NEU. TOOTHSCOUT. DIE RICHTIGEN FINDEN.

CANDULOR AG relauncht den ToothScout mit verbesserten und neuen Funktionen.

■ Nach fast zehn Jahren wurde der ToothScout komplett überarbeitet. Die Interaktionen von Apps haben sich in einem kompletten Jahrzehnt so verändert, dass Kunden heute mobile Apps ganz anders nutzen. Intuitiver sollte die App werden, natürlich mit einem klaren Nutzen. Was hat sich verändert?



Arbeiten mit Profil

Du legst Dein Profil an. Deine Daten sind für Dich gespeichert und Du kannst zusätzlich Deinen Arbeitspartner (z. B. Zahntechniker) auswählen, mit dem Du Dich gerne per E-Mail austauschen möchtest. Der Patient ist immer im Vordergrund.

Patientenakten kreieren

Lege von Deinen Patienten kurze und wissenswerte Profile an, die Deinem Arbeitspartner oder Dir selbst helfen – inklusive Fotos, die Du direkt mit der App machen kannst. Die Fotos werden nur in der App abgelegt, sodass sie nicht in privaten Ordnern auftauchen.

Zahnauswahl à la CANDULOR

Ein ToothScout wäre nichts ohne Zähne. Finde die passenden Zähne für Deine Patienten. Nasenflügelbreite eingeben und aus einer Vielfalt an Zahnformen auswählen. Wir geben Dir die richtigen Referenzen von Oberkiefer- zu Unterkieferformen und den passenden Seitenzähnen. Ob Zahn-zu-zwei-Zahn- oder Zahn-zu-Zahn-Aufstellung, es ist alles dabei.

Den passenden Händler wählen

Wer Zähne aussucht, möchte sie auch anwenden. CANDULOR gibt Dir Vorschläge für Händler in Deiner Umgebung. Diesen kannst Du hinterlegen und in Deinem Profil speichern. Schreib ihm direkt aus der App heraus eine E-Mail mit Deiner Wunschliste.

Wir schützen Deine Daten

Wir haben uns für eine professionelle E-Mail-Kommunikation entschieden, um den Austausch auf Geschäftsebene zu wahren und nicht mit privaten Inhalten zu vermischen. Deshalb werden auch die Fotos nur lokal in der App gespeichert und nicht in „Fotos“. Auch bleiben die Patientendaten nur in der App. Diese sind Eigentum und in der Verantwortung des Nutzers. CANDULOR hat keinen Zugriff auf Patientendaten.

Verfügbarkeit

Der ToothScout wurde für iPhone und iPad entwickelt. Zu finden ist er im App Store unter CANDULOR oder ToothScout. ◂◂

CANDULOR AG
Tel.: +41 44 8059000
www.candulor.com
Stand: 11.3, C010–D019, C015

Eindeutig auf dem neuesten Stand

SHOFU Dental auf der IDS 2019 mit noch mehr Platz für Infos und Kommunikation.

■ Größer, offener und einladender: Die Firma SHOFU Dental präsentiert sich auf der IDS 2019 erstmals mit einem neuen Konzept, das sowohl auf Produktpräsentation und -information als auch auf Kommunikation und Kundenbindung setzt. Auf dem Messestand mit mehr als 240 Quadratmetern ist nicht nur genügend Platz für neue, erweiterte und verbesserte Produkte, sondern auch ausreichend Raum für einen intensiven Austausch mit Zahnärzten, Zahntechnikern und Vertriebspartnern. Im Fokus stehen dabei vor allem Füllungs- und CAD/CAM-Materialien, Polier- und Keramiksysteme sowie die digitale Dentalfotografie.



Gegenseitiger Austausch für zukunftsorientierte Lösungen

Ob das neu entwickelte, multifunktionale Adhäsivsystem Beauti-Bond Universal, die innovativen Multi-Layer-Zirkonscheiben SHOFU Disk ZR Lucent, die erst vor Kurzem eingeführten OneGloss M-Polierer sowie das neue BEAUTIFIL Flow Plus X mit zwei Viskositäten oder auch die beliebte EyeSpecial C-III-Kamera: Ein Besuch am Messestand von SHOFU lohnt sich garantiert.

