

Interview

Die IDS ist Informations- und Verkaufsplattform

Die Dental-Manufaktur ULTRADENT besteht seit 1924 als inhabergeführtes mittelständiges Familienunternehmen. Unter der Leitung des heutigen Eigentümers, Ludwig Ostner, ist ULTRADENT in den letzten 12 Jahren zu einer der bekanntesten Marken für moderne Behandlungseinheiten in allen Bereichen der Zahnheilkunde herangewachsen. Martin Slavik, Vertriebsleiter von ULTRADENT, sprach mit uns über den IDS-Auftritt von ULTRADENT und die Veränderungen im Unternehmen.



▲ Martin Slavik, Vertriebsleiter von ULTRADENT Dental-Medizinische Geräte.

Herr Slavik, seit einem guten Jahr ist ULTRADENT in Brunenthal ansässig. Welche Vorteile ergaben sich durch den Umzug für ULTRADENT und seine Kunden?

Da sind zunächst einmal logistische Vorteile. Die direkte Anbindung an die A8 und den Autobahnring München ermöglicht eine verbesserte An- und Ablieferung der Einrichtungen bzw. der Werkstoffe. Wir haben am neuen Firmensitz mehr Lagerkapazitäten zur Verfügung und können die ULTRADENT-Einheiten unter verbesserten Bedingungen produzieren. Von einer eigenen Lackiererei über den Showroom und Entwicklungsabteilung bis hin zu Lager- und Verwaltungsbereich wurde alles neu konzipiert und gestaltet. Es entstanden lichtdurchflutete, zukunftsorientierte Arbeitsplätze in der Produktion und für die Verwaltung.

Welche Ansprüche haben Zahnärzte, Helferinnen und Patienten heute an eine Behandlungseinheit und wie werden Sie diesen mit Ihren Produkten gerecht?

Die Zuverlässigkeit spielt immer noch die wichtigste Rolle, und gerade hierauf hat ULTRADENT schon in der Vergangenheit größten Wert gelegt. Eine einfache Bedingung, gerade bei immer mehr Einstell- und Programmiermöglichkeiten, bedeuten für den Zahnarzt und sein Team Entlastung bei der täglichen Arbeit. Eine Einheit muss auch schnell und einfach zu pflegen sein und eine unkomplizierte Umsetzung der RKI-Richtlinien ermöglichen. Außerdem sollten sich moderne Behandlungseinheiten in das Konzept der digitalen Praxis einbinden lassen. Da unsere Produkte eine hohe Lebenserwartung haben, ist es umso wichtiger, dass sich auch Zusatzgeräte einfach integrieren lassen und die Behandlungseinheiten damit auch auf zukünftige Technologien ausgerichtet sind.

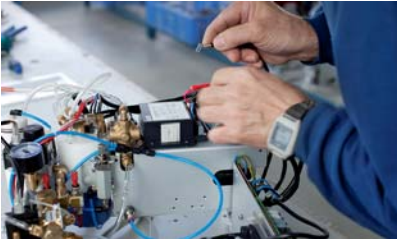
Natürlich ist auch hier der Preis ein wichtiger Entscheidungsfaktor. Die dentalmedizinischen Geräte von ULTRADENT zeichnen sich durch ein hervorragendes Preis-Leistungs-Verhältnis aus. Durch die Umsetzung der Manufakturidee mit hoher Fertigungstiefe und großem Anteil an Handarbeit ergeben sich neben dem Qualitätsvorteil zusätzlich eine sehr hohe Zuverlässigkeit und Langlebigkeit. Gleichzeitig eröffnen sich damit Möglichkeiten für die Umsetzung individueller Ausstattungsdetails.

Was wird auf der IDS von ULTRADENT zu erwarten sein?

Wir wollen ja noch nicht alles verraten, aber z. B. der neue ULTRADENT Mikromo-



▲ Der neue ULTRADENT-Firmensitz in Brunenthal.



