

Trotz Corona: Deutsche gehen weiterhin zur Prophylaxe

Die Zahl der Prophylaxetermine in Deutschland bleibt trotz der Coronapandemie stabil. Das hat im März 2022 eine interne, anonymisierte Datenerhebung des Health Unternehmens Doctolib ergeben. Den Ergebnissen nach betrug der Anteil an Patienten, die das Prophylaxeangebot ihrer Zahnarztpraxis wahrgenommen haben, seit Mai 2020 durchgängig zwischen zehn bis 14 Prozent. Auch die Terminabsagen für den Besuchsggrund Prophylaxe blieben laut der Umfrage trotz der vergangenen Corona-Wellen im selben Zeitraum konstant. Zahnarztpraxen, die das Terminmanagementsystem von Doctolib nutzen, können das Patientenmanagement ihrer Einrichtung digitalisieren, um so kurzfristig und flexibel auf die Anforderungen der Pandemie zu reagieren. In Europa setzen bereits über 300.000 Ärzte und Gesundheitsfachkräfte auf den Terminservice von Doctolib.



Doctolib GmbH

Tel.: +49 89 20702884 • www.info.doctolib.de

Infos zum Unternehmen



Webinare von Kulzer mit praxisnahen Inhalten

Für 2022 hat das Dentalunternehmen Kulzer ein abwechslungsreiches Fortbildungs- und Kursprogramm konzipiert, um Zahnärzten und Zahntechnikern auch in diesem Jahr bei den Herausforderungen des Praxisalltags zur Seite zu stehen. Für Anwender, die Präsenzseminare und Veranstaltungen nur schwer in ihren Praxis- und Laboralltag integrieren können, bietet der Hanauer Dentalhersteller ab sofort Webinare als Teil seines Fortbildungsportfolios an. Die Angebote reichen von Fachvorträgen bis hin zu praxisnahen Übungen mit wertvollen handwerklichen Tipps und Tricks der Referenten. So stehen Hands-on-Kurse zur klassischen und digitalen Prothetik sowie Workshops und Vorträge zu aktuellen Spezialthemen auf dem Programm. Alle Informationen und Termine unter: kulzer.de/webinare

ANZEIGE



Kulzer GmbH

Tel.: +49 6181 9689-2888 • www.kulzer.de

Infos zum Unternehmen



In-vitro-Studie: Randspaltqualität vergleichbar mit Goldstandard

Für eine gute klinische Performance von Keramik-inlays und -Teilkronen ist die adäquate Befestigung essenziell. Visalys® CemCore, das dualhärtende, adhäsive Befestigungskomposit von Kettenbach Dental, konnte seine Qualität in einer In-vitro-Studie der Philipps-Universität Marburg unter Leitung von Prof. Dr. Roland Frankenberger unter Beweis stellen. Mittels Kausimulation wurde die adhäsive Performance von Visalys® CemCore evaluiert und mit am Markt etablierten Produkten verglichen.

Das Ergebnis: Auch nach zwei Jahren simulierter intraoraler Anwendung – 100.000 Kausimulationen nach 2.500 Zyklen Thermocycling – bestätigen sich die qualitativ hochwertigen Versiegelungseigenschaften von Visalys® CemCore. Die Kombination aus Visalys® Tooth Primer, einem Einkomponenten-Primer ohne Lichthärtung, und dem Befestigungskomposit Visalys® CemCore ist hinsichtlich der Randqualität vergleichbar mit dem aktuellen Goldstandard (langjährig am Markt etabliertes Mehrkomponenten-Light-cure-Adhäsiv und adhäsives Befestigungskomposit).

Kettenbach GmbH & Co. KG
Tel.: +49 2774 705-0
www.kettenbach-dental.de

ANZEIGE

Liebold / Raff / Wissing B E M A + G O Z

DER Kommentar

ABRECHNUNG? ABER SICHER!

