

HOHE BETEILIGUNG AN MIRADENT FÖRDERPROGRAMM

Die Teilnehmer des miradent Förderprogramms für Dentalhygieniker/-innen 2018 stehen fest. Zu Beginn des Jahres 2017

hatte das Unternehmen Hager & Werken motivierte Prophylaxe-Fachkräfte aufgerufen, sich für eine mit jeweils 2.500 Euro

geförderte Weiterbildung zum Dentalhygieniker zu bewerben. Zahlreiche Bewerbungen gingen seitdem ein und machten es der Jury nicht leicht, sich für die finalen zehn Kandidaten zu entscheiden. „Unsere Initiative, das Berufsbild der Dentalhygieniker in Deutschland zu fördern und zu stärken, stieß erneut auf enorm großes Interesse“, so Marcus van Dijk, Sales & Marketing Director Europe des Dentalherstellers. Man werde deshalb dieses Engagement im neuen Jahr bereits zum vierten Mal wiederholen und erneut ein Budget von 25.000 Euro zur Verfügung stellen. Die gesamte Jury bedankte sich für die vielen spannenden Bewerbungen, die mit viel Liebe zum Detail und mit herausfordernden Patientenfällen eingegangen waren. Die glücklichen Gewinner stehen inzwischen fest.

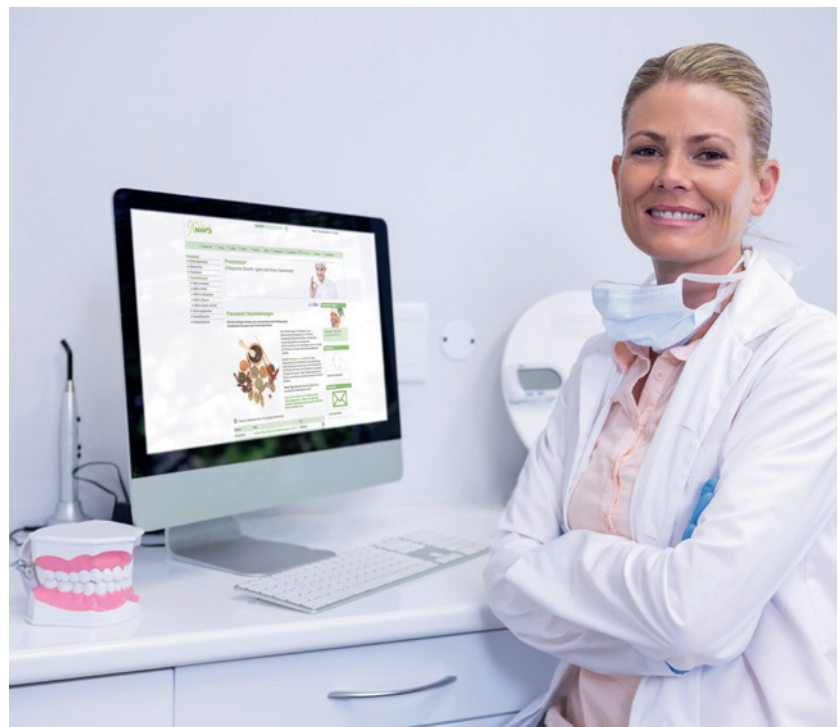


WICHTIG VOR DEM PRAXISSTART: DAS KLEINE 1X1 DER BWL

Um eine Praxis erfolgreich zu führen, ist es notwendig, sich auch als Zahnarzt mit dem – zugegebenermaßen eher ungeliebten – Zahlenmaterial zu beschäftigen. Wer sich mit seiner eigenen Praxis selbstständig macht, sollte sich mit allen Aspekten der betriebswirtschaftlichen Praxisführung intensiv auseinandersetzen – und zwar am besten bereits vor der Existenzgründung.

Die NWD Praxisstart-Veranstaltung „Das kleine 1x1 der BWL“ vermittelt angehenden Existenzgründern eine solide Grundlage der zahnärztlichen Betriebswirtschaftslehre und die wichtigsten Schritte im betriebswirtschaftlichen Bereich der Praxisgründung: Angefangen bei der Investitionsplanung über die Tücken der langfristigen und kurzfristigen Finanzierung bis hin zu den steuerlichen Aspekten und damit auch der Rücklage für das Finanzamt.