Da Produkte nur so gut sind wie ihre Anwender, setzt das japanische Unternehmen verstärkt auf die Vermittlung von praktischen Informationen und Anwendertipps – ob im analogen oder digitalen Format. So wird es zur IDS auch eine Vielzahl an neuen Verarbeitungsanleitungen und elektronischen Hilfsmitteln geben.

„Nicht einseitig, sondern gegenseitig: So könnte man unser neues Standkonzept für die IDS bezeichnen. Denn wir möchten unseren Anwendern nicht nur Botschaften senden, sondern auch mit ihnen in einen Dialog kommen und uns gegenseitig austauschen – für neue, zukunftsorientierte Lösungen“, erklärt Martin Hesselmann, europäischer Geschäftsführer von SHOFU. ◂◂

SHOFU Dental GmbH
Tel.: +49 2102 8664-36
www.shofu.de
Stand: 11.3, G010–J019

Moderne Patientenkommunikation

synMedico präsentiert neue infoskop®-Features auf der IDS.

■ Rechtskonforme Patientenaufklärung zu Leistungen, Kosten und Eingriffen direkt am iPad, und das digital, vollautomatisch und medienbruchfrei – so funktioniert moderne Patientenkommunikation heute. Eine derart moderne Aufklärung kommt bei Patienten gut an: Sie fühlen sich individuell wahrgenommen, gut beraten und in der vom Arzt skizzierten Vorgehensweise bestärkt.

Zahnärzte, die Abläufe in ihrer Praxis verbessern, Patienten multimedial informieren und dabei auch die Umsätze deutlich steigern möchten, finden mit infoskop® die ideale Lösung: Das von der synMedico GmbH entwickelte Patienteninformationssystem für das iPad® erfüllt diese und viele weitere Anforderungen in einem einzigen digitalen Werkzeug. Die Bedienung ist ebenso leicht wie die Integration in die vorhandene Software-Infrastruktur der Praxis – der Nutzen für beide Seiten ist enorm.

Mit infoskop® wird das iPad® zur mobilen Aufklärungs- und Kommunikationszentrale. Und das ist durchaus bestechend: Während infoskop® das Praxisteam in der Terminvorbereitung mit interaktiven Formularen, Anamnesebögen und passenden Themenvideos (Prophylaxe etc.) unterstützt, können Ärzte zudem im Aufklärungsgespräch auf Erklärvideos, Illustrationen und patientenindividuelle Bilddiagnostik (intraoral etc.) zugreifen. Details (z. B. auf Röntgenbildern) lassen sich jederzeit mit der digitalen Stiftfunktion hervorheben oder kommentieren. So wird Transparenz geschaffen und das Vertrauen zwischen Patient und Zahnarzt gefestigt.

Neue Features

- **Praxisabläufe optimieren:** Als digitale Assistenz unterstützt infoskop® mittels intelligenter Formulare den Workflow im Team. So stellen Sie jederzeit sicher, dass alle wichtigen Einträge und Unterschriften vorliegen.
- **Umfangreiche Auswertung:** Überprüfen Sie jederzeit die Wirtschaftlichkeit Ihrer Praxis anhand detaillierter Statistiken.
- **Voll vernetzt:** Mit dem „Publisher“ transferieren Sie im Handumdrehen Ihre Dokumente und Daten aus beliebigen Programmen auf das iPad, versenden sie schnell und sicher per verschlüsselter E-Mail und stellen sie den Patienten auch online auf Ihrer Homepage zur Verfügung (z. B. Anamnesen).
- **Desktop to iPad:** Übertragen Sie kinderleicht Screenshots vom PC auf Ihr iPad und verwenden Sie diese z. B. bei der 3D-Planung, Zahnersatz etc.

Würfeln und gewinnen!

synMedico präsentiert auf der IDS, wie infoskop® die Kommunikation zwischen Arzt und Patient vereinfacht, Abläufe in der Praxis strukturiert und gestaltet und die Qualität dieser Prozesse sichert.

Besuchen Sie uns am synMedico-Stand und fordern Sie Ihr Glück heraus! Erspielen Sie sich vor Ort ein brandneues iPad zum Mitnehmen oder bis zu drei Gratismonate bei unserer neuen Würfelaktion und profitieren Sie von attraktiven Messekonditionen.* Spannende Vorträge zu den Themen digitale Patientenaufklärung, Wirtschaftlichkeit in der Praxis und Workflow-Optimierung warten auf Sie in unserer Speakers Corner.

