

Symposium 2018: Dentale Zukunft gestalten

Unter dem Motto „Dentale Zukunft – Wissen. Erfolgreich. Anwenden.“ veranstaltet Pluradent im April 2018 das dritte Symposium.



wie Existenzgründer erleben ein facettenreiches Themenspektrum. Hochkarätige Referenten und Experten präsentieren interessante Vorträge und individuelle Seminare. Mit einer eigenen Auswahl aus über 20 mySymposium Vorträgen an beiden Veranstaltungstagen stellen die Teilnehmer auf Wunsch ihren ganz eigenen Themenfokus zusammen. Die Zukunftsausstellung mit Produktinnovationen lädt zur dentalen Entdeckungsreise ein. Das außergewöhnliche Rahmenprogramm mit der legendären Pluranight am Freitagabend sorgt für den kollegialen Austausch in entspannter Atmosphäre.

■ Das Pluradent Symposium ist bereits seit 2014 eine feste Größe im dentalen Veranstaltungskalender. Am 20. und 21. April 2018 treffen sich Teilnehmer aus allen Pluradent Vertriebsregionen im Tagungshotel Lufthansa in Seeheim, um wegweisende Impulse aus Wissenschaft und Praxis sowie wertvolle Einblicke in die dentale Welt von morgen zu erhalten. Moderiert wird die Veranstaltung von der bekannten

TV-Moderatorin Miriam Lange. Die wissenschaftliche Leitung sowie Co-Moderation übernimmt wie in den vergangenen Jahren Prof. Dr. med. Dr. med. dent. Nils-Claudius Gellrich.

Dentale Zukunft gestalten – Personal entwickeln – unternehmerisch wachsen – diese Themen bilden die drei Säulen des Pluradent Symposiums. Zahnärzte, Zahntechniker so-

Anmeldung unter www.pluradent-symposium.de oder event@oemus-media.de. Für Anmeldungen bis 19.01.2018 wird ein Frühbucher-rabatt gewährt. «

Pluradent AG & Co KG
Tel.: 069 82983-0
www.pluradent.de
Stand: C32, C35, C40

Neupositionierung unter neuem Firmennamen

Aus beck+co. wird beck|waelder.

■ 2004 entschied sich Bianca Beck dazu, ihre eigene Beratungs- und Trainingsagentur zu gründen. Nach einer Ausbildung zur Kommunikationstrainerin hat sie einschlägige Erfahrungen in Agenturen gesammelt, aufgrund ihrer vorherigen Ausbildung aber auch selbst aktiv in Zahnarztpraxen gearbeitet und führende Positionen innegehabt.



Bianca Beck, Geschäftsführerin.

Heute werden zahlreiche Zahnarztpraxen von beck|waelder betreut, wovon viele zu langjährigen Kunden geworden sind. Zusätzliche Trainer für nahezu alle Praxisbereiche kamen hinzu und tragen die Unternehmensphilosophie mit nach außen:

Eine professionelle Praxisentwicklung ist nur möglich, wenn alle Praxisbereiche berücksichtigt und die Probleme „bei der Wurzel“ gepackt werden. Das geht nur durch Maßnahmen in den Praxen vor Ort – mit den Trainings, die die Praxis wirklich braucht,

ohne starre Vertragspakete, die unnötige Anwendungen vorgeben.

Mit dem neuen Namen geht auch das Ziel einher, sich insgesamt neu zu positionieren. Die Agentur steckt schon lange nicht mehr in den Kinderschuhen, was sie nun auch zeigen möchte. «

beck|waelder
Tel.: 06753 124800
www.beckwaelder.de
Stand: C89

Piazza in Stuttgart gewinnt den ZWP Designpreis 2017

Die Praxis von Dr. Sabine Ripka & Kollegen überzeugte mit hochwertiger Schlichtheit.

■ Seit nunmehr 15 Jahren bewerben sich alljährlich Praxisinhaber, Architekten, Designer, Dentaldepots und Möbelhersteller aus Deutschland und dem umliegenden Europa um den ZWP Designpreis. Dabei konnte die Ausschreibung in diesem Jahr einen Teilnehmerrekord verzeichnen! Genau 72 Praxen sind um den Titel „Deutschlands

schönste Zahnarztpraxis 2017“ ins Rennen gegangen. An dieser Stelle sei allen Bewerbern ausdrücklich gedankt und der Gewinnerpraxis ganz herzlich gratuliert!

