

CAMLOG

Mit weniger mehr erreichen

Das iSy Konzept verspricht seinen Anwendern neue Klarheit, neue Produktivität, einen neuen Standard und hohe Qualität. iSy entspringt einer ebenso einfachen wie radikalen Idee: Weniger Komplexität macht mehr Freude. Die konsequente Umsetzung dieser Idee macht iSy schlank und zukunftsweisend. Mit nur drei Implantatdurchmessern in drei Längen sorgt iSy für eine Konzentration auf das Wesentliche – vor, während und nach der OP.

iSy heißt: Weniger schafft mehr. Mehr Orientierung, mehr Transparenz, mehr Klarheit und so auch mehr Patienten in der gleichen Zeit. iSy ist ein von Grund auf neu gedachtes, sehr schlankes Implantatsystem für eine Vielzahl von Indikationen und damit ein Versprechen an alle implantologisch tätigen Zahnärzte, mit weniger mehr zu erreichen. Denn das iSy Konzept ist in allen Belangen auf die Abläufe und die spezifische Kostensituation in der Praxis abgestimmt und ermöglicht die Behandlung der meisten Standard- und Low-Risk-Fälle. Einpatientenbohrer ersparen die Aufbereitung. In der OP und darüber hinaus kommt iSy mit weniger Komplexität, weniger Arbeitsschritten und damit auch weniger Zeitauf-



wand aus. Mit iSy können Ressourcen gezielter eingesetzt und neue Kundengruppen angesprochen werden. iSy ist ein einfaches Konzept konsequent umgesetzt. Schweizer Engineering gepaart mit dem Qualitätsverständnis einer deutschen Fertigung zeichnen iSy aus. Durch die Integration hochmoderner Produktionstechnologien und effektiver Qualitätssicherung genügen iSy Implantate hohen Ansprüchen. Weil sich iSy konsequent auf das Wesentliche konzentriert, entstehen so geringere Kosten.



CAMLOG Vertriebs GmbH
Tel.: 07044 9445-0
www.isy-implant.com

doctorwater

Einfach auf Sicherheit setzen!

Die doctorwater GmbH bietet im Rahmen ihres 5-Punkte-Plans konforme und umfassende Sicherheit im Bereich Wasserhygiene

in der Zahnarztpraxis an. Beginnend mit einer Analyse stellt doctorwater seinen Kunden eine umfangreiche Stellungnahme zur Verfügung. Hier werden alle zutreffenden Gesetze, Normen und Richtlinien aufgegriffen und vertraulich auf Umsetzung und Einhaltung geprüft. Die doctorwater GmbH ist in diesem Beratungsprozess ausschließlich der Praxis verpflichtet. Die Ergebnisse werden dann im Rahmen einer Beratung ausführlich erläutert und ggf. notwendige Lösungen diskutiert. Hat sich der Praxisbetreiber für die passende Lösung entschieden, sorgt doctorwater für die Umsetzung. Die Erstellung von Plänen, die Koordination der Installation und die Inbetriebnahme erfolgen durch die Mitarbeiter der doctor-

water GmbH, die Installation selbst durch einen zertifizierten Meisterbetrieb. doctorwater garantiert nicht nur die optimale Produktqualität als TÜV-zertifiziertes Unternehmen, sondern auch die Wasserqualität. Durch regelmäßige Wartungen und Analysen stellt doctorwater die Wasserqualität an den angeschlossenen Wasserentnahmestellen sicher und weist diese mit Resultaten aus einem akkreditierten Labor nach. doctorwater bietet seinen Kunden zusätzlich zu diesem umfangreichen Service ein interessantes Prämienprogramm an.



doctorwater GmbH
Tel.: 0800 2000260
www.doc-water.com

W&H

Minimal invasiv, maximal effektiv

Die neue Kraft in der Knochenchirurgie heißt Piezomed. Das Gerät von W&H legt dem Chirurgen alle Vorteile innovativer Ultraschalltechnologie in die Hand: Hochfrequente Mikrovibrationen ermöglichen Schnitte von unglaublicher Präzision. Sie sorgen zudem durch den sogenannten Kavitationseffekt für ein nahezu blutfreies Operationsfeld. Mit anderen Worten: Minimal invasiv, maximal effektiv. W&H ist mit der automatischen Instrumentenerkennung eine Weltinnovation gelungen: Sobald ein Instrument eingesetzt wird, erkennt Piezomed das Instrument automatisch und ordnet ihm die richtige Leistungsgruppe zu. Dadurch wird nicht nur die Bedienung vereinfacht, sondern auch die Gefahr einer Überlastung der Instrumente verringert und die Lebensdauer der Instrumente erhöht. Mit einem Sortiment von 24 innovativen Instrumenten wird für jede Anwendung das richtige



Instrument geboten. Eine neue, spezielle Verzahnung sorgt für einen präzisen Schnitt mit wenig Knochenverlust bei der Knochenblockentnahme und spart zudem noch Zeit. Ebenfalls im Sortiment enthalten ist eine neue Knochensäge, die durch eine extrem hohe Schneidleistung überzeugt. Effizientes und zeitsparendes Arbeiten wird ermöglicht. Bei allen 24 Instrumenten wird eine optimale Kühlung des Instruments und des zu bearbeitenden Hartgewebes gewährleistet. Dies geschieht dadurch, dass der Spray nahe am Arbeitsbereich des Instruments austritt.