Liebold/Raff/Wissing

**DER Kommentar zu BEMA und GOZ:
Kompetenz setzt den Maßstab**

- ☒ **sicher**
- ☒ **bewährt**
- ☒ **anerkannt**





Jetzt kostenlos testen unter: www.bema-goz.de



ANZEIGE



Trolley Dolly

Flugzeugtrolleys

perfekt für den Einsatz in Ihrer Zahnarztpraxis!





www.trolley-dolly.de

On-Ship 2022: Fortbildung vor der Düsseldorfer Skyline

Angenehmer kann Fortbildung kaum sein: im stylischen Ambiente der Düsseldorfer Rheinschifffahrt und mit außergewöhnlichem Entspannungseffekt. Das Programm dieser attraktiven Kombination aus fachkompetenter Wissensvermittlung, einer beeindruckenden Tour auf einer der verkehrsreichsten Wasserstraßen der Welt und ausgezeichnete Bordverpflegung hat Permadental am 1. Oktober 2022 für Zahnärzte, Kieferorthopäden, Praxismanager und Praxismitarbeitende organisiert. Der Fortbildungsteil dieses mit vier Fortbildungspunkten (BZÄK/DGZMK) bewerteten Events wird von zwei renommierten Referenten gestaltet: Zahnärztin Dr. Alexa van Schöll und RA Dr. Karl-Heinz Schneider. In ihrem Vortrag „Extraktion mittels Piezo-Chirurgie neu gedacht“ stellt Dr. van Schöll die Zahnentfernung mit einem innovativen Verfahren vor. Dieses schon das Weichgewebe, minimiert Knochenverluste und gestaltet den operativen Eingriff trotz beeindruckender Leistung weniger invasiv. Als Fachanwalt für Medizinrecht, Mediator, Buchautor und Strategieberater gibt Dr. Schneider mit seinem Vortrag „Von Generation Y/Z bis Zukunftsstrategie: Der dentale Markt im Wandel“ Anregungen für die Praxisstrategie 2023 und berichtet unter anderem über die Auswirkungen der Feminisierung des Zahnarztberufes.

Weitere Informationen unter:

www.permadental.de/fortbildungsevent oder

Tel.: +49 2822 7133022.

**Willkommen an Board:
Mehr Infos gibt es hier.**



Permadental GmbH • www.permadental.de

Geringer Schrumpf – hohe Polierbarkeit



- Geeignet für Front- und Seitenzahnfüllungen
- Niedrige Polymerisations-schrumpfung (< 1%) und geringer Schrumpfungsstress
- Natürliche Lichtleitung und -streuung
- Fluoridabgabe und -aufnahme



BEAUTIFIL II LS



www.shofu.de



VIDEO

Ästhetische Lösungen
im Praxisalltag
Step by Step

Dr. Thomas Reißmann, Zwickau

KOMPETENTE ABRECHNUNG für Workflow zwischen Praxis und Labor

Egal, ob kleine, mittlere oder große Praxis, DZR H1 bietet einen Mehrwert für die gesamte Zahnarztpraxis. Das Online-Tool unterstützt auf schnelle, smarte und fachliche Weise auch bei der Abrechnung digital erstellter zahntechnischer Arbeiten. Denn bei der zahnärztlichen Abrechnung sollte die zahntechnische Abrechnung nicht außer Acht gelassen werden. Vor allem für ein integriertes Praxislabor ist das von großer Bedeutung. In der Ausbildung zum Zahntechniker wird die zahntechnische Abrechnung nur in geringem Ausmaß thematisiert! Um sich entsprechendes Abrechnungswissen zur digitalen Zahntechnik anzueignen, helfen Fachliteratur, Seminare oder der Austausch mit Kollegen weiter. Nicht zuletzt kann auch auf einen externen Coach zurückgegriffen werden, der dem Praxisteam zeigt, worauf zu achten ist. Aber es gibt hier eine weitere arbeitserleichternde Alternative: DZR H1.