Vermeiden Sie lange Wartezeiten und vereinbaren Sie schon jetzt einen Termin mit einem unserer Fachberater. Wir freuen uns auf Ihren Besuch! ◂◂

* Bei Vertragsabschluss, nicht kombinierbar mit anderen Aktionen.

synMedico GmbH
Tel.: +49 561 766406-10
www.synmedico.de
Stand: 11.3, K050–L059



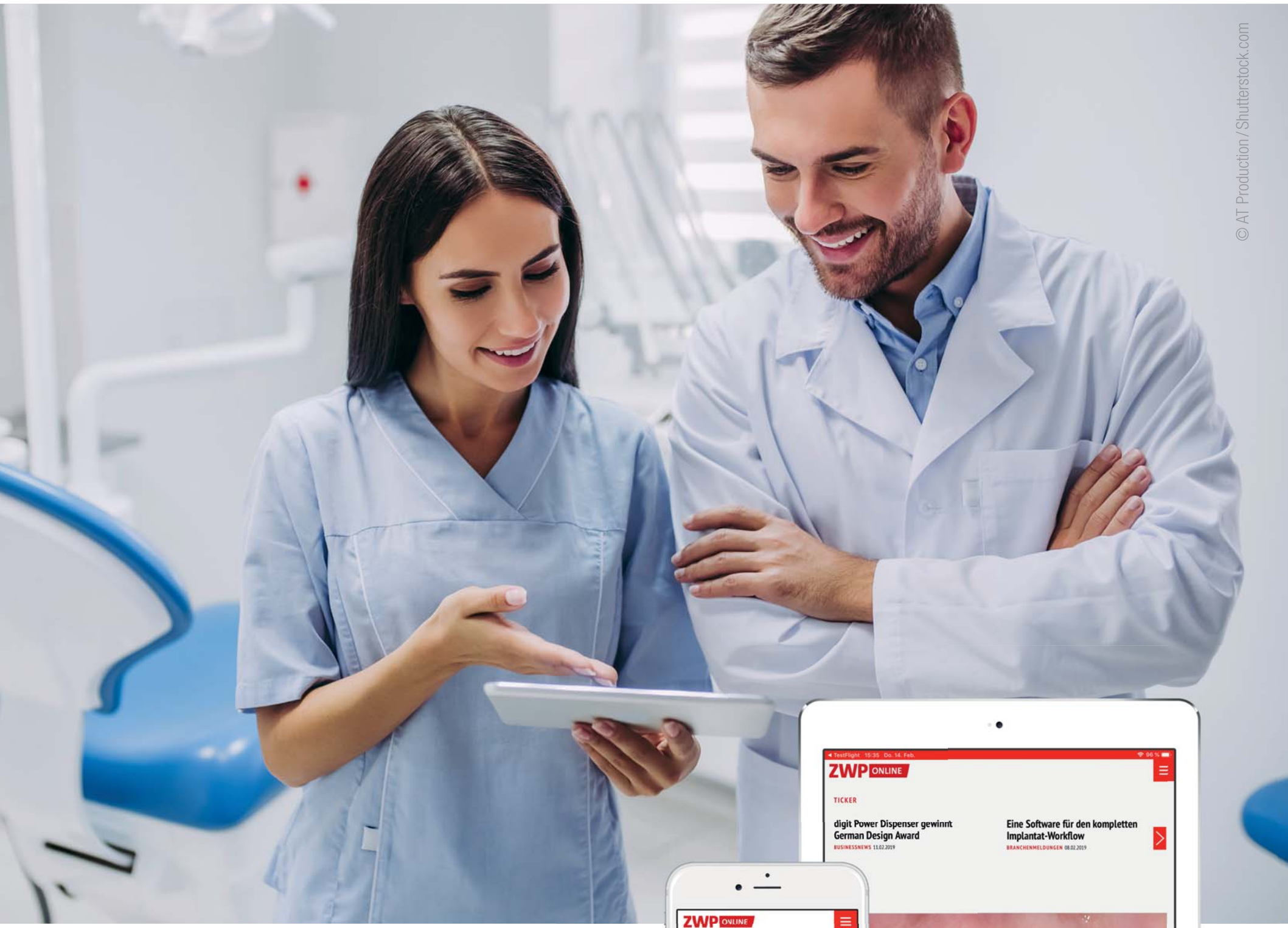
ZWP ONLINE APP

Zahnmedizinisches Wissen für Unterwegs

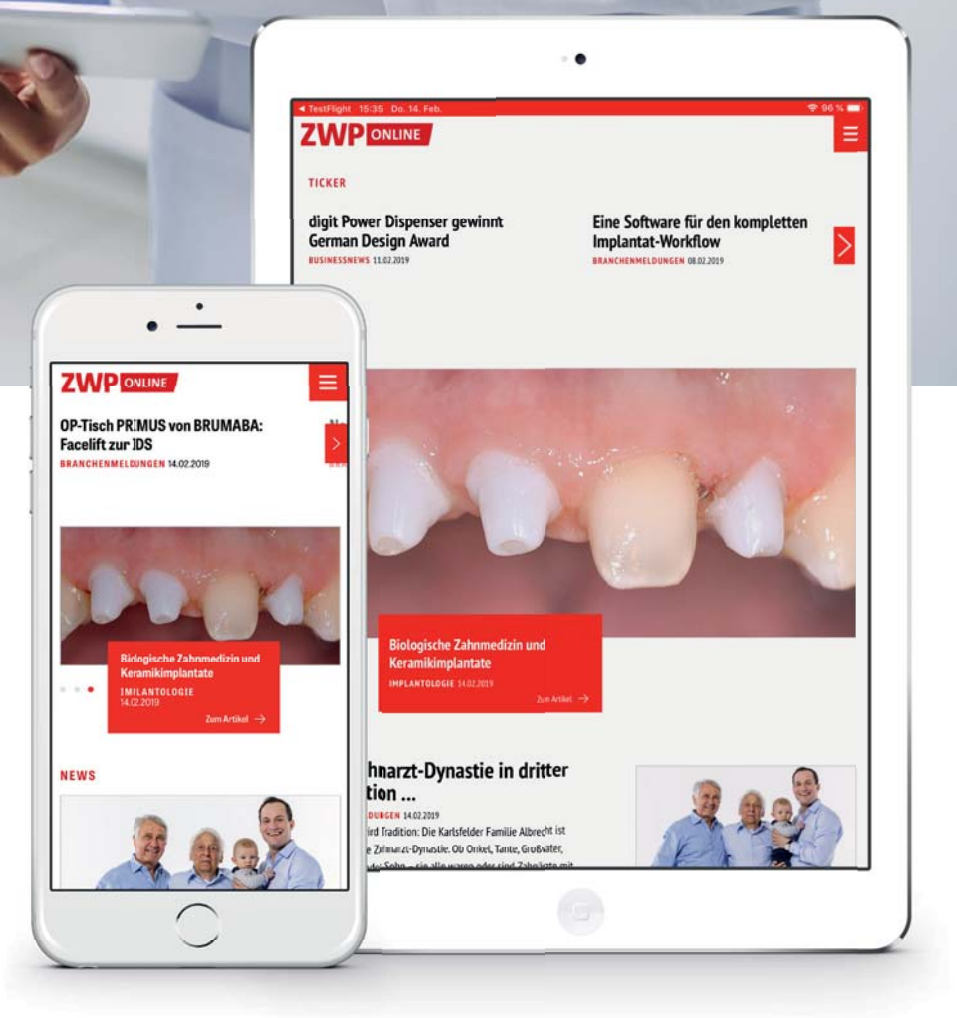
FÜR ANDROID
VERFÜGBAR AB
MÄRZ 2019

FÜR IPAD/IPHONE
VERFÜGBAR AB
MÄRZ 2019

www.zwp-online.info



© AT Production / Shutterstock.com



ZWP ONLINE

Finden statt suchen

- Kostenfrei
- Tägliche News
- Großer Bilder-/Videofundus
- Umfangreicher Eventkalender
- Push-Benachrichtigungen

OEMUS MEDIA AG

Holbeinstraße 29 · 04229 Leipzig · Deutschland · Tel.: +49 341 48474-0 · info@oemus-media.de