W&H Deutschland GmbH
Tel.: 08682 8967-0
www.wh.com



Die Beiträge in dieser Rubrik stammen von den Herstellern bzw. Vertreibern und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.

K.S.I. Bauer-Schraube

Schnell, günstig und schonend zu festem Zahnersatz

Auf Wunsch vieler Anwender legt das Implantologenteam der K.S.I. Bauer-Schraube den Fokus der KSI-Fortbildungskurse im September und Oktober 2013 verstärkt auf das Thema Kugelkopfimplantate. Nach dem bewährten KSI-Kurskonzept wird in kleinen Gruppen fundiertes Wissen über die Implantologie von der Planung bis zur Endversorgung vermittelt und in mindestens vier Live-OPs demonstriert. Dabei wird gezeigt, wie der Zahnarzt der stets wachsenden Gruppe der älteren Patienten in der eigenen Praxis



eine schnelle, günstige und schonende Implantatversorgung anbieten kann. Besonders viel Zeit ist für den „Hands-on-Teil“ reserviert, bei dem das Erlernte praktisch umgesetzt und gefestigt wird. Für dieses KSI-Kursangebot gibt es 17 Fortbildungspunkte. Wer sich frühzeitig, mindestens vier Wochen vor seinem Wunschtermin anmeldet, spart 200 € und zahlt statt 650 nur 450 €.

Aktuelle Kurstermine:

13.–14. September
11.–12. Oktober
08.–09. November
06.–07. Dezember

Weitere Kurstermine und Informationen sind unter www.ksi-bauer-schraube.de/fortbildung oder telefonisch unter 06031 31912 erhältlich.

K.S.I. Bauer-Schraube

Tel.: 06032 31912

www.ksi-bauer-schraube.de



Infos zum Unternehmen

Dentaurum Implants

Anwendertreffen mit interdisziplinärem Ansatz



8. ANWENDERTREFFEN IMPLANTOLOGIE | 8. bis 9. November 2013 | Ispringen

„Wissen verbindet“ ist das Thema des 8. Anwendertreffens von Dentaurum Implants, das vom 8. bis 9. November 2013 im Centrum Dentale Kommunikation in Ispringen, dem Fortbildungszentrum der Dentaurum-Gruppe, stattfindet. In zwei Tagen werden aktuelle Fragestellungen und Lösungsansätze aus der Implantologie wissenschaftlich und praxisnah beleuchtet und diskutiert. Als erstes steht die Firmenbesichtigung der Dentaurum-Gruppe auf dem Programm. Der offizielle Start des 8. Anwendertreffens ist am Mittag mit zahlreichen Workshops mit einem international erfahrenen Referententeam. Am Freitagabend können sich die Teilnehmer in einer stilvoll rustikal eingerichteten Bergalm bei regionalen Spezialitäten und stimmungsvollem Ambiente vom Fort-



Infos zum Unternehmen

bildungstag entspannen. Der Samstag bietet erstklassige Vorträge rund um das Thema Implantologie.

Hochkarätig besetzt ist auch das Diskussionsforum rund um den Sinus maxillaris. Hier tauschen sich Wissenschaftler aus Anatomie und Hals-Nasen-Ohren-Heilkunde mit Implantologen aus. Der Nachmittag steht ganz im Zeichen der interdisziplinären Zusammenhänge zwischen Psychologie und Zahnmedizin. Wissenschaftlicher Leiter dieser Veranstaltung ist Priv.-Doz. Dr. Friedhelm Heinemann, Universität Greifswald und niedergelassener Implantologe in Morsbach.

