



Digitale Tools – optimierte Behandlungsplanung, Visualisierung und Vorhersagbarkeit

Ein Beitrag von Dr. Rafi Romano, Kieferorthopäde aus Tel Aviv, Israel.

Eines der Hauptdefizite in der modernen Zahnheilkunde ist die Fähigkeit, das Behandlungsergebnis bereits beim Beratungstermin verlässlich vorauszusagen. Zwar existieren z. B. in der Allgemeinen Zahnmedizin bereits viele digitale Tools zur Planung und Vorhersage von Zahnersatz oder zur Visualisierung des Lächelns (Smile Design),^{1,2} jedoch stehen in der Kieferorthopädie bislang nur wenige Simulationswerkzeuge zur Verfügung. Die meisten von ihnen sind zudem nicht am Behandlungsstuhl anwendbar. Der folgende Artikel fasst die Möglichkeiten digitaler Tools anhand eines Invisalign®-Falls zusammen, wobei ein besonderes Augenmerk auf den Einsatz des iTero® Element Intraoralscanners samt Planungssoftware gelegt wird.



Abb. 1a und b: Extraorale Aufnahmen, Gesicht von vorn und im Profil. Beachten Sie das unästhetische Lächeln aufgrund des offenen Frontzahnbisses. **Abb. 1c–h:** Intraorale Aufnahmen vor Behandlungsbeginn. Man beachte den unästhetischen anterior offenen Biss, den verengten Ober- und Unterkiefer mit negativem Kronentorque. Der Patient trägt metallene Zungensporne, die auf die oberen mittleren Inzisiven geklebt wurden. **Abb. 1i–k:** Panorama- (i) und Fernröntgenseitenaufnahme (j) mit computergestützter Analyse (k). Es zeigte sich eine skelettale Klasse II-Malokklusion mit proklinierten Inzisiven im Ober- und Unterkiefer.

Abb. 2a–c: Die Simulation mithilfe der iTero® „Outcome Simulation“-Software ermöglicht es dem Behandler, die Zähne automatisch zu segmentieren, den KI- (künstliche Intelligenz)-Algorithmus zu verwenden und dabei persönliche Modifikationen und Präferenzen mit einzubeziehen. **Abb. 3a und b:** Auf KI sowie unserer Simulation basierender ClinCheck®-Plan. Attachments sind in optimaler Position und Form für eine bessere Vorhersagbarkeit der Zahnbewegung und zur Überwindung unerwünschter Nebeneffekte platziert.

Wozu benötigen wir eine kieferorthopädische Simulation?

Marketing
Patienten „shoppen“ heute von einer KFO-Praxis zur anderen. Die Möglichkeit, ihnen bereits vor Behandlungsbeginn eine Simulation der angestrebten Zahnbewegungen zeigen zu können, stellt dabei definitiv einen Wendepunkt und Wegbereiter dar, der jedem Kieferorthopäden helfen wird, dem Patienten seine „Vision“ und die damit verbundenen Behandlungsaspekte zu erläutern.

Patientenaufklärung
Patienten werden heutzutage mit zahlreichen Desinformationen überhäuft, die sie insbesondere aus dem Internet, mitunter aber auch von anderen Behandlern erhalten. Manchmal werden ihnen z. B. Behandlungspläne offeriert, mit denen sie nichts anfangen können, die ihnen gar widersprüchlich erscheinen (z. B. Extraktion vs. Nichtextraktion). Mithilfe eines Ergebnissimulators, ein Scanner-integriertes Tool, wie es z. B. beim iTero® (Fa. Align Technology)