Der zweistündige Kurs „Das kleine 1x1 der BWL“ wird auch 2018 in mehreren Städten deutschlandweit angeboten. Für die Teilnahme werden zwei Fortbildungspunkte vergeben. Die Veranstaltung entspricht den aktuellen Leitsätzen zur zahnärztli-



chen Fortbildung von KZBV, BZÄK und DGZMK und der Punktebewertung von Fortbildungen von BZÄK und DGZMK. Das gesamte Veranstaltungsprogramm

von NWD Praxisstart mit bundesweiten Veranstaltungen für Existenzgründer ist einzusehen auf www.nwd-praxisstart.de/veranstaltungen

VITAPAN EXCELL® – Ein neuer Maßstab!

Brillante Lebendigkeit in Form, Farbe und Lichtspiel!



Jetzt #Formvollendung bestellen!

#Formvollendung

„Besonders schön finde ich an VITAPAN EXCELL, dass der Zahn so körperhaft und lebendig wirkt“

ZT Benjamin Strasser



3553D/1

DENTALFACHMESSE IN DER HAUPTSTADT: ID INFOTAGE DENTAL BERLIN 2018



Nach nunmehr drei Jahren Pause findet am 14. April die nächste regionale Dentalfachmesse in Berlin statt. Veranstalter und Aussteller laden Zahnärzteschaft, Dentaltechniker sowie deren Personal aus Berlin und Brandenburg auf das Messegelände am Funkturm.

Um den Informationsbedarf des Fachpublikums in der Hauptstadtregion zu befriedigen, präsentieren sich mehr als 140 Aussteller aus Industrie und Handel auf den id infotage dental Berlin und freuen sich darauf, den Messebesuchern ihre Produkte und Dienstleistungen live vorzuführen. Die gesamte Angebotspalette aus allen dentalen Bereichen für Praxis und Labor ist vorhanden – von Altbewährtem bis zu hochinnovativen Neuerungen.

Darüber hinaus bieten die id infotage dental den Besuchern ein interessantes Rahmenprogramm: In der dental arena präsentieren Experten praxisnahes Wissen zu aktuellen Themen, deren Inhalte für Pra-

xis- und Laborinhaber direkt umsetzbar sind. Beim Thema „Telematikinfrastruktur“ erfahren die Zuhörer, welche Änderungen nach den neuen gesetzlichen Vorgaben notwendig sind. Gleichzeitig werden ihnen wertvolle Tipps an die Hand gegeben, wie sie diese einfach und unkompliziert in der Praxis umsetzen. Weiterhin referiert Elke Schilling über „Wirtschaftliche Aspekte im Rahmen von Prophylaxemaßnahmen“ – ein Thema, das sich sowohl an das Praxispersonal als auch an Praxisbesitzer richtet. Sie erhalten hier Anregungen, wie mittels Ausweitung von Prophylaxeangeboten Gewinnsteigerungen möglich sind, die sich insgesamt positiv auf den finanziellen Erfolg einer Praxis auswirken. Ein weiteres Highlight der id Berlin wird in diesem Jahr das gastronomische Angebot sein: Besucher können sich auf verschiedene internationale Spezialitäten freuen, die an eigens für die Messe bereitgestellten Food-Trucks in der Halle angeboten

werden. So ist auch für das leibliche Wohl bestens gesorgt. Zudem wird es selbstverständlich am gesamten Messetag eine professionelle Kinderbetreuung geben. Während sich die Eltern in aller Ruhe bei den Ausstellern informieren, sorgen die ausgebildeten Mitarbeiter des Kinderlandes dafür, dass auch die Kleinen den Messebesuch in guter Erinnerung behalten werden.

Auf www.infotage-dental.de finden sich alle Details zur id Berlin 2018, wie Anfahrt, Registrierung und Rahmenprogramm. Zudem können sich Interessierte dort für den Online-Newsletter eintragen, um stets per E-Mail über alle Neuigkeiten informiert zu werden.

id infotage dental Berlin
14. April 2018, 9.00 – 17.00 Uhr
Messe Berlin, Berlin ExpoCenter City
Halle 21/22, Eingang am
Hamarskjöldplatz



Keine
Kompromisse.