Dentaurum Implants GmbH

Tel.: 07231 803-470

www.dentaurum.de



Planmeca

IDS-Highlights auf allen Fachdentals

Top-Technologie für jede Praxis zugänglich machen – das ist ein zentrales Ziel von Planmeca, dem finnischen Dentalgerätehersteller. „Mit unseren Herbstaktionen werden wir die DVT-Technologie noch attraktiver machen“, erklärt Dieter Hochmuth, Geschäftsführer der Planmeca Vertriebs GmbH. Planmeca ProMax 3D Plus, das neue Mitglied der ProMax-Familie, wird auf den Fachdentals mit einem Preisvorteil von ca. 13 Prozent* präsentiert. Das Gerät kombiniert DVT, 3-D-Gesichtsfoto und 3-D-Oberflächenscan mit Panorama- und cephalometrischer Bildgebung sowie extraoralen Bissflügelaufnahmen. Wer ein DVT-Gerät erwirbt, bekommt kostenlos eine Mitgliedschaft im neuen Planmeca-AnwenderClub. „Wir starten jetzt ein völlig neuartiges Netzwerk. Geboten werden Dialog, Information und Vorteile. Dazu gehören auch Symposien in Finnland, inklusive Werksbesichtigung, Fort- und Weiterbildung“, so Hochmuth.

Planmeca verkörpert damit die finnische Art der Kundenorientierung – individuell, passend, erweiterbar und immer mit optimalen Leistungsdaten. So wie beim digitalen Röntgen. Diese Technologie lässt sich individuell auf die Bedürfnisse einer Praxis konfigurieren. So sind die ProMax-3D-S-Geräte auf 3-D-Standard upgradefähig. Natürlich werden die Fachdental-Gäste auch die IDS-Neuheiten live erleben können, darunter auch der Planmeca ProScanner™, ein kompakter Kleinbildscanner für Intraoralaufnahmen.

* Gegenüber Listenpreis. Zuzüglich MwSt. Aktion gültig vom 1.8. bis 31.12.2013



Infos zum Unternehmen

Planmeca

Vertriebs GmbH

Tel.: 0521 560665-0

www.planmeca.de

Die Beiträge in dieser Rubrik stammen von den Herstellern bzw. Vertreibern und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.

NSK

Kraftvoller Helfer für präzise chirurgische Eingriffe

Mit dem Ultraschall-Chirurgiegerät VarioSurg3 stellt NSK ein neues Chirurgesystem vor, welches über eine um 50% höhere Leistung verfügt. In Verbindung mit der jederzeit abrufbaren „Burst“-Funktion wird dabei die Schneidleistung und Schnittgeschwindigkeit signifikant erhöht. Das schlanke und sehr leichte Handstück – selbstverständlich sterilisierbar und thermodesinfizierbar – mit LED-Beleuchtung sorgt jederzeit für optimalen Zugang und gute Sicht.

Lichtleistung und Kühlmittelmenge sind je nach Anwendungsbe-
reich regulierbar, sodass in Verbindung mit einer Vielzahl an zur Ver-
fügung stehenden Aufsätzen den Anwendungsbereichen der Vario-
Surg3 keine Grenzen gesetzt sind. Durch das große, hinterleuchtete
Display ist der Behandler jederzeit und aus jedem Blickwinkel über
die aktuellen Behandlungsparameter informiert.

Weltweit einzigartig ist das NSK Link-System, über welches die neue
VarioSurg3 mit dem NSK Implantatmotor Surgic Pro zu einer kom-
pakten, nur minimalen Raum beanspruchenden Einheit verbunden

werden kann. Die so gekoppelten Chirurgie-
einheiten lassen sich dann mit nur einer Fuß-
steuerung bedienen. Für den Anwender be-
deutet das NSK Link-System hohe Flexibi-
lität und Zukunftssicherheit,
denn für welches Chirurgie-
system auch immer er
sich zunächst entschei-
det: das Ergänzungs-
produkt kann zu jedem
beliebigen Zeitpunkt hin-
zugefügt werden.



NSK Europe GmbH

Tel.: 06196 77606-0

www.nsk-europe.de

Infos zum Unternehmen



OEMUS MEDIA

Humanpräparate-Kurse für Implantologen in Berlin

Bereits zum dritten Mal findet am 22. und
23. November 2013 an der Charité Berlin das
interdisziplinäre wissenschaftliche Sympo-
sium „Nose, Sinus & Implants“ statt. Im
Fokus des wissenschaftlichen Programms
stehen die Schnittstellen und Interaktionen
zwischen der Chirurgie der Nase & Nasen-
nebenhöhlen und der Schädelbasis, der ora-
len Implantologie, der Neurochirurgie und
der Ästhetischen Gesichtschirurgie.

Die wissenschaftliche Leitung der Tagung
liegt in den Händen von Prof. Dr. Hans
Vinzencz Behrbohm/Berlin, Prof. Dr. Oliver
Kaschke/Berlin und Priv.-Doz. Dr. Dr. Steffen
G. Köhler/Berlin. Besonderes Highlight sind
in diesem Jahr die in das Symposium inte-

grierten Humanpräparate-Kurse und die
Live-OPs für MKG-Chirurgen, Implantolo-
gen, HNO-Ärzte und Ästhetische Chirurgen.
Zum internationalen Referententeam gehö-
ren Experten aus Deutschland, Österreich,
der Schweiz und Italien.