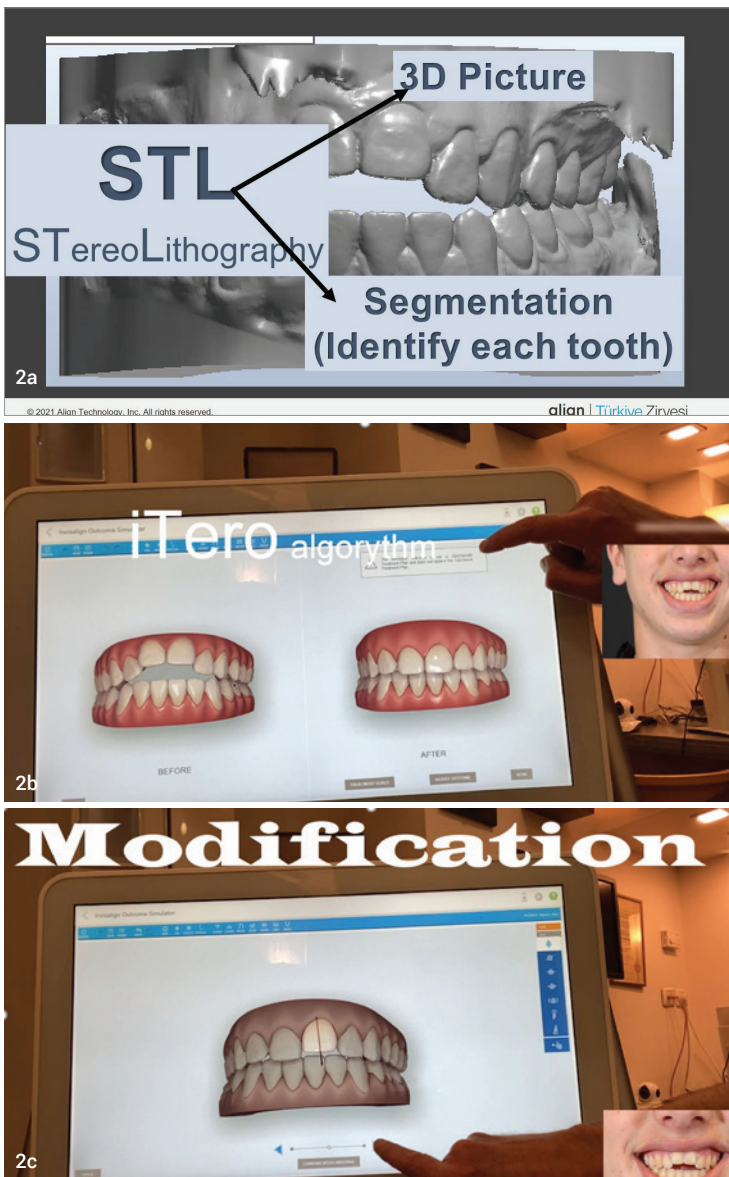
zur Verfügung steht, können Kieferorthopäden ihren Patienten zwei verschiedene (oder gar mehrere) Therapieoptionen vorstellen und ihnen dabei die Vor- und Nachteile

des jeweiligen Behandlungsansatzes erläutern. Das Unbekannte wird für die Patienten dadurch in etwas visuell Greifbares, Nachvollziehbares verwandelt.

Planung am Behandlungsstuhl
Die Simulation ermöglicht es dem Kieferorthopäden, dem Patienten seine Vorstellungen (die in der Regel auf dessen jahrelanger Erfahrung,

1. Maxillary Skeletal			
	R	M	P
SNA	80<82<84	78	1 RETROGNATHIC
N-VERT-A (mm)	-2<0<2	1	0 MESIOGNATHIC
NASOLABIAL ANGLE	113>105>97	119	1 PROGATHIC
U / LIP - SUBNASALE	1>2>3	0	1 RETROGNATHIC
2. Maxillary Dental			
	R	M	P
U/1 TO SN	100<104<108	107	0 MESIOCLINED
U/1 TO PAL/PL	105<110<115	116	1 PROCLINED
U/1 TO NA(°)	18<22<26	29	1 PROCLINED
U/1 TO NA(mm)	2<4<6	4	0 MESIOCLINED
U/LIP DRAPE	92<97<102	91	1 RETROCLINED
3. Mandibular Dental			
	R	M	P
IMPA	90<95<100	99	0 MESIOCLINED
LOWER I TO NB(°)	21<25<29	35	2 PROCLINED
LOWER I TO NB(mm)	2<4<6	7	1 PROCLINED
LOWER I TO A/P(mm)	0<2<4	4	0 MESIOCLINED
HALF STEINER (mm)	-5<0<5	5	0 MESIOCLINED
4. Mandibular Skeletal			
	R	M	P
SNB ANGLE	78<80<82	73	3 RETROGNATHIC
FACIAL ANGLE(DOWNS)	86<89<92	86	0 MESIOGNATHIC
NA VERT TO PO (mm)	-9<-6<-3	-8	0 MESIOGNATHIC
E ANGLE	68<72<76	67	1 RETROGNATHIC

1k



umfangreichen Fachwissen, aber auch auf ästhetischen Standards beruhen) direkt am Behandlungstisch zu erläutern, während dieser zusieht und Fragen stellen kann. Das gesamte Prozedere ist schnell und kann umgehend durchgeführt werden, also während der Patient noch in der Praxis ist und nicht erst einen Tag oder gar Wochen später.

Der Team-Ansatz

Der Großteil der modernen Kieferorthopädie basiert auf einer interdisziplinären Behandlung. Sobald die kieferorthopädische Simulation abgeschlossen ist, kann diese gespeichert und z. B. mit dem allgemeinärztlichen Team und dem Zahntechniker geteilt werden, der sie kommentieren und dem Behandlungsplan weitere nützliche Informationen hinzufügen kann. Der Simulationsbericht kann darüber hinaus mit Anmerkungen versehen werden, wodurch etwaige Missverständnisse von vornherein vermieden werden.

Individueller Behandlungsplan

Der Kieferorthopäde kann sich hierbei von Kollegen, die möglicherweise andere Behandlungspläne anbieten, abheben.