Die Zahnärzte Dr. Sabine Ripka & Kollegen im Stuttgarter Europaviertel konnten die Jury mit ihrer in hochwertiger Schlichtheit ge-

stalteten Praxis, die zudem ein Objekt aufweist, das man eher selten im zahnmedizinischen Kontext antrifft, überzeugen. Die Praxis im Europe Plaza präsentiert auf ihrer „Piazza“ einen echten Olivenbaum und vermittelt so ein außergewöhnliches Ambiente für Behandler, Mitarbeiter und Patienten. Doch schauen Sie selbst: Im Supplement der ZWP Zahnarzt Wirtschaft Praxis (ZWP spezial 9/17) stellen wir alle Teilnehmer in Wort und Bild vor.

Und natürlich freuen wir uns auch im kommenden Jahr wieder über zahlreiche Bewerbungen. Daher schon an dieser Stelle der Hinweis: Der Einsendeschluss für den ZWP Designpreis 2018 ist der 1. Juli 2018. Unter www.designpreis.org finden Sie ausführliche Informationen zum Wettbewerb sowie alle ZWP Designpreis-Ausgaben der vergangenen Jahre. Lassen Sie sich inspirieren und zeigen Sie uns das Resultat! «

OEMUS MEDIA AG
Stichwort: ZWP Designpreis 2017
zwp-redaktion@oemus-media.de
www.designpreis.org
Stand: E41



Wenn's um Geld geht, zählt Vertrauen

Dentalmediziner und Praxismitarbeiter wünschen sich einen persönlichen Ansprechpartner für Abrechnungsdienstleistungen.



Für Holger Hübler, Gebietsleiter Hessen/Rheinland-Pfalz der PVS dental, steht der persönliche Kontakt zum Kunden im Mittelpunkt.

nalfuktuation innerhalb des Unternehmens und langjährige Kundenbeziehungen sprechen für sich. Deutschlandweite Betreuung und Beratung sichert die PVS dental durch ein flächendeckendes Außendienstteam.

Holger Hübler ist sich da sicher: „Unser Erfolgsrezept steht und fällt mit unseren Mitarbeitern. Jeder Kunde hat einen Ansprechpartner bei der PVS dental, der ihn und seine Belange aus dem FF kennt – und das über viele Jahre hinweg.“

■ „Als wir letztes Jahr unsere neue Internetpräsenz konzipierten, fragten wir unsere Kunden, was sie an uns am meisten schätzen. An erster Stelle wurde der persönliche Draht zu den Abrechnungsexpertinnen genannt“, berichtet Holger Hübler (Gebietsleiter Hessen/Rheinland-Pfalz der PVS dental). „Der persönliche Kontakt von Mensch zu Mensch ist eben durch nichts zu ersetzen.“

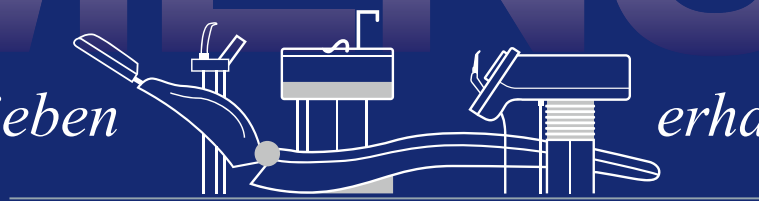
Nur wer seine Kunden und ihre Bedürfnisse genau kennt, kann gezielt auf sie eingehen. Für die PVS dental GmbH ist die Nähe zum Kunden eine Grundvoraussetzung für guten Service. Eine geringe Perso-

Über 1.000 Zahnarztpraxen und -klinien übergeben ihre Abrechnungen komplett an die PVS dental. Die Vorteile liegen auf der Hand: Die Spezialisten der PVS dental prüfen persönlich alle Abrechnungen und vermeiden so Honorarverluste ihrer Kunden. Daneben ist ein beachtlicher Zeitgewinn zu nennen, der mehr Freiraum für die täglichen Abläufe in der Praxis schafft. «

PVS dental GMBH
Tel.: 06431 28580-0
www.pvs-dental.de
Stand: A60

SIEMENS M 1

Was Sie lieben



erhalten wir!

MESSE%SICHERN

Wir *nehmen* »Ihre ver*alterte* Siemens M 1« mit
und *bringen* Ihnen diese mit Technik neuester Stand
und rundum er*neuert* zurück . . .

Handling & Greifwege,
die über viele Jahre Routine
geworden sind, bleiben fast
unverändert.



Dadurch bleibt die Sicherheit
des Behandlers erhalten,
im Routineablauf und in jeder
Situation »ohne zu überlegen«.

Rücknahmen & Gebrauchte
Behandlungseinheiten  jetzt zu Messepreisen!

Besuchen Sie uns in

Halle 5 / Stand 11

Dental-S GmbH

65399 Kiedrich/Rheingau • Telefon 0 61 23 - 10 60 • www.dental-s.de