

Eine Überraschung wartet auf Sie!

Die abc dental ag lässt sich für die Messe Bern einiges einfallen.

■ Am Stand von abc dental ag erwartet Sie nicht nur das beste Glace von Bern, sondern auch eine tolle Überraschung. Besonders unsere Kunden werden begeistert sein von unserer Neuerung, die ihren Praxisalltag erheblich erleichtern und vereinfachen kann. Kommen Sie vorbei und finden Sie selber heraus, worum es sich bei dieser Überraschung handelt – oder sprechen Sie mit einem unserer freundlichen Aussendienst-Mitarbeiter. Diese werden Sie gerne an unserem Stand genauer darüber informieren.

Wir stellen Ihnen am Messestand unsere Spezialgebiete vor: Von den Geräten über Verbrauchsmaterial bis hin zum Technischen Dienst finden Sie hier Informationen zu unserer Firma. Unser Spezialist für CEREC und neue Technologien befindet sich gleich vor Ort und freut sich, Ihnen alles zu zeigen.

An unserem Stand finden Sie ausserdem tolle Aktionen: Kommen Sie vorbereitet, denn die Ausstellungsgeräte können Sie gleich vor Ort be-



ziehen – und das zu super Preisen. Freuen Sie sich auf einen grossen Messerabatt.

Auf der Rückseite unseres Standes befinden sich unsere zwei Gastfirmen: Kappler Med+Org und A-Dec. Seit Jahren arbeiten wir bereits sehr eng mit diesen beiden Firmen zusammen und freuen uns insbesondere, dass wir als Schweizer Generalimporteur von A-Dec mit diesem einen Stand teilen können.

Sind Ihnen diese Argumente noch nicht genug, dann kommen Sie trotzdem vorbei und geniessen Sie gemeinsam mit uns ein feines Glace der Gelateria di Berna: Am Stand Nr. G500 in der Halle 3. Wir freuen uns auf Sie. ◀

abc dental ag

Tel.: +41 44 755 51 00

www.abcdental.ch

Stand 3.0/G500

ANZEIGE

Bestellschein

Absender, Praxisstempel

170784
Kunden-Nr.
Datum

Unterschrift

Wir bestellen folgende Artikel:

Art.-Nr.	Bezeichnung	Menge	Gesamtpreis
	Total-Etch Bond	1	
	Self-Etch Bond	1	
	Dual-Cure Aktivator	2	
	Applikationspinsel	1	
	Keramik-Primer	2	
	Metall-Primer	1	
	Zirkon-Primer		
	Glazing		

Bitte zukünftig nur Futurabond U bestellen!

Beachten Sie unser aktuelles Angebot!*

Neues Produktportal rundet Online-Service ab

Ivoclar Vivadent hat ein neues Portal live geschaltet.

■ Zahnärzte und Zahntechniker finden im neuen Portal unter dem Stichwort «Highlights» Neuigkeiten zu den Produkten des Unternehmens. Es ergänzt den schon länger erfolgreich bestehenden Blog, der sich Themen und Fragestellungen rund um die täg-

In fünf Sprachen verfügbar

Wie der bereits existierende Blog ist auch das neue Produktportal in den fünf Sprachen Englisch, Deutsch, Italienisch, Französisch und Spanisch verfügbar. Ausserdem gibt es auch hier eine Unterteilung gemäss den



Das neue Highlights-Portal von Ivoclar Vivadent.



liche Arbeit in Dentallabor und Zahnarztpraxis widmet.

Immer gut informiert

Im neuen Highlights-Portal werden nicht nur Produktneuheiten vorgestellt, sondern es wird auch Neues aus Forschung und Entwicklung präsentiert. Damit sind die Leser immer auf dem aktuellen Stand. Wenn sie den Newsletter für das Portal abonnieren, werden sie automatisch einmal pro Monat über neue Veröffentlichungen informiert.

zwei Zielgruppen des Unternehmens: Eine Sparte spricht Zahnärzte, die andere Zahntechniker an. Auf diese Weise erhalten beide Zielgruppen die für sie relevanten Informationen auf direktem Weg.
<https://highlights.ivoclarvivadent.com> ◀

Ivoclar Vivadent AG

Tel.: +423 235 35 35

www.ivoclarvivadent.com

Stand 3.0/A550

ALL YOU NEED IS 'U'