Vorhersagbarkeit

Der Behandler erhält die Möglichkeit, das angestrebte Therapieergebnis besser vorausszusagen und zudem unnötige Fehler zu vermeiden. Durch die Simulation bekommt er darüber hinaus sofortige und leicht zugängliche Informa-

tionen hinsichtlich behandlungsrelevanter Faktoren wie Zahngröße, Notwendigkeit einer ASR (approximale Schmelzreduktion) zur Auflösung eines Engstands oder zu Kontaktpunkten zur Umsetzung eines ästhetisch ansprechenden Ergebnisses.

Viele Kieferorthopäden verwenden zwar intraorale Scanner zur digitalen Abdrucknahme, nutzen aber

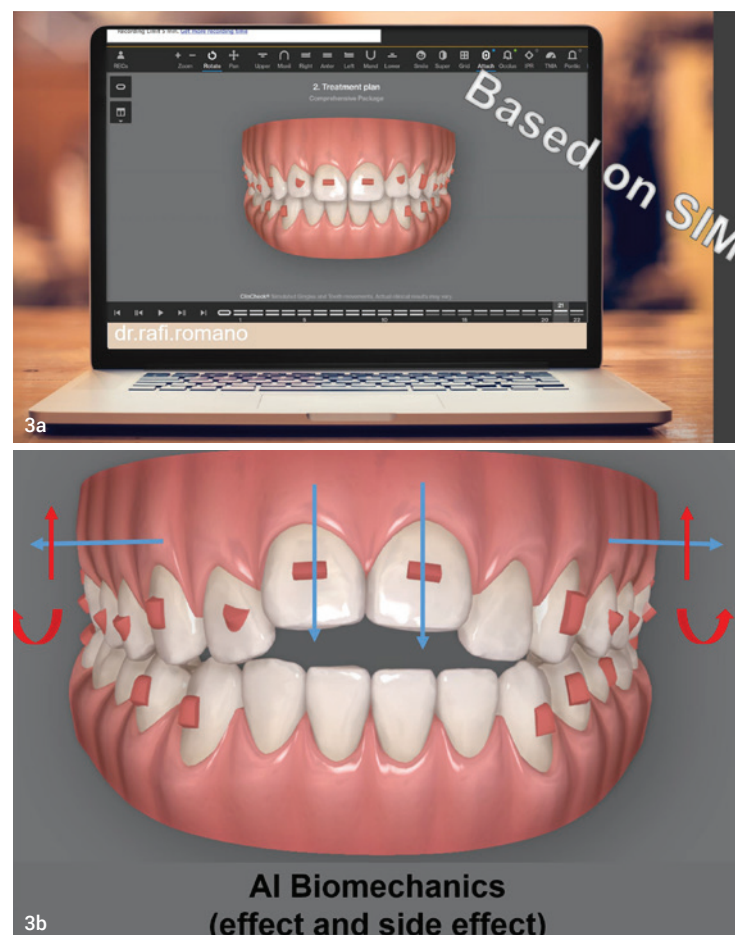
die darin implementierten Optionen nicht voll aus. Der iTero® z. B. verfügt über eine automatische Segmentierungsfunktion, welche das dreidimensionale Bild in ein segmentiertes Modell verwandelt, in dem jeder einzelne Zahn identifiziert ist und in allen drei Dimensionen bewegt werden kann.

Wie die „digitale Reise“ tagtäglich in der Praxis des Autors vonstatten geht, lässt sich am besten anhand eines Invisalign®-Fallbeispiels beschreiben.

„Mithilfe eines Ergebnissimulators können Kieferorthopäden ihren Patienten verschiedene Therapieoptionen vorstellen und ihnen dabei die Vor- und Nachteile des jeweiligen Behandlungsansatzes erläutern.“

Klinisches Fallbeispiel

Der 19-jährige Patient A.M. stellte sich nach bereits zwei absolvierten kieferorthopädischen Behandlungen, die leider beide relativ schnell rezidierten, in unserer Praxis vor. Wir stellten bei ihm eine skelettale Klasse II- und dentale Klasse I-Malokklusion fest, mit einem anterior offenem Biss sowie Intrusion der oberen mittleren Inzisiven. Die oberen und unteren Frontzähne waren prokliniert und beide Zahnbögen verengt (Abb. 1a bis k). Der Patient war zum Kieferchirurgen geschickt worden, nachdem sich der Biss er-



orthoLIZE
DIGITALE KIEFERORTHOPÄDIE

Digital gestützte Fertigung

Dieser
Scanner
ist das
Kabel
los!



**WIRELESS:
DER NEUE
CARESTREAM
CS 3800**

**JETZT BEI UNS
ERHÄLTlich!**

Wir unterstützen und begleiten Sie dabei, das Abformen in Ihrer Praxis zu digitalisieren.

Ob Scan oder Modell:
**Konfiguration, Bestellung,
Freigabe – Ein Workflow.**



orthoLIZE ist Ihr Partner für kieferorthopädische Konstruktionen und Fertigungen.