Aquasil® Ultra+
Smart Wetting® Abformmaterial

digit Power®
Dispenser

Bessere Hydrophilie. Höhere Reißfestigkeit. Präzisere Applikation.

All das bieten wir Ihnen jetzt – mit Aquasil® Ultra+. Neuste Entwicklungen sorgen dafür, dass die klinische Leistungsfähigkeit auf allen Gebieten optimiert wurde.

Machen Sie keine Kompromisse.

- Verbesserte Hydrophilie für höhere Präzision als je zuvor.
- Verbesserte Reißfestigkeit für mehr Sicherheit.
- Verschiedene Optionen bei Abbindezeiten und Applikation für bessere klinische Resultate.

dentsplysirona.com

WEBINAR ZUR BEFESTIGUNG INNOVATIVER WERKSTOFFE



Welches Befestigungsmaterial eignet sich für welches Restaurationsmaterial? Wann ist die Präparationsform entscheidend für die Auswahl? Und wie lassen sich die besten Ergebnisse erzielen? Antworten auf diese und weitere Fragen bietet ein zweiteiliges Webinar der 3M Health Care Academy mit dem amerikanischen CAD/CAM-Experten Dr. Daniel Poticny, der seit

fast 35 Jahren eine Privatpraxis in Texas betreibt und an der Universität Michigan tätig ist. Der erste Teil der Fortbildung ist bereits online verfügbar, der zweite findet am 8. März 2018 um 20.00 Uhr u.a. in deutscher Sprache statt.

Im ersten Teil des Webinars bietet Dr. Poticny einen Überblick zu den Eigenschaften von Befestigungsmaterialien

sowie den zugehörigen Befestigungsstrategien und gibt Empfehlungen zum Einsatz von Hilfsmitteln zur Trockenlegung etc. Final legt er den Fokus auf Universaladhäsive und erläutert deren Vorteile im klinischen Alltag.

In Teil II widmet sich Dr. Poticny der indikations- und werkstoffgerechten Auswahl des Befestigungsmaterials sowie dessen klinischer Anwendung. Die Webinar-Teilnehmer dürfen sich zudem auf Hinweise zur korrekten Vorbehandlung von Glaskeramiken bei Anwendung des adhäsiven Befestigungscomposites 3M RelyX Ultimate freuen. Wer am 8. März teilnimmt, kann nach dem Vortrag mit dem Referenten via Live-Chat in Kontakt treten.

Weitere Informationen zum Webinar sowie die kostenlose Anmeldung für Teil II unter www.3m.de/poticny

PREISGEKRÖNTE OASE

„Gärtnern“ liegt im Trend: Nicht nur gestresste Städter entdecken die Beschäftigung mit Pflanzen, um sich buchstäblich zu erden – auch viele Unternehmen erkennen den Nutzen eines begrünten Arbeitsumfelds für Außenwirkung und Mitarbeitermotivation.

Dürr Dental verfügt seit 2015 ebenfalls über eine botanische Oase: Auf über 500 Quadratmetern entstand im Obergeschoss des Firmensitzes in Bietigheim ein im Sommer durch Markisen überschatteter Dachgarten mit direktem Zugang zur Kantine. Die Geschäftsleitung wollte einen Ort der Entspannung für die 430 Mitarbeiter schaffen. Der Freibereich mit Hochbeet und Brunnenkugeln wurde am 4. Dezember 2017 im Wettbewerb „Firmengärten – grün und gut“ des interkommunalen Projekts „Grüne Nachbarschaft“ ausgezeichnet. Aus allen Einsendungen wählte die Jury vier Preisträger in den Kategorien „Gesamtkonzept“, „Ökologie“, „Gestaltung“ und „soziale Aspekte“. Damit soll das Engagement von Firmen für Natur und Mitarbeiter honoriert werden. Der Dürr Dental-Dachgarten erhielt den 1. Preis für soziale



Aspekte, wie Entspannung, Stressabbau und Kommunikation. Unabhängig von diesen Kriterien überzeugte der Dachgarten auch durch seine Gestaltung, für die Gründach-Systemhersteller ZinCo verantwortlich zeichnete. Im Hochbeet, das den gesamten Freibereich umsäumt, blühen

Stauden in verschiedenen Höhen neben duftenden Kräutern. Unterschiedliche Blattstrukturen und saisonale Blühpflanzen sorgen zu jeder Jahreszeit für Abwechslung. Dürr Dental sieht den Preis als Ansporn, auch weiterhin die „grüne“ Seite des Unternehmens zu zeigen.