- Dualhärtendes Universal-Adhäsiv
- Self-Etch, Selective-Etch oder Total-Etch – Sie als Anwender haben die freie Wahl
- Herausragende Anwendungsvielfalt
 - für direkte und indirekte Restaurationen
 - uneingeschränkt kompatibel mit allen licht-, dual- und selbsthärtenden Composites ohne zusätzlichen Aktivator
 - sichere Haftung an diversen Materialien wie Metall, Zirkon- und Aluminiumoxid sowie Silikatkeramik ohne zusätzlichen Primer
- In einer Schicht aufzutragen – gesamte Verarbeitungszeit nur 35 Sekunden

Futurabond® U



*Alle Angebote finden Sie unter www.voco.dental oder sprechen Sie bitte Ihren VOCO-Außendienstmitarbeiter an.

Besuchen Sie uns auf der Dental Bern, 31.5.-2.6.2018 Stand 3.0 C120

VOCO
DIE DENTALISTEN

EyeSpecial C-III

Fokus auf Zähne



So leicht, so einfach, so präzise!



www.shofu.de



Der Empfang ist die wichtigste Visitenkarte der Zahnarztpraxis

Die Häubi AG – Praxiseinrichtungen, Innenausbau und Möbel mit Stil.

■ Seit 1927 ist die Häubi AG bekannt für seine innovativen Lösungen im Bereich des Innenausbaus für Unternehmen, Arzt- und Zahnarztpraxen, private und öffentliche Räume.

In der Innenarchitekturabteilung des Unternehmens setzt man sich intensiv mit den Menschen, die die zu planenden Räume nutzen werden, auseinander. Die individuelle Gestaltung der Einrichtung ist ein wesentlicher Bestandteil der Dienstleistungen der Häubi AG.

Perfekte Zusammenarbeit

Bei Häubi AG ist die Symbiose zwischen den Innenarchitekten und der Schreinerei eine perfekte Zusammenarbeit. Der Innenarchitekt entwirft den Empfang im 3D-CAD und der Schreiner setzt dieses gekonnt im 3D-CAD weiter um. Beide interessieren heute weder Winkel noch Rundungen, denn der Schreiner übernimmt eins zu eins die 3-D-Daten der Innenarchitekten und setzt diese in Produktionspläne um. Mit dem 5-Achsen-CNC-Bearbeitungszentrum



▲ Links: Empfangsfront mit Strukturplatte MDF weiss lackiert und Abdeckung in Corian® Design Glacier White 12 mm mit eingefrästem Logo.
▲ Rechts: Empfang vor dem Umbau.

sind beiden Parteien heute keine Grenzen mehr gesetzt. Dieses Vorgehen erspart dem Schreiner viele Fragen und er kann den Empfang effizient planen und realisieren. Anschließend zeigt er den Produktionsplan dem zuständigen Innenarchitekten nochmals zur Kontrolle, bevor dieser

in die Produktion geht. Bei den Innenarchitekten gilt: Alles Sichtbare darf vom Schreiner nicht ohne Rücksprache mit dem zuständigen Planer geändert werden.

Häubi AG ist ein modernes Unternehmen in Familienbesitz. Marcel Baechler als Geschäftsführer und



Innenarchitekt vsi.asai. prägt seit 2006 massgeblich das Profil des Unternehmens. Heute beschäftigt die Häubi AG über 30 Mitarbeiter, die in verschiedenen Abteilungen arbeiten. In der Abteilung Schreinerei werden permanent vier Lehrlinge ausgebildet.

Wir freuen uns auf Ihren Besuch an unserem Messestand! ◀

Häubi AG

Tel.: +41 32 555 30 00

www.haebi.ch

Stand 3.0/F600

ANZEIGE

Und: Teeeth!

Mit der **Whicam Story3** setzen Sie sich und Ihre Patienten bestens ins Bild.



Die neue intraorale Kamera ohne lästiges Kabel.

- Auto-Fokus dank Flüssiglinse
- Drahtlos-Technik in HD-Qualität
- Integrierte Sensor-Maus
- Einstellbare LED-Helligkeit
- Kompatibel mit jeder Praxis-Software
- Einzigartiges Preis-/Leistungsverhältnis

Besuchen Sie uns auf der
Dental Bern 2018!
Halle 3.1 Stand 220



www.grunedent.de

90 Tage Rückgaberecht!

Service-Hotline:
0228-70 77 695
Mo. - Fr. 10:00 bis 17:00 Uhr

GoodDr's
http://www.gooddrs.de

Das Ziel: Karies- und Parodontitisprävention

Professionelle Zahnreinigung mit Acht-Stufen-Lösung durch GBT von EMS.

