

KKH-Allianz neuer Verbund-Partner im dent-net® Netzwerk

Selektiv-Verträge gelten für immer mehr Zahnärzte und Krankenkassen als zukunftsweisendes Modell.



^ Diplom-Betriebswirt Friedrich Smaga, Leiter Produktentwicklung bei der indento Managementgesellschaft mbH.

■ Nachdem dent-net® im vergangenen Jahr mit der DAK und einigen anderen Krankenkassen eine Reihe bedeutender Neuzugänge verzeichnen konnte, ist nun seit 1. März 2010 auch die KKH-Allianz, Deutschlands viertgrößte bundesweit tätige Krankenkasse mit mehr als 2 Millionen Versicherten, neuer Partner im dent-net®-Verbund. Nicht zuletzt aufgrund der Expansion und der enormen Zuwächse aufseiten der profitierenden Versicherungsnehmer sind auch immer mehr Zahnärzte dem dent-net® Netzwerk beigetreten. Im vergangenen Jahr konnte ein Zuwachs von 49 % verzeichnet werden.

Für 2010 avisiert dent-net® bis Ende des Jahres ca. 1.500 Partner-Praxen. Über diese beachtliche Entwicklung, die Hintergründe sowie die konträren Auffassungen mit der KZV sprachen wir mit Diplom-Betriebswirt Friedrich Smaga, Leiter Produktentwicklung bei der indento Managementgesellschaft mbH, dem Anbieter des etablierten dent-net® Netzwerkes.

today: Herr Smaga, mit der KKH-Allianz konnten Sie eine weitere namhafte Krankenkasse für das dent-net® Netzwerk gewinnen. Welche



Bedeutung hat dieser Neuzugang für die am Netzwerk teilnehmenden Zahnärzte?

Friedrich Smaga: Die Zahl der Patienten, für die dent-net®-Leistungen ein attraktives Angebot darstellen, ist damit nochmal deutlich gestiegen. Die Zusammenarbeit im dent-net®-Verbund wird seitens der KKH-Allianz sehr aktiv beworben. Alle Mitglieder werden schriftlich informiert, z. B. durch bundesweite Presseveröffentlichungen bekannt gemacht. Darüber hinaus werden die Versicherten über das Internet sowie in den zahlreichen Geschäftsstellen und durch Beiträge in der regelmäßigen Mitgliederzeitschrift informiert.

Wie viele Versicherungsnehmer können inzwischen in Deutschland insgesamt von den dent-net®-Leistungen profitieren und wie sehen diese Leistungen aus?

Derzeit sind es bundesweit insgesamt ca. 17,7 Millionen Versicherungsnehmer, wobei die Krankenkassen und Praxen zum Teil unterschiedliche dent-net®-Module anbieten. Grundsätzlich können dazu folgende Leistungen zählen: Deutlich kostenreduzierter Zahnersatz und zuzahlungsfreie Regelversorgungen sowie fallweise bis zu zweimal jährlich die zuzahlungsfreie Prophylaxe. Durch die Zusammenarbeit mit dem Implantatanbieter implant direct™ und ausgewählten implantierenden Praxen können auch Implantatversorgungen mit erheblichen Kosteneinsparungen in Anspruch genommen werden.



^ dent-net-Niederlassung in Essen.

Welche dent-net®-Leistungen können die Mitglieder der KKH-Allianz in Anspruch nehmen?

Neben den deutlich kostenreduzierten Zahnersatz- und Implantatversorgungen wie auch zuzahlungsfreien Regelversorgungen* kann als Mehrwertleistung über die KKH-Allianz in Verbindung mit einer prothetischen Behandlung auch eine professionelle Zahnreinigung fakturiert werden. Diese zusätzliche Leistung wird von den Partnerpraxen sehr geschätzt und häufig angewendet.

Die Standesvertretungen werfen dent-net® immer wieder vor, dass Zahnärzte für ihre Teilnahme auch Zugeständnisse machen müssen und nur ein reduziertes BEMA-Honorar erhalten. Stimmt das?

Mit der Aufnahme der KKH-Allianz können nun umfassende strukturelle Neuerungen im Netzwerk herbeigeführt werden. Wir werden zum Ende des II. Quartals 2010 die BEMA-Honorar-Reduzierung aufheben, sodass der Zahnarzt zukünftig keinerlei Rabattierung mehr in Kauf nehmen muss. Ausgenommen hiervon sind Interims- und Vollprothesen. Hinzu kommt, dass die Auszahlungen gegenüber der KZV um 5 Wochen verkürzt wurden. Ab dem III. Quartal planen wir, den Netzwerk-Praxen eine Online-Direktabrechnung anzubieten, sodass dann eine noch schnellere HKP-Bearbeitung und auch Auszahlung möglich sein wird.