Ebenso unterstützen wir Sie mit Beratung und Trainings sowie dem Vertrieb, Installation und Service für KFO Hard- und -Software.

www.ortholize.de

orthoLIZE GmbH · Im Nordfeld 13 · 29336 Nienhagen

Abb. 4a und b: „Virtual Care“ von Align Technology. Hierbei senden die Patienten wöchentlich Fotos ihrer Zähne mit und ohne Aligner. Sie erhalten vom Behandler team dann entsprechendes Feedback und Kommentare. **Abb. 4c:** Das Monitoring erfolgt auch in der Praxis, mithilfe der iTero®-Software „Progress Assessment“. Wenn alle Zahnbewegungen wie geplant stattgefunden haben, werden sie entsprechend grün angezeigt.

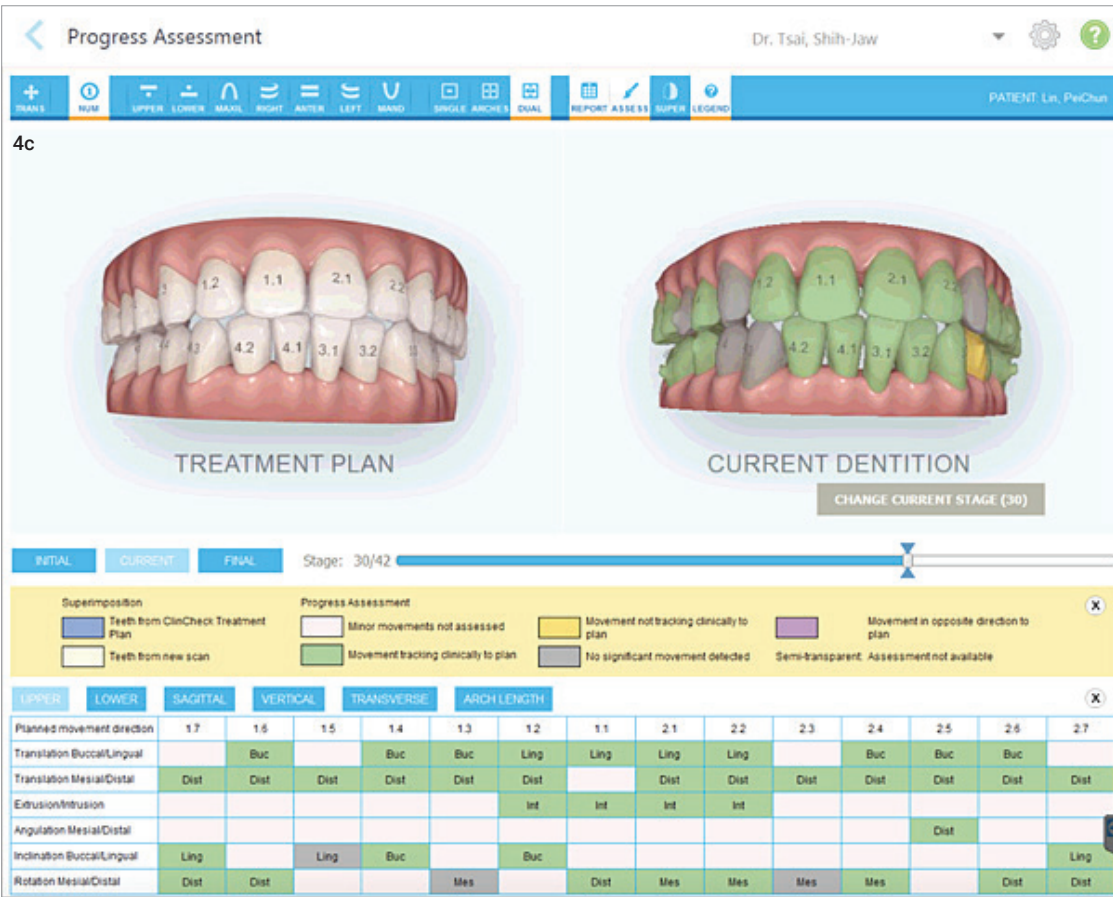
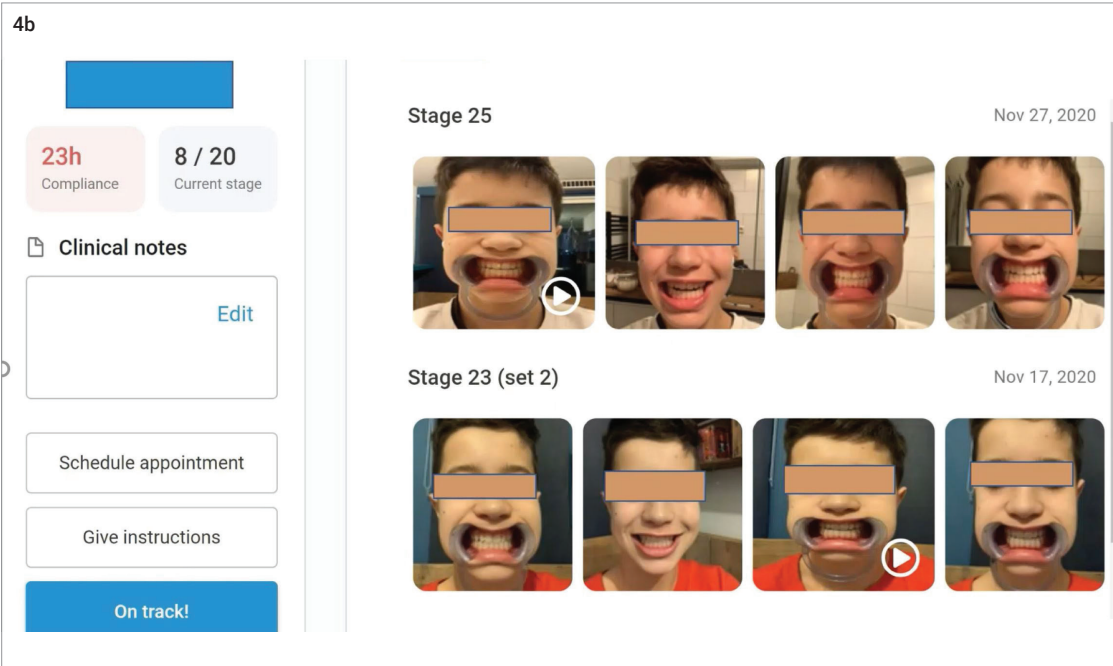