■ Guided Biofilm Therapy (GBT) von EMS ist ein neues und individuelles klinisches Behandlungsprotokoll, entwickelt mit führenden Universitäten, Praktikern und Spezialisten. Jahrzehntelange Erfahrung und Forschung spiegeln sich in einer klaren achtstufigen Lösung wider: Diagnose, Anfärben, Motivation, AIRFLOW®, PERIOFLOW®, PIEZON®, Kontrolle und Recall. GBT gibt dem Praxisteam die Fähigkeiten, Motivation und Produkte für die professionellste Zahnreinigung des Patienten.

Kern der GBT ist die professionelle Zahnreinigung (Pro Care): das Sichtbarmachen und die Beseitigung von sub- und supragingivalem Biofilm mit AIRFLOW® sowie die gezielte Entfernung mineralisierter Beläge mit PIEZON®. Das revolutionäre AIRFLOW® PLUS Pulver auf Basis von Erythritol reinigt dabei extrem niedrigabrasiv. GBT bildet eine Symbiose aus aktuellen wissenschaftlichen Erkenntnissen und technischem Fortschritt.

Neue Partnerschaft

Die neue Partnerschaft mit Philips ergänzt GBT mit einer geeigneten Homecare-Lösung. Das Philips-Sortiment, darunter die Schallzahnbürste Sonicare, bietet für Patienten zusätzliche Vorteile und Motivation.

Mit GBT stellt EMS die individuelle Mundgesundheit in den Mittelpunkt. Das Ziel: die Prävention von Karies, Gingivitis, Parodontitis,



© EMS Electro Medical Systems GmbH

periimplantärer Mukositis, Periimplantitis und Zahnsteinbildung. GBT - mit gesunden Patienten zu mehr Umsatz. ◀

EMS Electro Medical Systems GmbH

Tel.: +49 89 4271610

www.ems-company.com

Stand 3.0/D450

Infos zum Unternehmen



HALLENPLAN
Seiten 66/67

Gibt es Alternativen zu Chlorhexidin?

Resistenzen fordern Umdenken – bleibt CHX der Goldstandard?

■ Die Mundhöhle ist ein natürliches Habitat für viele Mikroorganismen.



über Antibiotika rücken in einigen Einsatzbereichen antiseptische Wirkstoffe in den Vordergrund.

Chlorhexidin beispielsweise ist seit vielen Jahren ein etablierter Wirkstoff zur Antiseptik – insbesondere auch in der Mundhöhle. Mit dem gehäuften Einsatz kommen aber auch neue Grenzen zum Vorschein: Resis-

ten Einsatz die Resistenz gegen das Antibiotikum Colistin fördern, das in der Humanmedizin als letzte Reserve gegen einige Bakterien gilt.⁴

In der Schweiz steht mit der *octenimed® Gurgellösung* (Wirkstoff: Octenidin) eine echte Alternative zur Verfügung. Octenidin ist seit Jahrzehnten (vor allem in der Wundver-

Fribourg) hat kürzlich die Wirksamkeit von Octenidin in geringsten Konzentrationen gegen eine Vielzahl an multiresistenten gramnegativen Bakterien bestätigt.⁶ ◀

Autor:
Dr. Christoph Klaus, MSc, MPH;
Scientific Affairs, Schülke & Mayr AG



In der Schweiz steht mit der octenimed® Gurgellösung (Wirkstoff: Octenidin) eine echte Alternative zur Verfügung.

*Dr. Christoph Klaus

Manche davon sind essenziell, andere wiederum spielen eine Rolle in der Pathogenese unterschiedlicher Krankheitsbilder, einschliesslich der beatmungsassoziierten Pneumonie (VAP). Aufgrund der weltweit stark zunehmenden Resistenzen gegen-

tenzbildungen¹, anaphylaktische Reaktionen^{2,3}, Wirkschwächen gegen gramnegative Bakterien sowie Zahnverfärbungen. Interessant im Hinblick auf Antibiotikaresistenzen ist ein kürzlich entdeckter Zusammenhang: Chlorhexidin kann durch sei-

sorgung) im klinischen Einsatz und zeichnet sich nicht nur durch eine gute Verträglichkeit, sondern insbesondere durch das sehr breite Wirkungsspektrum gegen Bakterien und Pilze aus.⁵ Die lokale Arbeitsgruppe um Prof. Dr. Laurent Poirel (Université de

