

## Gemeinsame Leidenschaft für Schweizer Qualität

Zusammenarbeit von Dental Axess AG und allshape AG.

ZÜRICH/LENGNAU – Dental Axess und allshape AG haben eine Partnerschaft angekündigt, die es Dental Axess Anwendern des 3Shape Dental System in Europa erlaubt, lokale Premium CAD/CAM-Lösungen von allshape AG bestellen und konstruieren zu können. Durch die Erstellung

falt von Fertigungslösungen mit validierten Prozessen.“

„Es ist unser oberstes Ziel, unseren Kunden ein unparteiisches, unabhängiges und offenes System zu offerieren, das viel Flexibilität und Auswahlmöglichkeiten bietet. Mit allshape AG als Technologiepartner haben alle Dental Axess 3Shape Kunden in der Schweiz und Österreich einfachen Zugriff zu den hochpräzisen CAD/CAM-Konstruktionen auf Implantaten und natürlichen Zähnen von allshape AG und profitieren von den schnellen Lieferzeiten und personalisiertem Service.“

„Unser Team von hochmotivierten Spezialisten, die effizienten Produktionsprozesse und die Möglichkeit, alle prothetischen Materialien zu verarbeiten, erlauben es allshape AG, schnell zu produzieren und Schweizer Qualität kostengünstig anzubieten“, erklärt Bruno-Reto Aschwanden, CEO von allshape.

„Die Zusammenarbeit mit Dental Axess gibt unseren Kunden zusätzliche Optionen und Flexibilität. Mit dem validierten Prozess für das 3Shape Dental System haben unsere Kunden eine sehr effiziente Option, um unsere hochpräzisen CAD/CAM-Konstruktionen zu beziehen.“

Quelle: Dental Axess AG, allshape AG



einer allshape-spezifischen Bibliothek haben die beiden Unternehmen einen effizienten Workflow für Zahntechniker erstellt.

„Die Beziehung entstand durch die gemeinsame Leidenschaft von Dental Axess und allshape für Schweizer Qualität und unübertroffenen Kundenservice“, sagt Dental Axess Direktor Daniel Uebersax.

„Als unabhängiger Vertriebspartner von 3Shape Scannern ist Dental Axess gut positioniert, um ihre 3Shape Kunden zu unterstützen und offeriert Zahnlaboren eine Viel-

## Vereinbarung unterzeichnet

Straumann übernimmt Neodent zu einhundert Prozent.



© wängler

BASEL – Straumann hat mit dem brasilianischen Unternehmen Neodent eine Vereinbarung unterzeichnet, gemäss der die Beteiligung am führenden Anbieter von Dentalimplantaten in Lateinamerika bereits 2015 von 49 Prozent auf 100 Prozent erhöht werden soll.

Der Kaufpreis in Höhe von BRL 680 Mio.<sup>1</sup> (rund CHF 210 Mio.) für die ausstehenden 51 Prozent der Anteile wird den Gründungsaktionären, Dr. Clemilda de Paula Thomé und Dr. Geninho Thomé, in bar ausgezahlt. Mit dieser Akquisition stärkt die Straumann-Gruppe ihre Führungsrolle im Markt für Dentalimplantate und wird zu einem wichtigen Mitbewerber im weltweiten Value-Segment.

Dr. Geninho Thomé, Mitbegründer und bisheriger CEO von Neodent, wird in der Funktion des Scientific President und als Verwaltungsratspräsident beim Unternehmen verbleiben. Die operative Verantwortung geht an den neuen CEO Matthias Schupp über, der weiterhin Leiter der Region LATAM von Straumann bleibt.

Marco Gadola, CEO von Straumann, sagte: „Neodent ist höchst erfolgreich und dürfte in diesem Jahr rund eine Million Implantate verkaufen. Damit unterstreicht Neodent das attraktive Leistungsversprechen, den guten Ruf und das starke Engagement für das Wohlbefinden der Patienten. Dieser Erfolg ist vor allem dem unternehmerischen Geschick, dem klinischen Know-how und der kreativen Vision von Dr. Geninho Thomé zu verdanken. Wir schätzen es daher sehr und freuen uns, dass er sich bereit erklärt hat, uns sein Wissen und seine Erfahrung weiterhin zur Verfügung zu stellen und uns bei der Erschliessung neuer Märkte sowie der Entwicklung neuer Produkte und Lösungen zu unterstützen.“

Quelle: Straumann

<sup>1</sup> Entspricht einem EBITDA-Multiplikator von ca. 12.

## Seit 20 Jahren zuverlässig

Dentaurum Implants: Zukunftssicherheit in der Implantologie

ISPRINGEN – Seit zwei Jahrzehnten ist Dentaurum Implants, ein Tochterunternehmen der heutigen Dentaurum-Gruppe, ein zuverlässiger

zusammen mit Axel Winkelstroeter, Geschäftsführer der heutigen Dentaurum-Gruppe: „Dabei gilt es auch, den Weg dorthin, unser stetig gewach-

der 1990er-Jahre begann das Unternehmen, mit eigenen Entwicklungen in diesen Markt zu investieren. Die geplante strategische Komplettie-



Partner in der Implantologie. Mit neuesten Entwicklungen wie den durchmesserreduzierten Implantaten CITO mini®, erhält die Implantatfamilie der Dentaurum Implants den aktuellsten Zuwachs. Viele Anwender weltweit nutzen heute das immer wieder dem technologischen Fortschritt angepasste tioLogic® Implantatsystem, das Dentaurum erstmals auf der IDS 2007 präsentierte

„Wir sind stolz darauf, schon frühzeitig das hervorragende Potenzial der Implantologie für die internationale Zahnmedizin erkannt zu haben“, unterstreicht Mark S. Pace,

senes Know-how und die umfangreichen Investitionen zu sehen. Die Vorläufer der heute erfolgreichen Produkte haben die Basis gelegt – für die auch weiterhin zukunftsweisenden Innovationen von Dentaurum Implants und der Dentaurum-Gruppe.“

### Strategischer Weitblick für die Zahnmedizin

Schon in den Anfängen der Implantologie erkannten die Spezialisten von Dentaurum die weltweit positive Entwicklung und das immense Potenzial von Implantaten für die moderne Zahnmedizin. Zu Beginn

des Produktprogramms war schliesslich der Grund, um ein eigenes Implantatsystem in das Portfolio aufzunehmen. So erweiterte Dentaurum sein Produktprogramm im Juli 1995 um das TioLox® Implantatsystem und gründete die Tochterfirma TIOLOX IMPLANTS GmbH.

Damit entwickelte sich das Angebot der Dentaurum-Gruppe zu einem der heute breitesten Sortimente in der Dentalbranche, das Anwendern und Patienten komplette Versorgung bietet – von der Wurzel bis zur Krone.

Quelle: Dentaurum Implants GmbH

ANZEIGE

NEU




hygienisch  
antibakteriell, leicht zu desinfizieren

ergonomisch




schont die Gelenke

Auf Ihre Bestellung freuen sich  
Anne + Heinz Hürzeler, Ergonomica  
Postfach 18, 8775 Luchsingen, 055 643 24 44  
Fax 055 643 24 81, huerzele@active.ch