Wir nahmen eine Überkorrektur des Plans vor (z. B. Überextrusion der oberen mittleren Inzisiven und enge okklusale Kontakte im Seitenzahn-bereich). Um die für die Zahnbe-wegung erforderlichen Kräfte in die richtige Richtung zu lenken, uner-wünschte Nebeneffekte zu vermei-den und die angestrebten Bewe-gungen besser vorherzusagen, wurden Komposit-Attachments benötigt. Auch hier kommt künstliche Intel-ligenz zum Einsatz, um eine op-timale Auswahl der Attachment-Form und -Position auf den Zähnen zu ermöglichen. Diese „automati-schen“ Attachments werden dann von der Software platziert und als „optimierte Attachments“ bezeich-net (Abb. 3a und b). Ignorieren oder ändern wir diese Attachments von „optimiert“ in „normal“ (regular), geben wir die aus Millionen von behandelten Alignerfällen gewon-nenen Erfahrungswerte auf. Digitale Hilfsmittel werden nicht nur zur Simulation und Planung eines Falls, sondern auch zur Überwachung des erzielten Be-handlungsfortschritts eingesetzt.

neut geöffnet und neben einem unästhetischen Aussehen zudem funktionelle Probleme verursacht hatte. Nun suchte er unseren Rat. Die Herausforderung bestand darin, nicht nur den Fall zu diagnostizieren und einen entsprechenden Be-handlungsplan anzubieten, son-dern diesen mit dem Patienten zu besprechen und ihm dabei die ver-schiedenen Optionen aufzeigen zu können. Und das alles direkt am Be-handlungsstuhl. Digitale Tools und die dazugehörigen Technologien bie-ten uns heute die Möglichkeit, Zahn- und Kieferbewegungen in Sekun-denschnelle zu simulieren. Intra-oral-scanner liefern uns dafür das erforderliche 3D-Bild, welches dann segmentiert werden sollte, um eine entsprechende Simulation zu erstel-len, bei der jeder Zahn im Raum be-wegt werden kann (Abb. 2a). Dieser Prozess der Zahnsegmentie-rung wird durch den iTero®-Algo-rithmus binnen weniger Sekunden durchgeführt, indem man auf die im Scanner integrierte Schaltfläche „Ergebnissimulation“ klickt. Der Al-gorithmus nutzt hierbei die Daten künstlicher Intelligenz (KI) aus Mil-lionen von Scans und schlägt dem Behandler dann ein automatisches Set-up zur Ausrichtung der Zähne in jedem Zahnbogen und in der Ok-klusion vor (Abb. 2b). Offensichtlich hat jeder Kieferortho-päde andere ästhetische und funk-tionelle Vorstellungen. Eine Modifi-zierung der Simulation kann daher einfach und direkt am Behand-lungsstuhl vorgenommen werden, um dem Patienten dann anschließend den Prozess und die sich dahinter verbergenden Überlegungen zu zei-gen (Abb. 2c). Die modifizierte Simu-lation kann mit dem Patienten, dem zahnärztlichen Team und dem Tech-niker entsprechend geteilt werden, der sie „kopiert“ und als Referenz für die Planungssoftware verwendet.

Die kieferorthopädische Behand-lung im vorliegenden Fall umfasste die Erweiterung beider Zahnbögen, eine Verbesserung des negativen

Kronentorques der oberen und un-teren Prämolaren sowie die Extru-sion der oberen mittleren Inzisiven mittels Alignertherapie (Invisalign®).



„Das Unbekannte wird für die Patienten in etwas visuell Greifbares, Nachvollziehbares verwandelt.“

The *Two souls* of aligners

EVENT PRESENTED BY FORESTADENT
29. SEPTEMBER - 01. OKTOBER 2022, IBIZA

Unsere Speaker

Prof. Dr. Ravi
Nanda

Dr. Vittorio
Cacciafesta

Dr. Alberto
Canabez

Dr. Domingo
Martín

Dr. Giorgio
Iodice

Dr. Guillaume
Lecocq

Weitere Referenten folgen.