▲ Bei ULTRADENT werden die Behandlungseinheiten zum Großteil in Handarbeit im Stil einer Manufaktur hergestellt.

tor mit dem starken Motor ist mit seinem geringen Gewicht 30% kleiner und leichter als der Vorgänger und ist einer der ganz interessantesten Produkte für die Praxis. Außerdem stellt der Kompaktplatz für Rechts- und Linkshänder eine ganz neue Lösung einer variablen Behandlungseinheit dar. Das Produktdesign, also Form- und Farbgestaltung der Einheiten, ist bei ULTRADENT schon lange ein zentraler Punkt bei Neuentwicklungen. In diesem Bereich wird es auf der IDS neue Ideen zu sehen geben.

Auch unser Flaggschiff, die Premium-Einheit U 1500, wird mit neuen Optionen an den Start gehen. Die LED-Technologie wird noch für weitere Anwendungen in die Behandlungseinheiten Einzug halten. Und natürlich bietet ULTRADENT am IDS-Stand persönlichen Service, ausführliche Beratung und die bei uns fast schon traditionellen bayerischen Spezialitäten.

Was erwarten Sie selbst von der IDS?

Für ULTRADENT hat sich die IDS von der reinen Informationsschau zu einer der wichtigsten Verkaufsplattformen entwickelt. Wir schätzen es sehr, dass die IDS in Köln den Mittelpunkt der dentalen Welt auf Deutschland fokussiert. Dieser Marktplatz ist für unser Unternehmen ein zentraler Ausgangspunkt, da wir auch einen internationalen Vergleich nicht zu scheuen brauchen und wir hier sowohl unsere Fachhandelspartner als auch Zahnärzte und Zahnärztinnen treffen und uns mit ihnen austauschen können. Dabei werden auch immer mehr internationale Märkte auf uns und unsere Produkte aufmerksam.

Wir freuen uns daher auf die IDS-Woche, die zwar einen großen Aufwand bedeutet, aber auch immer wieder viele interessante Gespräche, Ideen und Kontakte bietet. Daher finden unsere Kunden auf unserem Stand nicht nur Vertriebskontakte, in Köln stehen auch die Inha-

berfamilie, die Entwicklungstechniker und Produktionsfachleute, die Vertriebsverantwortlichen, Service-Techniker, unser Pressesprecher und nicht zuletzt auch Gastronomie-Mitarbeiter, die die bayerischen Spezialitäten anbieten, für die Messebesucher zur Verfügung. Wir freuen uns auf den Besuch von Zahnärztinnen und Zahnärzten, Praxismitarbeitern, Dental-Fachhändlern und Fachjournalisten!

ULTRADENT ist ein typisches Familienunternehmen. Bleibt diese Struktur in Zukunft erhalten?

Auch in diesem Punkt hat man bei ULTRADENT schon vorgesorgt. Mit Ludwig-Johann Ostner steht bereits die nächste Generation bereit und hat schon Verantwortung übernommen. Vater und Sohn leiten gemeinsam das Familienunternehmen und sorgen so für Kontinu-

ität und ständige Weiterentwicklung. Der Schritt in die nächste Technologiestufe ist schon vorbereitet. Damit kann ULTRADENT seinen Kunden langfristig Qualität, Service und Zuverlässigkeit bieten.

Herr Slavik, vielen Dank für das Gespräch! <<

>> KONTAKT

ULTRADENT
Dental-Medizinische Geräte
GmbH & Co. KG
Eugen-Sänger-Ring 10
85649 Brunnthal
Tel.: 0 89/42 09 92-70
Fax: 0 89/42 09 92-50
E-Mail: info@ultradent.de
www.ultradent.de

ANZEIGE



VARIO EUROLINE & SLIMLINE - Grenzenlos flexibel

Genießen Sie die neue Freiheit:
Einrichten wie Sie wollen, individuell anpassbar.
Entdecken Sie Ihren VARIO - Schrank
in Ihrem Depot oder unter
www.infratronic-solutions.com



schon ab 526 €
Schrank + Applikationshilfen
zzgl. MwSt. + Porto und Versand

Weinmann GmbH
Frankenstraße 6
63776 Mömbris
Tel: 06029 / 99 303-0
Fax: 06029 / 99 303-29

Besuchen Sie uns:
Halle 11.3
Stand H 30 / J 31

