

Firmenübernahme

ZEST Anchors **erweitert** Portfolio mit Danville Materials

ZEST Anchors („Zest“) verkündet den Erwerb von Danville Materials („Danville“), einem Hersteller von restaurativen Verbrauchsmaterialien und Kleingeräten. „Der Kauf von Danville erweitert Zests umfassende Lösungspalette, um zukünftig auch natürliche Zähne versorgen zu können. Danvilles hochqualitative Produktlinie – bestehend aus dentalen Verbrauchsmaterialien, marktführenden Mikroätz- und Pulverstrahlprodukten und Angeboten wie Perioscopy – wird die klinischen Lösungen von Zest hervorragend ergänzen. Wir freuen uns darauf, die Markenbekanntheit von Danvilles Produkten zu verbessern und die für deren Erfolg verantwortlichen Händler und Vertriebsnetzwerke zu unterstützen“, so Steve Schiess, CEO Zest.



Garrett Sato, CEO Danville, fügt hinzu: „Die Vereinigung von Zest und Danville wird eine starke Einheit bilden. Zests Marketing- und Fortbildungskapazitäten werden gemeinsam mit Danvilles Produktpalette die Zahl der klinischen Anwender erhöhen und somit die Händlerbeziehungen festigen.“

Quelle: ZEST Anchors, Inc.



Die Richtigen zusammenbringen.

straumann.de/stellenboerse

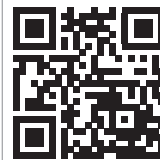
Neue Stellenbörse für den Dentalmarkt

Digital **vernetzt**

Unter www.straumann.de/stellenboerse schlägt Straumann nun eine Brücke zwischen Absolventen der Zahnmedizin und etablierten Zahnärzten, Oral- und MKG-Chirurgen. Seit Juli bietet das Unternehmen eine deutschlandweite Plattform zur Vernetzung von Zahnärzten, Oral- und MKG-Chirurgen, die auf der Suche nach Assistenzzahnärzten, Praxispartnern oder -nachfolgern sind. Die Anzeigen können einfach nach Fachrichtung, Region und weiteren Details gefiltert werden. Die inhaltliche und technische Basis dafür bietet die bereits etablierte Pluradent-Stellenbörse, die nun unter Straumann-Kunden und Young Professionals beworben und verbreitet wird. Damit soll ein noch größerer Teilnehmerkreis erreicht werden. „Unser Anspruch ist es, diese beiden Gruppen zu vernetzen“, sagt Jochen Hund, Projektmanager des Straumann YPP. „So schaffen wir einen weiteren Mehrwert für unsere Kunden und stellen Start- und Landebahn für ihre Karriere zur Verfügung.“

Quelle: Straumann GmbH

Straumann
[Infos zum Unternehmen]



Patientenaufklärung

Das erfolgreiche **Beratungsgespräch**

Bilder erleichtern dem Laien das Verständnis für eine notwendige zahntechnische Versorgung. Durch die Wahlmöglichkeit unter alternativen Versorgungsformen, zum Beispiel in Form von Abbildungen in einer Bro-

schüre, bezieht der Behandler den Patienten in die Therapieplanung mit ein: Zusammen mit dem Patienten kann die passende Lösung gefunden werden. Fachliche Aussagen werden verständlicher und eine höhere Erin-

nerbarkeit wird erreicht. Besonders für das Thema Zahnersatz auf Implantaten kann das bedeuten, dass eine Praxis im Aufklärungsgespräch erfolgreicher wird, wenn aus Anschauungsmodellen gewonnene Patienteninformationen zusätzlich mit Bildern unterstützt werden. Nachdem Permadental schon vor Jahren eine breite Palette an Anschauungsmodellen zusammengestellt hat, folgt nun, in Form einer 24-seitigen Broschüre, eine weitere Hilfe für das erfolgreiche Beratungsgespräch. Die Broschüre ist auch als digitale Version verfügbar. Beide Varianten können von Kunden und interessierten Zahnarztpraxen beim Kundenservice unter 0800 737000737 kostenlos und unverbindlich angefordert werden.

Quelle: PERMADENTAL GmbH



Tapered Screw-Vent[®] Implantatsystem



ZIMMER BIOMET

Your progress. Our promise.™



Mit mehr als 10 Jahren Erfahrung und einer hohen kumulativen Überlebensrate¹ bietet das offene Design des Tapered Screw-Vent Systems Funktionen für moderne implantologische Behandlungen:

- Das konische Design für die sofortige Insertion bei ausreichender Knochensubstanz^{1,2}
- Die Sofortbelastung ist indiziert, wenn eine gute primäre Stabilität vorliegt^{1,2}
- Die MTX[®] Oberflächentopographie erzielt einen hohen Knochen-Implantat-Kontakt und bietet osteokonduktive Eigenschaften³
- Zimmers selbst entwickelte die Platform Plus[™] Technologie, dies ist eine unternehmenseigene Friction-Fit-Abutment-Verbindung, die krestale Knochen nachweislich vor konzentrierten okklusalen Kräften schützt.

¹ Ormianer Z, Palti A. The use of tapered implants in the maxillae of periodontally susceptible patients: 10-Year Outcomes. Int J Oral Maxillofac Implants 2012; 27: 442-448.