Die perfekte Kombination: Ihr Talent, unsere Perfecta 900



QR-Code mit dem
Mobiltelefon scannen
und mehr über die
Perfecta erfahren

Die Perfecta 900 besticht durch eine unkomplizierte Bedienung, gewohnt hohe W&H Qualität und ein leistungsstarkes Schnellläuferhandstück zur Keramikbearbeitung. Falls gewünscht, können Sie auch das Motorhandstück zuschalten und alle Materialien mit nur einem Gerät perfekt bearbeiten.



perfecta 900

NEUE PARTNERSCHAFT VON NWD & OPTI

Zum Jahresbeginn 2018 starteten die Northwest Dental GmbH & Co. KG (NWD) und die OPTI Zahnarztberatung GmbH eine exklusive Zusammenarbeit, um zukünftig Zahnarztpraxen gemeinsam eine allumfassende Unterstützung zu bieten. NWD übernimmt ausgewählte Leistungen des Beratungsunternehmens OPTI, das sich seit über zehn Jahren um das Leistungspotenzial von über 1.400 Kunden kümmert und für deren kaufmännischen Überblick sorgt, in ihr Portfolio. Neben klassischem Consulting und Führungstrainings gibt es zum Kooperationsstart exklusive Pakete für NWD Kunden aus den Bereichen Marketing, Bleaching und Praxisanalyse. Aus der Kooperation mit NWD versprechen sich die OPTI-Geschäftsführer Thies Harbeck und Christian Henrici mehr Freiraum für die kreative Entwicklung von Beratungen am Puls der Zeit. Die Vorteile für das Full-Service-Depot lägen, laut Mathias Lange, Leiter von NWD Services, im erweiterten Angebot für die Kunden sowie im zusätzlichen Know-how.



V.l.n.r.: Mathias Lange (Leiter NWD Services), Christian Henrici (Geschäftsführer OPTI), Bernd-Thomas Hohmann (Geschäftsführer NWD), Thies Harbeck (Geschäftsführer OPTI) und Thomas Erbslöh (Geschäftsführer NWD).

RENOMMIERTER WETTBEWERB FÜR JUNGE FORSCHERINNEN UND FORSCHER



Zum 16. Mal lädt die VOCO Dental Challenge junge Zahnmediziner und Naturwissenschaftler dazu ein, ihre Forschungsarbeiten einem exklusiven Auditorium zu präsentieren, Erfahrungen in der Diskussion zu sammeln und wertvolle Kontakte zu knüpfen. In diesem Jahr findet der

Wettbewerb am 21. September statt und ist nun für Bewerbungen offen.

Die Teilnehmer präsentieren ihre Forschungsergebnisse zu einem Thema mit dentalem Schwerpunkt in einem 10-minütigen Vortrag, der von drei unabhängigen Wissenschaftlern bewertet wird. Im An-

schluss folgt eine kurze Diskussionsrunde. Preisträger können sich auf Geldpreise in Höhe von 6.000, 4.000 bzw. 2.000 Euro freuen (die eine Hälfte ist jeweils für den Vortragenden und die andere Hälfte für die Arbeitsgruppe bestimmt). Hinzu kommt für jeden Preisträger ein Publikationszuschuss von jeweils 2.000 Euro. Teilnehmen können Studenten sowie Absolventen, die ihr Studium 2013 oder später beendet haben. Eine weitere Voraussetzung ist die Präsentation einer Studie, an der zumindest ein VOCO-Präparat beteiligt ist. Außerdem dürfen die Untersuchungsergebnisse vor dem 30. April 2018 noch nicht öffentlich präsentiert worden sein. Die Abgabe der einzureichenden Unterlagen (Abstract von ca. einer A4-Seite, Lebenslauf) hat spätestens bis 30. April 2018 zu erfolgen; es gilt das Datum des Poststempels. Weitere Informationen auch auf www.voco.dental