Infos zum Unternehmen



Auch in diesem Jahr ist es das Anliegen der
Initiatoren, die Tür zwischen den verschiede-
nen Fachgebieten weit zu öffnen, um in einen
interdisziplinären Dialog einzutreten. Denn
speziell im Oberkieferbereich birgt die direkte
Schnittstelle zur Kieferhöhle neue Heraus-
forderungen. Erstmals ist auch die Ästhe-
tische Chirurgie in das wissenschaftliche
Programm integriert. In einem Podium und
einem Humanpräparate-Kurs werden
aktuelle Techniken der rejuvenativen
Chirurgie gezeigt, diskutiert und geübt.

OEMUS MEDIA AG

Tel.: 0341 48474-0

www.oemus.com

DENTSPLY Implants

Jetzt anmelden zum Kongress

„Praxis und Wissenschaft im Dialog“ – das ist das Motto des
1. DENTSPLY Implants Kongresses in Deutschland (DIKON), zu
dem das Unternehmen am 12. und 13. Oktober dieses Jahres nach
Wiesloch einlädt. Ziel des fachlichen Austausches ist es, Sicht-
weisen der verschiedenen Fachbereiche miteinander zu verbinden
und den gegenseitigen Wissenstransfer zu fördern.

Von der Relevanz wissenschaftlicher Dokumentation über neue
Wege in der Implantatprothetik bis hin zur Dimension digitaler Kon-
zepte – das umfangreiche Vortragsprogramm bietet hierbei Ge-
legenheit für spannende Diskussionen und zahlreiche Erkenntnisse.
So lernen die Teilnehmer nicht nur ein umfassendes Produktportfolio
kennen, sondern auch interessante Referenten und Kollegen. Neben
Professor Dr. Georg H. Nentwig, Dr. Helmut Steveling und Professor
Meike Stiesch, die das Thema „Glaubwürdige klinische Ergebnisse
auf Basis langjähriger wissenschaftlicher Dokumentation“ disku-
tieren und aus unterschiedlichen Perspektiven beleuchten, werden
etwa Professor Marc Quirynen, Privatdozent Dr. Philipp Kohorst,
Zahntechnikermeister José de San José González und Dr. Steffen



Infos zum Unternehmen
und zum Kongress



Kistler im Forum „Neue Wege in der Implantatpro-
thetik“ in den Blick nehmen und den interdisziplinären
Austausch pflegen. Praxisorientierte Work-
shops bieten darüber hinaus die Gelegenheit,
Kenntnisse zu vertiefen und bei Hands-ons praktisch umzusetzen.
Zudem werden im Rahmen der Veranstaltung die PEERS-Förder-
preise, dotiert mit jeweils 3.000 bis 6.000 Euro, an junge Wissen-
schaftler und Zahnärzte an Kliniken und in niedergelassenen Praxen
verliehen.

DENTSPLY Implants

Tel.: 0621 4302006

www.dentsplyimplants.de

Die Beiträge in dieser Rubrik stammen von den Herstellern bzw. Vertreibern und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.

» Informieren, bestellen und kaufen.

Das Direct Sales & Information Tool

Direct Sales & Information Tool

Einfach Informationen anfordern, Termine vereinbaren,
Produkte bestellen oder Firmenprofile besuchen.

The collage features a screenshot of the ZWP online website. The website header includes 'ZWP online' and navigation links like 'Home', 'Über uns', 'Kontakt', 'Produkte', 'Dienstleistungen', 'Presse', 'Anmeldung', 'Kontakt'. The main content area shows an article titled 'Implantologie' with a sub-header 'Die Auswahl der Anheftung für die Fixierung von Prothesen ist meist die größte Herausforderung...'. Below the text is a photograph of dental implants. A magnifying glass is positioned over the article, focusing on the text 'Bego i Semados® S-Implantation'. To the right of the website screenshot are four red navigation buttons with white icons and text: 'Information' (with an 'i' icon), 'Termin' (with a calendar icon showing '28'), 'Bestellung' (with a shopping cart icon), and 'Firmenprofil' (with a house icon). A curved arrow points from the 'Information' button to the website screenshot, and another curved arrow points from the 'Bestellung' button to the bottom right of the collage.

Mit einem Klick auf Fachartikel, Newsartikel, E-Paper
oder Produktinformationen erreichen Sie schnell und einfach
das Direct Sales & Information Tool auf ZWP online.

Direct Sales & Information Tool
Erfahren Sie jetzt mehr!



www.zwp-online.info

FINDEN STATT SUCHEN.

ZWP online