Zahntechnik von Dubai Euro Dental

Sparen Sie am Preis – nicht an der Qualität

Dubai Euro Dental bietet Ihnen qualitativ hochwertigen Zahnersatz zu fairen Preisen.

NEM-Krone vollverblendet auf Implantat für 171,75 Euro

- inkl. Arbeitsvorbereitung, Mehraufwand für Implantat, Versand & MwSt.
- zzgl. Implantatmaterial

Totale Prothese auf zwei Implantaten für 523,67 Euro

- Auf- und Fertigstellung 14 Zähne
- inkl. Arbeitsvorbereitung, Metalleinlage, Mehraufwand für Implantat, Versand & MwSt.
- zzgl. Implantatmaterial

Rufen Sie uns an und erfahren Sie mehr über:
Free Call 0800/1 23 40 12



Dubai Euro Dental GmbH

Leibnizstraße 11

04105 Leipzig

Tel.: 03 41/30 86 72-0

Fax: 03 41/30 86 72-20

info@dubai-euro-dental.com

Indikationserweiternde Verfahren in der Implantologie

Das Unternehmen Keystone Dental GmbH lädt zu einem zweitägigen Kurs an Humanpräparaten nach Berlin ein.

■ Als Referenten werden am 1. Kurstag Herr Priv.-Doz. Dr. Frank Peter Striezel, FZA für Oralchirurgie, OA der Abteilung für Oralchirurgie und zahnärztliche Röntgenologie, Charité Berlin, sowie Herr Dr. Jens Peter Lund, FZA für Oralchirurgie, Berlin, für Keystone agieren. Am 2. Tag haben die Teilnehmer die Möglichkeit, während eines Phantomkurses unter

Anleitung von Frau Prof. Dr. Renate Graf, Institut für Anatomie, Charité, Berlin, am humanen Kopfpräparat unter realistischen Bedingungen zu trainieren. Schwerpunkt des zweitägigen Seminars sind die Fortschritte in den chirurgischen Vorgehensweisen zur Überwindung anatomischer Begrenzungen bei implantologisch-prothetischen Rehabilitationsmaßnahmen, sowie dessen Indikationen, klinische Voraussetzungen, Behandlungsplanung und einzusetzende Technik. Die chirurgischen Vorgehensweisen werden in der Theorie vorgestellt und in der Praxis von den Teilnehmern an humanen Präparaten durchgeführt. ◀

Seminartermin: 23./24. April 2010, Berlin

- Freitag: Hotel Palace Berlin, Budapester Str. 45, 10787 Berlin, 14.00 – 18.00 Uhr
- Samstag: Charité Campus Mitte, Institut für Anatomie, Philippstr. 12, 10115 Berlin, 09.00 – 15.00 Uhr ◀

Weitere Termine am 25./26. Juni sowie 05./06. November in München und am 12./13. November in Berlin.

Keystone Dental GmbH

Tel.: 0 22 22/92 94 18

ZWP online
Weitere Informationen
auf www.zwp-online.info



» Fortsetzung von Seite 30

Sind für Zahnärzte mit der Teilnahme am dent-net®-Konzept weitere Kosten oder Gebühren verbunden?

Nein. Die Verträge sind auch jederzeit kündbar, mit sehr kurzen Kündigungsfristen. Das belegt wiederum, dass das dent-net®-Konzept bestens funktioniert und alle Beteiligten von den Vorteilen profitieren können. Sonst würden wir ja die Teilnehmer und Vertragspartner ganz schnell wieder verlieren.

Aber rückt die Qualität der Versorgungen durch die Kostenreduzierung nicht zu sehr in den Hintergrund?

Im Gegenteil. Gerade bei außergewöhnlich wirtschaftlichen Angeboten steht die Qualität unter besonders kritischer Beobachtung. Würde die Qualität nicht den strengen deutschen Standards entsprechen, wäre wohl auch keine der Krankenkassen bereit, mit dent-net® zusammenzuarbeiten. Erwähnen möchte ich hier auch, dass Patienten für ihren dent-net®-Zahnersatz, der von der Imex Dental und Technik GmbH gefertigt wird, schließlich eine verlängerte Garantie von 5 Jahren erhalten. Das unterstreicht die hohe Qualität der Arbeiten – trotz Kostenreduzierung.

Dennoch ist sicher einer der häufigsten Einwände gegen das dent-net®-Konzept die Auslandsfertigung durch die Imex Dental und Technik GmbH.

