswirkungen des operativen Geschäfts zu reduzieren, **Healthy Smiles** (gesundes Lächeln), das zu einer weltweiten Verbesserung von Qualität und Zugang zur Mundgesundheit beiträgt, die Kunden bestmöglich unterstützt und eine gesunde Unternehmenskultur fördert und **Healthy Business** (gesundes Unternehmen), um dafür zu sorgen, dass das Unternehmen verantwortungsbewusst und transparent agiert und die Nachhaltigkeitsprinzipien wirksam in alle Unternehmensbereiche integriert werden.



CME-Webinar zur Betriebswirtschaftlichkeit einer Praxis

Wawibox veranstaltet am 18. November das kostenlose Webinar *Zeit- und Kostenersparnis durch digitale Warenwirtschaft*. Dafür haben Material-expertin Laura Zahn und Kundenbetreuer Sebastian Bruno die Zahnärztin und Dental-Betriebswirtin Dr. Amelie Ackemann zu Gast. Dr. Ackemanns Schwerpunkte liegen in der Optimierung interner Praxisstrukturen, der zahnärztlichen Abrechnung und der Automatisierung von Abläufen durch digitale Tools. Gemeinsam mit ihrem Partner leitet sie außerdem eine depotunabhängige Zahnarztpraxis in Bensheim an der Bergstraße. Im Fokus des Webinars stehen Themen wie betriebswirtschaftliche Aspekte einer Praxis, ideale Bestell- und Lagermengen, Zeiteinsparung bei der Bestellung, unabhängiger und transparenter Einkauf sowie optimierte Prozesse im Team. So erhalten Teilnehmende wichtige Impulse für wirtschaftlichen Erfolg und mehr Zufriedenheit bei Patient*innen und Mitarbeitenden. Neben dem Austausch über Best Practices gibt es im Anschluss Gelegenheit, individuelle Fragen an die drei Expert*innen zu stellen. Interessenten können sich kostenlos unter wawibox.de/events registrieren.



Wawibox
(ein Angebot der caprimed GmbH)
Tel.: +49 6221 520480-30
www.wawibox.de
Infos zum Unternehmen

Wawibox
Die moderne Lösung für Ihr Material.

Gratis Online Webinar:

Zeit- und Kostenersparnis durch digitale Warenwirtschaft

Teilnehmende erhalten einen CME-Punkt.

Anmeldung Webinar

Sebastian Bruno

Dr. Amelie Ackemann

Laura Zahn



Anton Gerl als bestes Dentaldepot 2021 gekürt

Am 10.10.2021 wurde GERL. Dental 110 Jahre alt und feierte großes Jubiläum. Heute blickt GERL. Dental mit Stolz und Dankbarkeit auf das Erreichte zurück. Die GERL. Dental zählt zu den etabliertesten deutschen Dentalhändlern. Jüngst wurde das Unternehmen sogar von der Deutschen Gesellschaft für Verbraucherstudien zu „Deutschlands bestem Dentaldepot“ ernannt. Über 650 Mitarbeiter*innen sind derzeit an 24 Standorten beschäftigt. Gegründet wurde das

Unternehmen 1911 von Anton Gerl in Berlin. Im Jahr 1938 übernahmen es die Eheleute Richter. Ab 1964 expandierte es von Köln aus in alle Bundesländer.

Mittlerweile ist mit Dr. Henning Richter die dritte Generation in der Geschäftsleitung vertreten. Neben dem klassischen Produktgeschäft umfasst das Leistungsangebot heute unter anderem Fortbildungen, Bau- und Praxisplanung, ein IT-Systemhaus, eine Agentur für Dentalmarketing und die Technik. Seit 110 Jahren wird immer wieder auf die Bedürfnisse der Kund*innen reagiert und damit das Unternehmen weiter nach vorne gebracht. So meistert GERL. Dental auch alle aktuellen und kommenden Herausforderungen.



GERL.
110 Jahre DENTAL

Anton Gerl GmbH

Tel.: 0800 8010901

www.gerl-dental.de

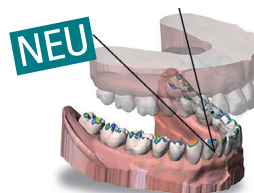
ANZEIGE

Die neue Dimension der Kieferregistrierung

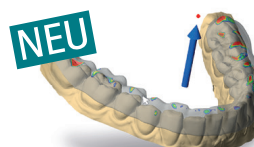
Willkommen in der
Welt der funktionellen
digitalen Zahnmedizin!

JMA *Optic*

- Planung und Erstellung von zahnärztlichen Restaurationen und Aufbissbehelfen unter funktionellen Gesichtspunkten



Digitale Okklusionsanalyse mit farbcodierter Echtzeitdarstellung der statischen und dynamischen Kontaktsituation



Sofortige Konstruktion und Erstellung von Rainbow®-Komfort- und therapeutischen Positionierungsschienen

zebris Medical GmbH · Am Galgenbühl 14 · D-88316 Isny im Allgäu
Tel: +49 7562 97260 · info@zebris.de · www.zebris.de

zebris



Sofort-Honorar mit einfacher Finanzierungslösung

Zahnärztinnen und Zahnärzte sind von den aktuellen negativen wirtschaftlichen Entwicklungen direkt betroffen, da die geringere Kaufbereitschaft sowie höhere Kosten den Unternehmensgewinn minimieren. Mit Blick auf die Wirtschaftssituation ist es damit sowohl für Zahnärzteschaft als auch für die zu behandelnden Personen wichtig, unnötige Kostenfallen zu vermeiden. Deshalb sind einfache Finanzierungslösungen gerade heutzutage besonders wichtig. Eine Lösung dafür sind die voll digitalen Zahnkredite von dent.apart, welche einen günstigen Zinssatz anbieten.