Mehr Informationen:

www.forestadent.com

FORESTADENT

Bernhard Förster GmbH • Westliche Karl-Friedrich-Str. 151 • 75172 Pforzheim (Germany)
Tel.: +49 7231 459-0 • E-Mail: ibiza@forestadent.com • www.forestadent.com



Abb. 5a–g: Intraorale Bilder (a–f) sowie frontale Gesichtsaufnahme (g) nach Abschluss der kieferorthopädischen Behandlung. Beachten Sie die veränderte Form der oberen und unteren Zahnbögen sowie die Veränderung des Kronentorques im Seitenzahnbereich. Die oberen und unteren Inzisivi befinden sich jetzt in normaler Okklusion mit einem positivem Overjet und Überbiss.



„Virtual Care“ ist ein neues Tool, das Invisalign®-Nutzern heute kostenlos zur Verfügung steht. Für dessen Nutzung stattdessen wir unsere Patienten mit Wangenspreizern und einer speziellen Anwendung namens „my Invisalign“ aus. Sie schicken uns dann eine Reihe von Fotos ihrer Zähne, die sowohl mit als auch ohne eingesetzte Aligner von ihnen erstellt werden. Wir sehen uns diese Fotos wöchentlich zwischen den regulären Kontrollterminen an und senden den Patienten entsprechende Kommentare und Feedback zurück (Abb. 4a und b).

Die Kommunikation mit unseren Patienten hat sich dadurch enorm verbessert und wir haben eine viel bessere (zusätzliche) Kontrolle über die Behandlung und können ggf. zwischendurch eingreifen. Dank dieser digitalen Option sehen wir unsere Patienten oft nur noch alle acht bis zehn Wochen, was Zeit am Behandlungsstuhl spart und für den Patienten angenehmer ist (besonders in diesen COVID-19-Zeiten).

Das Monitoring erfolgt hierbei auch in der Praxis, und zwar mit der „Progress Assessment“-Software, einem weiteren im Scanner integrierten Tool. Wir verwenden dieses, um die tatsächliche Zahnstellung mit dem geplanten ClinCheck® zu vergleichen. Anhand verschiedener Farben können wir dabei erkennen, welche Zähne sich entsprechend der Planung bewegt (grün), welche Zähne sich nicht bewegt (gelb) und welche sich in die entgegengesetzte Richtung bewegt haben (lila) (Abb. 4c). Die angestrebten Zahnbewegungen erfolgten bei unserem Patienten wie vorgesehen.

Die Herausforderung bestand darin, zukünftige Rezidive zu vermeiden, wie sie der Patient in der Ver-

gangenheit bereits zweimal erlitten hatte. Zu diesem Zweck galt es, die entsprechende Ursache zu

beseitigen. So hatte der Patient leider die Angewohnheit, mit seiner Zunge gegen die Frontzähne zu

„Durch die Simulation bekommt der Behandler darüber hinaus sofortige und leicht zugängliche Informationen hinsichtlich behandlungsrelevanter Faktoren.“