EyeSpecial **C-III**

Fokus auf Zähne



So leicht, so einfach, so präzise!



www.shofu.de

DENTSPLY SIRONA BAUT PRODUKTION VON HAND- UND WINKELSTÜCKEN IN BENSHEIM AUS

Dentsply Sirona wird die Produktion zahnärztlicher Handstücke und Instrumente der Marke Midwest sowie Röntgenzubehör vom Standort in Des Plaines (Chicago) in andere Produktionsstätten verlagern. In diesem Zusammenhang wird die verfügbare Fertigungskapazität an verschiedenen bestehenden Standorten erhöht, darunter Bensheim und York in den USA. So findet die Produktion von Turbinen künftig in der Instrumentenfertigung in Bensheim statt. Ziel ist es, die innerbetriebliche Zusammenarbeit weiter zu optimieren. Mit den beschlossenen Veränderungen wird die vor allem in den USA geschätzte Marke Midwest insbesondere durch eine Erweiterung des Angebots an Hand- und Zubehöriteilen für den amerikanischen Markt gestärkt. Durch die Fertigung der Turbinen in Bensheim kann Midwest zudem künftig noch stärker das Know-



how, die Kapazität und die branchenführende Instrumentenfertigung des Werkes in Bensheim nutzen. Am Standort Bensheim wurde in den vergangenen Jahren

in neu strukturierte, ökologisch effiziente Produktionslinien und modernste Anlagen zur Herstellung von Best-in-Class-Produkten investiert.

MITARBEITEREHRUNGEN BEI KENTZLER-KASCHNER DENTAL

Im Rahmen der Jahresabschlussfeier 2017 ehrten die beiden Geschäftsführer von Kentzler-Kaschner Dental ihre langjähri-

gen Mitarbeiterinnen Cornelia Schiefeneder (Exportleitung) für 30-jährige und Lucia Salzwedel (Qualitätsmanagement)

für 10-jährige Betriebszugehörigkeit. Die Geschäftsführer hoben hervor, dass es Freude bereite, wenn sich Mitarbeiter über Jahrzehnte hinweg in einem Unternehmen einbringen und sich für dessen Ziele einsetzen, und wünschte den Jubilarinnen auch für die Zukunft Freude an der Arbeit im Unternehmen.

Anfang Januar 2018 konnte sich Geschäftsführerin Silvia Hermann dann über ihr eigenes Mitarbeiterjubiläum freuen: Seit nunmehr 40 Jahren ist sie in dem Ellwanger Dentalunternehmen tätig, dessen Geschäftsleitung sie seit 2007 gemeinsam mit Josef Schwarz innehat. Dieser bedankte sich bei der Jubilarin im Kreise der Mitarbeiter mit einer kleinen Feier und überreichte ihr, verbunden mit Dank und Anerkennung für die berufliche Leistung und ihre Treue zum Unternehmen, einen Blumenstrauß und ein Präsent. Es sei bemerkenswert, wenn ein Mitarbeiter seinem Unternehmen 40 Jahre lang die Treue halte und gemeinsam mit ihm durch alle Höhen und Tiefen gehe.

V.l.n.r.: Cornelia Schiefeneder, Josef Schwarz, Lucia Salzwedel, Silvia Hermann.



Darauf werden Sie fliegen: First Class zum Business Class Preis.



KV_09_17_0566_REVO © Copyright KaVo Dental GmbH.

Der perfekte Start in 2018: Jetzt First Class
zu Business Class Konditionen sichern.

Holen Sie sich Ihr Upgrade des Jahres – zum Beispiel eine KaVo ESTETICA™ E80 Vision zum Preis einer ESTETICA E70 Vision. Inklusive aller First-Class-Highlights wie der motorischen Horizontalverschiebung, der motorischen Sitzbankanhebung und vielem weiteren Zubehör.



ESTETICA E80 Vision

Jetzt Ihr Upgrade sichern auf:
go.kavo.com/de/upgrade