Patientinnen und Patienten können diesen schnell und unkompliziert online unter www.dentapart.de/zahnkredit beantragen und die Kosten der Behandlung werden im Genehmigungsfall umgehend noch vor Behandlungsbeginn auf das Praxiskonto ausgezahlt. Damit stellt dent.apart für Zahnarztpraxen einen einfachen Lösungsansatz zur Ertragssteigerung und Kostensenkung dar, da die Sofort-Honorare die Liquidität der Praxis erheblich steigern können und teure Factoringkosten entfallen. Die Zahnkredite von dent.apart bieten für beide Parteien entscheidende Vorteile: wegbleiben von Kostenfallen, zusätzlicher Verwaltungsaufwand erübrigt sich und die Behandlung kann ohne lange Wartezeiten direkt mit der Genehmigung starten.

© Günter Mendel – stock.adobe.com

dent.apart Einfach bessere Zähne GmbH
Tel.: +49 231 586 886-0 • www.dentapart.de

Yellow statt Black – NETdental feiert den Yellow Thursday

Clever sein und schon vor dem Black Friday richtig sparen? Das geht beim Yellow Thursday von NETdental am 18. November 2021! Zahnarztpraxen und Dentallabore erhalten an diesem Tag im NETdental Onlineshop bis zu 65 Prozent Rabatt auf ausgewählte Hand- und Winkelstücke. Und das Beste daran ist: Bereits eine Woche vor dem großen Trubel rund um den Black Friday profitieren Kund*innen von attraktiven Tiefpreisangeboten.

Der Top-Onlinehandel für zahnärztliches Verbrauchsmaterial ist die erste (Internet-)Adresse für alle Praxis- und Laborteams und lässt diese bereits zum fünften Mal in Folge beim Yellow Thursday gezielt sparen: Einfach am 18. November online auf www.netdental.de/yellow-thursday zuschlagen und sich hochwertige Hand- und Winkelstücke sowie Turbinen von KaVo, NSK und W&H zu besonders günstigen Preisen sichern. Getreu dem NETdental Slogan „So einfach ist das!“.



NETdental GmbH
Tel.: +49 511 353240-0
shop.netdental.de
Infos zum Unternehmen

Auch nach der IDS

Virtueller Messestand und Jubiläumsangebote

Der Dentalprodukte-Hersteller Müller-Omicron GmbH & Co. KG mit Sitz im nordrhein-westfälischen Lindlar feiert sein 60-jähriges Bestehen. Heute ist das familiengeführte mittelständische Unternehmen ein international renommierter Anbieter von Abformmaterialien, zahntechnischen Silikon- und Desinfektionsmitteln. Das wachsende Portfolio erfreut sich bei Zahnarzt*innen und Zahntechniker*innen gleichermaßen größter Beliebtheit. Seit September 2021 feiert Müller-Omicron mit einer breit angelegten Marketingaktion den Jubiläumsendspurt mit attraktiven Gratisangeboten und Jubiläumspaketen mit einem Sparvorteil von 25 Prozent und mehr. Darüber hinaus bietet auch nach der Internationalen Dental-Schau 2021 ein Besuch auf dem virtuellen Messestand im 360-Grad-Design nicht nur eine ganz neue Sichtweise auf Produkte und Innovationen, sondern auch exklusive Online-Jubiläumsangebote. Hier geht es zum virtuellen Messestand und den Jubiläumsangeboten: www.mueller-omicron.de



Zum virtuellen
Messestand

Müller-Omicron GmbH & Co. KG

Tel.: +49 2266 4742-0 • www.mueller-omicron.de

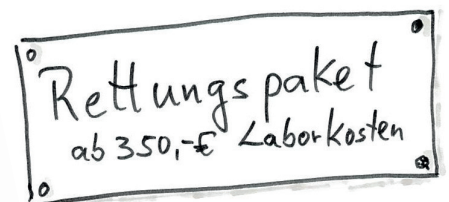
ANZEIGE

Rettungspaket für missglückte „Zahnkorrektur zum Selbermachen“

Kompetente
Rettung naht...



- von Online-Behandlungen enttäuschten Patient*innen helfen
- mit der HarmonieSchiene® - begleitet durch Zahnarzt*innen
- Sie entscheiden - wir unterstützen Sie mit unserem:



harmonie[®]
SCHIENE

Alle Infos unter harmonieschiene.de

Wichtig: Die HarmonieSchiene gibt es nur beim Zahnarzt!
Die Behandlung mit dem Medizinprodukt HarmonieSchiene® vom eingetragenen Fachlabor Orthos ist konform zum Berufsrecht - von Zahnärztekammern anerkannt.

Bei Fragen kontaktieren Sie gerne unser Service-Center:
069 / 71 91 00-47 (Kathleen Senyurt)