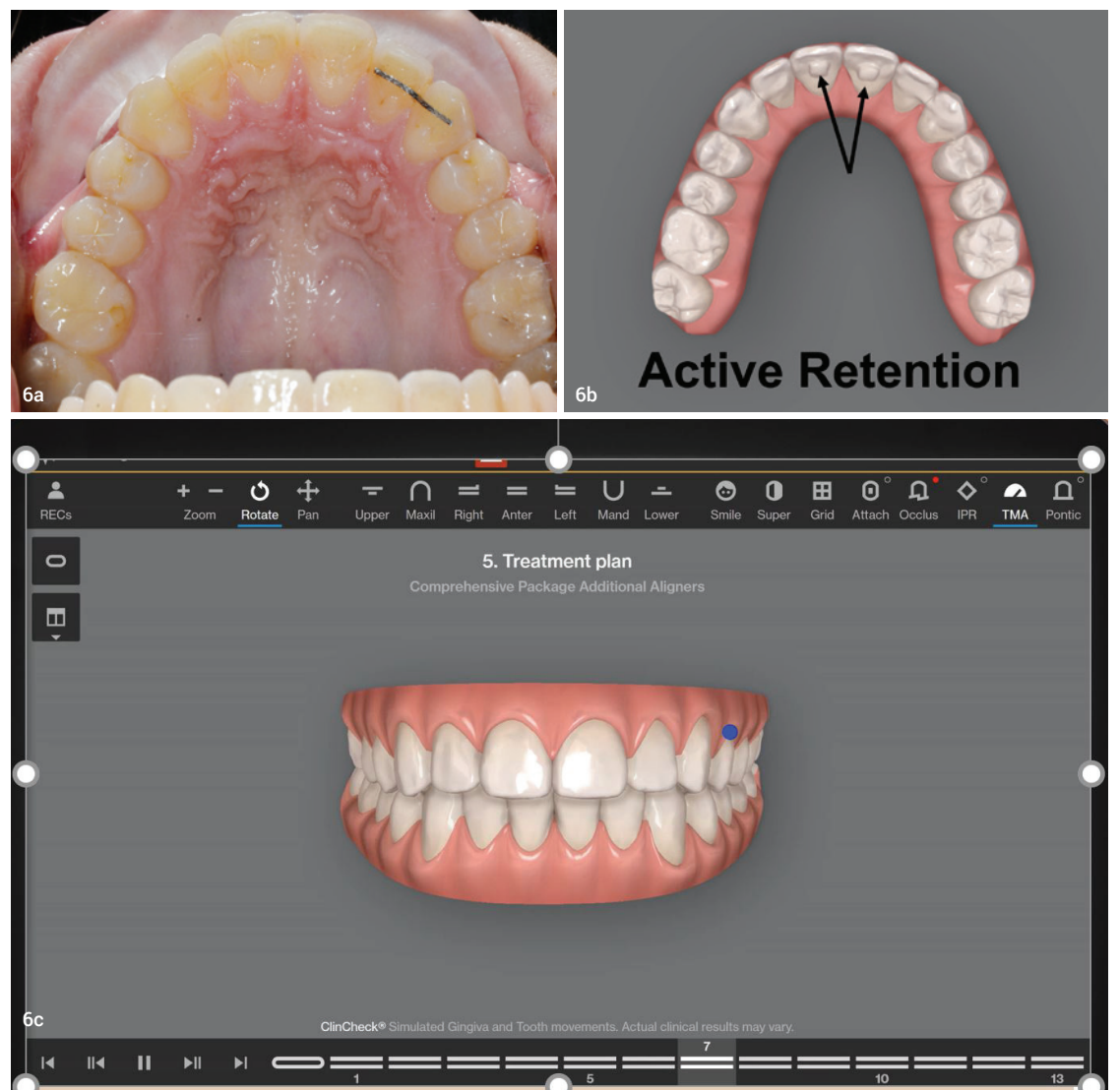


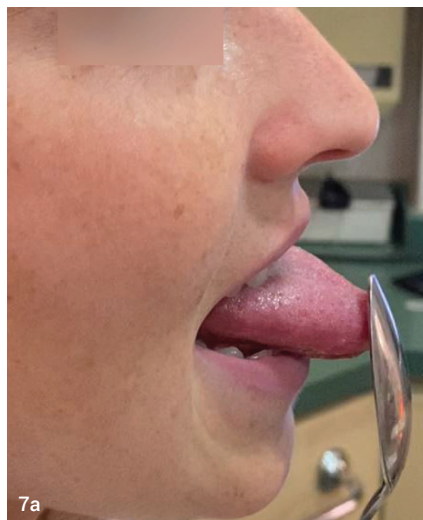
Abb. 6a und b: „Freihändige“ rechteckige Attachments auf den Zähnen 11 und 21. **Abb. 6c:** Zusätzliche Aligner mit 0,1 mm anteriorer Extrusion. 13 Aligner erbringen insgesamt 1,3 mm an Extrusion.

passion and precision.

Innovatives 2-Schienen Behandlungskonzept
für optimale Behandlungsergebnisse.

- Transparentes Alignermaterial für eine nahezu unsichtbare Behandlung.
- Aligner bedeckt einen Teil der Gingiva für bessere Kraftübertragung.
- Digitale Fallplanung mit OnyxCeph^{3™}.
- Persönliche Beratung durch erfahrenes Support-Team.

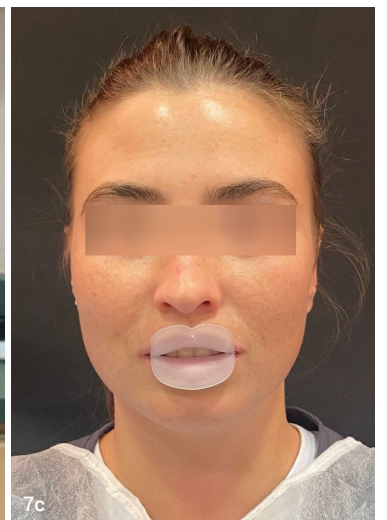
Abb. 7a und b: Übungen für zu Hause zur Stärkung der Gesichtsmuskeln und zur Behebung der Angewohnheit des Zungenstoßens. **Abb. 7c:** Sogenannter Froschmund (Froggy Mouth). Er bietet dem Kliniker einen neuen therapeutischen Ansatz für das neuromuskuläre Re-Training der atypischen Deglutition und dysfunktionalen Deglutition bei Patienten. **Abb. 7d.1 bis 7d.3:** MYOSPOTS zum Trainieren einer korrekten Zungenposition. MYOSPOTS sind kleine kreisförmige Pads aus biologisch abbaubaren, natürlichen Polymeren, welche in verschiedenen Geschmacksrichtungen erhältlich sind. Sie verfügen über eine starke Haftkraft, die es ihnen ermöglicht, leicht auf der Gaumenoberfläche zu haften. (Fotos: © Myospots)



7a



7b



7c



7d.1

Einen MYOSPOT auf den trockenen sauberen Daumen legen.