Im Zeitalter der Globalisierung gestalten sich Märkte – auch der Gesundheitsmarkt – neu. Die Imex Dental und Technik GmbH hat sich sehr früh auf diese unaufhaltbare Entwicklung eingestellt und sich in den vergangenen 15 Jahren zu einem der führenden Anbieter in Deutschland entwickelt. Wobei festzustellen ist, dass Imex kein Handelsunternehmen ist, wie viele andere Anbieter von Auslandszahnersatz, sondern ein selbst produzierendes Meisterlabor mit Stammsitz in Essen und zusätzlichen eigenen Produktionsstätten in Asien. Viele Arbeiten werden aber in Essen direkt durchgeführt. Der technologische Fortschritt und die damit verbundene Wirtschaftlichkeit ermöglichen es, dass deutscher Qualitäts-Zahnersatz heute erstaunlich günstig hergestellt werden kann und sich eine Verlagerung ins Ausland zum Teil fast gar erübrigt. Ein Beispiel hierfür sind CAD/CAM-gefräste Kronen und Brücken. Das zeigt auch das Angebot der Imex Dental und Technik GmbH im Rahmen der BIOZAHNWOCHEN vom 1. Januar bis 30. Juni 2010. Während dieses Aktionszeitraums kostet beispielsweise eine im Essener Meisterlabor gefertigte Zirkonkrone komplett nur 139 EUR.

Sind neben den Zahnersatz-, den Implantologie- und Prophylaxeleistungen weitere Leistungsangebote in Planung?

Seit Anfang des Jahres bietet dent-net® den teilnehmenden Praxen nun auch ein direktes Patienten-Factoring über die hauseigene Debeo GmbH zu Vorzugskonditionen an. Die Praxen können dadurch von einer verbesserten Liquidität profitieren und genießen einen 100%igen Ausfallschutz. Als weitere zahnmedizinische Leistungsmodule sind die Kinderzahnheilkunde und die Kieferorthopädie in Planung. ◀

ANZEIGE



Testen Sie jetzt gratis*
das eBook für Ihre Website.

Per Mausklick können Besucher Ihrer Website in den 80 Seiten des Ratgebers zur Implantologie oder ästhetischen Zahnheilkunde blättern. Eine Bereicherung Ihrer Homepage – schnell und effektiv.

Testen Sie jetzt Ihr eBook einen Monat gratis und unverbindlich*. Einfach das Formular ausfüllen und per Fax an 030 . 39 20 24 47 oder eine E-Mail an ebook@nexilis-verlag.com senden.

Ich möchte folgendes eBook testen*: ☐ Praxisratgeber Implantologie
☐ Moderne Zahnmedizin. Schöne Zähne.

Praxis Ansprechpartner Straße PLZ, Ort

Internet-Adresse der Praxis Datum, Unterschrift

*Dieses Angebot gilt nur einmal pro Praxis. Die Testphase endet automatisch einen Monat nachdem Sie den Link erhalten haben. Möchten Sie das eBook anschließend weiterhin nutzen, beträgt die monatliche Lizenzgebühr 29,90 EUR/eBook. Keine Mindestlaufzeit, monatlich schriftlich kündbar. Für individuelle Fragen stehen wir Ihnen gern auch telefonisch unter 030 . 39 20 24 50 sowie auf www.nexilis-verlag.com zur Verfügung.

nexilis
verlag. berlin

EINLADUNG

WORKSHOP Theorie & Praxis

Faltenunterspritzung mit Hyaluron

Termine 2010*

24.	April	Hannover
12.	Mai	Köln-Junkersdorf
15.	Mai	Frankfurt a.M.
12.	Juni	Berlin
04.	September	Hamburg
11.	September	Stuttgart
18.	September	München
22.	September	Köln-Junkersdorf
23.	Oktober	Leipzig

Charakter und Zielsetzung:

In unserem halbtägigen Kurs eignen Sie sich anhand von Theorie und Praxis die wesentlichen Grundlagen im Umgang mit Hyaluron an und lernen alle Behandlungsbereiche kennen.

Ihnen wird die umfangreiche TEOSYAL-Produktreihe vorgestellt, welche über ein auf alle Grade der alternden Haut abgestimmtes Sortiment für Gesicht, Hals sowie Dekolleté verfügt.

Zu den wesentlichen Eigenschaften der TEOSYAL-Gele zählen die außergewöhnliche Viskosität und Elastizität, welche effektive Füllungen von Hautdeformationen bei äußerst geringem Risiko ermöglichen. Die Besonderheiten und Funktionsweisen der Produkte werden Ihnen in unserem Kurs mit Live-Demonstrationen dargestellt und spezielle Injektionstechniken vorgeführt. Im Anschluss haben Sie die Möglichkeit, das vermittelte Wissen im Hands-on-Training zu vertiefen.

Schwerpunkthemen:

Nasolabialfalte, Lippenkonturierung, Lippenstyling, Mikrochilie, Periorale Region, Orale Kommissuren, Aktuelle Rechtslage, Versicherungsschutz

*Die Kurse sind speziell für Zahnärzte, Implantologen und Oralchirurgen konzipiert und werden ausschließlich Ärzten angeboten. Wir freuen uns auf Ihre Anfrage!

Detaillierte Informationen erhalten Sie über:

TEOXANE
GERMANY