- ¹ Kampf G. *Journal of Hospital Infection*. 2016.
² Pemberton MN. *Dent Update*. 2016.
³ FDA Drug Safety Communication, 2017; <https://www.fda.gov/Drugs/DrugSafety/ucm530975.htm>.
⁴ Matthew E. et al. *Antimicrobial Agents and Chemotherapy*. 2017.
⁵ Rohrer N et al. *Infection Control and Hospital Epidemiology*. 2010.
⁶ Alvarez-Marin et al. *European Journal of Clinical Microbiology & Infectious Diseases*. 2017.

Schülke & Mayr AG

Tel.: +41 44 466 55 44

www.schuelke.ch

Stand 3.0/H230

Einer für alles: Von A bis Z alles unter einem Dach

KALADENT überzeugt mit umfassendem Sortiment, hilfreichen Bestelloptionen sowie schneller und einwandfreier Lieferung.

■ Im modernen KALADENT-Zentral-lager in St. Gallen befinden sich permanent rund 35'000 Verbrauchsmaterial-Artikel. Über die elektronische Bestellplattform KALAEasy haben Sie sogar Zugriff auf mehr als 70'000 Artikel verschiedenster Hersteller. Ganz gleich, ob Sie Ihre Bestellung online, am Telefon, per E-Mail, App oder Fax aufgeben: Alle bis 19 Uhr bestellten Produkte werden am darauffolgenden Tag mit Fahrzeugen, welche auch die Vorschriften für Medikamentenlieferung und Gefahrguttransporte erfüllen, zugestellt.

KALADENT auch das Angebot – unabhängig davon, ob Sie bekannte Markenprodukte oder Eigenmarken aus dem KALADENT Dental-Profit-Sortiment zu Discountpreisen bestellen.

Selbstverständlich, die Qualität der Produkte steht an erster Stelle, aber auch der Preis spielt für eine Kaufentscheidung eine zentrale Rolle. Mit dem Aktionsheft «Dental-Special» werden Sie monatlich über aktuelle Angebote informiert.

Von Alignersystem bis zum Bracketsortiment – alles für den KFO

Auch für Produkte der Kieferorthopädie sind Sie als Zahnarzt

bei KALADENT in besten Händen. Die versierten Fachberater von KALADENT stehen Ihnen in allen Bereichen der KFO kompetent zur Seite und unterstützen Sie bei Fragen zu Materialien und Instrumenten der gängigen Hersteller, KFO-spezifischen Praxiseinrichtungen, KFO-Workshops und vielem mehr.

Büromaterial für Ihr Dental Office

Vom Aktenordner bis zum Kopierpapier, vom Briefumschlag bis zum Textmarker ist KALADENT Ihr Partner für jeden Bedarf. Sie können Ihr Büromaterial auf die gleiche bequeme Weise wie alle anderen Produkte bestellen: über das Bestellportal KALAEasy. Der Aufwand ist somit gering und Sie haben zugleich die Sicherheit, dass alle Produkte pünktlich und schnell geliefert werden.

Advantage – Sie sind im Vorteil!

Mit jeder Bestellung Ihres Verbrauchsmate-

rials bei KALADENT sammeln Sie Advantage-Punkte. Diese können Sie gegen attraktive Prämien oder Dienstleistungen eintauschen. Sie erhalten Advantage-Punkte ab CHF 100 Netto-bestellwert. ◀

KALADENT AG

Tel.: +41 844 35 35 35

www.kaladent.ch

Stand 3.0/D500



Ihre Bestellung wird umweltfreundlich und sicher in der eigens für zahnmedizinische Produkte entwickelten KALAEasy-Box verpackt und geliefert. Expresszustellungen am gleichen Tag sind im Bedarfsfall möglich. Das Team gut geschulter Dentalassistentinnen bei KALADENT berät und informiert Sie gern am Telefon.

Das rechnet sich

Ein weiterer Vorteil für Sie: Neben Qualität und dem Service stimmt bei

ANZEIGE

PHYSIOSTAR
NFC+

PERFEKTION AUS
MEISTERHAND

Überzeugend echt.

BY CANDULOR