7d.2

Den Punkt mit leichtem Druck für zehn Sekunden gegen den vorderen Teil des Gaumens drücken.



7d.3

Den Daumen wegnehmen und mithilfe der Zunge weiter auf den Spot drücken, bis dieser sich auflöst.

stoßen. Zudem wies er eine hypotone Muskulatur sowie eine Tendenz zur Verengung des Zahnbogens und zur Intrusion der oberen mittleren Inzisiven auf. Aus diesem Grund klebten wir zwei „freihän-

dige“ rechteckige Attachments auf die Zähne 11 und 21 (Abb. 6a und b). Zur Fertigung zusätzlicher Aligner wurde der Patient nochmals intraoral gescannt. Der Plan umfasste insgesamt 1,3mm an anteriorer

Extrusion, bei 0,1 mm pro Aligner (13 Aligner; Abb. 6c). Da der Patient im Frontzahnbereich interinzisale Kontakte aufwies, erwarteten wir hierbei keine tatsächliche Extrusion, sondern eher eine Bewegung, welche der Tendenz zur anterioren Intrusion, wie sie in der Vergangenheit bereits zweimal aufgetreten ist, entgegenwirkt.

Darüber hinaus bekam der Patient MYOSPOTS. Hierbei handelt es sich um kleine kreisförmige Spots (eine Art Tablette mit unterschiedlichen Geschmacksrichtungen) aus biologisch abbaubaren natürlichen Polymeren mit starker Klebekraft, die leicht an der Oberfläche des Gaumens haften (Abb. 7d) und die Zunge dadurch unwillkürlich veranlassen, sich anzuheben und diese Spots zu berühren. Das wiederholte Anheben der Zunge zum Berühren und Auflösen des haftenden Spots stellt ein gezieltes Training für die Zungenmuskulatur dar, um deren Tonus zu erhöhen.

Im vorliegenden Fall erfolgte die Zahnbewegung wie geplant, so dass die Behandlung in weniger als fünf Monaten abgeschlossen werden konnte.

„Digitale Hilfsmittel werden nicht nur zur Simulation und Planung eines Falls, sondern auch zur Überwachung des erzielten Behandlungsfortschritts eingesetzt.“

Außerdem zeigten wir dem Patienten Übungen zur Stärkung der Gesichtsmuskeln und zur Abgewöhnung seiner Zungenstoßgewohnheit (Abb. 7a und b). Diese Übungen sollten täglich zu Hause und mit wöchentlicher Unterstützung durch einen myofunktionellen Therapeuten durchgeführt werden. Dem Patienten wurde zudem ein „Froggy Mouth“ gegeben, eine effektives Hilfsmittel zur myofunktionellen Korrektur seines atypischen Schluckmusters (Abb. 7c). Es bietet dem Kliniker einen neuen therapeutischen Ansatz für das neuromuskuläre Re-Training der atypischen und dysfunktionalen Deglutition seiner Patienten.³

kontakt



Rafi Romano DMD, M.Sc.
Habarzel Street 34
69710 Tel Aviv
Israel
Tel.: +972 3 6477878
rafi@drromano.com
www.drromano.com

ANZEIGE

KN-Newsletter abonniert, immer informiert.

ZWP ONLINE

www.zwp-online.info



Die aktuellen Newsletter sind auch online einsehbar – ganz ohne Anmeldung und Verpflichtung.

Einfach den QR-Code scannen, Newsletter auswählen und selbst überzeugen.

© master1305 – stock.adobe.com



TREATMENT PLANNING KÖLN

26./27. NOV

IN ALIGNER ORTHODONTICS

Der weltweit größte Kongress zur digitalen Behandlungsplanung in der Alignerorthodontie mit einem einzigartigen, interdisziplinären Format: Erfahrene Kieferorthopäden präsentieren komplexe Fallstudien und die inviSolution Software-Spezialisten erläutern detailliert jeden einzelnen Planungsschritt hierzu. Es werden keine Geheimnisse offen gelassen: Sie verlassen den Kongress als Meister der digitalen Behandlungsplanung.



CMDT Matthias Peper • Dr. David Raickovic • Dr. Sandra Tai • Dr. Iván Malagón • Dr. Pedro Costa Monteiro • CMDT Björn Reiners • Dr. Udo Windsheimer
Dr. Susana Palma • Dr. Enzo Pasciuti • Dr. Thomas Drechsler • Dr. Boris Sonnenberg • Dr. Jörg Schwarze • Dr. Dietmar Zuran
Dr. Mareike Niederwarenbrock • Dr. Andreas Dasy • Dr. Alviano Wagner

Presented by:

 **inviSolution®**

Weitere Informationen
und Registrierung unter

www.tpao-congress.com