² El Chaar E, Bettach R. Immediate placement and provisionalization of implant-supported, single-tooth restorations: a retrospective study. Int J Periodontics Restorative Dent 2011; 31(4).

³ Todisco M, Trisi P. Histomorphometric evaluation of six dental implant surfaces after early loading in augmented human sinuses. J. Oral Implantol 2006; 32 (4): 153-166

Für weitere Informationen steht Ihnen Ihr örtlicher Gebietsverkaufsleiter gerne zur Verfügung.
www.zimmerbiometdental.com

Praktische Fortbildung

Sinuslift am Küchentisch

„Durchweg gelungen“, war das einstimmige Urteil der Teilnehmer an der Fortbildung „Sinuslift am Küchentisch“ in Berlin. In entspannter Arbeitsatmosphäre trainierten sie die Praktik des externen Sinuslifts am rohen Ei und Tierkiefer. HNO-Ärztin Dr. Irina Mehl hatte vorab alle Anwesenden in die Anatomie der Kieferhöhle eingewiesen und die Risiken einer Operation erläutert. „Mir haben Sie jetzt die Angst genommen“, war die Resonanz einer Teilnehmerin auf die eindrucksvolle Veranschaulichung. Es zeigte sich, dass HNO-Ärzte einen natürlicheren Umgang mit der Schneider'schen Membran pflegen als Zahnärzte.



In der Praxis von Dr. Alexander Michajlov aus Berlin-Wilmersdorf folgte im Anschluss ein Workshop zum externen Sinuslift, der als Grundlage für alle Sinuslift-Operationen gilt: Kommt es beim internen Sinuslift zu Komplikationen, muss auf den externen Sinuslift zurückgegriffen werden. Abschließend inserierten die Teilnehmer erfolgreich das neue MIS V3-Implantat in die Tierkiefer. Die kleine Fortbildungsreihe geht gegen Ende des Sommers mit einem Workshop zum internen Sinuslift in die nächste Runde. Weitere Veranstaltungen mit Dr. Alexander Michajlov werden auch in Hamburg und Bremen stattfinden. Alle Informationen dazu erhalten Sie bei MIS in Minden bzw. unter www.mis-implants.de

Quelle: MIS Implants Technologies

Mobile Version verfügbar

Produktkatalog jetzt als App

Wer es gerne papierlos mag, dem stehen jetzt alle relevanten Produktinformationen der in Deutschland vertriebenen Septodont-Produkte mobil zur Verfügung. Das Praxisteam kann mit wenigen Fingertipps durch den Produktkatalog navigieren. Der Produktkatalog umfasst Informationen zu den Anwendungsgebieten und Eigenschaften der Produkte für den zahnmedizinischen Einsatz. Die Katalog-App umfasst des Weiteren die Fach- und Gebrauchsinformationen, informative Videos, Bildergalerien – Links zur Septodont-Website runden das Angebot ab. Die kostenfreie App „Septodont Produktkatalog“ steht ab



sofort für das iPad im iTunes Store und im Google Play Store für die Android-Version zum Download zur Verfügung.

Quelle: Septodont GmbH

Intuitive Produktauswahl

Der neue CAMLOG eShop

Seit Anfang Juni 2016 präsentiert sich der neue CAMLOG eShop in einem modernen, klaren Design und bietet eine optimale Übersichtlichkeit über die Implantatsysteme CAMLOG, CONELOG und iSy. Funktionen wie die Bestellhistorie, die Direktbestellung oder die intelligente Suchfunktion, werden CAMLOG-Kunden begeistern. Die Produktauswahl erfolgt intuitiv und ermöglicht kurze Bestellwege rund um die Uhr. Im eShop werden alle Implantatsysteme von CAMLOG, Prothetikkomponenten und Zubehör mit fotorealistischen 3-D-Bildern präsentiert. Der eShop wird auf allen

Endgeräten optimal dargestellt. CAMLOG hat ein zentrales Log-in für die Online-Services, wie den eShop und die Website, eingeführt. Die Registrierung ist sowohl über den klassischen Weg als auch über Social Media möglich. Auf der CAMLOG-Website profitieren Kunden von der Downloadfunktion von Fotos und Grafiken und die komfortable Anmeldung zu Veranstaltungen. Jetzt den neuen eShop unter eshop.camlog.de entdecken.

Quelle: CAMLOG Vertriebs GmbH



Mehr Stabilität

MEHR GARANTIE

Mehr Service

Mehr Sicherheit

Mehr Vertrauen

Mehr Qualität

Mehr Preisvorteil

Mehr Ästhetik

5 JAHRE GARANTIE

KOMPLETT:

e.max-Krone & Individuelles Titanabutment, goldfarben eloxiert (inkl. Schraube, Modelle, Zahnfleischmaske, Übertragungsschlüssel und Versand)



PREISBEISPIEL

337,- €

zzgl. MwSt.

Der Mehrwert für Ihre Praxis

Als Komplettanbieter für zahntechnische Lösungen beliefern wir seit über 29 Jahren renommierte Zahnarztpraxen in ganz Deutschland. Ästhetischer Zahnersatz zum smarten Preis – so geht Zahnersatz heute.

www.permadental.de | Freecall 0800/7 37 62 33

permadental semperdent
Modern Dental Group