DZR H1 bietet schnelle Unterstützung – fachlich. aktuell. alles drin.

Die Schwierigkeit bei der Abrechnung zahntechnischer Arbeiten ist die Tatsache, dass digitale Leistungen in den vorhandenen Leistungskatalogen gar nicht (BEL II) oder nur geringfügig (BEB) abgebildet sind. DZR H1 bietet die Möglichkeit, auf die vom DZR Kompetenzzentrum Zahntechnik erstellte inoffizielle BEB-Liste mit allen Positionen der Abrechnung digital erstellter Arbeiten zuzugreifen (DZR BEB Digital CAD/CAM). Damit ist kein zusätzliches Nachschlagewerk mehr notwendig. Ergänzend enthalten diese Leistungen Preise, die mit dem in DZR H1 integrierten BEB-Kalkulator individuell einzustellen sowie veränderbar sind. So können BEB-Leistungen an die eigene Praxis bzw. das eigene Praxislabor sowie erbrachte Zeiten angepasst werden. Darüber hinaus können in DZR H1 über 500 Leistungsketten eingebunden werden, darunter etwa auch Abrechnungsbeispiele mit digitaler Abformung für den sofortigen Einsatz in Praxis und Labor.

Alle DZR H1-Interessenten haben die Möglichkeit, kostenlos an einer anwendungsbezogenen Online-Demo teilzunehmen. Die nächsten Termine sind am **18. Mai** und am **22. Juni 2022** jeweils von 18 bis 19 Uhr.

..... > Anmeldung per E-Mail an: h1@dzr.de

DZR H1 kann noch viel mehr: für jede Aufgabe die richtige Antwort.

Das Honorarportal unterstützt Zahnarztpraxen umfassend bei der zahnmedizinischen und zahntechnischen Abrechnung, erleichtert die Identifizierung von Abrechnungspotenzialen und verbessert Schritt für Schritt die eigene Abrechnung. Die Vorteile von DZR H1:

- voller Überblick durch umfassende Nachschlagewerke – fachlich aktuell
- Honorarlücken und vergessene Dokumentationen vermeiden
- rechtlich fundiert mit dem integrierten *DER Kommentar zu BEMA & GOZ* für den BEMA von Liebold/Raff/Wissing (Asgard-Verlag)
- immer up-to-date durch Abbildung der kompletten Zahntechnik (BEL/BEB)
- automatische Updates ohne Zeitaufwand und zusätzliche Kosten
- ein Preis für bis zu fünf Nutzer und vieles mehr!

Weitere Informationen zu
DZR H1 auf: www.dzr-h1.de

RECYCELN SIE DAS ZAHNGOLD IHRER PATIENTEN. DAS SCHÜTZT DEN REGENWALD.

Recyceltes Zahngold bedeutet: weniger Goldabbau.
Und damit weniger Raubbau am Regenwald.

Machen Sie es daher wie viele Praxen – motivieren
auch Sie Ihre Patienten zum Zahngold-Recycling.

Schon heute verwenden wir für die Produktion unse-
rer Edelmetall-Dentallegierungen recyceltes Gold
oder Gold aus konfliktfreien Quellen – ausnahmslos.

So geht's

1. Kostenloses Praxis-Aktionspaket anfordern
und Patienten informieren.
2. Zahngold sammeln.
3. Zahngold zur Reinigung, Schmelze und Analyse
an Kulzer senden.
4. Gutschrift für die analysierten Edelmetalle Gold, Silber,
Platin und Palladium erhalten.

Mehr unter: www.kulzer.de/zahngold



PRAXIS-
AKTIONSPAKET
KOSTENLOS ANFORDERN



VERANTWORTUNGSVOLLE EDELMETALL-KOMPETENZ

Telefon: 0800/4372 522 + Taste 3

E-Mail: zahngold@kulzer-dental.com

MUNDGESUNDHEIT IN BESTEN HÄNDEN.



KULZER
MITSUI CHEMICALS GROUP